92 LITTLE TRICKS FOR BIG SUCCESS

हाउ टू टॉक टू एनीवन

लायल लाउंड्स

INTERNATIONAL BESTSELLING AUTHOR

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

परिचय

आप किसी से कुछ भी कैसे प्राप्त करना चाहते हैं (खैर, कम से कम इस पर सबसे अच्छा क्रैक है!)

क्या आपने कभी उन सफल लोगों की प्रशंसा की है जो यह सब महसूस करते हैं? आप उन्हें व्यवसायिक बैठकों में या आराम से सामाजिक दलों में बातचीत करते हुए देखते हैं। सबसे अच्छी नौकरियों, सबसे अच्छे जीवनसाथी, बेहतरीन दोस्त, सबसे बड़े बैंक खाते या सबसे फैशनेबल ज़िप कोड वाले हैं।

लेकिन एक मिनट रुकिए! उनमें से बहुत से आप से अधिक होशियार हैं। वे आपसे ज्यादा शिक्षित नहीं हैं। वे भी बेहतर नहीं कर रहे हैं! तो यह क्या है? (कुछ लोगों को संदेह है कि उन्हें यह विरासत में मिला है। बाकी लोगों का कहना है कि उन्होंने इससे शादी की थी या वे सीधे सादे भाग्यशाली थे। उन्हें फिर से सोचने के लिए कहें।) यह क्या उबालता है कि वे साथी मनुष्यों के साथ बहकने का और अधिक कुशल तरीका है।

आप देखते हैं, कोई भी अकेले शीर्ष पर नहीं जाता है। वर्षों से, ऐसा लगता है कि लोगों को यह सब दिलों पर कब्जा कर लिया है और सैकड़ों अन्य लोगों के मन को जीत लिया है जिन्होंने उन्हें बढ़ावा देने में मदद की है, जो भी कॉर्पोरेट या सामाजिक सीढ़ी को चुना, वे शीर्ष पर पहुंच गए।

सीढ़ी के पैर में घूमते हुए वाना-बगल अक्सर टकटकी लगाकर देखते हैं कि बड़े लड़के और बड़ी लड़कियाँ खर्राटे लेते हैं। जब बड़े खिलाड़ी उन्हें अपनी दोस्ती, प्यार, या व्यवसाय नहीं देते हैं, तो वे उन्हें स्पष्ट कहते हैं या एक पुराने-लड़के नेटवर्क से संबंधित होने का आरोप लगाते हैं । कुछ गड़गड़ाहट उन्होंने अपने सिर को कांच की छत के खिलाफ मारा।

शिकायत करने वाले लिग लेगर्स को कभी भी यह अहसास नहीं हुआ कि अस्वीकृति उनकी अपनी गलती थी। वे कभी नहीं जानते कि उन्होंने अपने स्वयं के संचार fubles के कारण चक्कर, दोस्ती, या सौदा को उड़ा दिया। इसके रूप में हालांकि अच्छी तरह से पसंद लोगों के पास ट्रिक्स, जादू, या मिडास स्पर्श का एक बैग है, जो वे सब कुछ करते हैं जो वे सफलता में करते हैं।

चाल के अपने बैग में क्या? Youll को बहुत सी चीजें मिलती हैं: एक जीविका जो दोस्ती को मज़बूत करती है, एक जादूगरी जो दिमाग जीतती है, और एक जादू जो बनाता है

लोगों को उनसे प्यार हो जाता है। वे एक ऐसी गुणवत्ता भी बनाते हैं, जो मालिकों को काम पर रखता है और फिर बढ़ावा देता है, एक ऐसा चक्रवर्ती जो ग्राहकों को वापस लाता रहता है, और एक ऐसी संपत्ति जो ग्राहकों को उनसे खरीदती है न कि प्रतियोगिता। हम सभी के पास हमारे बैग में कुछ ट्रिक्स हैं, कुछ दूसरों की तुलना में। उनमें से बहुत सारे लोग जीवन में बड़े विजेता हैं। किसी से बात करने के लिए आपको इन छोटी - छोटी तरकीबों में से निन्यानवे टोटके दिए जाते हैं, जिनका वे हर दिन उपयोग करते हैं, इसलिए आप भी इस खेल को पूर्णता से खेल सकते हैं और जीवन में जो चाहें प्राप्त कर सकते हैं।

कैसे छोटी छोटी चालों का खुलासा किया गया

कई साल पहले, एक नाटक शिक्षक, एक कॉलेज के नाटक में मेरे बुरे अभिनय को देखकर चौंक गया, नहीं! नहीं! आपका शरीर आपके शब्दों को सुन रहा है। हर छोटी हरकत, हर शरीर की स्थिति, वह आपके निजी विचारों को विभाजित करता है। आपका चेहरा सात हजार अलग-अलग अभिव्यक्ति कर सकता है, और प्रत्येक सटीक रूप से उजागर करता है कि आप कौन हैं और आप किसी विशेष क्षण में क्या सोच रहे हैं। फिर उसने कहा कि बीमार कभी नहीं भूल सकता: और आपका शरीर! जिस तरह से आप चलते हैं वह गति में आपकी आत्मकथा है।

वह कितना सही था! वास्तविक जीवन के मंच पर, आपके द्वारा की गई हर शारीरिक हरकत हर किसी को आपके जीवन की कहानी बताती है। कुत्ते सुनते हैं कि हमारे कानों को पता नहीं चल सकता। चमगादड़ अँधेरे में ऐसी आकृतियाँ देखते हैं जो हमारी आँखों को ख़राब कर देती हैं। और लोग ऐसे कदम उठाते हैं जो मानवीय चेतना के नीचे होते हैं लेकिन उनमें आकर्षित करने या पीछे हटाने की जबरदस्त शक्ति होती है। हर मुस्कुराहट, हर भ्रूभंग, हर शब्द जो आप बोल रहे हैं, या शब्द की हर मनमानी पसंद जो आपके होंठों के बीच से गुजरती है, वह दूसरों को आपकी ओर खींच सकती है या उन्हें दूर भागना चाहती है।

अपने पेट की भावना को कभी भी एक सौदे पर जहाज कूदने के लिए कहेंगे? अपनी महिला अंतर्ज्ञान के साथ आप एक प्रस्ताव को स्वीकार करते हैं या अस्वीकार करते हैं? होश में आने पर, हमें पता नहीं चल सकता है कि कूबड़ क्या है। लेकिन कुत्ते के कान या चमगादड़ की आंख की तरह, अचेतन भावनाओं को बनाने वाले तत्व बहुत वास्तविक हैं।

कल्पना कीजिए, कृपया, एक जटिल बॉक्स में दो मनुष्यों ने दोनों के बीच बहने वाले सभी संकेतों को रिकॉर्ड करने के लिए सिसकियों के साथ तार दिया। प्रति सेकंड दस हजार से अधिक इकाइयों की जानकारी प्रवाहित होती है। संभवतः संयुक्त राज्य अमेरिका की लगभग आधी वयस्क आबादी के जीवनकाल के प्रयासों को दो विषयों के बीच एक घंटे की बातचीत में इकाइयों को क्रमबद्ध करने की आवश्यकता होगी, एक यूनिवर्सिटी ऑफ पेनसिल्वेनिया संचार प्राधिकरण का अनुमान है।

दो इंसानों के बीच आगे-पीछे होने वाली सूक्ष्म क्रियाओं और प्रतिक्रियाओं के ज़िलियन के साथ, क्या हम अपने हर संचार को स्पष्ट, विश्वासपात्र, विश्वसनीय और करिश्माई बनाने के लिए cocrete तकनीक के साथ आ सकते हैं?

जवाब खोजने के लिए निर्धारित, मैं व्यावहारिक रूप से लोगों के बीच संचार कौशल, करिश्मा, और रसायन विज्ञान पर लिखी गई हर किताब पढ़ता हूं। मैंने दुनिया भर में किए गए सैकड़ों अध्ययनों का पता लगाया कि किन गुणों ने नेतृत्व और विश्वसनीयता बनाई। निडर सामाजिक वैज्ञानिकों ने सूत्र खोजने के लिए अपनी खोज में कोई कसर नहीं छोड़ी। उदाहरण के लिए, आशावादी चीनी शोधकर्ताओं, उम्मीद है कि करिश्मा आहार में हो सकता है, विषयों में पेशाब में व्यक्तित्व प्रकार के कैटेकोलामाइन के स्तर की तुलना करने के लिए इतनी दूर चला गया।

कहने की जरूरत नहीं है कि उनकी थीसिस जल्द ही समाप्त हो गई थी।

डेल कार्नेगी बीसवीं सदी के लिए महान थे, लेकिन यह ट्विस्ट है

अधिकांश अध्ययनों ने केवल डेल कार्नेगी 1936 क्लासिक, हाउ टू विन फ्रेंड्स एंड इन्फ्लुएंस पीपल की पुष्टि की। उम्र के लिए उनकी बुद्धि ने कहा कि सफलता मुस्कुराहट में निहित है, अन्य लोगों में रुचि दिखाती है, और उन्हें खुद के बारे में अच्छा महसूस कराती है। मुझे आश्चर्य नहीं था। यह आज भी उतना ही सच है जितना कि साठ साल पहले था।

तो अगर डेल कार्नेगी और सैकड़ों अन्य लोग एक ही सूक्ष्म सलाह प्रदान करते हैं, तो हमें एक और पुस्तक की आवश्यकता क्यों है जो हमें बताए कि कैसे दोस्तों को जीतें और लोगों को प्रभावित करें? दो विशाल कारण।

कारण एक: मान लीजिए कि एक ऋषि ने आपसे कहा, जब चीन में, चीनी भाषा बोलते हैं, लेकिन आपने कोई भाषा नहीं दी? डेल कार्नेगी और कई संचार विशेषज्ञ उस ऋषि की तरह हैं। वे हमें बताते हैं कि क्या करना है लेकिन यह कैसे करना है। आज की

परिष्कृत दुनिया में, यह मुस्कुराहट कहने या ईमानदारी से तारीफ देने के लिए पर्याप्त नहीं है। साइकिल व्यवसायी आज आपकी मुस्कुराहट में अधिक सूक्ष्मता देखते हैं, आपकी प्रशंसा में अधिक जटिलताएं हैं। निपुण या आकर्षक पेप्सी मुस्कुराते हुए घेर लेते हैं, जो कि सभी लोगों के हितों की अनदेखी करते हैं और उन पर फ़िदा हो जाते हैं। संभावनाएं सैलपिस लोगों से थक गई हैं जो कहते हैं, सूट आप पर बहुत अच्छा लगता है, जब उनकी उंगलियां कैश रजिस्टर कीज़ को सहला रही होती हैं। महिलाएं सूट करने वालों से सावधान रहती हैं जो कहती हैं, आप बेडरूम के दरवाज़े को देखने के दौरान मुस्कराते हैं।

कारण दो: दुनिया 1936 की तुलना में बहुत अलग जगह है, और हमें सफलता के लिए एक नया फार्मूला चाहिए। इसे खोजने के लिए, मैंने आज के सुपरस्टार्स का अवलोकन किया। मैंने बिक्री को बंद करने के लिए शीर्ष सेल्सपर्सन, स्पीकर को समझाने के लिए, बदलने के लिए पादरी, तल्लीन करने के लिए कलाकार, सेक्स सिंबल को आकर्षित करने और जीतने के लिए एटलेट्स का इस्तेमाल किया।

मुझे मायावी गुणों के लिए कंक्रीट बिल्डिंग ब्लॉक मिले जो उनकी सफलता की ओर ले जाते हैं। फिर मैंने उन्हें आसानी से पचने योग्य, समाचार-आप में तोड़ दिया-

तकनीक का उपयोग कर सकते हैं । मैंने प्रत्येक को एक नाम दिया है जो जल्दी से आपके मन में आएगा जब आप संचार संचार में खुद को पाएंगे। जैसे-जैसे मैंने तकनीकों को विकसित किया, मैंने उन्हें देश भर के दर्शकों के साथ साझा करना शुरू किया। मेरे संचार सेमिनार में प्रतिभागियों ने मुझे अपने विचार दिए। मेरे ग्राहकों, उनमें से कई फॉर्च्यून 500 कंपनियों के सीईओ ने उत्साहपूर्वक अपनी टिप्पणियों की पेशकश की।

जब मैं सबसे सफल और प्रिय नेताओं की उपस्थिति में था, मैंने उनकी शारीरिक भाषा और उनके चेहरे का विश्लेषण किया

भाव। मैंने उनकी आकस्मिक बातचीत, उनके समय और उनकी पसंद के शब्दों को ध्यान से सुना। मैंने देखा कि वे अपने परिवार, दोस्तों, सहयोगियों और विरोधियों से निपटते हैं। हर बार जब मैंने उनके संवाद में जादू की थोड़ी सी घबराहट का पता लगाया, तो मैंने उन्हें चिमटी के साथ इसे बाहर निकालने के लिए कहा और इसे चेतना की उज्ज्वल रोशनी में उजागर किया। हमने इसे एक साथ विश्लेषित किया, और फिर मैंने इसे एक आसान- सी छोटी चाल में बदल दिया, जिससे दूसरे लोग नकल कर सकते हैं और इससे लाभ कमा सकते हैं।

मेरे निष्कर्ष और उन बहुत प्रभावी लोगों में से कुछ के स्ट्रोक इस पुस्तक में हैं। कुछ सूक्ष्म हैं। कुछ आश्चर्य की बात है। लेकिन सभी प्राप्त करने योग्य हैं। जब आप उन्हें मास्टर करते हैं, तो नए परिचितों से लेकर परिवार, दोस्तों, और व्यापारिक सहयोगियों तक सभी अपने दिलों, घरों, कंपनियों और यहां तक कि वे जो कुछ भी कर सकते हैं आपको देने के लिए पर्स खोलते हैं।

एक बोनस है। जैसा कि आप अपने नए कॉम्युनिकेशन स्किल्स के साथ जीवन के माध्यम से आगे बढ़ते हैं, आप पीछे मुड़कर देखते हैं और अपने जागने पर मुस्कुराते हुए कुछ बहुत खुश होते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग एक

एक शब्द कहे बिना सभी को कैसे परिचित करें

आप केवल किसी को दिखाने के लिए दस सेकंड हैं

दो इंसानों ने एक-दूसरे पर आंखें गड़ाए हुए सटीक क्षण में जबरदस्त शक्ति है। आप की पहली दृष्टि एक शानदार होलोग्राफ है। यह आपके नए परिचितों की आंखों में अपना रास्ता जला देता है और उसकी याद में हमेशा के लिए अलंकृत रह सकता है।

भावनात्मक प्रतिक्रिया को क्षणभंगुर करते हुए कलाकार कभी-कभी इस क्विकसिल्वर पर कब्जा करने में सक्षम होते हैं। मेरे दोस्त रॉबर्ट ग्रॉसमैन एक प्रशंसित कैरिकेचर कलाकार हैं, जो फोर्ब्स, न्यूजवीक, स्पोर्ट्स इलस्ट्रेटेड, रोलिंग स्टोन और अन्य लोकप्रिय प्रकाशनों के लिए नियमित रूप से आते हैं। बॉब के पास न केवल अपने विषयों के भौतिक रूप को पकड़ने के लिए एक अनूठा उपहार है, बल्कि उनके pesonalities के सार पर शून्यकरण के लिए। सैकड़ों प्रकाशकों के शरीर और आत्माएं उनके स्केच पैड से निकलती हैं। प्रसिद्ध पे प्ली के उनके कैरिकेचर पर एक नज़र और आप वास्तव में उनके व्यक्तित्व देख सकते हैं।

कभी-कभी एक पार्टी में, बॉब एक अतिथि के कोक्टेल नैपकिन पर एक त्वरित स्केच करेगा। बोब्स के कंधे पर मंडराते हुए, ओनलोर्स हांफते हैं क्योंकि वे अपने दोस्तों की छवि देखते हैं और उनकी आंखों के सामने सार करते हैं। जब ड्राइंग समाप्त हो जाती है, तो वह अपनी कलम नीचे रख देता है और नैपकिन को विषय के हाथों में सौंप देता है। अक्सर विषयों के चेहरे पर एक हैरान नज़र आता है। वह या तो आम तौर पर कुछ विनम्रता का प्रतीक है, जैसे, खैर, एर, महान। लेकिन यह वास्तव में मुझे नहीं है।

ओह, यह है की भीड़ को समझाने भीड़! विषय को बाहर निकालता है और किसी भी संदेह को दूर करता है। उलझा हुआ विषय खुद को देखने या नैपकिन में संकोच करने के लिए दुनिया के दृष्टिकोण को वापस देखने के लिए छोड़ दिया जाता है।

एक बार जब मैं बॉब्स स्टूडियो का दौरा कर रहा था, तो मैंने उनसे पूछा कि वह लोगों के व्यक्तित्व को इतनी अच्छी तरह कैसे पकड़ सकते हैं। उन्होंने कहा, इसका सरल है। मैं बस उन्हें देखता हूं।

नहीं, मैंने पूछा, आप उनके व्यक्तित्व को कैसे पकड़ते हैं? क्या आपको उनकी जीवन शैली, उनके इतिहास के बारे में बहुत अधिक शोध नहीं करना है?

नहीं, मैंने तुमसे कहा था, लील, मैं बस उन्हें देखता हूं। है ना? उन्होंने समझाया कि, लोगों के व्यक्तित्व के लगभग हर पहलू से उनकी उपस्थिति, उनकी मुद्रा, उनके चलने के तरीके से स्पष्ट है। उदाहरण के लिए । । । उन्होंने कहा, मुझे एक फाइल पर बुलाया, जहां उन्होंने राजनीतिक हस्तियों के कैरिकेचर रखे।

देखें, बॉब ने कहा कि विभिन्न राष्ट्रपति के शरीर के अंगों पर कोणों की ओर इशारा करते हुए, क्लिंटन के लड़कपन को याद करते हुए, उन्होंने मुझे अपनी आधी मुस्कान दिखाई; बूढ़े जॉर्ज बुश की अजीबता, उसके किनारे के कोण की ओर इशारा करते हुए; रीगन का आकर्षण, पूर्व-अध्यक्षों की आँखें मुस्कुराते हुए; निक्सन की शिथिलता, उसके सिर के आकर्षक झुकाव की ओर इशारा करती है। अपनी फ़ाइल में थोड़ा गहरा खुदाई

करते हुए, उन्होंने फ्रैंकलिन डेलानो रूजवेल्ट को बाहर निकाला और, हवा में नाक की ऊँचाई की ओर इशारा करते हुए, हर्डीज़ एफडीआर का गौरव। चेहरे और शरीर में इसके सभी।

पहली छापें अमिट हैं। क्यों? क्योंकि हमारे उत्तेजित, कई - कई उत्तेजनाओं की सूचना-अधिभार दुनिया में हमें हर पल बमबारी करती है, लोगों के सिर घूम रहे हैं। उन्हें फार्म करना होगा

दुनिया को समझने के लिए त्वरित निर्णय और उन्हें जो करना है, उस पर चलें। इसलिए, जब भी लोग आपसे मिलते हैं, वे तुरंत मानसिक स्नैपशॉट लेते हैं। आपकी वह छवि वह डेटा बन जाती है जिससे वे बहुत लंबे समय तक व्यवहार करते हैं।

आपके होंठ बोलने से पहले आपके शरीर के गाल

क्या उनका डेटा सही है? आश्चर्यजनक रूप से पर्याप्त, हाँ। इससे पहले कि आपके होंठ भाग और पहले शब्दांश बच जाते हैं, आप का सार पहले से ही उनके दिमाग में अपना रास्ता निकाल चुका है। जिस तरह से आप देखते हैं और जिस तरह से आप स्थानांतरित करते हैं, वह किसी और के 80 प्रतिशत से अधिक है जो आपको पहले का प्रतिनिधित्व करता है। किसी एक शब्द की आवश्यकता नहीं है।

Ive उन देशों में रहता था और काम करता था जहाँ मैंने देशी भाषा नहीं बोली थी। फिर भी, हमारे बीच एक समझ में आने वाले शब्द के बिना, वर्षों ने साबित किया कि मेरा पहला छापा निशाने पर था। जब भी मैं नए सहयोगियों से मिलता था, मैं तुरंत बता सकता था कि वे मेरे प्रति कितना दोस्ताना महसूस करते थे, वे कितने आत्मविश्वास से भरे थे, और कंपनी में उनका कितना कद था। मैं समझ सकता था, बस उन्हें हिलते हुए देखने से, कौन हैवीवेट थे और कौन वेल्टरवेट थे।

मेरे पास कोई अतिरिक्त कौशल नहीं है। Youd भी जानते हैं। कैसे? क्योंकि इससे पहले कि आपके पास तर्कसंगत विचार को संसाधित करने का समय हो, आपको किसी के बारे में छठी समझ मिलती है। अध्ययनों से पता चला है कि मस्तिष्क में व्हाट्सएप दर्ज करने से पहले भी भावनात्मक प्रतिक्रियाएं होती हैं, जो प्रतिक्रिया का कारण बनती हैं। इस पल कि कोई आपके साथ दिखता है, वह बड़े पैमाने पर हिट का अनुभव करता है, जिसका प्रभाव पूरे रिश्ते के लिए जमीनी स्तर पर होता है। बॉब ने मुझे बताया कि वह कैद करता है कि पहले अपने कैरिकेचर बनाने में मारा।

हाउ टू टॉक टू अनोन के लिए अपने खुद के एजेंडे को आगे बढ़ाने का फैसला करते हुए, मैंने पूछा, बॉब, अगर आप किसी को वास्तव में कूलयुओ को जानना चाहते हैं, तो बुद्धिमान

मजबूत, करिश्माई, राजसी, मुखर, देखभाल करने वाले, अन्य लोगों में रुचि रखने वाले। । । ।

आसान, बॉब बाधित। वह ठीक-ठीक जानता था कि मुझे क्या मिल रहा है। बस उन्हें महान मुद्रा, एक सिर-अप लुक, एक आत्मविश्वास भरी मुस्कान और एक सीधी टकटकी दें। किसी के लिए यह आदर्श छवि है कि कोई किसी को फुसफुसाए।

किसी की तरह दिखने के लिए कैसे

मेरे मित्र करेन होमफ़र्निशंस व्यवसाय में एक उच्च सम्मानित पेशेवर हैं। उसका पति संचार क्षेत्र में समान रूप से बड़ा नाम है। उनके दो छोटे बेटे हैं।

जब भी करेन घर-गृहस्थी के उद्योग के कार्यक्रम में होते हैं, तो हर कोई उनके प्रति समर्पण का भाव रखता है। उस दुनिया में एक बहुत ही महत्वपूर्ण व्यक्ति है। स्थिति के लिए उसके साथी जोस्टल को बस आकस्मिक रूप से उसके साथ बातें करते देखा जा सकता है और, वे आशा करते हैं, उसके साथ घर के काम करने वाले कार्यकारी अधिकारियों और फ़र्नीचर की दुनिया जैसे दुनिया के दिग्गजों के लिए कोहनी रगड़ें।

फिर भी, करेन शिकायत करती है, जब वह अपने पति के साथ संचार कार्यों में भाग लेती है, तो वह कोई भी हो सकता है। जब वह अपने बच्चों को स्कूल के कामों में ले जाती है, तो बस एक और माँ के साथ रहती है। उसने एक बार मुझसे पूछा था, लील, मैं भीड़ से बाहर कैसे खड़ा हो सकता हूँ, इसलिए जो मुझे नहीं जानते, वे मुझसे संपर्क करेंगे और कम से कम मुझे एक दिलचस्प व्यक्ति मान लेंगे? इस खंड की तकनीकें सटीक रूप से पूरी करती हैं। जब आप अगली नौ तकनीकों का उपयोग करते हैं, तो आप सभी के लिए एक विशेष व्यक्ति के रूप में सामने आएंगे। आप किसी भी व्यक्ति के रूप में खड़े होंगे जो भी भीड़ में आप अपने आप को पाते हैं, भले ही वह आपकी भीड़ न हो।

अपनी मुस्कान के साथ शुरू करते हैं।

कैसे अपनी मुस्कान जादुई अलग बनाने के लिए

1936 में, डेल कार्नेगी में से एक को हाउ टू विन फ्रेंड्स एंड इंफ्लुएंस पीपल थे! उनका सम्पादन प्रत्येक दशक में व्यावहारिक रूप से हर संचार गुरु द्वारा प्रतिध्वनित किया गया है, जिन्होंने कभी भी कलम को कागज या मुंह से माइक्रोफोन में डाल दिया था। हालांकि, सहस्राब्दी के मोड़ पर, इसका उच्च समय हम उच्च-स्तरीय मानवीय संबंधों में मुस्कुराहट की भूमिका को पुन: स्थापित करते हैं। जब आप डेल्स डिक्टम में गहराई से खुदाई करते हैं, तो आप 1936 की त्वरित मुस्कान वाले काम को हमेशा नहीं पाएंगे। आजकल जासूसी करते हैं।

पुराने जमाने की तत्काल मुस्कराहट आज परिष्कृत भीड़ के साथ कोई वजन वहन करती है। दुनिया के नेताओं, वार्ताकारों, और दिग्गजों को देखें। उनके बीच एक मुस्कुराता हुआ चाटुकार नहीं। जीवन के सभी क्षेत्रों में प्रमुख खिलाड़ी अपनी मुस्कान को समृद्ध करते हैं, इसलिए जब यह फट जाता है, तो इसमें अधिक शक्ति होती है और दुनिया उनके साथ मुस्कुराती है।

शोधकर्ताओं ने दर्जनों विभिन्न प्रकार की मुस्कुराहट को सूचीबद्ध किया है। वे एक फंसे हुए झूठे के तंग रबर बैंड से लेकर गुदगुदाने वाले शिशु की नरम स्क्विशी मुस्कान तक हैं। कुछ मुस्कुराहट गर्म होती हैं जबकि अन्य ठंडी होती हैं। असली मुस्कुराहट और नकली मुस्कान हैं। (आपने उन मित्रों के चेहरों पर बहुत कुछ देखा है जो कहते हैं कि वे प्रसन्न थे, जिन्हें आपने छोड़ने का फैसला किया था, और राष्ट्रपति पद के उम्मीदवार आपके शहर को देखते हुए कहते हैं कि वे उह में रोमांचित हैं। उह।)

बड़े विजेताओं को पता है कि उनकी मुस्कान उनके सबसे शक्तिशाली हथियारों में से एक है, इसलिए उन्होंने अधिकतम प्रभाव के लिए इसे ठीक किया ।

कैसे अपनी मुस्कान को फाइन-ट्यून करें

अभी पिछले साल, मेरे पुराने कॉलेज के दोस्त मिस्सी ने अपने परिवार के व्यवसाय को संभाला, एक मिडवेस्टर्न कंपनी ने निर्माताओं को नालीदार बक्से की आपूर्ति की। एक दिन उसने फोन किया कि वह न्यूयॉर्क में नए ग्राहकों के लिए आ रही है और उसने मुझे उसकी संभावनाओं को पूरा करने के लिए रात के खाने पर आमंत्रित किया। मैं एक बार

फिर से अपने दोस्तों को मुस्कुराते हुए देख रहा था और उसकी छटपटाहट को सुनकर हँस रहा था। मिस्सी एक लाइलाज जिग्लर थी, और वह उसके आकर्षण का हिस्सा थी।

जब उसके पिताजी का पिछले साल निधन हो गया, तो उसने मुझे बताया कि वह इस व्यवसाय में भाग ले रहा था। मुझे लगा कि मिसेज पर्सनेलिटी एक कठिन व्यवसाय में सीईओ बनने के लिए थोड़ा चुलबुली थी। लेकिन, हे, मैं नालीदार बॉक्स बिज़ के बारे में क्या जानता हूं?

वह, उसके संभावित ग्राहकों में से तीन, और मैं एक मिडटाउन रेस्तरां के कॉकटेल लाउंज में मिले और, जैसा कि हमने उन्हें डायिंग रूम में ले जाया, मिस्सी ने मेरे कान में फुसफुसाया, कृपया आज रात मुझे मेलिसा कहें।

बेशक, मैं पीछे हट गया, कई कंपनी के अध्यक्षों को मिस्सी नहीं कहा जाता है! इसके तुरंत बाद मा "ट्रे डी ने हमें बैठा दिया, मैंने यह देखना शुरू कर दिया कि मेलिस्सा कॉलेज में जानी जाने वाली लड़की आईडी से बहुत अलग महिला थी। वह वैसे ही आकर्षक थी; वह हमेशा की तरह मुस्कुराई। फिर भी कुछ अलग था। मैं उस पर अपने पंख लगा सकता था।

हालाँकि वह अभी भी प्रफुल्लित थी, पर मेलिस्सा ने जो कुछ भी कहा था, वह सब कुछ अलग और ईमानदार था। वह अपने संभावित ग्राहकों के लिए वास्तविक गर्मजोशी के साथ जवाब दे रही थी, और मैं बता सकती थी कि वे भी उसे पसंद करते थे। मैं रोमांचित था क्योंकि उस रात मेरा दोस्त एक नॉकआउट स्कोर कर रहा था। बेदखली के अंत तक, मेलिसा के तीन बड़े नए ग्राहक थे।

कैसे आपकी मुस्कान को जादुई रूप से दूर करने के लिए 7 सुस्ती

बाद में, कैब में उसके साथ अकेले, मैंने कहा, मिस्सी, आप वास्तव में एक लंबा सफर तय करते हैं जब से आपने कंपनी को संभाला है। आपका संपूर्ण व्यक्तित्व विकसित हुआ है, ठीक है, वास्तव में शांत, तेज धार वाला किनारा।

उह, केवल एक चीज बदल गई है, उसने कहा। वह क्या है? मेरी मुस्कुराहट, उसने कहा। आपका क्या? मैंने अविश्वसनीय रूप से पूछा।

मेरी मुस्कुराहट, उसने दोहराया जैसे कि मैंने उसे नहीं सुना। आप देखें, उसने कहा, उसकी आँखों में एक दूर की नज़र आने के साथ, जब पिताजी बीमार हो गए थे और जानते थे कि कुछ सालों में ईद का व्यवसाय संभालना है, तो उन्होंने मुझे बैठा दिया और मेरे साथ जीवन बदल दिया। बीमार उसकी बातों को कभी नहीं भूलता। डैड ने कहा, मिस्सी, हनी, वह पुराना गाना याद है, आई लव यू, हनी, बट यार फीट टू बिग? ठीक है, अगर आप इसे बॉक्स व्यवसाय में बड़ा बनाने जा रहे हैं, तो मुझे कहना चाहिए, मैं आपसे प्यार करता हूँ, हनी, लेकिन आपकी मुस्कुराहट बहुत तेज़ है।

उन्होंने तब एक पीले रंग के अखबार का लेख निकाला था जिसमें कहा गया था कि समय सही होने पर मुझे दिखाने के लिए एक अध्ययन की बचत की जाती है। इसने महिलाओं को व्यापार में सीमित कर दिया। अध्ययन से पता चला कि जो महिलाएं कॉर्पोरेट जीवन में मुस्कुराने के लिए धीमी थीं, उन्हें अधिक विश्वसनीय माना जाता था।

जैसा कि मिस्सी ने बात की, मैंने हिस्ट्री बनाने वाली महिलाओं जैसे मार्गरेट थैचर, इंदिरा गांधी, गोल्डा मीर, मैडेलिन अलब्राइट और उनके आईल की अन्य शक्तिशाली महिलाओं के बारे में सोचना शुरू किया । उसकी तेज मुस्कान के लिए कोई नहीं जाना जाता था।

मिस्सी जारी रही, अध्ययन ने कहा कि एक बड़ी, गर्म मुस्कान एक संपत्ति है। लेकिन केवल जब यह थोड़ा धीमा आता है, क्योंकि तब इसकी विश्वसनीयता अधिक होती है। उस क्षण से, मिस्सी ने समझाया, उसने ग्राहकों और व्यापार सहयोगियों को उसकी बड़ी मुस्कान दी। हालाँकि, उसने अपने होठों को अधिक धीरे-धीरे फटने के लिए प्रशिक्षित किया। इस प्रकार उसकी मुस्कान प्राप्तकर्ता के लिए अधिक ईमानदार और व्यक्तिगत दिखाई दी।

वह यह था! मिसेज धीमी मुस्कान ने उनके व्यक्तित्व को एक समृद्ध, गहरा, अधिक ईमानदार कैचेट दिया। हालाँकि यह विलंब एक सेकंड से भी कम था, लेकिन उनकी खूबसूरत बड़ी मुस्कान के प्राप्तकर्ताओं ने महसूस किया कि यह उनके लिए विशेष था।

मैंने मुस्कान पर और अधिक शोध करने का फैसला किया। जब आप जूते के लिए बाजार में आते हैं, तो आप हर पैर को देखना शुरू करते हैं। जब आप अपना हेयरस्टाइल बदलने का फैसला करते हैं, तो आप हर किसी के हेयरकट को देखते हैं। खैर, कई महीनों के लिए, मैं एक स्थिर मुस्कान देखने वाला बन गया। मैंने सड़क पर मुस्कुराते हुए देखा। मैंने टीवी पर मुस्कान देखी। मैंने राजनेताओं, पादरी, कॉरपोरेट जगत के दिग्गजों और विश्व नेताओं की मुस्कुराहट देखी। मेरे निष्कर्ष? चमकते दांतों और भागते हुए होंठों के समुद्र के बीच, मुझे पता चला कि जिन लोगों के पास सबसे अधिक साख और अखंडता है, वे कभी मुस्कुराने के लिए इतने धीमे थे। फिर, जब उन्होंने किया, उनके

मुस्कुराहट उनके चेहरे की हर दरार में रिसती और उन्हें एक धीमी बाढ़ की तरह ढँकने लगती थी। इस प्रकार मैं निम्नलिखित tecnique द फ्लडिंग स्माइल कहता हूं।

आइए अब यात्रा करते हैं लेकिन कुछ इंच उत्तर की ओर दो सबसे शक्तिशाली संचार उपकरण जो आपके पास हैं, आपकी आंखें।

तकनीक # 1

बाढ़ मुस्कान

जब आप किसी को अभिवादन करते हैं, तो तुरंत मुस्कुराएं नहीं, क्योंकि जो कोई भी आपकी दृष्टि में चला गया, वह लाभार्थी होगा। इसके बजाय, एक दूसरे के लिए दूसरे व्यक्तियों का सामना करें। रोकें। उनके व्यक्तित्व में भिगोएँ। फिर अपने चेहरे पर एक बड़ा, गर्म, उत्तरदायी मुस्कान बाढ़ और अपनी आँखों में बह निकला। यह एक गर्म लहर की तरह प्राप्तकर्ता को पूरा करेगा। विभाजित-क्षण देरी मना लोगों को अपने बाढ़ मुस्कान वास्तविक और केवल उनके लिए है।

कैसे अपनी आँखों का उपयोग करके बुद्धिमान और बुद्धिमान के रूप में हर किसी को हड़ताल करने के लिए

हेलेन ऑफ ट्रॉय कहने के लिए इसका केवल एक मामूली अतिशयोक्ति है कि वह अपनी आँखों से जहाजों को लॉन्च कर सकता है और डेवी क्रॉकेट एक भालू को घूर सकता है। आपकी आँखें व्यक्तिगत हथगोले हैं जो लोगों की भावनाओं को विस्फोट करने

की शक्ति रखते हैं। जिस प्रकार मार्शल आर्ट के स्वामी अपनी मुट्ठी को घातक हथियारों के रूप में पंजीकृत करते हैं, आप अपनी आंखों को मनोवैज्ञानिक घातक हथियारों के रूप में पंजीकृत कर सकते हैं जब आप निम्नलिखित आंखों से संपर्क करने की तकनीक में महारत हासिल करते हैं ।

जीवन के खेल में प्यारे लोग, अच्छे ज्ञान के संपर्क में रहना सिखाते हैं। एक के लिए, वे समझते हैं कि कुछ संदिग्ध या असुरक्षित लोगों के लिए, गहन नेत्र संपर्क एक वायरल घुसपैठ हो सकता है।

जब मैं बड़ा हो रहा था, मेरे परिवार में एक हाईटियन गृहिणी थी, जिसकी कल्पनाएँ चुड़ैलों, करामाती और काले जादू से भरी थीं। ज़ोला ने मेरी सियामी बिल्ली लूई के साथ एक कमरे में अकेले रहने से इनकार कर दिया। लुई मेरी आत्मा के माध्यम से सही दिखता है, डर के मारे मेरी चीख निकालता है।

कुछ संस्कृतियों में, गहन नेत्र संपर्क टोना है। दूसरों में, किसी को घूरना धमकी या अपमानजनक हो सकता है। इस बात को महसूस करते हुए कि अंतर्राष्ट्रीय परिदृश्य में बड़े खिलाड़ी बर्टिट्ज़ वाक्यांश पुस्तक के बजाय अपने कैरी-ऑन में कटलरी बॉडी-लैंग्वेज अंतर पर एक किताब को पैक करना पसंद करते हैं । हमारी संस्कृति में, हालांकि, बड़े विजेताओं को पता है कि अतिरंजित नेत्र संपर्क विशेष रूप से बेहद फायदेमंद हो सकता है

लिंगों के बीच। व्यापार में, यहां तक कि जब रोमांस तस्वीर में नहीं होता है, तो मजबूत आंख संपर्क पुरुषों और के बीच एक शक्तिशाली दीवार पैक करता है

महिलाओं।

बोस्टन के एक केंद्र ने सटीक प्रभाव को जानने के लिए एक अध्ययन किया। शोधकर्ताओं ने विपरीत लिंग के लोगों को एक आकस्मिक वार्तालाप करने के लिए कहा। उन्होंने अपने आधे विषयों को रौंद डाला और अपने साथी को पलक झपकते ही गिनने के निर्देश देकर गहन नेत्र संपर्क बनाए रखा। उन्होंने अन्य आधे विषयों को चैट के लिए कोई विशेष आंख-संपर्क निर्देश नहीं दिया।

जब उन्होंने बाद में विषयों पर सवाल उठाया, तो बिना सोचे-समझे ब्लिंकरों ने अपने सहकर्मियों के प्रति सम्मान और प्रेम की भावनाएं काफी बढ़ा दीं, जो कि उनके लिए अनजाने में उनके पलकें झपकाते थे।

Ive एक अजनबी फ़र्स्टहैंड के साथ घनिष्ठता गहन नेत्र संपर्क engenders का अनुभव किया। एक बार, कई सौ लोगों को एक संगोष्ठी देने के दौरान, भीड़ में एक महिला ने मेरा ध्यान आकर्षित किया। प्रतिभागियों की उपस्थिति विशेष रूप से अद्वितीय नहीं थी। फिर भी वह मेरी बात पर मेरा ध्यान केंद्रित हो गया। क्यों? क्योंकि एक पल के लिए भी उसने अपना चेहरा मेरे चेहरे से नहीं हटाया। जब मैं एक बिंदु बना रहा था और चुप था, तब भी उसकी नजरें मेरे चेहरे पर टिकी हुई थीं। मुझे लगा कि वह मेरे होंठों से टपकने के लिए अगली अंतर्दृष्टि का इंतजार नहीं कर सकती। मैं इसे प्यार करता था! उसकी एकाग्रता और स्पष्ट आकर्षण ने मुझे कहानियों को याद रखने और महत्वपूर्ण बिंदुओं को बनाने के लिए प्रेरित किया और ईद को भूल गए।

अपनी बात के ठीक बाद, मैंने इस नए दोस्त की तलाश करने का संकल्प लिया, जो मेरे भाषण से बहुत रोमांचित था। जैसे-जैसे लोग हॉल से बाहर जा रहे थे, मैंने जल्दी से अपने बड़े प्रशंसक को पीछे छोड़ दिया। क्षमा करें, मैंने कहा। मेरा पंखा चलता रहा। क्षमा

करें, मैंने एक जोर से दोहराया। मेरे प्रशंसक ने उसकी गति भिन्न नहीं की, क्योंकि उसने दरवाजा जारी रखा। मैंने उसे गलियारे में फैंक दिया और धीरे से उसका कंधा थपथपाया। इस बार वह उसके चेहरे पर आश्चर्य की दृष्टि से घूम गया। मैंने अपनी बात पर उसकी एकाग्रता की सराहना करने के बारे में कुछ बहाना बनाया और उससे कुछ सवाल पूछना चाहा।

कैसे अपनी आँखें 11 का उपयोग करके बुद्धिमान और समझदार के रूप में हर किसी को हड़ताल करें

क्या आप, उह, सेमिनार से बाहर निकले? मैंने हामी भर दी।

खैर, वास्तव में नहीं, उसने खुलकर जवाब दिया। मुझे यह समझने में कठिनाई हुई कि आप क्या कह रहे थे क्योंकि आप विभिन्न दिशाओं का सामना कर रहे मंच पर घूम रहे थे।

दिल की धड़कन में, मैं समझ गया। महिला बिगड़ा हुआ सुनाई दे रही थी। मैंने उसे संदेह के रूप में कैद नहीं किया था। वह मेरी बात से सहमत नहीं थी

उम्मीद की। एकमात्र कारण उसने अपनी आँखें मेरे चेहरे पर चिपका रखी थी क्योंकि वह मेरे होंठों को पढ़ने के लिए संघर्ष कर रही थी!

फिर भी, उसकी आँखों के संपर्क ने मुझे मेरी बात के दौरान इतनी खुशी और प्रेरणा दी कि, जैसे मैं थक गया, मैंने उसे कॉफ़ी के लिए मेरे साथ शामिल होने के लिए कहा। मैंने अगले घंटे सिर्फ उसके लिए अपने पूरे सेमिनार को फिर से भरने में बिताए। शक्तिशाली सामग्री इस आँख से संपर्क करें।

अपनी आँखें बनाओ और भी अधिक बुद्धिमान देखो

गहन नेत्र संपर्क के लिए एक और तर्क है। सम्मान और स्नेह की भावनाओं को जागृत करने के अलावा, मजबूत नेत्र संपर्क बनाए रखने से आपको एक बुद्धिमान और सार विचारक होने का आभास होता है। क्योंकि अमूर्त विचारक आने वाले डेटा को ठोस विचारकों की तुलना में अधिक आसानी से एकीकृत करते हैं, वे मौन के दौरान भी किसी की आँखों में देखना जारी रख सकते हैं। उनकी विचार प्रक्रियाएं अपने साझेदारों को झाँकने से विचलित नहीं होती हैं। येल शोधकर्ताओं, यह सोचकर कि उनके पास आंखों के संपर्क के बारे में असत्य सत्य था, एक और अध्ययन किया, जो उन्होंने माना, अधिक नेत्र संपर्क, अधिक सकारात्मक भावनाओं की पुष्टि करेगा। इस बार, उन्होंने व्यक्तिगत रूप से खुलासा एकालाप देने के लिए sujects को निर्देशित किया। उन्होंने श्रोताओं से आंखों के संपर्क के फिसलने के पैमाने के साथ प्रतिक्रिया करने के लिए कहा, जबकि उनके माता-पिता ने बात की।

परिणाम? सभी उम्मीद के अनुसार चले गए जब महिलाओं ने महिलाओं को अपनी पेसोनल कहानियां सुनाईं। आंखों के संपर्क में वृद्धि ने भावनाओं को प्रोत्साहित किया

अंतरंगता की। लेकिन, जो, यह पुरुषों के साथ ऐसा नहीं था। कुछ लोगों को शत्रुतापूर्ण महसूस हुआ जब किसी अन्य व्यक्ति द्वारा बहुत लंबे समय तक देखा गया। अन्य पुरुषों को खतरा महसूस हुआ। कुछ लोगों को यह भी संदेह था कि उनके साथी को उनकी दिलचस्पी से ज्यादा दिलचस्पी थी और वह उन्हें मारना चाहते थे।

आपके साझेदारों की आपके गहन टकटकी की भावनात्मक प्रतिक्रिया का जैविक आधार है। जब आप किसी को गौर से देखते हैं, तो यह उनके दिल की धड़कन को बढ़ाता है और उनकी नसों के माध्यम से एक एड्रेनालाईन पदार्थ को गोली मारता है। यह वही शारीरिक प्रतिक्रिया है जो लोगों को तब होती है जब वे प्यार में पड़ने लगते हैं। और जब

आप सचेत रूप से अपने नेत्र संपर्क को बढ़ाते हैं, तब भी जब सामान्य व्यापार या सामाजिक अंतर सिंह के दौरान, लोग महसूस करेंगे कि उन्होंने आपको बंदी बना लिया है।

पुरुषों और महिलाओं के साथ बात कर रहे पुरुष या महिलाओं से बात कर रहे पुरुष: निम्नलिखित तकनीक का उपयोग करते हैं, जिसे मैं अपने फायदे के लिए प्राप्तकर्ता की खुशी के लिए स्टिकी आइज़ कहता हूं। (दोस्तों, इल एक पल के लिए इस तकनीक का एक आदमी-से-आदमी संशोधन है।)

दोस्तों आँखों के बारे में क्या?

अब सज्जनों: जब पुरुषों से बात कर रहे हैं, तो आप भी, स्टिकी आँखों का उपयोग कर सकते हैं। अन्य पुरुषों के साथ व्यक्तिगत मामलों पर चर्चा करते समय बस उन्हें थोड़ा कम चिपचिपा बनाएं, ऐसा न हो कि आपके श्रोता आपके इरादों को खतरे में डाल दें या उन्हें समझें। लेकिन अपनी आंखों के संपर्क को थोड़ा बढ़ाएं

तकनीक # 2

चिपचिपी आंखें

अपनी आँखें बंद करो चिपचिपा गर्म टाफी के साथ अपने वार्तालाप भागीदारों से चिपके हुए हैं। वह या उसके बोलने के बाद भी आँखों का संपर्क न टूटे। जब आपको दूर देखना चाहिए, तब तक इसे धीरे-धीरे, अनिच्छा से करें, जब तक कि छोटी स्ट्रिंग अंततः टूट न जाए, तब तक गूफी टाफी खींचना।

कैसे अपनी आँखें 13 का उपयोग करके बुद्धिमान और बुद्धिमान के रूप में हर किसी को हड़ताल करने के लिए

दिन के संचार पर पुरुषों के साथ सामान्य से अधिक और महिलाओं से बात करते समय बहुत अधिक। यह समझ और सम्मान का एक चिपचिपा संदेश प्रसारित करता है।

मेरा एक दोस्त है, सैमी, एक सेल्समैन जो अनजाने में एक घमंडी चप के रूप में सामने आता है। उसका मतलब यह नहीं है, लेकिन कभी-कभी उसका शालीन तरीका लोगों की भावनाओं पर किसी न किसी तरह से चलने में संकोच करता है।

एक बार जब हम एक रेस्तरां में एक साथ डिनर कर रहे थे, मैंने उन्हें स्टिकी आइज़ तकनीक के बारे में बताया। मुझे लगता है कि वह इसे दिल पर ले गया। जब वेटर आ गया, तो सैमी, अनाकर्षक रूप से, मेनू में अपनी नाक के साथ अपने आदेश को स्पष्ट रूप से धुंधला करने के बजाय, वेटर को देखा। उसने मुस्कुराते हुए, क्षुधावर्धक के लिए अपना आदेश दिया, और मुख्य पकवान का चयन करने के लिए मेनू में फिर से लू लगाने से पहले अतिरिक्त सेकंड के लिए वेटर्स पर अपनी नज़रें रखीं। मैं आपको बता नहीं सकता कि सैमी मुझे कितना अलग लग रहा था! वह एक संवेदनशील और देखभाल करने वाले व्यक्ति के रूप में सामने आया, और यह सब कुछ आंखों के संपर्क का दो अतिरिक्त कारण था। मैंने देखा कि वेटर पर इसका क्या प्रभाव पड़ा है। हमें शेष शाम को असाधारण सेवा प्राप्त हुई।

एक हफ्ते बाद सैमी ने मुझे फोन किया और कहा, लेईल, स्टिकी आईज ने मेरी जिंदगी बदल दी है। Ive एक टी। के लिए इसका अनुसरण कर रहा है, महिलाओं के साथ, मैं अपनी आँखों को असली चिपचिपा बनाता हूं और पुरुषों के साथ थोड़ा चिपचिपा होता हूं। और अब हर कोई मुझे इस तरह के सम्मान के साथ व्यवहार करता है। मुझे लगता है कि Ive के कारण पिछले सप्ताह की तुलना में इस सप्ताह अधिक बिक्री हुई!

यदि आप अपने पेशेवर जीवन में ग्राहकों या ग्राहकों के साथ व्यवहार करते हैं, तो स्टिकी आंखें आपकी निचली रेखा के लिए एक निश्चित वरदान हैं। हमारी संस्कृति में सबसे अधिक वृद्धि के लिए, गहन नेत्र संपर्क संकेतों पर भरोसा करता है, ज्ञान, आप के दृष्टिकोण के लिए यहाँ एक Im।

स्टिकी आंखें एक कदम आगे ले जाएं। एक शक्तिशाली मेडिसिन की तरह जिसमें मारने या इलाज करने की शक्ति होती है, अगले आंख से संपर्क करने वाले टेक्निक में कैद या नष्ट करने की क्षमता होती है।

आप के साथ प्यार में पड़ने के लिए अपनी आंखों का उपयोग कैसे करें

अब हम भारी नेत्रगोलक की तोपों में ढोते हैं: बहुत चिपचिपी आंखें या शानदार आंखें। उन्हें एपॉक्सी आइज़ कहते हैं। बिग बॉस कर्मचारियों का मूल्यांकन करने के लिए एपॉक्सी आईज का उपयोग करते हैं। पुलिस जांचकर्ता संदिग्ध अपराधियों को डराने के लिए एपॉक्सी आईज का उपयोग करते हैं। और चतुर रोमियो महिलाओं के प्यार में पड़ने के लिए एपॉक्सी आईज का इस्तेमाल करते हैं। (यदि रोमांस आपका लक्ष्य है, तो एपॉक्सी आईज़ एक सिद्ध कामोत्तेजक है।)

एपॉक्सी आईज़ तकनीक में ऑफयौ, आपके लक्ष्य और एक अन्य व्यक्ति को खींचने के लिए कम से कम तीन लोग लगते हैं। यहां देखिए यह कैसे काम करता है। आमतौर पर, जब आप दो या दो से अधिक लोगों के साथ चैट करते हैं, तो आप उस व्यक्ति की ओर देखते हैं जो बोल रहा है। हालाँकि, एपॉक्सी आईज़ तकनीक आपको स्पीकर की तुलना में श्राइनोरियर लक्ष्य पर ध्यान केंद्रित करने का सुझाव देती है। यह लक्ष्य को थोड़ा विचलित करता है और वह चुपचाप पूछता है, यह व्यक्ति स्पीकर के बजाय मुझे क्यों देख रहा है? आपकी लक्ष्य इंद्रियां आपको उसके संस्कारों में बेहद रुचि रखती हैं। यह कुछ व्यावसायिक स्थितियों में फायदेमंद हो सकता है जब यह उचित हो कि आप श्रोता का न्याय करें।

मानव संसाधन पेशेवर अक्सर एपॉक्सी आइज़ का उपयोग करते हैं, न कि एक तकनीक के रूप में, बल्कि इसलिए कि वे ईमानदारी से प्रस्तुत किए गए कुछ विचारों के प्रति संवेदनशील कर्मचारियों की प्रतिक्रिया में रुचि रखते हैं। एटोर्नी, बॉस, पुलिस जांचकर्ता, मनोवैज्ञानिक और अन्य

15 के साथ प्यार में पड़ने के लिए अपनी आँखों का उपयोग कैसे करें 15 जो विषयों की प्रतिक्रियाओं की जांच करना चाहिए, भी alytical के लिए Epoxy Eyes का उपयोग करें

प्रयोजनों।

जब आप एपॉक्सी आईज का उपयोग करते हैं, तो यह अपने आप में पूर्ण विश्वास के साथ मिश्रित ब्याज के संकेतों को बाहर भेजता है। लेकिन क्योंकि एपॉक्सी आंखें आपको किसी और का मूल्यांकन या न्याय करने की स्थिति में रखती हैं, इसलिए आपको सावधान रहना चाहिए। इसे ज़्यादा मत करो या आप घमंडी और ब्रेज़ेन के रूप में सामने आ सकते हैं।

कभी-कभी पूर्ण एपॉक्सी आंखों का उपयोग करना बहुत शक्तिशाली है, इसलिए यहां एक जेंटलर है, फिर भी प्रभावी, रूप है। स्पीकर को देखें लेकिन जब भी स्पीकर एक बिंदु को पूरा करता है, तो अपनी नज़र को अपने लक्ष्य पर उछाल दें। इस तरह श्री या सुश्री

लक्ष्य को अभी भी लगता है कि आप उसकी प्रतिक्रियाओं से सहमत हैं, फिर भी तीव्रता से राहत है।

उनके कामुक बटन को पुश करने के लिए एपॉक्सी आंखों का उपयोग करें

यदि रोमांस क्षितिज पर है, तो एपॉक्सी आंखें एक और संदेश प्रसारित करती हैं। इसमें कहा गया है, मैं आपकी आंखें नहीं हटा सकता हूं या मेरे पास केवल आपके लिए आंखें हैं। एंथ्रोपोलॉजिस्ट ने आंखों को रोमांस के शुरुआती अंग के रूप में डब किया है क्योंकि अध्ययनों से हमारे दिल की धड़कन के साथ तीव्र आंख से संपर्क होता है। यह हमारे में एक नशीला पदार्थ भी छोड़ता है

तकनीक # 3

एपॉक्सी आंखें

यह ब्रेज़ेन तकनीक एक शक्तिशाली पंच पैक करती है। अपने लक्षित व्यक्ति को तब भी देखें जब कोई और बात कर रहा हो। कोई फर्क नहीं पड़ता कि कौन बोल रहा है, उस पुरुष या महिला को देखते रहें जिसे आप प्रभावित करना चाहते हैं।

तंत्रिका तंत्र जिसे फिनेलेथिलैमाइन कहा जाता है। चूंकि यह कामुक उत्तेजना के दौरान मानव शरीर में पाया जाने वाला हार्मोन है, इसलिए तीव्र नेत्र संपर्क एक टर्न-ऑन हो सकता है ।

पुरुष, एपॉक्सी आंखें महिलाओं पर बेहद प्रभावी हैं वे आपको आकर्षक लगते हैं। नवोदित अधमरी के रूप में महिला आपके अनचाहे टकटकी के प्रति अपनी तंत्रिका प्रतिक्रिया की व्याख्या करती है। यदि वह आपको पसंद नहीं करती है, हालांकि, आपकी एपॉक्सी आंखें बिल्कुल अप्रिय हैं। (सार्वजनिक सेटिंग्स में अजनबियों पर कभी भी एपॉक्सी आईज़ का उपयोग न करें या आप गिरफ्तार हो सकते हैं!)

कैसे एक बड़े विजेता की तरह दिखने के लिए YouGo

क्या आपको पुराने शर्ली बस्सी गीत के बोल याद हैं? जिस मिनट आप संयुक्त में चले गए, मैं देख सकता था कि आप वास्तविक बड़े ऋणदाता व्यक्ति थे। अच्छी लग रही है, इसलिए परिष्कृत। कहो क्या तुम जानना चाहोगे कि मेरे दिमाग में क्या चल रहा है?

इस पहले खंड का लक्ष्य आपको वास्तविक बड़े ऋणदाता की तरह दिखना नहीं है। बल्कि यह है कि आप एक असली बड़े व्यक्ति का कैच दें, जिस पल लोग आप पर नजरें गड़ाए रहेंगे। उस अंत तक, अब हम आपको एक महत्वपूर्ण व्यक्ति की तरह दिखने के लिए सबसे महत्वपूर्ण तकनीक का पता लगाते हैं।

जब डॉक्टर आपके घुटने को उस नन्हे नन्हे हथौड़े से मारता है, तो आपका पैर आगे बढ़ता है। इस प्रकार वाक्यांश घुटने-झटका प्रतिक्रिया। आपके शरीर में एक और सहज प्रतिक्रिया होती है। जब हाँफने का एक बड़ा झटका आपके दिल से टकराता है और आप एक विजेता की तरह महसूस करते हैं, तो आपका सिर अपने आप झटके पर आ जाता है और आप अपने कंधे वापस फेंक देते हैं। एक मुस्कुराहट आपके होंठों को ढँक देती है और आपकी आँखों को नरम कर देती है।

यह ऐसा लग रहा है कि विजेता लगातार हैं। वे आश्वासन के साथ खड़े हैं। वे आत्मविश्वास के साथ आगे बढ़ते हैं। वे गर्व के साथ धीरे से मुस्कुराते हैं। इटगूड आसन के बारे में कोई संदेह नहीं है कि आप एक पुरुष या महिला हैं जो शीर्ष पर होने के लिए उपयोग किया जाता है।

जाहिर है लाखों माताओं ने अपने बच्चों को कंधे से कंधा मिलाते हुए अपने पोर पोर को जकड़ लिया, और छात्रों को बताने वाले शिक्षकों के खरबों, सीधे खड़े हो जाओ! नहीं किया है चाल। हम स्लाउचर्स के एक राष्ट्र हैं। हमें एक तकनीक की आवश्यकता है जो चाय की तुलना में अधिक कठोर है और माता-पिता की तुलना में अधिक प्रेरक है ताकि हम किसी की तरह खड़े हो सकें।

एक पेशे में, परिपूर्ण आसन, उत्तम संतुलन, पूर्ण संतुलन केवल जीवन और मृत्यु के मामले में वांछनीय नहीं है। एक झूठी चाल, कंधों का एक टुकड़ा, एक हैंगड लुक, मतलब हाई-वायर एक्रोबैट के लिए पर्दे हो सकते हैं।

बीमार कभी नहीं भूलते हैं कि पहली बार मामा मुझे सर्कस में ले गए थे। जब सात पुरुषों और महिलाओं ने केंद्र की अंगूठी में दौड़ लगाई, तो भीड़ बढ़ गई जैसे कि वे सभी कूल्हों में शामिल हो गए थे। वे एक गरजती हुई आवाज के साथ खुश हुए। मामा ने मेरे कान के खिलाफ अपने होंठों को दबाया और श्रद्धा से फुसफुसाते हुए कहा कि ये ग्रेट वाल्डास थे, जो बिना जाल के सात व्यक्ति के पिरामिड का प्रदर्शन करने वाले दुनिया के एकमात्र मंडली थे ।

एक पल में, भीड़ hushed बन गया। नहीं खांसी या सोडा का घोल बड़े शीर्ष में सुना गया था क्योंकि कार्ल और हरमन वालेंडा ने अपने भरोसेमंद रिश्तेदारों को जर्मन में चिल्लाया था। परिवार सावधानीपूर्वक और राजसी रूप से मानव पिरामिड की स्थिति में चढ़ गया। फिर उन्होंने कड़ी मेहनत से सैकड़ों फीट ऊपर एक पतली तार पर अनिश्चित रूप से संतुलित किया, जिसमें उनके बीच कोई जाल नहीं था और अचानक मृत्यु हो गई। दृष्टि अविस्मरणीय थी।

मेरे लिए, समान रूप से अविस्मरणीय था कि सात वालेंदास अपनी धनुष लेने के लिए बड़े शीर्ष के केंद्र में दौड़ रहे थे। प्रत्येक पूरी तरह से संरेखित ऊँचा, कंधे पीछे की ओर इतना ऊँचा कि फिर भी ऐसा न लगे कि उनके पैर जमीन को छू रहे हैं। उनके शरीर की हर मांसपेशी गर्व, सफलता और उनके जीवित होने की खुशी को परिभाषित करती है। (फिर भी!) अपने शरीर को एक विजेता की तरह देखने के लिए एक दृश्य तकनीक है जो उस गर्व, सफलता और जीवंत होने की खुशी महसूस करने की आदत में है।

कैसे एक बड़े विजेता की तरह दिखने के लिए जहाँ भी आप
जाते हैं 19 आपका आसन आपकी सबसे बड़ी सफलता
बैरोमीटर है

कल्पना कीजिए कि आप एक विश्व-प्रसिद्ध कलाबाज हैं, रिंगिंग ब्रदर्स और बार्नम और बेली सर्कस के पंखों में प्रतीक्षा करते हुए लोहे के जबड़े के काम में माहिर हैं । जल्द ही आप अपने शरीर की सटीकता और संतुलन के साथ भीड़ को लुभाने के लिए सेंटर रिंग में डार्ट करेंगे।

अपने कार्यालय, एक पार्टी, एक बैठक, यहां तक कि किसी भी डोर-डोर दरवाजे के माध्यम से चलने से पहले, यहां तक कि आपके रसोई के फ्रेम से एक केबल द्वारा चमड़े का बिटिंग। यह आपके सिर से सिर्फ एक इंच ऊंचा झूल रहा है। जैसे-जैसे आप पास होते जाएंगे

दरवाजे के माध्यम से, अपने सिर को वापस फेंक दें और काल्पनिक दंत पकड़ पर काट लें जो पहले आपके गालों को एक मुस्कान में वापस खींचती है और फिर आपको ऊपर उठाती है। जैसे-जैसे आप हांफते हुए भीड़ के ऊपर चढ़ते हैं, आपका शरीर एकदम ऊपर की ओर ऊंचा हो जाता है, कंधे पीछे, धड़ कूल्हों से, पैर वजनी। तम्बू के आंचल में, आप

एक विस्मयकारी शीर्ष की तरह घूमते हैं और भीड़ की प्रशंसा करते हैं और आपको देखने के लिए उनकी गर्दन को सहलाते हैं। अब आप किसी की तरह दिखते हैं।

एक दिन, हैंग टू योर टीथ का परीक्षण करने के लिए, मैंने यह गिनने का फैसला किया कि मैं कितनी बार एक चौखट से गुजरा हूँ: साठ बार, यहाँ तक कि घर पर भी। आप गणना करते हैं: अपने सामने के दरवाजे से दो बार, दो बार, बाथरूम से छह बार, रसोई से आठ बार, और अपने कार्यालय से बिना दरवाजे के। यह कहते हैं। दिन में साठ बार कुछ भी कल्पना करें और यह एक आदत बन जाती है! आदतन अच्छी मुद्रा एक बड़े विजेता का पहला चिह्न है।

अब आप भीड़ को बंद करने या बिक्री को बंद करने के लिए कमरे में तैरने के लिए तैयार हैं (या शायद कमरे के सबसे महत्वपूर्ण व्यक्ति की तरह दिखने के लिए बस जाएं)।

अब आपके पास सभी मूल बातें हैं बॉब कलाकार को आपको एक बड़े विजेता के रूप में चित्रित करने की आवश्यकता है। जैसे उन्होंने कहा, महान मुद्रा, एक सिर-अप लुक, एक आत्मविश्वास भरी मुस्कान और एक सीधी टकटकी। किसी के लिए आदर्श छवि कोई व्यक्ति।

तकनीक # 4 अपने

दांत से लटकाओ

एक सर्कस के लोहे के जबड़े को आप जिस भी दरवाजे से गुजरते हैं उसके चौखट से लटकते हुए देखें। एक दंश लें और इसे अपने दांतों के बीच मजबूती से रखें, यह आपको बड़े शीर्ष के शिखर पर झपटने देगा। जब आप अपने दांतों को लटकाते हैं, तो हर मांसपेशी एकदम सही मुद्रा में होती है।

अब पूरे अधिनियम को गति देने की अनुमति देता है। अपना समय अपने बातचीत साथी की ओर ध्यान आकर्षित करने के लिए। एक लाख की तरह उसे महसूस करने के लिए अगली दो तकनीकों का उपयोग करें।

उनके इनर इन्फैंट का जवाब देकर उनके दिल को कैसे जीतें पुराने जोक को याद

करें? कॉमिक में मंचन और पहले शब्द आते हैं

उसके मुँह से निकला, अच्छा, तुम मुझे अब तक कैसे पसंद करते हो? दर्शक हमेशा क्रैक करते हैं। क्यों? क्योंकि हम सब चुपचाप यह सवाल पूछते हैं। जब भी हम किसी से मिलते हैं, हम जानते हैं, होशपूर्वक या अवचेतन रूप से, वे हमारे लिए कैसे प्रतिक्रिया दे रहे हैं।

क्या वे हमारी तरफ देखते हैं? क्या वे मुस्कुराते हैं? क्या वे हमारी ओर झुकते हैं? क्या वे किसी तरह पहचानते हैं कि हम कितने अद्भुत और विशेष हैं? हमें वे पसंद हैं

लोग। उनका स्वाद अच्छा है। या वे दूर हो जाते हैं, जाहिर है कि हमारी भव्यता से अप्रभावित है। क्रेटिन!

एक दूसरे को जानने वाले दो लोग एक दूसरे को सूँघने वाले छोटे पिल्लों की तरह होते हैं। हमारे पास उस बाल या बाल नहीं हैं जो बाल खींचते हैं। लेकिन हमारे पास ऐसी आँखें हैं जो संकीर्ण या चौड़ी हैं। और हाथ जो कि पोर -अप में चमकते हैं या हथेलियों को ऊपर उठाते हैं, मैं स्थिति को प्रस्तुत करता हूं। हमारे पास दर्जनों अनैच्छिक प्रतिक्रियाएं हैं जो पहले कुछ क्षणों में होती हैं।

Voir dire का संचालन करने वाले वकीलों को इसके बारे में अच्छी तरह पता है। वे आपकी सहज शारीरिक प्रतिक्रियाओं पर पूरा ध्यान देते हैं। वे यह देखने के लिए देखते हैं कि आप पूरी तरह से उनका सामना कैसे कर रहे हैं और उनके सवालों का जवाब देते समय आप कितना दूर या पीछे घूम रहे हैं। वे आपके हाथ की जाँच करते हैं। क्या वे धीरे-

धीरे खुले हैं, हथेलियों को व्यक्त कर रहे हैं, वे व्यक्त विचारों को स्वीकार कर रहे हैं? या आप एक मामूली मुट्ठी, बाहर पोर, अस्वीकृति का संकेत दे रहे हैं? वे आपकी छानबीन करते हैं

जब आप नुकसान या मृत्युदंड के लिए बड़े पुरस्कारों पर अपनी भावनाओं की तरह प्रासंगिक विषयों पर चर्चा करते हैं, तो विभाजित सेकंड के लिए आप आँख से संपर्क तोड़ देते हैं। कभी-कभी वकील एक कानूनी अस्सिटेंट को साथ लाते हैं, जिसका एकमात्र काम साइडलाइन पर बैठना और आपके हर फिजूलखर्ची पर सटीक ध्यान देना है।

एक दिलचस्प बात यह है: परीक्षण वकील अक्सर महिलाओं को इस चिकोटी-और-बारी की जासूसी का काम करने के लिए चुनते हैं , क्योंकि परंपरागत रूप से, महिलाएं पुरुषों की तुलना में सूक्ष्म शरीर के संकेतों के तेज पर्यवेक्षक हैं। महिलाएं, पुरुषों की तुलना में भावनाओं के प्रति अधिक संवेदनशील होती हैं, अक्सर अपने पति से पूछती हैं, क्या कुछ आपको परेशान कर रहा है, हनी? (ये सुपरसेंसिव महिलाएं अपने पति पर भावनाओं के प्रति इतनी असंवेदनशील होने का आरोप लगाती हैं कि उन्हें तब तक कुछ भी गलत नहीं लगता जब तक कि उनकी गर्दन उनके आँसुओं से भीग न जाए।)

अटॉर्नी और सहायक फिर आपके द्वारा फ्लैश किए गए दर्जनों अवचेतन संकेतों पर अपने स्कोर की समीक्षा करते हैं। उनके टैली के आधार पर, आप खुद को जूरी ड्यूटी पर पा सकते हैं या अपने अंगूठे वापस जूरी वेटिंग रूम में पा सकते हैं।

मुकदमे के वकील बॉडी लैंग्वेज के प्रति इतने जागरूक हैं कि, 1960 में शिकागो सेवन के प्रसिद्ध मुकदमे के दौरान, डिफेंस अटॉर्नी विलियम कुंटस्लर ने वास्तव में जज जूलियस हॉफमैन के आसन पर कानूनी आपत्ति जताई। अभियोजन द्वारा सम्मन के दौरान, न्यायाधीश हॉफमैन आगे झुक गया, जिसने, कुंट्सलर पर आरोप लगाया, उसने ध्यान और रुचि के जूरी को एक संदेश भेजा। अपने रक्षा समन के दौरान, न्यायाधीश, कुंटस्लर की शिकायत की

हॉफमैन वापस झुक गया, जूरी को उदासीनता का एक अचेतन संदेश भेज दिया।

ट्रायलैंड पर आप केवल दस सेकंड हैं

जैसे वकील यह तय करते हैं कि क्या वे आपको उनके मामले में चाहते हैं, हर कोई जो आप से मिलता है वह इस बात पर अवचेतन निर्णय करता है कि क्या वे आपको अपने जीवन में चाहते हैं। वे एक ही संकेतों के आधार पर अपना फैसला सुनाते हैं, आपकी शारीरिक भाषा उनके बेबाक बयान का जवाब देती है, अच्छा, आप मुझे अब तक कैसे पसंद करते हैं?

उनके इनर इन्फैंट 23 का जवाब देकर उनके दिल को कैसे जीतें

आपकी प्रतिक्रियाओं के पहले कुछ क्षणों ने उस चरण को निर्धारित किया जिस पर पूरे रिश्ते को निभाया जाएगा। यदि आप कभी भी नए परिचित से कुछ भी चाहते हैं, तो आपके अनस्पोक उनके अनस्पोक सवाल का जवाब देते हैं, आप मुझे अब तक कैसे पसंद करते हैं? होना चाहिए, वाह! मैं आपको सचमुच पसंद करता हूं।

जब छोटे से चार साल का बच्चा थका हुआ महसूस करता है, तो वह थप्पड़ मारता है, अपनी बाहों को अपनी छाती के सामने रखता है, वापस कदम रखता है, और मम्मी स्कर्ट के पीछे छिप जाता है। हालाँकि, जब छोटे जॉनी डैडी को घर आते देखता है, तो वह उसके पास आता है, वह मुस्कुराता है, उसकी आँखें चौड़ी हो जाती हैं, और वह उसके गले

लग जाता है। एक प्यार करने वाला चिल्ड बॉडी एक छोटे से फूल की कली की तरह होता है जो धूप में निकलता है।

पृथ्वी पर जीवन के बीस, तीस, चालीस, पचास वर्ष थोड़े अलग होते हैं। जब चालीस वर्षीय जॉनी डरपोक महसूस कर रहा है, तो वह थप्पड़ मारता है और अपनी छाती के सामने अपनी बाहों को मोड़ता है। जब वह एक सेल्समैन या व्यावसायिक सहयोगी को अस्वीकार करना चाहता है, तो वह दूर हो जाता है और उसे शरीर के संकेतों के असंख्य के साथ बंद कर देता है। हालांकि, एक अनुपस्थिति के बाद अपने प्रियजन का घर में स्वागत करते समय, बड़े जॉनी उसके शरीर को एक विशालकाय डैफोडिल की तरह खोलते हैं, जो एक तूफान के बाद अपनी पंखुड़ियों को सूरज तक फैलाता है।

बड़े लोगों की तरह व्यवहार करें

एक बार जब मैं एक आकर्षक, हाल ही में तलाकशुदा दोस्त के साथ एक कॉर्पोरेट स्टार-स्टड पार्टी में था। कार्ला प्रमुख विज्ञापन एजेंसियों में से एक के साथ एक कॉपीराइटर थी, जो तब कई कंपनियों की तरह डाउनसाइज़ हो गई थी। मेरी प्रेमिका काम से बाहर थी और रिश्ते से बाहर थी।

इस विशेष पार्टी में, कार्ला के लिए पिकिंग अच्छे थे, व्यक्तिगत और पेशेवर दोनों। कार्ला और मैं कई बार बात करते हुए खड़े हो गए, एक अच्छा दिखने वाला कॉरपोरेट नर जानवर या कोई दूसरा खुद हमें कुछ ही फीट में मिल जाएगा। अधिक से अधिक बार नहीं, इन वांछनीय पुरुषों में से एक कार्ला में अपने दांतों को फ्लैश करेगा। वह कभी-कभी अपने कंधे पर एक तेज़ मुस्कुराहट के साथ अस्थायी रूप से विक्षिप्त पुरुष को पकड़ लेती थी। लेकिन फिर हमारे सांसारिक बातचीत के लिए शेड वापस

जैसे कि वह मेरे हर शब्द पर लटकी थी। मुझे पता था कि वह चिंतित नहीं दिखना चाहती थी, लेकिन अंदर कार्ला रो रही थी, वह हमसे क्यों नहीं बोलता?

एक के बाद एक पुरस्कार कॉरपोरेट बिग कैट ने मुस्कुराए, लेकिन कार्लस की न्यूनतम प्रतिक्रिया के कारण, सामाजिक जंगल में वापस भटक गए, मुझे कहना पड़ा, कार्ला, क्या आप जानते हैं कि कौन था? पेरिस में यंग और रुबिकैम का सिर। वे copywriters को स्थानांतरित करने के लिए तैयार के लिए देख रहे हैं। और झिझक सिंगल! कार्ला कराह उठी।

तभी हमने कार्लस के बाएं घुटने से थोड़ी आवाज सुनी। नमस्कार! हमने एक साथ नीचे देखा। छोटी पांच वर्षीय विली, परिचारिकाओं आराध्य युवा पुत्र, कार्लस स्कर्ट पर टगिंग कर रहे थे, जाहिर है ध्यान आकर्षित करने वाला।

खैर, ठीक है, ठीक है, कार्ला ने रोया, उसके चेहरे पर एक बड़ी मुस्कुराहट फैल गई। कार्ला उसकी ओर बढ़ी। कार्ला ने घुटने टेक दिए, थोड़ा विली कोहनी को छुआ, और क्रोनी, वेल, हेलो वहाँ, विली। आप मम्मी की अच्छी पार्टी का आनंद कैसे ले रहे हैं?

छोटी विली मुस्कराते हुए।

जब थोड़ा विली अंततः संभावित ध्यान देने वाले गोताखोरों के अगले समूह के परिधानों पर रस्साकशी करने लगा, कार्ला और मैं अपने बड़े हो गए वार्तालाप पर लौट आए। हमारी चैट के दौरान, कॉरपोरेट जानवरों ने कार्ला को अपनी आँखों से घूरना जारी रखा और उसने उन पर आधी मुस्कान जारी रखी। वह स्पष्ट रूप से निराश थी कि उनमें से कोई भी एक और दृष्टिकोण नहीं बना रहा था। मुझे अपनी जीभ काटनी पड़ी। अंत में, जब मुझे लगा कि यह मेरे दांतों के दबाव से खून बहने वाला है, तो मैंने कहा, कार्ला, क्या तुम यह देख रहे हो कि चार-पाँच आदमी तुम्हारे ऊपर आकर मुस्कुरा रहे हैं।

हाँ, कार्ला ने फुसफुसाते हुए कहा, उसकी आँखें कमरे के चारों ओर घबरा रही हैं, कहीं ऐसा न हो कि कोई हमें देख ले।

और तुम उन्हें थोड़ा आधा मुस्कान दे रहे थे, मैंने जारी रखा। हाँ, वह बड़बड़ाया, अब मेरे सवाल पर उलझन में है। याद रखें जब छोटी विली ने आकर आपके ऊपर गुदगुदाया

स्कर्ट? क्या आपको याद है कि आपने कैसे उस खूबसूरत बड़ी मुस्कुराहट को मुस्कुराया, उसकी ओर रुख किया, और हमारे बड़े होने की बातचीत में उसका स्वागत किया ?

उनके इनर इन्फैंट 25 यी-एस का जवाब देकर उनका दिल कैसे जीतें , उसने

जवाब दिया।

खैर, मेरा एक निवेदन है, कार्ला। मैं चाहता हूं कि आप अगले आदमी को दें जो आपको मुस्कुराता है, वही बड़ी मुस्कुराहट आपने विली को दी थी। मैं चाहता हूं कि आप पलट जाएं

जैसे तुमने किया था वैसे ही उसकी ओर। हो सकता है कि आप भी पहुँचें और उसके हाथ को छूएँ जैसे आपने विलिस किया था, और फिर हमारी बातचीत में उसका स्वागत करें।

ओह, मैं ऐसा नहीं कर सकता।

कार्ला, यह करो! यकीन है कि कुछ ही मिनटों के भीतर, एक और आकर्षक आदमी हमारे रास्ते से भटक गया और मुस्कुराया। कार्ला ने पूर्णता के लिए अपनी भूमिका निभाई। वह अपने सुंदर दांतों को चमकती हुई, पूरी तरह से उसकी ओर बढ़ी, और कहा, हैलो, हमारे साथ आओ। उन्होंने कार्लस के निमंत्रण को स्वीकार करने में कोई समय बर्बाद नहीं किया।

कुछ पलों के बाद, मैंने ख़ुद को माफ़ किया। न ही मेरे जाने पर ध्यान दिया क्योंकि वे एनिमेटेड बातचीत में थे। पार्टी में मेरे दोस्त की आखिरी झलक थी, वह अपने नए दोस्त की बांह पर दरवाज़ा खोल रही थी।

बस तभी मैंने जिस तकनीक को द बिग-बेबी पिवेट कहा था, वह पैदा हो गई। यह एक ऐसा कौशल है जो सामाजिक या कॉरपोरेट जंगल में आपके द्वारा किसी भी प्रकार के जानवरों से आपके दिल की इच्छाओं को जीतने में मदद करेगा।

तकनीक # 5

द बिग-बेबी पिवट

आप सभी को द बिग-बेबी पिवेट दें। आप दोनों के द्वारा तुरंत परिचय कराया जाता है, अपने नए परिचित को पुरस्कृत करें। गर्म मुस्कुराहट, कुल-शरीर की बारी, और अविभाजित ध्यान आप एक छोटे टाइके देंगे जो आपके पैरों तक रेंगते हैं, आपके लिए एक अनमोल चेहरा बन गया है, और एक बड़ा टूथलेस मुस्कराहट पैदा करता है। नए व्यक्ति की ओर 100 प्रतिशत धुँधलाते हुए मुझे लगता है कि आप बहुत विशेष हैं।

याद रखें, सभी के अंदर गहरे दफन एक बड़ा बच्चा है जो पालना रगड़ रहा है, यह पहचानने के लिए कि वह कितना खास है।

निम्नलिखित तकनीक बड़े बच्चों के संदेह को पुष्ट करती है कि वह वास्तव में ब्रह्मांड का केंद्र है।

कैसे एक बार में किसी पुराने दोस्त की तरह महसूस करने के लिए

Zigonce के मजाकिया नाम के साथ एक बहुत बुद्धिमान व्यक्ति ने मुझे बताया, Peple परवाह नहीं है कि आप कितना जानते हैं जब तक वे जानते हैं कि आप कितना ध्यान रखते हैं। । । उनके बारे में। जिग जिगलर सही है। आप जैसे लोगों को दिखाने का राज यह दिखा रहा है कि आप उन्हें कितना पसंद करते हैं!

आपका शरीर एक चौबीस घंटे का प्रसारण स्टेशन है जो किसी को भी पलक झपकते ही दिखा देता है कि आप किसी भी क्षण कैसा महसूस करते हैं। यहां तक कि अगर आपका हैंग तेरा टेथ आसन उनके सम्मान को प्राप्त कर रहा है, तो आपकी फ्लडिंग स्माइल और द बिग-बेबी पिवट उन्हें विशेष महसूस करा रहे हैं, और आपकी स्टिकी आंखें उनके दिल और दिमाग पर कब्जा कर रही हैं, आपके शरीर के बाकी हिस्सों में किसी भी असंगति को प्रकट किया जा सकता है। हर इंच अपने माथे की शिकन से

यदि आप प्रभावी रूप से आपके दृष्टिकोण के बारे में एक I प्रस्तुत करना चाहते हैं, तो आपके पैरों की स्थिति एक कमांड प्रदर्शन देती है।

दुर्भाग्य से, जब किसी से मिलते हैं, तो हमारा दिमाग ओवेड्राइव में होता है। शेक्सपियर याद रखें जूलियस सीज़र? उन्होंने कैसियस के बारे में कहा, वह दुबला और भूखा दिखता है। । । वह बहुत ज्यादा सोचता है। । । ऐसे पुरुष खतरनाक होते हैं। इसलिए यह एक नए परिचित के साथ बातचीत करते समय हमारे दिमाग के साथ है। हमारा दिमाग दुबला हो जाता है। (हममें से कुछ लोग शर्म से लड़ रहे हैं। अन्य लोग बुरी तरह से स्थिति को भांप रहे हैं।) और भूखे हैं। (क्या, अगर कुछ भी, हम इस संभावित संबंध से चाहते हैं, तो यह तय करना)। इसलिए हम स्पष्टवादी, स्वयं-सचेत मित्रता के साथ जवाब देने के बजाय बहुत सोचते हैं । दोस्ती, प्यार, या वाणिज्य आसन्न करने के लिए ऐसी क्रियाएं खतरनाक हैं।

जब हमारे शरीर में हर सेकंड दस हजार गोलियां चल रही होती हैं, तो कुछ शॉट मिसफायर होने और शर्म या छिपी दुश्मनी प्रकट करने के लिए उपयुक्त होते हैं। हमें अपने विषय के अंत में हर शॉट के उद्देश्य को सुनिश्चित करने के लिए एक तकनीक की आवश्यकता है। हमें पूरी तरह से प्रतिक्रिया देने के लिए अपने बो को ट्रिक करने की आवश्यकता है।

इसे खोजने के लिए, हमारे शरीर के लैंगेज के माध्यम से फिसलने वाले किसी भी शर्म या नकारात्मकता के बारे में चिंता करने की आवश्यकता नहीं है। इसका जब हम कोई भी महसूस नहीं करते। ऐसा तब होता है जब करीबी दोस्तों के साथ बातचीत कर रहे होते हैं। जब हम किसी ऐसे व्यक्ति को देखते हैं जिसे हम प्यार करते हैं या उसके साथ सहज महसूस करते हैं, तो हम बिना सोचे समझे सिर से पैर तक गर्मजोशी से प्रतिक्रिया देते हैं। हमारे होंठ खुशी से भाग जाते हैं। हम करीब कदम। हमारी भुजाएँ बाहर तक पहुँचती हैं। हमारी आँखें कोमल और चौड़ी हो जाती हैं। यहाँ तक कि हमारी हथेलियाँ भी मुड़ जाती हैं और हमारे शरीर हमारे प्रिय मित्र की ओर पूरी तरह से मुड़ जाते हैं।

सब कुछ सही करने में अपने शरीर को कैसे छलें

एक दृश्य तकनीक है जो सभी को पूरा करती है। यह अनुमान लगाता है कि आपका सामना करने वाला हर कोई आपकी गर्मी महसूस करेगा। मैं इसे हैलो ओल्ड फ्रेंड कहता हूं।

किसी से मिलते समय, अपने आप पर एक मानसिक चाल खेलें। अपने मन की आंखों में, उसे या उसे एक पुराने दोस्त के रूप में देखें, किसी का आपके साथ सालों पहले एक

अद्भुत रिश्ता था। लेकिन किसी तरह आपने अपने दोस्त का ट्रैक खो दिया। आपने अपने अच्छे दोस्त को खोजने की इतनी कोशिश की, लेकिन फोन बुक में कोई लिस्टिंग नहीं हुई। ऑनलाइन कोई जानकारी नहीं। आपके किसी भी परस्पर मित्र का कोई सुराग नहीं था।

अचानक, वाह! क्या आश्चर्य है! उन सभी वर्षों के बाद, आप दोनों फिर से मिल गए हैं। तुम इतने खुश हो।

वह नाटक जहां रूक जाता है। जाहिर है, आप नए व्यक्ति को यह समझाने की कोशिश नहीं करने जा रहे हैं कि आप दोनों वास्तव में पुराने दोस्त हैं। आप

आलिंगन और चुंबन और कहने के लिए नहीं जा रहे हैं, ग्रेट तुम्हें फिर से देख! या आप इन सभी वर्षों में कैसे रहे हैं? आप

कैसे एक बार 29 में एक पुराने दोस्त की तरह किसी को महसूस करने के लिए

केवल कहते हैं, हैलो, आप कैसे हैं, मैं आपसे मिलकर प्रसन्न हूं। लेकिन, अंदर, इसकी एक बहुत अलग कहानी है।

आप खुद को विस्मित कर देंगे। रिडिस्कवरी की खुशी आपके चेहरे को भर देती है और आपकी बॉडी लैंग्वेज को उभार देती है। मैं कभी-कभी मजाक में कहता हूं कि क्या आप दूसरे व्यक्ति पर एक प्रकाश, यूडी बीम थे। यदि आप एक कुत्ते थे, तो आप अपनी पूंछ को हिला रहे हैं। आप इस नए व्यक्ति को वास्तव में बहुत विशेष महसूस कराते हैं।

अपने सेमिनारों में, मैंने पहले लोगों को हैलो ओल्ड फ्रेंड तकनीक सीखने से पहले खुद को दूसरे प्रतिभागी से मिलवाया। समूह एक सुखद संगोष्ठी सभा में बातचीत करता है। बाद में मैंने उनसे खुद को किसी दूसरे अजनबी से मिलवाने के लिए कहा, यह सोचकर कि वे पुराने दोस्त हैं। अंतर असाधारण है। जब वे हैलो ओल्ड फ्रेंड का उपयोग करते हैं, तो कमरा जीवंत हो जाता है। वातावरण को अच्छी भावना के साथ चार्ज किया जाता है। हवा खुश, उच्च ऊर्जा वाले लोगों के साथ चमकती है । वे करीब खड़े हैं, और अधिक ईमानदारी से हंस रहे हैं, और एक दूसरे तक पहुंच रहे हैं। मुझे लगता है कि Im एक भयानक पार्टी में भाग लेने के घंटे के लिए जा रहा है thats।

तकनीक # 6 हैलो

पुराने दोस्त

जब किसी से मिलते हैं, तो कल्पना करें कि वह एक पुराना दोस्त है (एक पुराना ग्राहक, एक पुराना प्रिय, या कोई और जिसे आपको बहुत प्यार था)। कितना दुखद है, जीवन के विसंगतियों ने आपको दो अशोभनीय बना दिया है। लेकिन, पवित्र मैकरेल, अब पार्टी (बैठक, सम्मेलन) ने आपको अपने लंबे समय से खोए पुराने दोस्त के साथ फिर से मिला दिया है !

हर्षित अनुभव आपके शरीर में आपकी भौहों के अवचेतन कोमलता से आपके पैर की उंगलियों के बीच सब कुछ की स्थिति में एक उल्लेखनीय श्रृंखला प्रतिक्रिया शुरू करता है।

नहीं एक शब्द की जरूरत है बन गया

हैलो ओल्ड फ्रेंड तकनीक ने भाषा को भी प्रभावित किया है। Wheever youre उन देशों में यात्रा करता है जहाँ आप देशी जीभ नहीं बोलते हैं, इसका उपयोग अवश्य करें। यदि आप अपने आप को एक समूह के समूह के साथ पाते हैं, जो सभी आपके लिए एक अज्ञात भाषा बोल रहे हैं, तो बस उन्हें अपने पुराने दोस्तों के समूह के रूप में देखें। अंग्रेजी बोलने के तरीके को भूल जाने के अलावा सब कुछ ठीक है। इस तथ्य के बावजूद

कि आप एक शब्द नहीं समझेंगे, आपका पूरा शरीर अभी भी जन्मजात और स्वीकृति के साथ प्रतिक्रिया करता है।

Ive ने यूरोप में यात्रा करते समय Hello Old Friend तकनीक का इस्तेमाल किया। कभी - कभी मेरे अंग्रेजी बोलने वाले दोस्त जो मुझे बताते हैं कि वे अपने यूरोपीय सहयोगियों से कहते हैं कि मैं सबसे शुरुआती अमेरकान से मिला हूं। फिर भी, वेद ने हमारे बीच कभी एक शब्द नहीं बोला!

एक स्व-पूर्ति भविष्यवाणी

हैलो ओल्ड फ्रेंड तकनीक का एक अतिरिक्त लाभ यह है कि यह एक स्व-पूर्ति भविष्यवाणी बन जाती है । जब आप किसी व्यक्ति को पसंद करते हैं, तो आप वास्तव में उन्हें पसंद करने लगते हैं। Adelphi University के एक अध्ययन में कहा गया है, उचित रूप से, एक और पसंद या नापसंद आप पर विश्वास करना: व्यवहारों को सही बनाने में विश्वास करना इसे सही साबित करता है। खोजकर्ताओं ने स्वयंसेवकों से कहा कि वे पसंद न आने वाले विषयों का इलाज करें। जब बाद में सर्वेक्षण किया गया, तो परिणामों से पता चला कि स्वयंसेवकों ने विषयों को पसंद किया है। नकलविहीन विषयों का भी सर्वेक्षण किया गया। इन उत्तरदाताओं ने स्वयंसेवकों के लिए बहुत अधिक सम्मान और स्नेह व्यक्त किया, जिन्होंने दिखावा किया कि वे उन्हें पसंद करते हैं। यह जो प्यार करता है वह प्यार को भूल जाता है, जैसे प्यार को भूल जाता है, जैसे सम्मान को भूल जाता है। हैलो ओल्ड फ्रेंड तकनीक का उपयोग करें और आपके पास जल्द ही कई नए पुराने दोस्त होंगे जो वास्तव में आपको पसंद कर रहे हैं।

अब आपके पास सभी को एक साथ आने के लिए सभी मूल बातें हैं, जो किसी के रूप में मिलते हैं, किसी के अनुकूल। लेकिन आपका काम अभी तक खत्म नहीं हुआ है। पसंद किए जाने के अलावा, आप खुद को विश्वसनीय, बुद्धिमान और निश्चित दिखाना चाहते हैं। अगली तीन तकनीकों में से प्रत्येक उन लक्ष्यों में से एक को पूरा करती है।

हर किसी के लिए 100 प्रतिशत विश्वसनीय के रूप में कैसे आएँ

मेरा दोस्त हेलेन एक उच्च सम्मानित हेडहंटर है। वह अपने मुवक्किलों के लिए बहुत अच्छा काम करती है और मैंने उससे एक बार उसके सक्सेज का राज पूछा। हेलेन ने उत्तर दिया, शायद इसलिए क्योंकि मैं लगभग हमेशा बता सकता हूं कि एक आवेदक कब झूठ बोल रहा है।

आप कैसे बता सकते हैं?

उसने कहा, ठीक है, पिछले हफ्ते, मैं एक छोटी सी फर्म के लिए विपणन निदेशक के रूप में एक पद के लिए एक युवती का साक्षात्कार कर रहा था। साक्षात्कार के दौरान, आवेदक अपने बाएं पैर को दाएं से पार कर के बैठा था। उसके हाथ आराम से उसकी गोद में रह रहे थे और वह सीधे मुझे देख रही थी।

मैंने उसका वेतन पूछा। मेरी आँखों को झुकाए बिना उसने मुझसे कहा। मैंने पूछा कि क्या उसे अपने काम में मज़ा आता है। फिर भी सीधे मेरी ओर देखते हुए उसने कहा, हां। फिर मैंने उससे पूछा कि उसने अपनी पिछली नौकरी क्यों छोड़ दी।

उस समय, उसकी आँखों ने मेरे साथ आँखों के संपर्क में आने से पहले क्षणभंगुरता दूर कर दी। हेलेन जारी रही। फिर, मेरे सवाल का जवाब देते हुए, वह

अपनी सीट पर स्थानांतरित कर दिया और उसके दाहिने पैर को उसके बाईं ओर पार कर लिया। एक बिंदु पर, उसने अपने हाथों को उसके मुंह तक रखा।

हेलेन ने कहा, थॉट्स इज़ ऑल आई नीड। अपने शब्दों के साथ वह बता रही थी कि उसे लगा कि उसके विकास के अवसर उसकी पिछली फर्म तक सीमित हैं। लेकिन उसके शरीर ने मुझे बताया कि वह पूरी तरह से स्पष्ट नहीं हो रहा था।

हेलेन ने युवा महिलाओं को समझाते हुए कहा कि वह झूठ बोल रही है कि वह झूठ बोल रही है। फिर भी, यह पर्याप्त था, उसने कहा, कि वह इस विषय को आगे बढ़ाना चाहती थी।

इसलिए मैंने इसका परीक्षण किया। हेलेन ने समझाया। मैंने विषय बदल दिया और अधिक तटस्थ क्षेत्र में वापस चला गया। मैंने उससे भविष्य के लिए उसके लक्ष्यों के बारे में पूछा। फिर से लड़की ने फिजूलखर्ची बंद कर दी। उसने अपनी गोद में अपने हाथों को मोड़ लिया क्योंकि उसने मुझे बताया कि कैसे शेड हमेशा एक छोटी सी कंपनी में काम करना चाहता था ताकि एक से अधिक प्रोजेक्ट के साथ हाथों का अनुभव हो सके।

फिर मैंने अपना पहला सवाल दोहराया। मैंने फिर से पूछा कि क्या यह केवल विकास के अवसर की कमी थी जिसने उसे स्पष्ट स्थिति में छोड़ दिया। निश्चित रूप से, एक बार फिर, महिला अपनी सीट पर शिफ्ट हो गई और पल-पल का संपर्क टूट गया। जैसे-जैसे वह अपनी आखिरी नौकरी के बारे में बात करती रही, उसने अपने अग्र-भाग को रगड़ना शुरू कर दिया।

हेलेन ने तब तक जांच जारी रखी जब तक कि उसने आखिरकार सच्चाई को उजागर नहीं किया। आवेदक को विपणन निदेशक के साथ बुरा असहमति के कारण निकाल दिया गया था जिसके लिए उसने काम किया था।

मानव संसाधन पेशेवर जो आवेदकों और पुलिस अधिकारियों का साक्षात्कार लेते हैं जो संदिग्ध अपराधियों से पूछताछ करते हैं, उन्हें झूठ का पता लगाने के लिए प्रशिक्षित किया जाता है। वे विशेष रूप से जानते हैं कि संकेतों को क्या देखना है। हम में से बाकी, हालांकि धोखा देने के लिए विशिष्ट सुराग के बारे में जानकार नहीं हैं, एक छठी इंद्रिय है जब कोई हमें सच्चाई नहीं बता रहा है।

अभी हाल ही में मेरा एक सहकर्मी एक आईहाउस बुकिंग एजेंट को काम पर रखने पर विचार कर रहा था। एक साथी के साक्षात्कार के बाद उसने मुझसे कहा, मुझे नहीं पता। मुझे सच में नहीं लगता कि उसके पास वह सफलता है जो वह दावा करता है।

आपको लगता है कि आप से झूठ बोल रहे हैं? मैंने पूछा।

पूर्ण रूप से। और मजेदार बात यह है कि मैं क्यों नहीं बता सकता। उसने मुझे सही देखा। उन्होंने मेरे सभी सवालों के सीधे जवाब दिए। बस कुछ था जो सही नहीं लगा।

नियोक्ता अक्सर इस तरह से महसूस करते हैं। उन्हें किसी के बारे में कुछ महसूस हो रहा है, लेकिन उन्होंने उस पर उंगली नहीं उठाई। उसके कारण, कई बड़ी कंपनियां पॉलीग्राफ या झूठ डिटेक्टर की ओर मुड़ जाती हैं, जो किसी को झूठ बोल रही है, यह पता लगाने के लिए डिज़ाइन किया गया एक यांत्रिक उपकरण।

कैसे 33 के आसपास 100 प्रतिशत विश्वसनीय के रूप में आने के लिए

बैंक, दवा की दुकान, और किराने की दुकानों पर निर्भरता स्क्रीनिंग के लिए बहुत भरोसा करते हैं। एफबीआई, न्याय विभाग और अधिकांश पुलिस विभागों ने संदिग्धों पर पॉलीग्राफ का इस्तेमाल किया है। अंत में, पॉलीग्राफ एक झूठ डिटेक्टर नहीं है! सभी

मशीन हमारे स्वायत्त तंत्रिका तंत्र में सांस लेने के पैटर्न, पसीना, निस्तब्धता, हृदय गति, रक्तचाप और भावनात्मक उत्तेजना के अन्य लक्षणों में उतार-चढ़ाव का पता लगा सकती है।

तो क्या यह सही है? खैर, हाँ, अक्सर यह है। क्यों? क्योंकि जब औसत व्यक्ति झूठ कहता है, तो वह भावनात्मक रूप से उत्तेजित होता है और शारीरिक परिवर्तन होता है। जब ऐसा होता है, तो व्यक्ति फ़िज़ूल हो सकता है। हालांकि, अनुभवी या प्रशिक्षित झूठे, पॉलीग्राफ को मूर्ख बना सकते हैं।

सच कहने पर भी झूठ बोलने की सूरत से सावधान रहें

हमारे लिए समस्याएँ तब होती हैं जब हम झूठ नहीं बोल रहे होते हैं लेकिन जिस व्यक्ति के साथ हम बात कर रहे होते हैं, उससे भावुक या भयभीत होते हैं। एक युवा जो अपने व्यवसाय की सफलता के बारे में एक आकर्षक महिला को बता रहा है, वह अपना वजन कम कर सकता है। अपनी कंपनी के बारे में बात करने वाली एक महिला एक महत्वपूर्ण ग्राहक को ट्रैक रिकॉर्ड देती है जो उसकी गर्दन को रगड़ सकता है।

वायुमंडल से अधिक समस्याएं उत्पन्न होती हैं। एक व्यापारी जो नर्वस महसूस नहीं करता है वह अपने कॉलर को ढीला कर सकता है क्योंकि कमरा गर्म है। एक राजनेता जो भाषण दे रहा है, वह अत्यधिक झपका सकता है क्योंकि हवा धूल भरी है। गलत होने पर भी, ये भद्दी हरकत श्रोताओं को कुछ सही नहीं होने का एहसास दिलाती है या यह महसूस करती है कि स्पीकर झूठ बोल रहा है।

पेशेवर संचारक, इस खतरे के प्रति सचेत, सचेत रूप से किसी भी संकेत को शिथिलता के लिए गलती कर सकते हैं। वे श्रोता पर लगातार टकटकी लगाते हैं। उन्होंने कभी अपने चेहरे पर हाथ नहीं रखा। वे अपनी बांह की मालिश नहीं करते हैं जब यह मरोड़ते हैं या खुजली होने पर अपनी नाक रगड़ते हैं। वे अपने कॉलर ढीला जब इसकी गर्म या झपकी क्योंकि इसके रेतीले। वे छोटे पसीने को दूर नहीं करते

सार्वजनिक रूप से मोतियों या धूप से अपनी आँखें ढालें। वे पीड़ित हैं क्योंकि वे जानते हैं कि विश्वसनीयता को कम करना। 25 सितंबर, 1960 को रिचर्ड मिल्हॉस निक्सन और जॉन फिजराल्ड़ केनेडी के बीच हुई राष्ट्रपति की बहस को बदनाम करने पर विचार करें। राजनीतिक पंडितों ने निक्सन के मेकअप की कमी, उनके फिजूलखर्ची की कल्पना की, और कैमरे पर उसके भौंकने से उसे चुनाव हार गए।

यदि आप एक पूरी तरह से विश्वसनीय व्यक्ति के रूप में आना चाहते हैं, तो अपने साम्यवाद को गिनने पर सभी बाहरी आंदोलन को खत्म करने का प्रयास करें। मैं तकनीक को लिमिट फिडेट कहता हूं।

अब बुद्धि से निपटने दें। क्या? तुम पूछो। क्या लोग वास्तव में जितने बुद्धिमान हैं, उससे अधिक बुद्धिमान हो सकते हैं? अच्छा, क्या आपने कभी हंस, गिनती के घोड़े के बारे में सुना है? हंस को इतिहास का सबसे बुद्धिमान घोड़ा माना जाता था, और उन्होंने सुझाव देने के लिए तकनीक इम का इस्तेमाल किया।

तकनीक # 7

फिडगेट को

सीमित करें

जब भी आपकी बातचीत वास्तव में मायने रखती है, तो अपनी नाक की खुजली, अपने कान की झुनझुनी या अपने पैर की चुभन दें। फ़िडगेट, ट्विच, विगल, स्क्विर्म या स्क्रैच न करें। और सबसे बढ़कर, अपने पंजे को अपने पंजे से दूर रखें। आपके चेहरे के पास हाथ की गतियां और सभी फ़िदगेटिंग आपके श्रोता को आंत की गड़बड़ी का एहसास दे सकते हैं।

कैसे पढ़ें आप जैसे लोगों को ईएसपी

हंस, एक बहुत ही चतुर घोड़ा, इस अगली तकनीक को प्रेरित करता है। हैंस वॉन ओस्टेन, एक बर्लिनर के स्वामित्व में था, जिसने अपने दाहिने सामने खुर को टैप करके साधारण अंकगणित करने के लिए हंस को प्रशिक्षित किया था। इतना विलक्षण था हंस की क्षमता कि घोड़ों की ख्याति 1900 के दशक की शुरुआत में पूरे यूरोप में फैल गई। वह क्लीवर हंस के नाम से जाना जाता था, जो गिनती का घोड़ा था।

हेर वॉन ओस्टेन ने हंस को सिर्फ जोड़ से ज्यादा करना सिखाया। जल्द ही घोड़ा घट सकता है और विभाजित हो सकता है। कालांतर में, क्लेवर हंस ने भी गुणा तालिकाओं में महारत हासिल की। घोड़ा काफी नादान हो गया। अपने मालिक को एक भी शब्द बोले बिना, हंस अपने दर्शकों के आकार को गिन सकता था, चश्मा पहने हुए नंबर पर टैप कर सकता था, या उनके द्वारा पूछे गए किसी भी गिनती के सवाल का जवाब दे सकता था।

अंत में, हंस ने उस अंतिम क्षमता को प्राप्त किया जो मनुष्य को एनिमलजेनज से अलग करती है। हंस ने वर्णमाला सीखी। प्रत्येक पत्र के लिए खुर की पिटाई करके, उन्होंने किसी भी चीज़ के बारे में किसी भी प्रश्न का उत्तर दिया जिसे मनुष्यों ने समाचार पत्र में पढ़ा था या रेडियो पर सुना था। वह इतिहास, भूगोल और मानव जीव विज्ञान के बारे में सामान्य प्रश्नों के उत्तर भी दे सकता था।

हंस ने सुर्खियां बटोरीं और पूरे यूरोप में डिनर पार्टियों में चर्चा का मुख्य विषय रहा। मानव घोड़े ने जल्दी से वैज्ञानिकों, मनोविज्ञान के प्रोफेसरों, पशु चिकित्सकों, यहां तक कि घुड़सवार अधिकारियों का ध्यान आकर्षित किया। स्वाभाविक रूप से उन्हें संदेह था, इसलिए उन्होंने यह तय करने के लिए एक आधिकारिक आयोग की स्थापना की कि क्या घोड़ा चतुर चाल का मामला था या

समान प्रतिभा। जो भी उनके सुपरिंस, यह सभी के लिए स्पष्ट था, हंस एक बहुत ही स्मार्ट घोड़ा था। अन्य घोड़ों की तुलना में, हंस कोई था।

आज तक काट लो। ऐसा क्यों होता है जब आप कुछ विशिष्ट लोगों के साथ बात करते हैं, तो आप जानते हैं कि वे अन्य लोगों की तुलना में अधिक चालाक होते हैं कि वे किसी व्यक्ति हैं? अक्सर वे हाइफ़लूटिन विषयों पर चर्चा नहीं करते हैं या दो-डॉलर के शब्दों का उपयोग नहीं करते हैं । फिर भी, हर कोई जानता है। पेपले कहते हैं, एक सचेतक के रूप में शेस स्मार्ट, वह एक चाल याद नहीं करता है, वह सब कुछ पर उठाता है, हेस को सही सामान मिला है, शेस को घोड़े की समझ मिली। जो हमें हंस में वापस लाता है।

बड़ी परीक्षा का दिन आ गया। हर कोई आश्वस्त था कि यह एक चाल है, जो कि हन्स वॉन ओस्टेन, हैन्स के मालिक द्वारा आर्केस्ट्रा की जानी चाहिए। यह केवल वैज्ञानिकों, पत्रकारों, क्लैरवॉयंट्स, मनोवैज्ञानिकों और घोड़े के प्रेमियों से भरे सभागार में ही खड़ा था, जो बेसब्री से जवाब का इंतजार कर रहे थे। कैनी आयोग के सदस्य इस बात से सहमत थे कि यह दिन हंस को धोखा देने वाले के रूप में उजागर करेगा क्योंकि उन्होंने भी अपनी

आस्तीन ऊपर कर ली थी। वे हॉल से वॉन ओस्टेन के पास जा रहे थे और अपने घोड़े को अकेले ही परीक्षण के लिए डाल दिया।

जब भीड़ इकट्ठी हुई, तो उन्होंने वॉन ओस्टेन से कहा कि उन्हें ऑडिटोरियम छोड़ना होगा। हैरान मालिक चला गया, और हंस एक संदिग्ध और चिंतित दर्शकों के साथ एक सभागार में फंसे हुए थे।

विश्वास आयोग के नेता ने हंस से पहला गणितीय प्रश्न पूछा। उसने सही जवाब दिया! एक पल। वह ठीक हो गया! फिर एक तिहाई। फिर भाषा के सवालों का पालन किया। उसने उन्हें सब ठीक कर दिया!

कमीशन का झांसा दिया गया था। आलोचक खामोश हो गए।

हालाँकि, जनता नहीं थी। बड़ी नाराजगी के साथ, उन्होंने एक नए आयोग पर जोर दिया। दुनिया ने इंतजार किया, जबकि एक बार फिर, अधिकारियों ने दुनिया भर के वैज्ञानिकों, प्रोफेसरों, पशु चिकित्सकों, घुड़सवार सेना के अधिकारियों और पत्रकारों को इकट्ठा किया।

ईएसपी 37 आपके जैसे लोगों को कैसे पढ़ें

इस दूसरे आयोग ने हंस को परीक्षण के बाद ही चतुर घोड़े के बारे में सच्चाई बताई। आयोग संख्या दो ने एक साधारण जोड़ के साथ जांच शुरू की। इस बार, हालांकि, सभी को सुनने के लिए ज़ोर से सवाल पूछने के बजाय, एक शोधकर्ता ने हंस के कान में एक नंबर फुसफुसाया, और एक दूसरे शोधकर्ता ने दूसरे को फुसफुसाया। सभी को उम्मीद थी कि हंस जल्दी से राशि का दोहन करेंगे। लेकिन हंस गूंगा रह गया! अहा! शोधकर्ताओं ने प्रतीक्षा की दुनिया के लिए सच्चाई का पता चला। क्या आप अनुमान लगा सकते हैं कि वह क्या था?

हेयर्स एक संकेत: जब दर्शकों या शोधकर्ता को जवाब पता था, तो हंस ने भी किया। अब आप अनुमान लगा सकते हैं?

लोगों ने बहुत ही सूक्ष्म शरीर-भाषा के संकेत दिए, जिस क्षण हेंस खुर ने नलों की सही संख्या बताई। जब हंस ने एक सवाल का जवाब देना शुरू किया, तो दर्शकों को तनाव के लक्षण दिखाई देंगे। फिर, जब हंस सही संख्या में पहुंच गया, तो उन्होंने सांस के निष्कासन या मांसपेशियों की थोड़ी छूट का जवाब दिया। वॉन ओस्टेन ने हंस को उस बिंदु पर दोहन को रोकने के लिए प्रशिक्षित किया था और इसलिए वे सही उत्तर देते दिखाई देते हैं।

हंस उस तकनीक का इस्तेमाल कर रहा था जिसे मैं हैन्स हॉर्स सेंस कहता हूं। उन्होंने अपने दर्शकों की प्रतिक्रियाओं को बहुत ध्यान से देखा और तदनुसार अपनी प्रतिक्रियाओं की योजना बनाई।

अगर एक घोड़ा यह कर सकता है, तो आप कर सकते हैं

क्या आप कभी टीवी देख रहे हैं जब फोन बजता है? कोई आपसे टेलीविज़न पर म्यूट बटन हिट करने के लिए कहता है ताकि वे बात कर सकें। क्योंकि अब कोई आवाज़ नहीं आती है, आप टीवी को अधिक ध्यान से देखते हैं। आप कलाकारों को मुस्कुराते, चिल्लाते, मुस्कुराते, स्क्वीटिंग करते और अन्य भावों के स्कोर देखते हैं। आप कहानी को थोड़ा याद नहीं करते क्योंकि, उनके भावों से, आप बता सकते हैं कि वे क्या कर रहे हैं। हैन्स हॉर्स सेंस सिर्फ लोगों को थकाऊ कर रहा है, यह देखते हुए कि वे कैसे प्रतिक्रिया दे रहे हैं, और फिर उसी के अनुसार अपनी चाल चल रहे हैं। यहां तक कि जब आप बात कर रहे हैं, तो

अपने श्रोताओं पर नज़र रखें और देखें कि वे किस तरह से जवाब दे रहे हैं कि आप क्या कह रहे हैं। एक चाल याद आती है।

क्या वे मुस्कुरा रहे हैं? क्या वे सिर हिला रहे हैं? क्या उनकी हथेलियाँ ऊपर हैं? वे जो सुनते हैं उसे पसंद करते हैं।

क्या वे डूब रहे हैं? क्या वे दूर देख रहे हैं? क्या उनके घुटने मुड़े हुए हैं? शायद वे न।

क्या वे अपनी गर्दन रगड़ रहे हैं? क्या वे पीछे हट रहे हैं? क्या उनके पैर दरवाजे की तरफ इशारा कर रहे हैं? शायद वे दूर होना चाहते हैं। आपको यहां बॉडी लैंग्वेज में एक संपूर्ण कोर्स की आवश्यकता नहीं है। पहले से ही आपके जीवन के अनुभव ने आपको उसमें अच्छी ग्राउंडिंग दी है। ज्यादातर लोगों को पता है कि अगर उनके वार्तालाप पार्टनर पीछे हट जाते हैं या दूर हट जाते हैं, तो वे रुचि नहीं रखते कि आप क्या कह रहे हैं। जब वे सोचते हैं कि आप गर्दन में दर्द करते हैं तो वे अपना रगड़ते हैं। जब उन्हें लगता है

आपसे बेहतर, वे अपने हाथों को थाम लेते हैं। अच्छी तरह से तकनीक # 77 में अधिक बॉडी-लैंग्वेज का पता लगाएं:

नेत्रदान बेचना। फिलहाल, आपको केवल स्पीकर द्वारा प्रसारित किए जा रहे साइलेंट चैनल को ट्यून करना है।

अब आपके पास एक विश्वसनीय, विश्वसनीय और करिश्माई व्यक्ति के रूप में आने में मदद करने के लिए आठ तकनीकें हैं, जो हर किसी को एक मिलियन की तरह महसूस करने के लिए संपर्क करती हैं। चलो इस खंड में एक आखिरी तकनीक का पता लगाने के लिए यह सब एक साथ रखा और सुनिश्चित करें कि आप एक हरा याद नहीं है।

तकनीक # 8 हंस

हॉर्स सेंस

बात करते समय दोहरे ट्रैक पर आने की आदत बनाएं। अपने आप को व्यक्त करें, लेकिन आपके सुनने वाले इस बात पर गहरी नज़र रखें कि आप क्या कह रहे हैं। फिर उसी के अनुसार अपनी चाल की योजना बनाएं।

अगर कोई घोड़ा ऐसा कर सकता है, तो इंसान भी कर सकता है। लोग कहेंगे कि तुम हर चीज को उठाओ। तुम एक चाल कभी याद नहीं करते। Youve घोड़ा समझ गया।

कैसे सुनिश्चित करें कि आप एक भी मारो मिस नहीं है

आपने टेलीविजन पर पेशेवर स्कीइंग देखी है? पिस्टी के शीर्ष पर मौजूद एथलीट, प्रत्येक पेशी प्राइमेड और पोईज्ड, बंदूक की प्रतीक्षा में उसे अंतिम जीत के लिए प्रेरित करती है। उसकी आंखों में गहराई से देखें और आप देखेंगे कि उसे शरीर से बाहर का अनुभव हो रहा है। उसकी मन की आँखों में, स्कीयर ढलान के नीचे झपट रहा है, डंडे के बीच आगे और पीछे झपकी ले रहा है, और दुनिया भर में जितना संभव हो सके, तेजी से खत्म होने वाले समय में फिनिश लाइन के पार फिसल रहा है। एथलीट कल्पना कर रहा है।

सभी एथलीट इसे करते हैं: गोताखोर, धावक, कूदने वाले, भाला फेंकने वाले, लुगर्स, तैराक, स्केटर्स, एक्रोबेट्स। वे इसे करने से पहले अपने जादू की कल्पना करते हैं। वे अपने स्वयं के शरीर को झुकते, मुड़ते, झूलते या हवा में उड़ते हुए देखते हैं। वे हवा की आवाज, पानी में छप, भाला की मार, उसके उतरने की आहट सुनते हैं। वे घास, सीमेंट, पूल, धूल

को सूंघते हैं। इससे पहले कि वे एक पेशी पर जाते हैं, पेशेवर एथलीट पूरी फिल्म देखते हैं, जो निश्चित रूप से उनकी अपनी जीत में समाप्त होती है।

खेल मनोवैज्ञानिक हमें बताते हैं कि दृश्य केवल प्रतिस्पर्धी एथलीटों के लिए नहीं है। अध्ययन से पता चलता है कि मानसिक पूर्वाभ्यास सप्ताहांत एथलीटों को उनके गोल्फ, उनके टेनिस, उनके दौड़ने, जो भी उनकी पसंदीदा गतिविधि है, को तेज करने में मदद करता है। विशेषज्ञ सहमत होते हैं यदि आप पीआई को देखते हैं, आवाज़ सुनते हैं, और गतिविधि करने से पहले अपने दिमाग में अपने शरीर की गतिविधियों को महसूस करते हैं, तो प्रभाव शक्तिशाली होता है।

मेरे गद्दे पर छब्बीस मील

मनोवैज्ञानिक मम्बो जंबो? बिलकुल नहीं! मेरे दोस्त रिचर्ड मैराथन दौड़ते हैं। एक बार, कई साल पहले, बड़े न्यूयॉर्क मैराथन से तीन हफ्ते पहले, एक आउट-ऑफ-कंट्रोल कार रिचर्ड्स में दुर्घटनाग्रस्त हो गई और उसे अस्पताल ले जाया गया। वह बुरी तरह घायल नहीं था। फिर भी, उसकी

दोस्तों ने उसके लिए खेद महसूस किया क्योंकि बिस्तर पर दो सप्ताह तक रहने के कारण, स्वाभाविक रूप से, उसे बड़ी घटना से बाहर निकाल दिया।

सेंट्रल पार्क में उस खस्ता नवंबर मैराथन की सुबह, जब एक आश्चर्य की बात थी, रिचर्ड ने अपने छोटे शॉर्ट्स और बड़े चलने वाले जूते दिखाए।

रिचर्ड, तुम पागल हो क्या? चलाने के लिए आप आकार में नहीं हैं। Youve पिछले कुछ हफ्तों में बिस्तर पर थे! हम सब रो पड़े।

मेरा शरीर बिस्तर में हो सकता है, उसने जवाब दिया, लेकिन Ive चल रहा है।

क्या? हमने एकजुट होकर पूछा।

हां। रोज रोज। छब्बीस मील, 385 गज, वहीं मेरे गद्दे पर। रिचर्ड ने बताया कि अपनी कल्पना में उन्होंने खुद को पाठ्यक्रम के हर चरण में पार करते देखा। उसने जगहें देखीं, आवाजें सुनीं, और अपने श्लेष्म में हिलते आंदोलनों को महसूस किया। उन्होंने खुद को मैराथन में दौड़ने की कल्पना की।

रिचर्ड didnt के रूप में अच्छी तरह से वह वर्ष पहले था, लेकिन चमत्कार वह मैराथन समाप्त हो गया है, चोट के बिना, अत्यधिक थकान के बिना अपने दृश्य के लिए धन्यवाद। यह किसी भी प्रयास के बारे में काम करता है जिसे आप इसे लागू करते हैं एक भयानक संचारक होने के नाते।

जब आप पूरी तरह से आराम महसूस करते हैं तो विज़ुअलाइज़ेशन सबसे अच्छा काम करता है। केवल जब आपके पास एक शांत स्थिति होती है, तो आप स्पष्ट, ज्वलंत चित्र प्राप्त कर सकते हैं। पार्टी के लिए जाने से पहले, अपने घर या कार के शांत में अपना विज़ुअलाइज़ेशन करें, कन्वेंशन, या बड़ी डील । समय से पहले अपने मन की आंखों में यह सब देखें।

अब आपके पास अपने जीवन में किसी भी नए व्यक्ति के साथ दाहिने पैर पर शुरू करने के लिए आवश्यक कौशल हैं। अपने आप में सोचो

कैसे सुनिश्चित करें कि आप एक एकल मारो 41 तकनीक #

9 याद नहीं है

दृश्य बनाने से पहले दृश्य देखें

सुपर समीर होने के नाते आप समय से पहले बनना चाहते हैं। अपने आप को अपने दाँत मुद्रा द्वारा हैंग के साथ घूमना, हाथ मिलाते हुए, बाढ़ मुस्कुराते हुए मुस्कुराते हुए, और चिपचिपा आँखें बनाते हुए देखें। आप खुद आराम से सबके साथ बातें कर रहे हैं। यह जानने की खुशी है कि आप चरम रूप में हैं और हर कोई आपकी ओर आकर्षित हो रहा है। अपने आप को एक सुपर कोई देखें। फिर यह सब अपने आप हो जाता है।

रॉकेट को उतारने जैसे ये पहले क्षण थे। जब केप कैनेडी के लोग चंद्रमा के लिए एक अंतरिक्ष यान का लक्ष्य बनाते हैं, तो शुरुआत में एक डिग्री के दसवें हिस्से में एक गलती, जब शिल्प अभी भी जमीन पर है, का मतलब है

हजारों मील दूर से चाँद गायब। इसी तरह, रिश्ते की शुरुआत में एक छोटी बॉडी-भाषा ब्लोपर का मतलब हो सकता है कि आप उस व्यक्ति के साथ कभी हिट नहीं होंगे। लेकिन द फ्लडिंग स्माइल, स्टिकी आइज़, एपॉक्सी आइज़, हैंग इन योर टीथ, द बिग-बेबी पिवट, हेलो ओल्ड फ्रेंड, लिमिट फ़िडगेट, हैन्स हॉर्स सेंस, और सीन को देखने से पहले आप सीन करें, आप बिल्कुल सही रहेंगे जो कुछ भी आप अंततः चाहते हैं उसे पाने के लिए यह व्यवसाय, दोस्ती, या प्यार।

अब हम मूक दुनिया से बोले गए शब्द की ओर बढ़ते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग दो

कैसे कहे जाने के बाद आप क्या कहेंगे हाय

जिस तरह पहली झलक में उनकी आँखों को खुश करना चाहिए, उसी तरह आपके पहले शब्दों को उनके कानों को खुश करना चाहिए। आपकी जीभ में आपका स्वागत है या तो आपका स्वागत है या स्वागत के साथ उभरा चटाई है! अपने वार्तालाप के साथी का स्वागत करने के लिए, आपको छोटी सी बात पर ध्यान देना चाहिए।

छोटी बात! क्या आप कंपकंपी सुन सकते हैं? उन दो छोटे शब्दों में कुछ अन्यथा भयमुक्त और बिना डरी हुई आत्माओं के दिलों में हिस्सेदारी है। उन्हें एक ऐसी पार्टी में आमंत्रित करें जहां वे किसी को नहीं जानते हैं, और यह उनकी नसों में quinessiness को मुख्यता देता है।

अगर यह परिचित लगता है, तो इस तथ्य से सांत्वना लें कि व्यक्ति जितना उज्ज्वल होगा, वह उतनी ही छोटी बात को टाल देगा। जब फॉर्च्यून 500 कंपनियों के लिए परामर्श, मैं चकित था। शीर्ष अधिकारी, अपने निदेशक मंडल के साथ बड़ी बात करने में पूरी तरह से सहज होते हैं या अपने शेयरहोल्डर्स को संबोधित करते हुए, उन्होंने कबूल किया कि उन्हें पार्टियों में छोटे बच्चों की तरह ही महसूस होता है, जहाँ पर प्रचारक विलक्षण से कम थे।

छोटे-टॉक वाले नफरत करने वाले इस तथ्य से आगे की सांत्वना लेते हैं कि आप स्टार-स्टडेड कंपनी में हैं। छोटी-छोटी बातों और डर से डरना एक ही बात है। तितलियों आप अपने पेट में लग रहा है जब अजनबियों के एक मुट्ठी भर में आप शीर्ष कलाकारों के ठुमके लगाते हैं। पाब्लो कैसल्स ने आजीवन मंच भय की शिकायत की। कार्ली साइमन ने इसके कारण लाइव प्रदर्शन पर अंकुश लगाया। नील डायमंड के साथ काम करने वाले मेरे एक दोस्त ने कहा कि उन्होंने सॉन्ग सुंग ब्लू के शब्दों को जोर देकर कहा, एक धुन चालीस साल से क्रोन कर रही है, अपने टेलीप्रॉम्प्टर पर प्रदर्शित की जाए, ऐसा न हो कि भय उसे विस्मृति में मुक्त कर दे।

क्या स्मॉल-टॉक-ए-फोबिया क्यूरेबल है?

किसी दिन, वैज्ञानिकों का कहना है, दवाओं के साथ संचार भय का इलाज किया जा सकता है। वे पहले से ही लोगों के व्यक्तित्व को बदलने के लिए प्रोज़ैक के साथ प्रयोग कर रहे हैं। लेकिन कुछ भय विनाशकारी दुष्प्रभाव होते हैं। अच्छी खबर यह है कि जब मनुष्य सोचता है, और वास्तव में महसूस करता है, तो कुछ भावनाओं का विश्वास होता है कि उनके पास वापस आने के लिए विशिष्ट किस्में हैं जो मस्तिष्क को अपने स्वयं के एंटीडोट बनाती हैं। यदि छोटी सी बात का डर और अरुचि रोग है, तो इस खंड में हम जो खोज करते हैं, उसकी तरह ठोस टेक्टिक्स जानना ही इसका इलाज है।

संयोग से, विज्ञान अपने मौके या यहां तक कि परवरिश को पहचानने लगा है कि एक व्यक्ति के पास तितलियों का एक पेट है और दूसरा नहीं है। में

हमारे दिमाग, न्यूरॉन्स न्यूरोट्रांसमीटर नामक रसायनों के माध्यम से संचार करते हैं। कुछ लोगों में नोरपाइनफ्राइन नामक एक न्यूरोट्रांसमीटर का अत्यधिक स्तर होता है, जो एड्रेनालाईन का एक रासायनिक चचेरा भाई है। कुछ बच्चों के लिए, बस एक किंडरगार्टन के कमरे में घूमना उन्हें टेबल के नीचे भागना और छिपाना चाहता है।

एक टोटके के रूप में, मैंने टेबल के नीचे बहुत समय बिताया। एक सभी लड़कियों के स्कूल में बोर्डिंग में, एक पुरुष के साथ हर बार मुझे पटकनी पड़ती थी। आठवीं कक्षा में, मुझे एक बार एक लड़के को हमारे स्कूल प्रॉम में आमंत्रित करना था। नृत्य करने वाले पुरुषों का पूरा चयन हमारे भाई स्कूल की छात्रावास में रहता था। और मैं केवल एक निवासी यूजीन को जानता था। मैं एक साल पहले समर कैंप में यूजीन से मिला था। मेरे सारे साहस को देखते हुए, मैंने उसे बुलाने का फैसला किया।

नृत्य से दो सप्ताह पहले, मुझे पसीने से तर हथेलियों का एहसास हुआ। मैंने कॉल ऑफ कर दिया। एक सप्ताह पहले, दिल की धड़कन तेज हो गई थी

हाय 45 कहने के बाद कैसे जानें

कॉल बंद। अंत में, बड़े बैश से तीन दिन पहले, साँस लेना मुश्किल हो गया। समय समाप्त हो रहा था।

महत्वपूर्ण क्षण, मैंने तर्क दिया, यदि मैं एक पटकथा से पढ़ता हूं तो यह आसान होगा। मैंने निम्नलिखित लिखा है: हाय, यह लील है। हम पिछली गर्मियों में शिविर में मिले थे। याद है? (मैंने एक ठहराव में प्रोग्राम किया था जहाँ मुझे आशा थी कि वह हाँ कह देगा।) खैर, नेशनल कैथेड्रल स्कूल्स प्रोम इस शनिवार की रात है और ईद भी आपको मेरी तरह होगी। (मैं एक और ठहराव में प्रोग्राम किया था, जहां मैंने प्रार्थना की हिंग हां कहती है।)

नृत्य से पहले गुरुवार को, मैं अब अपरिहार्य देरी नहीं कर सकता। मैंने रिसीवर उठाया और डायल किया। फोन का जवाब देने के लिए यूजीन का इंतजार करते हुए, मेरी आँखों ने मेरे हाथ को सहलाते हुए नीचे की ओर देखा और मेरी कोहनी से टपकने लगी। मेरे पैरों के चारों ओर एक छोटा सा नमकीन पोखर बन रहा था। नमस्कार? एक सेक्सी, गहरी पुरुष आवाज ने डॉर्म फोन का जवाब दिया।

में तेजी से भी एक-तेजी-गोली की आवाज, एक नर्वस नौसिखिया टेलीमार्केटर की तरह, मैं बाहर गोली मार दी, हाय, इस Leil है। हम-मिले-कैंपस्सुम्मर- याद है? अपनी सहमति के लिए विराम देने के लिए, मैंने वेल-नेशनल-कैथेड्रल-स्कूल्स-प्रोम-ए-इस-शनिवार-निघ और ईद-जैसी-आप-से-मेरी- तारीख पर दौड़ लगाई ।

मेरी राहत और खुशी के लिए, मैंने एक बड़ा, हँसमुख ओह महान, ईद प्यार को सुना! मैंने पूरे दिन अपनी पहली सामान्य सांस ली। उन्होंने कहा, बीमार आप लड़कियों को 7:30 बजे छात्रावास में ले जाएं। बीमार तुम्हारे लिए एक गुलाबी कार्नेशन है। क्या वो आपकी ड्रेस के साथ जाएगी? और मेरा नाम डॉनी है।

डॉनी? डॉनी! डॉनी के बारे में कुछ भी किसने कहा?

खैर, डॉनी उस दशक की सबसे अच्छी तारीख थी। डोनी के पास बकेटहेड था, एक सिर जो फटे हुए लाल बालों से भरा था, और कॉम्युनिकेशन स्किल्स ने मुझे तुरंत आराम से कर दिया।

शनिवार की रात, डोनी ने मुझे दरवाजे पर, हाथ में कार्नेशन और चेहरे पर मुस्कराहट दी। उन्होंने आत्म-निंदा करते हुए मजाक में कहा कि वह प्रोम में जाने के लिए कैसे मर रहे थे, यह जानते हुए कि यह एक पहचान का मामला था, उन्होंने वैसे भी स्वीकार कर लिया। उसने मुझे बताया कि वह रोमांचित है

जब प्यारी आवाज वाली लड़की ने फोन किया, और उसने मुझे एक निमंत्रण में धोखा देने के लिए पूरी जिम्मेदारी ली। डोनी ने मुझे चैट करते हुए मुझे सहज और आश्वस्त

किया। पहले हमने छोटी-छोटी बातें कीं और फिर उसने धीरे-धीरे मुझे उन विषयों में ले लिया, जिनमें मेरी दिलचस्पी थी। मैं डॉनी के साथ फ़्लॉप हो गया, और वह मेरा पहला प्रेमी बन गया।

डोनी ने सहजता से छोटी-छोटी बात की थी कि अब हम मक्खन के माध्यम से गर्म चाकू जैसी छोटी सी बात को समझने में मदद करने के लिए तकनीक में फैशन करने जा रहे हैं। जब आप उन्हें महारत हासिल करते हैं, तो आप उन सभी के दिल को छू लेंगे, जो आपके दिल को छू लेंगे।

हाउ टू टॉक टू एनीव का लक्ष्य, निश्चित रूप से, आपको एक छोटी-सी बात करने के लिए नहीं है और वहां रुकना है। उद्देश्य आपको एक गतिशील संवादी और जबरदस्त संचारक बनाना है। हालाँकि, छोटी सी बात उस लक्ष्य की ओर पहला महत्वपूर्ण कदम है।

ग्रेट स्मॉल टॉक कैसे शुरू करें

Youve वहाँ गया था। आप किसी पार्टी या बसनेस मीटिंग में किसी से परिचय करते हैं। तुम हाथ मिलाते हो, तुम्हारी आंखें मिलती हैं। । । और अचानक आपके ज्ञान का पूरा शरीर सूख जाता है और विचार प्रक्रिया एक डरावने पड़ाव पर आ जाती है। आप एक विषय के लिए अजीब चुप्पी को भरने के लिए मछली। असफल होना, आपका नया संपर्क पनीर ट्रे की दिशा में खिसक जाता है।

हम चाहते हैं कि हमारे होठों से गिरते हुए पहला शब्द स्पार्कलिंग, मजाकिया और व्यावहारिक हो। हम चाहते हैं कि हमारे श्रोता यह तुरंत पहचान लें कि हम कितने रईटिंग हैं। मैं एक बार एक सभा में था, जहाँ कोई भी व्यक्ति चमचमाता हुआ, मजाकिया, विनीत और तेजस्वी था। इसने मुझे निडर बना दिया क्योंकि इनमें से अधिकांश समानताओं ने महसूस किया कि उन्हें इसे अपने पहले दस शब्दों या उससे कम में साबित करना था!

कई साल पहले, मेन्सा संगठन, बेहद उज्ज्वल व्यक्तियों का एक सामाजिक समूह, जो देश के शीर्ष 2 बुद्धि में स्कोर करते हैं, ने मुझे उनके वार्षिक सम्मेलन में मुख्य वक्ता बनने के लिए आमंत्रित किया। होटल पहुंचते ही उनकी कॉकटेल पार्टी पूरे जोर-शोर से चल रही थी। चेक-इन करने के बाद, मैंने अपने बैग को खुश करने वाले मेन्स के होर्ड के माध्यम से निकाल दिया

लिफ्ट। दरवाजे अलग हो गए और मैंने पार्टी के गुर्गों से भरे एक लिफ्ट में कदम रखा। जैसा कि हमने अपनी मंजिलों तक यात्रा शुरू की, एल वाटोर ने कई नींद के झटके दिए।

हम्म, मैंने टिप्पणी की, लिफ्ट की सुस्ती के जवाब में, लिफ्ट थोड़ी परतदार लगती है। अचानक, प्रत्येक एलेवेटर रहने वाले, अपने 132-प्लस आईक्यू को प्रदर्शित करने के लिए मजबूर महसूस करते हुए , एक थकाऊ स्पष्टीकरण के साथ आगे बढ़ा। इसकी स्पष्ट रूप से खराब रेल-गाइड संरेखण है, एक की घोषणा की। रिले संपर्क नहीं बनाया गया है, एक और घोषित किया गया है। अचानक मुझे ऐसा लगा जैसे घास काटने की मशीन किसी स्टीरियो स्पीकर में फंस गई हो। मैं मानसिक दिग्गजों के हमले से बचने के लिए इंतजार नहीं कर सकता था।

बाद में, अपने कमरे के एकांत में, मैंने वापस सोचा और प्रतिबिंबित किया कि मेन्सन्स उत्तर वास्तव में दिलचस्प थे। फिर मेरी प्रतिकूल प्रतिक्रिया क्यों हुई? मुझे एहसास हुआ कि यह बहुत ज्यादा था, बहुत जल्द। मैं थका हुआ था। उनकी उच्च ऊर्जा और तीव्रता ने मेरी सुस्त स्थिति को झकझोर दिया।

आप देखें, छोटी बात तथ्यों या शब्दों के बारे में नहीं है। संगीत के बारे में, माधुर्य के बारे में। छोटी सी बात लोगों को सहजता से बिठाने वाली है। इसके बारे में सांत्वना देने के

बारे में एक साथ बिल्ली purring, बच्चों गुनगुना, या समूह जप की तरह। आपको पहले अपने श्रोताओं के मूड से मेल खाना चाहिए।

संगीत शिक्षकों के हारमोनिका पर नोट को दोहराने की तरह, शीर्ष संचारकों ने अपने श्रोताओं के स्वर को उठाया और उसे दुत्कार दिया। इस तरह की तीव्रता के साथ कूदने के बजाय, मेन्स लोग क्षण भर के लिए मेरे सुस्त मिजाज का मिलान कर सकते थे, हां, यह धीमा है, क्या यह नहीं है? अगर वे अपनी जानकारी को पहले से छोड़ देते, तो क्या आप कभी उत्सुक थे कि एक लिफ्ट धीमी क्यों है? मैंने ईमानदारी से जवाब दिया हां, मेरे पास है। बराबर ऊर्जा के स्तर के बाद, मैंने रेल-गार्ड संरेखण के बारे में या उनके पास जो भी हो, उनके अन्वेषणों का स्वागत किया। और दोस्ती शुरू हो गई होगी।

मुझे यकीन है कि तुम एक मूड बेमेल की आक्रामकता का सामना करना पड़ा। क्या आप कभी आराम कर रहे हैं जब कुछ अतिरंजित, गर्म सांस वाले सहकर्मी आपको सवालों के साथ खिलाना शुरू कर देते हैं? या रिवर्स: आप देर से, एक बैठक में भागते हुए, जब एक सहयोगी आपको रोक देता है और एक लंबी, निराशाजनक कहानी का वर्णन करना शुरू करता है। कोई फर्क नहीं पड़ता कि कहानी कितनी दिलचस्प है, आप इसे अभी नहीं सुनना चाहते हैं।

बिना गला घोंट कर बातचीत शुरू करने का पहला कदम है, अपने श्रोताओं की मनोदशा का मिलान करना, यदि केवल एक वाक्य या दो के लिए। जब छोटी-सी बात की बात आती है, तो संगीत को सोचें, शब्दों को नहीं। क्या आपका वादक अडिगियो या रूपक है? उस गति का मिलान करो। मैं इसे मेक अ मूड मैच कहता हूं।

उनका मूड बना सकते हैं या बिक्री को तोड़ सकते हैं

मिलान करने वाले ग्राहकों के मूड को सेल्सपर्स के लिए महत्वपूर्ण है। कुछ साल पहले, मैंने अपने सबसे अच्छे दोस्त स्टेला के लिए एक सरप्राइज पार्टी फेंकने का फैसला किया। यह एक ट्रिपल- वम्मी पार्टी होने जा रही थी क्योंकि वह तीन कार्यक्रमों में भाग ले रही थी। एक, यह स्टेलस का जन्मदिन था। दो, उसकी नई सगाई हुई थी। और तीन, स्टेला सिर्फ अपने सपनों की नौकरी में उतरी थी। वह ग्रेड स्कूल के बाद से मेरी दोस्त थी, और मैं उसके जन्मदिन-सगाई-बधाई बैश पर हवा में तैर रहा था ।

मैंने सुना था कि शहर के सबसे अच्छे फ्रांसीसी रेस्तरां में पार्टियों के लिए एक आकर्षक बैक रूम था। लगभग 5 बजे एक दोपहर, मैं रेस्तरां में खुशी से इंतजार कर रहा था और बैठे हुए मा को पाया "tre d dididly आरक्षण बुक देख रहा था। मैंने स्टेलस ट्रिपल- वम्मी उत्सव के बारे में उत्साहित होकर शुरू किया और उस शानदार बैक रूम आईडी को देखने के लिए कहा। बिना मुस्कुराए या किसी पेशी को आगे बढ़ाते हुए, उन्होंने कहा, ज़ी रूम ईज़ ईएन ज़ी बैक। आप ज़ी ईईट ईफ़ आप की तरह जा सकते हैं।

दुर्घटना। क्या एक पार्टी पॉपर! उनके मनोबल ने सभी पार्टी की भावना को मेरे से बाहर कर दिया, और मैं अब उनका स्थिर स्थान किराए पर नहीं लेना चाहता था। इससे पहले कि मैं कमरे की तरफ देखता, वह किराये पर चली गई। मैंने अपने रेस्तरां को एक ऐसी जगह ढूंढने के लिए छोड़ दिया, जहां प्रबंधन कम से कम खुशी के मौके को साझा करने के लिए प्रकट होता है।

हर माँ इसे सहज रूप से जानती है। एक फुसफुसाते हुए शिशु को शांत करने के लिए, मामा ने अपनी उंगली को हिलाया और चिल्लाया, शांत हो जाओ। नहीं, मामा बच्चे को उठाता है। मामा रोते हैं, ऊह, ऊह, ओह, कुछ क्षणों के लिए सहानुभूतिपूर्वक मेल खाते हुए बच्चे दुखी होते हैं। फिर मामा धीरे-धीरे उन दोनों को हश- खुशी में बदल देता है

लगता है। आपके श्रोता सभी बड़े बच्चे हैं! यदि आप चाहते हैं कि उनका रोना बंद हो जाए, खरीद शुरू करें, या अन्यथा आपके सोचने के तरीके पर आ जाएँ, तो उनके मूड से मेल खाएँ।

तकनीक # 10 एक मूड

मैच बनाओ

अपना मुंह खोलने से पहले, अपने श्रोता का एक आवाज नमूना लें ताकि उसके मन की स्थिति का पता लगाया जा सके। यह देखने के लिए कि आपका श्रोता बुदबुदाया हुआ, ऊबा हुआ या लहूलुहान दिखता है या नहीं, अभिव्यक्ति की मानसिक तस्वीर लें। यदि आप कभी भी लोगों को अपने विचारों में लाना चाहते हैं, तो आपको उनके मूड और आवाज के स्वर से मेल खाना चाहिए, यदि केवल एक पल के लिए।

कैसे ध्वनि की तरह तुम एक सुपर व्यक्तित्व मिला है (कोई बात नहीं तुम क्या कह रहे हो!)

एक बार जब एक पार्टी में, मैं एक प्रशंसक क्लब के चारों ओर धूमिल श्रोताओं से घिरा हुआ था। चैप मुस्कुरा रहा था, खुशामद कर रहा था, और अपने दर्शकों को मंत्रमुग्ध कर रहा था। मैं इस मुखर वक्ता की बात सुनकर आगे बढ़ गया। मैं एक-दो मिनट के लिए उनके प्रशंसकों के उत्साह में शामिल हो गया और उनका अभिवादन किया। अचानक, यह मुझ पर हावी हो गया: साथी सबसे अधिक भोज की बातें कह रहा था! उनकी पटकथा सुस्त, नीरस, नीरस थी। आह, लेकिन वह इस तरह के जुनून के साथ अपने पेशेवर टिप्पणियों को वितरित कर रहा था, और इसलिए, उसने समूह को मंत्रमुग्ध कर दिया। यह मुझे विश्वास दिलाता है कि इसके सभी आप क्या कहते हैं, इसके आप कैसे कहते हैं।

जब मैं लोगों से मिलता हूं तो एक अच्छी ओपनिंग लाइन?

मुझे अक्सर यह सवाल पूछा जाता है, और मैं उन्हें एक ही उत्तर देता हूं जो एक महिला ने एक बार मेरे कार्यालय में काम किया था। दोपहर के भोजन के माध्यम से काम करने के लिए डॉटी अक्सर अपने डेस्क पर रहती थी। कभी-कभी, जैसा कि मैं सैंडविच की दुकान के लिए जा रहा था, ईद ने उससे पूछा, अरे डॉटी, मैं तुम्हें दोपहर के भोजन के लिए क्या ला सकता हूं?

डॉटी, बाध्य होने की कोशिश कर रहा था, कहेगा, ओह मेरे साथ कुछ भी ठीक है।

नहीं, डॉटी! मैं चीखना चाहता था। आप क्या चाहते हैं मुझे बताएं। हाम n चीज राई पर? पूरे गेहूं पर बोलोग्ना, मेयो पकड़ो? मूंगफली का मक्खन n जेली कटा हुआ केले के साथ? विशिष्ट होना। कुछ भी एक परेशानी है।

निराशा हालांकि यह हो सकता है, उद्घाटन-लाइन सवाल का मेरा जवाब कुछ भी है! क्योंकि लगभग कुछ भी आप वास्तव में कहते हैं कि यह ओकास लंबा है क्योंकि यह लोगों को आराम से रखता है और भावुक लगता है।

आप लोगों को कैसे सहज बनाते हैं? उन्हें समझाने से वे ठीक हैं और आप दोनों समान हैं। जब आप ऐसा करते हैं, तो आप डर, संदेह और अविश्वास की दीवारों को तोड़ देते हैं।

क्यों बानल एक बंधन बनाता है

सैमुअल आई। हयाकावा एक अमेरिकी राष्ट्रपति, अमेरिकी सीनेटर और जापानी मूल के शानदार भाषाई विश्लेषक थे। वह हमें इस कहानी को बताता है, जिसके मूल्य को

दर्शाता है, जैसा कि वह कहता है, अपरंपरागत टिप्पणी। 1 1

1943 के आरंभ में पर्ल हार्बर पर हमला उस समय हुआ जब जापानी जासूसों की अफवाहें थीं। विस्कॉन्सिन के ओशकोश में एक रेलमार्ग स्टेशन में सेराहा को घंटों इंतजार करना पड़ा। उसने देखा कि स्टेशन में प्रतीक्षा कर रहे अन्य लोग उसे संदेह से घूर रहे थे। युद्ध के कारण, वे उसकी उपस्थिति के बारे में आशंकित थे। बाद में उन्होंने लिखा, एक छोटे बच्चे के साथ एक युगल एक दूसरे के लिए बेचैनी और कानाफूसी के साथ घूर रहा था।

तो हयाकावा ने क्या किया? उन्होंने उन्हें सहजता से स्थापित करने के लिए अस्वाभाविक टिप्पणी की। उन्होंने पति से कहा कि यह बहुत बुरा है कि ट्रेन को देर हो जानी चाहिए

एक रात इतनी ठंड। वह आदमी राजी हो गया।

मैं चला गया, हयाकावा ने लिखा, यह टिप्पणी करने के लिए कि सर्दियों में एक छोटे बच्चे के साथ यात्रा करना निस्संदेह मुश्किल होगा जब ट्रेन का शेड्यूल इतना अनिश्चित था। फिर से पति राजी हो गए। मैंने तब बच्चों की उम्र पूछी और टिप्पणी की कि उनका बच्चा बहुत बड़ा दिखता है

कैसे ध्वनि की तरह तुम एक सुपर व्यक्तित्व 53 मिला है

और उसकी उम्र के लिए मजबूत। फिर से समझौता, इस बार हल्की मुस्कान के साथ। तनाव दूर हो रहा था।

दो या तीन और आदान-प्रदानों के बाद, उस आदमी ने हयाकावा से पूछा, मुझे आशा है कि आप इसे लाने में कोई आपत्ति नहीं करेंगे, लेकिन आप जापानी हैं, क्या आप इस पर ध्यान नहीं देते हैं? क्या आपको लगता है कि जाप के पास इस युद्ध को जीतने का कोई मौका है?

खैर, हिकावा ने जवाब दिया, आपका अनुमान उतना ही अच्छा है जितना मेरा। मैं किसी भी अधिक से अधिक मैं कागज में पढ़ा पता नहीं है। लेकिन जिस तरह से मैं यह दावा करता हूं, मैं नहीं देखता कि जापानी कैसे कोयले और स्टील और तेल की कमी के साथ हैं। । । कभी भी संयुक्त राज्य अमेरिका जैसे शक्तिशाली औद्योगिक राष्ट्र को हरा सकता है।

हायकावा चला गया, मेरी टिप्पणी को न तो मौखिक रूप से सूचित किया गया था और न ही अच्छी तरह से सूचित किया गया था। सैकड़ों रेडियो कमेंटेटर। । । उन हफ्तों के दौरान एक ही बात कह रहे थे। लेकिन सिर्फ इसलिए कि वे टिप्पणी परिचित थे, और सही पक्ष पर था ताकि इससे सहमत होना आसान था।

विस्कॉन्सिन आदमी एक बार में जो वास्तविक राहत की तरह लग रहा था के साथ सहमत हुए। उनकी अगली टिप्पणी थी, कहो, मुझे उम्मीद है कि युद्ध शुरू होने के दौरान आपके लोग वहां से निकलेंगे।

हाँ, वे हैं, हयाकावा ने उत्तर दिया। मेरे पिता और माँ और दो युवा बहनें वहाँ पर हैं।

क्या आप कभी उनसे सुनते हैं? आदमी ने पूछा। मैं कैसे कर सकता हूँ? हयाकावा ने जवाब दिया। वह व्यक्ति और उसकी पत्नी दोनों परेशान और सहानुभूति में दिख रहे थे।

क्या आपका मतलब है कि युद्ध खत्म होने तक आप उन्हें देख नहीं पाएंगे या उनसे सुन नहीं पाएंगे?

बातचीत अधिक थी, लेकिन नतीजा यह हुआ कि दस मिनट के भीतर उन्होंने हयाकवोम को आमंत्रित किया, उन्हें शुरू में शक हो सकता था कि एक जापानी जासूस उनके शहर में कभी-कभी उनसे मिलने आया और उनके घर में रात का भोजन किया। और सभी इस शानदार विद्वानों के कारण आम तौर पर सामान्य और अपरंपरागत छोटी सी बात करते थे। शीर्ष संचारकों को पता है कि सबसे सुखदायक और उपयुक्त पहले शब्द होना चाहिए, जैसे सीनेटर हयाकास, अपरंपरागत, यहां तक कि भोज।

लेकिन उदासीन नहीं। हयाकावा ने अपनी भावनाओं को ईमानदारी और जुनून के साथ वितरित किया।

बैन से चढ़ाई

यह निश्चित रूप से, सांसारिक टिप्पणियों के साथ रहने के लिए आवश्यक नहीं है। यदि आप पाते हैं कि आपकी कंपनी चतुराई या बुद्धि प्रदर्शित करती है, तो आप उसका मिलान करते हैं। तब बातचीत स्वाभाविक रूप से, अनुकूल रूप से बढ़ जाती है। इसे भीड़ मत करो, या जैसे मेंस, आप ऐसा दिखा रहे हैं जैसे आप दिखावा कर रहे हैं। अपने पहले शब्दों पर बो टॉम लाइन अपने स्वयं के triteness की हिम्मत है। क्योंकि, याद रखें, लोग आपके पाठ से अधिक आपके स्वर में सुर मिलाते हैं।

कुछ भी, सिवाय Liverwurst के!

वापस डॉटी उसके डेस्क पर उसके सैंडविच के लिए इंतजार कर रहा है। कभी-कभी जब मैं बाहर निकलता था तो मेरे सिर को खरोंचते हुए सोचता था कि उसे क्या लाना है, मेरे बाद शेड कॉल, कुछ भी, लिवरवार्ट को छोड़कर, वह है। धन्यवाद, Dottie, मदद का एक छोटा सा thats।

छोटी सी बात पर लिवरवार्ट को छोड़कर मेरी किसी भी चीज को पा लेता है। आपके द्वारा कही गई बात तब तक ठीक है जब तक कि यह शिकायत नहीं है, असभ्य या

पैशन के साथ # 11

प्रोसिक

अपने पहले शब्दों के बारे में चिंतित हैं? डरें नहीं, क्योंकि आपके 80 प्रतिशत श्रोताओं की धारणा का आपके शब्दों से कोई लेना देना नहीं है। लगभग कुछ भी आप पहली बार में कहते हैं कि ठीक है। कोई फर्क नहीं पड़ता कि कैसे पाठ का सम्मान करें, एक भावुक मनोदशा, एक सकारात्मक आचरण, और भावुक प्रसव आपको ध्वनि को रोमांचक बनाते हैं।

कैसे ध्वनि की तरह आप एक सुपर व्यक्तित्व 55 मिला है

अप्रिय। यदि आपके मुंह से निकला पहला शब्द एक शिकायत है, तो BLAMpeople आपको एक शिकायतकर्ता लेबल करते हैं। क्यों? क्योंकि वह कॉप्लेंट आपका नया परिचित है जो अब तक आप का 100 प्रतिशत नमूना ले रहा है। आप कभी भी सबसे खुश पोलीन्ना हो सकते हैं, लेकिन उन्हें कैसे पता चलेगा? यदि आपकी पहली टिप्पणी एक शिकायत है, तो आप एक ग्रिपर हैं। यदि आपके पहले शब्द अशिष्ट हैं, तो आप एक रेंगना। यदि आपके पहले शब्द अनियंत्रित हैं, तो आप एक बदबूदार हैं। खोलो और बंद करो।

इन डाउनरों के अलावा, कुछ भी जाता है। उनसे पूछें कि वे कहां से हैं, वे पार्टी के मेजबान को कैसे जानते हैं, जहां उन्होंने सैकड़ों सूटकेस आदि पहनने वाले सुंदर सूट खरीदे हैं। चाल दूसरे व्यक्ति से बात करने के लिए जुनून के साथ अपने पेशेवर सवाल पूछने के लिए है।

फिर भी अजनबियों के लिए दृष्टिकोण बनाने पर थोड़ा अस्थिर महसूस करते हैं? सार्थक संचार के लिए हमारी सड़क पर एक त्वरित चक्कर लगाने की सुविधा दें। बीमार तुम तीनों को दे दो

दलों में लोगों से मिलने के लिए एची तकनीक फिर छोटी बात को इतना छोटा बनाने के लिए नौ और।

कैसे लोग आपके साथ बातचीत शुरू करना चाहते हैं

परिचय के लाभ के बिना संभावित प्रेमिकाओं को पूरा करने में कुशल एकल (एक पिकअप बनाने में), ने एक स्वादिष्ट रूप से कुटिल तकनीक विकसित की है जो सामाजिक या कॉर्पोरेट नेटवर्किंग उद्देश्यों के लिए समान रूप से अच्छी तरह से काम करती है। तकनीक को आपकी ओर से कोई असाधारण कौशल की आवश्यकता नहीं है, केवल एक सरल दृश्य प्रोप को स्पोर्ट करने का साहस जिसे व्हाट्सिट कहा जाता है।

क्या एक व्हाट्सएप है? व्हाट्सएट कुछ भी है जो आप पहनते हैं या ले जाते हैं जो कि असामान्य यूनिक पिन, एक दिलचस्प पर्स, एक अजीब टाई या एक मनोरंजक टोपी है। व्हाट्सएप कोई भी वस्तु है जो लोगों का ध्यान खींचती है और उन्हें आपसे संपर्क करने के लिए प्रेरित करती है और पूछती है, उह, क्या है? आपका व्हाट्सएप आपके व्यक्तित्व और अवसर की अनुमति के रूप में सूक्ष्म या अधिक हो सकता है।

मैं अपनी गर्दन के चारों ओर चश्मे की एक जोड़ीदार जोड़ी पहनता हूं जो एक डबल मोनोकल जैसा दिखता है। अक्सर जिज्ञासु ने एक सभा में मुझसे संपर्क किया और पूछा, व्हाटज़िट? मैं अपनी दादी द्वारा मेरे लिए छोड़े गए एक लॉर्जनेट की व्याख्या करता हूं, जो निश्चित रूप से, चश्मे की घृणा, आंखों की उम्र बढ़ने, प्यार या दादी की हानि पर चर्चा करने का मार्ग प्रशस्त करता है, एंटीक ज्वेलरीएन्क का जिज्ञासु इसे लेना चाहता है।

शायद, अनजाने में, आप इस जल्द-से-प्रसिद्ध तकनीक का शिकार हो गए । एक सभा में, क्या आपने कभी गौर किया है

कैसे लोगों को आप के साथ बातचीत शुरू करना चाहते हैं 57 आप जिस व्यक्ति से

बात करना चाहते हैं? तो फिर आप अपने दिमाग को धँसा दिया

दृष्टिकोण बनाने के लिए एक बहाना बनाना। क्या यह पता चलता है कि वह कुछ अजीब, जंगली, या अजीब कुछ पहने हुए था जिस पर आप टिप्पणी कर सकते हैं।

व्हाट्सएप वे टू लव

आपका व्हाट्सएट एक सामाजिक सहायता है चाहे आप व्यवसाय पुरस्कार या नए रोमांस की तलाश करें। मेरा दोस्त अलेक्जेंडर ग्रीक चिंता मोतियों को अपने साथ ले जाता है जहाँ भी वह जाता है। हीस चिंतित नहीं। वह किसी भी महिला को जानता है जो उससे बात करना चाहता है, वह आकर कहेगा कि व्हाट्स?

इसके बारे में सोचो, सज्जनों। मान लीजिए कि आप किसी पार्टी में हैं। एक आकर्षक महिला आपको पूरे कमरे में स्पॉट करती है। वह आपसे बात करना चाहती है, लेकिन सोच-समझकर, अच्छी तरह से, मिस्टर, आकर्षक। लेकिन, गुल्ली, मैं तुमसे क्या कह सकता हूं? आपको सिर्फ कोई व्हाटिट नहीं मिला।

व्हाट्सएप साधक बनें, भी

इसी तरह, उन लोगों के परिधान की जांच करने में कुशल हो जाएं, जो आप दृष्टिकोण करना चाहते हैं। क्यों टाइकून बनियान जेब में हथकड़ी में दिलचस्पी नहीं दिखाते हैं, अमीर तलाकशुदा की छाती पर ब्रोच, या सीईओ की उंगली पर स्कूल की अंगूठी जिसकी कंपनी के लिए आप काम करना चाहते हैं?

आप जिस पर शक करते हैं, वह बड़ा स्पेंडर खरीद सकता है, आपके सैकड़ों विजेट्स में एक छोटा गोल्फ-क्लब लैपल पिन हो सकता है? कहो, मुझे माफ करना, मैं मदद नहीं कर सकता, लेकिन अपने आकर्षक अंचल पिन को नोटिस कर सकता हूं। क्या आप एक गोल्फ खिलाड़ी हैं? मैं भी। आपने कौन से कोर्स खेले हैं?

आपके व्यवसाय कार्ड और आपके व्हाट्सिट महत्वपूर्ण सामाजिक कलाकृतियाँ हैं। चाहे आप लिफ्ट में सवारी कर रहे हों, दरवाजे पर चढ़ रहे हों, या पार्टी के लिए रास्ता निकाल रहे हों, सुनिश्चित करें कि आपका व्हाट्सएप सभी को देखने के लिए बाहर लटका हुआ है।

तकनीक # 12

हमेशा एक क्या पहनें

जब भी आप किसी सभा में जाते हैं, तो पहनने के लिए या किसी असामान्य चीज को ले जाने के लिए जो आपको भीड़ भरे कमरे में रमणीय अजनबी लगता है, के पास जाने का बहाना है। माफ करना, मैं मदद नहीं कर सकता, लेकिन अपने नोटिस। । । वो क्या है?

अगली क्विक तकनीक की शुरुआत कुत्ते के काटने वाले राजनेताओं ने की थी, जो यह सोचते हैं कि अगर उन्हें लगता है कि वह उनके अभियान में मददगार हो सकते हैं, तो एक भी दल को भागने नहीं देंगे। मैं इसे व्हूजैट तकनीक कहता हूं।

आप लोगों से कैसे मिलना चाहते हैं

कहो कि आपने जिस महत्वपूर्ण व्यवसाय कॉन्टैक्ट से मिलना चाहते हैं, उसके शरीर की छानबीन की है। Youve अपने काउल की नोक से अपने जूते के पैर की उंगलियों तक व्यर्थ में खोजा। हेस एक भी व्हाट्सएप को स्पोर्ट नहीं करता है।

यदि आप टिप्पणी करने के लिए कुछ खोजने पर हड़ताल करते हैं, तो Whoozat तकनीक का सहारा लें। लगातार राजनेता की तरह, पार्टी देने वाले के पास जाओ और कहो, कि वहाँ पर उस आदमी / औरत को दखल देता है। वह वह कौन हैं? फिर एक परिचय के लिए पूछें। विधर्मी मत बनो। पार्टी देने वाला प्रसन्न हो जाएगा आप मेहमानों में से एक को दिलचस्प पाते हैं।

यदि, हालांकि, आप पार्टी के दाता को अपने या अन्य मेहमानों से दूर खींचने के लिए घृणा करते हैं, तो आप अभी भी व्हूज़ैट प्रदर्शन कर सकते हैं। इस बार, एक औपचारिक परिचय के लिए न पूछें। बस आपको लॉन्च करने के लिए पर्याप्त जानकारी के लिए पार्टी देने वाले को पंप करें। अजनबियों की नौकरियों, रुचियों और शौक के बारे में जानें।

मान लीजिए कि पार्टी देने वाला कहता है, ओह, दैट्स जो स्मिथ। मुझे यकीन नहीं है कि उसकी नौकरी क्या है, लेकिन मुझे पता है कि वह स्की करना पसंद करता है। अहा, यू हीव ने आपको आवश्यक आइसब्रेकर दिया है। अब आप जो स्मिथ के लिए एक रूपरेखा बनाते हैं। हाय, तुम जो स्मिथ, तुम arent? सुसान मुझे सिर्फ इतना बता रहा था कि तुम कितने महान खिलाड़ी हो। आप कहाँ स्की करते हैं? तुम्हें नया तरीका मिल गया है।

तकनीक # 13

Whoozat

Whoozat सबसे प्रभावी, कम से कम इस्तेमाल किया (nopoliticians द्वारा) बैठक - लोग डिवाइस कभी नहीं से वंचित है। बस पार्टी देने वाले से परिचय बनाने के लिए कहें, या कुछ तथ्यों के लिए पंप करें जिन्हें आप तुरंत आइसब्रेकर में बदल सकते हैं।

अब हमारी मुलाकात के तीसरे तिकड़ी में तीसरे कौन-आप- चाल चाहते हैं ।

कैसे एक तंग भीड़ में तोड़ने के लिए

युवती ने तय किया कि आप से मिलना जरूरी है कोई क्या नहीं पहन रहा है? कैंट व्हूज़ैट तकनीक के लिए मेजबान का पता लगाएं? मामलों को बदतर बनाने के लिए, अपने दोस्तों के एक समूह के साथ बातचीत में गहरा है। काफी निराशाजनक लगता है कि आप एक बैठक पैंतरेबाज़ी करेंगे, यह नहीं? आप केवल यह कह सकते हैं, मुझे क्षमा करें, मैंने अभी-अभी Id eavedrop इन और नमस्ते कहा।

कोई भी बाधा दृढ़ राजनीतिज्ञ को नहीं रोकती है, जिसके पास हमेशा एक चाल होती है या वह अपनी आस्तीन को दस तक बढ़ाता है। एक पोलिटिको ईव्सड्रॉप इन तकनीक का सहारा लेगा। Evesdropping, निश्चित रूप से, क्लैंडस्टाइन गतिविधियों की छवियों को संरेखित करता है, वाटरगेट ब्रेन, या स्पार्की छाया में इधर-उधर घूमते हुए जासूस। राजनेताओं के साथ एवरसाइडिंग की ऐतिहासिक मिसाल है, इसलिए चुटकी में यह स्वाभाविक रूप से दिमाग में आता है।

पार्टियों में, उन लोगों के समूह के पास खड़े होते हैं जिन्हें आप संक्रमित करना चाहते हैं। फिर एक या दो शब्द की प्रतीक्षा करें जिसे आप समूह में तोड़ने के लिए एक पच्चर के रूप में उपयोग कर सकते हैं। माफ करना, मैं मदद कर सकता है कि तुम overhearing। । । और फिर यहां जो भी प्रासंगिक है। उदाहरण के लिए मैं बरमूडा की आपकी चर्चा को समझने में मदद नहीं कर सका। मैं अगले महीने पहली बार वहां जा रहा हूं। कोई सुझाव?

अब आप मंडली में हैं और अपनी टिप्पणियों को अपने इच्छित पर निर्देशित कर सकते हैं।

तकनीक # 14

एवेर्सड्रॉप में

क्या नहीं है? Whoozat के लिए कोई होस्ट नहीं? कोई दिक्कत नहीं है! बस उन लोगों के झुंड के पीछे भागें जिन्हें आप अपने कान खोलना चाहते हैं। किसी भी बहाने के लिए प्रतीक्षा करें और बहाना के साथ कूदें, मैं मदद नहीं कर सकता था लेकिन आगे निकल गया। । ।
।

क्या उन्हें बर्खास्त किया जाएगा? क्षण भर के। क्या वे इस पर काबू पा लेंगे? क्षण भर के। क्या आप बातचीत में होंगे? पूर्ण रूप से!

चलिए अब हम उस ट्रेन पर वापस जाते हैं जिसने पहले स्माल टॉक सिटी की खोज की और सार्थक संचार की भूमि की यात्रा की।

कैसे बनायें आप कहाँ से हैं? ध्वनि रोमांचक

आप नग्न पार्टी में जाने का सपना नहीं देखेंगे। और मुझे आशा है कि आप अपनी बातचीत को दो अपरिहार्य हमलों के खिलाफ नग्न और रक्षाहीन होने का सपना नहीं

देखेंगे? और आप क्या करते है?

ये सवाल पूछे जाने पर, ज्यादातर लोग, जैसे कि चीन की वादियों में एक फ्रेज़ेन स्टेक पर चढ़ना, भुनाने वाले भूगोल की ईंट को गिराना या पूछने वाले की संवादी याचिका पर नौकरी के शीर्षक को चकरा देना। फिर वे थूथन पर थप्पड़ मारते हैं।

एक सम्मेलन में Youre। आप सभी से मिलेंगे, ज़ाहिर है, पूछें और आप कहाँ से हैं? जब आप उन्हें शॉर्ट-फॉर्म नग्न-शहर उत्तर ओह, इम से मस्कटाइन, आयोवा (या मिल नकेट, मेन, विनेम्यूका, नेवादा, या कहीं भी वे सुना के बारे में सुना) देते हैं, तो आप एक खाली किराए को छोड़कर क्या उम्मीद कर सकते हैं? भले ही आप डेनवर, कोलोराडो से एक अपेक्षाकृत बड़े शहर की फिसलन हो; डेट्रायट, मिशिगन; या सैन डिएगो, कैलिफोर्निया, आप सभी लेकिन अमेरिकी इतिहास के प्रोफेसरों से एक घिनौना रूप प्राप्त करेंगे। वे तेजी से अपने दिमाग को सोच रहे थे कि मैं आगे क्या कहूं? यहां तक कि न्यूयॉर्क, शिकागो, वाशिंगटन, और लॉस एंजेल्स जैसे वर्लक्लास बर्ग के नाम भी कम-से-कम उग्र प्रतिक्रियाओं को प्रेरित करते हैं । जब मैं न्यूयॉर्क शहर के लोगों से कहता हूं कि उन्हें क्या कहना है? Duh, हाल ही में किसी भी अच्छा muggings देखा?

मानवता और अपने आप को एक एहसान करो। कभी नहीं, कभी भी, सवाल पर सिर्फ एक प्रतिक्रिया दें, आप कहां से हैं? पूछने वाले को उसके टैंक के लिए कुछ ईंधन, उसके कुंड के लिए कुछ चारा दें। Hugry कम्युनिकेटर को संवैधानिक रूप से कुतरने के लिए कुछ दें। यह सब लेता है एक अतिरिक्त वाक्य या दो अपने शहर दिलचस्प तथ्य के बारे में है, कुछ मजाकिया अवलोकन बातचीत में पूछनेवाला हुक।

कई महीने पहले, एक ट्रेड एसोसिएशन ने मुझे नेटवर्किंग पर अपने मुख्य वक्ता के रूप में आमंत्रित किया और लोगों को बेहतर वार्तालाप करने के लिए सिखाया। मेरे भाषण से ठीक पहले, श्रीमती देवलिन से मेरा परिचय हुआ, जो एसोसिएशन की प्रमुख थीं।

आप कैसे हैं? उसने पूछा। आप कैसे हैं? मैंने उत्तर दिया। तब श्रीमती देवलिन मुस्कुराईं, उत्सुकता से मेरे नमूने का इंतजार कर रही थीं

संवादी विशेषज्ञता उत्तेजक। मैंने उससे पूछा कि वह कहाँ से है। उसने एक जमे हुए कोलंबस, ओहियो और मेरे ऊपर एक बड़ी उम्मीद की मुस्कराहट डुबो दी

थाली। मुझे उसका जवाब जल्दी से पचाने योग्य बातचीत में देना पड़ा। मेरा मन हरकत में आ गया। लियल्स ने विचार किया: गुल्प, कोलंबस, ओहियो। Ive कभी नहीं रहा, हम्म। Criiny, मुझे कोलंबस के बारे में क्या पता है? मैं जेफ नामक एक सफल वक्ता को जानता हूं, जो वहां रहता है। लेकिन कोलंबस यह पूछने के लिए बहुत बड़ा है कि क्या वह उसे जानता है। । । और इसके अलावा केवल बच्चे Do-yoknow-so-and- game खेलते हैं। मेरी घोर मौन खोज जारी रही। मुझे लगता है कि इसका नाम क्रिस्टोफर कोलंबस के नाम पर रखा गया है। । । लेकिन मुझे यकीन नहीं है, इसलिए मैं उस एक पर अपना मुंह बंद रखना बेहतर समझता हूं। चार या पाँच अन्य संभावनाएँ मेरे दिमाग से गुज़रीं लेकिन मैंने उन सभी को बहुत स्पष्ट, बहुत किशोर या बहुत दूर की दीवार के रूप में अस्वीकार कर दिया ।

मुझे अब तक समझ आ गया था कि सेकंड बीत चुके थे, और मिसेज डिवालिन अभी भी वहाँ खड़ी थी और उसके चेहरे पर एक धीमी मुस्कान थी। वह मेरे लिए इंतजार कर रही थी (विशेषज्ञ, जो घंटे के भीतर, बुद्धि या ज्ञान के शब्दों को उगलने के लिए अपने व्यापार संघ को कवर करने के लिए सबक सिखाने की उम्मीद कर रहा था)।

ओह, कोलंबस, जी, मैं हताशा में डूबा हुआ था, उसके चेहरे को सर्जन द्वारा पूछे जा रहे एक मरीज की चिंतित अभिव्यक्ति में गिरते देख, हाथ में चाकू घोंप दिया, व्हेयर योर अपेंडिक्स?

कैसे बनायें आप कहाँ से हैं? ध्वनि रोमांचक 65

मैं कोलंबस पर उत्तेजक बातचीत के साथ कभी नहीं आया। लेकिन, बस फिर, चाकू के नीचे, मैंने पोस्टीरिटी के लिए निम्नलिखित तकनीक बनाई। मैं इसे नेवर द नेकेड सिटी कहता हूं।

झींगा या शार्क के लिए अलग चारा

एक मछुआरे बैग या ब्लूफिश के लिए अलग चारा का उपयोग करता है। और आप स्पष्ट रूप से अलग-अलग संवादी चारा को छींकने के लिए चिंराट या परिष्कृत शार्क को फेंक देंगे। आपका हुक उस व्यक्ति के प्रकार से संबंधित होना चाहिए जिसे आप बोल रहे हैं। मूल रूप से वासिंगटन, डीसी का इम, अगर कोई कहता है, तो एक आर्ट गैलरी ने मुझसे पूछा कि मैं कहां से हूं, मैं वाशिंगटन, DCdesign को जवाब दे सकता हूं, आप जानते हैं, उसी शहर के योजनाकार ने पेरिस को डिजाइन किया था। यह शहर की योजना, पेरिस, अन्य शहरों की योजना, यूरोपीय यात्रा और आगे की कलात्मकता के लिए संवादात्मक संभावनाएं खोलता है।

एकल आईडी के एक सामाजिक पार्टी में एक और जवाब के लिए चुनते हैं। वाशिंगटन, डीसी से आई एम ने मेरे जाने का कारण यह था कि जब मैं बड़ा हो रहा था तो हर आदमी में सात महिलाएँ थीं। अब संवहन एकल होने के परमानंद या पीड़ा में बदल सकता है, हर जगह वांछनीय पुरुषों की कमी, या यहां तक कि चुलबुली संभावनाएं।

तकनीक # 15

नेकेड सिटी कभी नहीं

जब भी कोई आपसे अपरिहार्य पूछता है, और आप कहाँ से हैं? कभी नहीं, कभी भी, एक शब्द के जवाब के साथ कल्पना की अपनी शक्तियों को गलत तरीके से चुनौती दें।

अपने गृहनगर के बारे में कुछ आकर्षक तथ्य जानें, जिस पर बातचीत करने वाले साथी टिप्पणी कर सकते हैं। फिर, जब वे आपकी बात के जवाब में कुछ चतुर कहते हैं, तो वे सोचते हैं कि आप महान वार्ताकार हैं।

एक राजनीतिक समूह में, आईडी ने वाशिंगटन के लगातार विकसित हो रहे राजनीतिक चेहरे से एक वर्तमान तथ्य कास्ट किया। अनलॉक करने वाली संवादात्मक संभावनाओं की भीड़ पर अटकलें लगाने की आवश्यकता नहीं है।

आप अपने संवादी चारा कहाँ से प्राप्त करते हैं? अपने शहर के वाणिज्य या ऐतिहासिक समाज के चैंबर से शुरू करें। वर्ल्ड वाइड वेब खोजें और अपने शहर पर क्लिक करें, या भविष्य के उत्तेजक वार्तालापों के लिए एक पुराने जमाने के विश्वकोश समृद्ध स्रोतों को खोलें । भविष्य के दोस्तों की मज़ाकिया हड्डियों को गुदगुदाने के लिए कुछ इतिहास, भूगोल, व्यावसायिक सांख्यिकीय या शायद कुछ मजेदार तथ्य जानें।

डेविलिन पराजय ने आगे के शोध को प्रेरित किया। जिस मिनट मुझे घर मिला, मैंने कोलंबस चैंबर ऑफ कॉमर्स और ऐतिहासिक समाज को बुलाया। कहो, तुम भी, कोलंबस, ओहियो से हो, और तुम्हारा नया परिचित इसे तुम पर देता है: तुम कहाँ से हो? जब आप एक व्यवसायी के साथ बात कर रहे हैं, तो आपका जवाब हो सकता है, Im कोलंबस, ओहियो से। आप जानते हैं कि कई प्रमुख निगम अपने कोलम्बस में उत्पाद परीक्षण करते हैं क्योंकि यह बहुत विशिष्ट है। वास्तव में, इसे अमेरिका में सबसे अमेरिकी शहर कहा

जाता है। वे कहते हैं कि अगर यह कोलंबस में उछलता है या बम बनाता है, तो यह राष्ट्रीय स्तर पर उछलता है या बम बनाता है।

किसी जर्मन के साथ अंतिम नाम के साथ बात करना? उसे कोलंबस ऐतिहासिक जर्मन विलेज के साथ ईंट की सड़कों और अद्भुत 1850 के दशक के शैली वाले छोटे घरों के बारे में बताएं । यह पुराने देश की कहानियों को प्रेरित करने के लिए बाध्य है। आपका वार्तालाप भागीदारों का उपनाम इतालवी है? बता दें कि जेनोआ, इटली, कोलंबस सिस्टर सिटी है।

एक अमेरिकी इतिहास के साथ बात कर रहा हूँ शौकीन? उसे बताएं कि वास्तव में कोलूबस का नाम क्रिस्टोफर कोलंबस के नाम पर रखा गया था और सांता मारिया की प्रतिकृति को साइकेटो नदी में लंगर डाला गया था। एक छात्र के साथ बात कर रहे हैं? उसे कोलंबस के पांच विश्वविद्यालयों के बारे में बताएं।

संभावनाएं बनी रहती हैं। आपको संदेह है कि आपकी बातचीत में एक कलात्मक मोड़ है? आह, आप लापरवाही से बाहर फेंकते हैं, कोलंबस कलाकार जॉर्ज बेलोज़ का घर है।

कोलंबस, पूछने वालों के लिए कुछ स्वादिष्ट स्नैक्स तैयार करते हैं, भले ही आप उनके बारे में कुछ भी नहीं जानते हों। एक गुडी को पाले। उन्हें आप बताओ

कैसे बनायें आप कहाँ से हैं? ध्वनि रोमांचक 67

हमेशा कोलंबस, ओहियो कहना पड़ता है क्योंकि एक क्लम्बस, अर्कांसस भी है; कोलंबस, जॉर्जिया; कोलंबस, इंडियाना; कोलंबस, कंसास; कोलंबस, केंटकी; कोलंबस, मिसिसिपी; कोलंबस, मोंटाना; कोलंबस, नेब्रास्का; कोलंबस, न्यू जेसी; कोलंबस, न्यू मैक्सिको; कोलंबस, उत्तरी केरोलिना; कोलंबस, नॉर्थ डकोटा; कोलंबस, पेंसिल्वेनिया; कोलंबस, टेक्सास; और कोलंबस, विस्कॉन्सिन। यह पंद्रह अन्य राज्यों में संवादात्मक कब्जे को फैलाता है। याद रखें, जैसा कि एक बार कहा जा सकने योग्य है, कोई भी व्यक्ति आपकी बात नहीं सुनेगा यदि वह नहीं जानता है कि यह उसकी बारी है।

कोलंबस के साथ नारकीय अनुभव के लिए एक पोस्टस्क्रिप्ट। महीनों बाद, मैंने कोलंबस, जेफ से अपने स्पीकर मित्र को आघात का उल्लेख किया। जेफ ने समझाया कि उनका घर कोलंबस के बाहर एक छोटे से शहर में था।

क्या शहर, जेफ?

घन्ना, ओहियो। गाहना का मतलब हिब्रू में नरक है, उन्होंने कहा, और फिर यह समझाने के लिए चले गए कि उन्होंने सोचा कि प्राचीन हिब्रू hitorians क्लैरवॉयंट थे।

धन्यवाद, जेफ, मुझे पता था कि youd अपने किसी भी श्रोता पर एक नग्न शहर कभी नहीं रखना चाहिए।

हर बार जब वे एक विजेता से बाहर आते हैं, तो आप क्या करते हैं?

तीसरा केवल मृत्यु और करों का आश्वासन है एक नया परिचित जल्द ही चिंपांजी करेगा, और आप क्या करते हैं? (क्या यह उचित और उचित है कि उन्हें यह प्रश्न करना चाहिए? वैसे उस चिपचिपे विकेट को बाद में उठाएं।) फिलहाल, ये कुछ रक्षात्मक कदम अपरिहार्य प्रश्न पूछे जाने पर आपके क्रैकरजैक कम्युनिकेटर क्रेडेंशियल्स को बनाए रखने में आपकी मदद करते हैं।

पहले की तरह, नेकेड सिटी कभी नहीं, पूछने वालों की बेदम जांच के जवाब में एक छोटी-सी कमी का जवाब न दें। जब आप अपना शीर्षक कहते हैं तो आप डेक पर तैरती

हुई गरीब मछलियों को छोड़ देते हैं: Im a actuary / a auditor / a author / a astrophysicist। क्या वह दया करता है या वह ऐसा नहीं करता है कि वह एक ननकोम्पोप बाहरी व्यक्ति से पूछ रहा है, क्या, एर, किस तरह का एक्टुइजिंग (ऑडिटिंग, ऑथरिंग या एस्ट्रोफिजाइजिंग) करते हैं?

आप एक वकील हैं। यह जानने के लिए कि आप वास्तव में क्या करते हैं, यह जानने की कोशिश करने के लिए इसे न छोड़ें। इसे बाहर मांस। एक छोटी सी कहानी बताएं जो आपके कन्वर्सेशन पार्टनर को संभल जाए। उदाहरण के लिए, यदि आप एक युवा मां के साथ बात कर रहे हैं, तो इम ए

वकील। हमारी फर्म रोजगार कानून में माहिर है। वास्तव में, अब Im एक ऐसे मामले में शामिल है, जिसमें हर बार जब वे एक विजेता से बाहर आने के लिए कहते हैं, और आप क्या करते हैं? 69

तकनीक # 16 कभी भी

नग्न नौकरी नहीं

जब पूछा गया कि अपरिहार्य और आप क्या करते हैं, तो आप सोच सकते हैं कि Im एक अर्थशास्त्री / एक शिक्षक / एक इंजीनियर अच्छी बातचीत को प्रस्तुत करने के लिए पर्याप्त जानकारी दे रहा है। हालाँकि, जो एक अर्थशास्त्री, शिक्षक, या इंजीनियर नहीं है, आप इम् को जीवाश्म विज्ञानी / मनोविश्लेषक / पोर्नोग्राफर कह सकते हैं।

इसे बाहर मांस। नए परिचितों के लिए अपनी नौकरी के बारे में कुछ स्वादिष्ट तथ्यों को फेंक दें। अन्यथा, वे जल्द ही खुद को माफ कर देंगे, पनीर ट्रे में स्नैक्स को प्राथमिकता देंगे।

वास्तव में अतिरिक्त मातृत्व अवकाश लेने के लिए एक महिला को पनी ने छुट्टी दे दी जो कि एक चिकित्सा आवश्यकता थी। एक मां उसी से संबंधित हो सकती है।

एक व्यवसाय के मालिक के साथ बात कर रहे हैं? Im एक वकील कहो। हमारी फर्म रोजगार कानून में माहिर है। मेरा वर्तमान मामला एक नियोक्ता की चिंता करता है, जिसे उसके एक कर्मचारी द्वारा प्रारंभिक नौकरी के साक्षात्कार के दौरान व्यक्तिगत प्रश्न पूछने के लिए मुकदमा किया जा रहा है। एक व्यवसाय का मालिक इससे संबंधित हो सकता है।

नेकेड जॉब फ्लैशर्स की दर्दनाक यादें

मैं अभी भी जीभ से बंधे होने के दर्दनाक यादों को परेशान करता हूं जब नग्न नौकरी के फ्लैशर्स द्वारा cofronted। जैसे किसी डिनर पार्टी में एक साथी ने मुझे बताया कि मैं एक परमाणु वैज्ञानिक हूं। मेरी कमज़ोर ओह, जो मुझे आकर्षक लग रही थी, उसने उसकी आँखों में एक मानसिक अणु को कम कर दिया।

मेरे दूसरे पक्ष ने घोषणा की, औद्योगिक दुर्व्यवहार में Im, और फिर रुक गया, मेरे प्रभावित होने का इंतजार कर रहा था। माई वेल, एर, गोली, आपको चरित्र का एक निर्णायक न्यायाधीश होना चाहिए

औद्योगिक अपघर्षक ने या तो उड़ान नहीं भरी। हम तीनों चुपचाप भोजन करने लगे।

पिछले महीने ही एक नए परिचित ने डींग मारी, ट्रक वाले मीडोज कम्युनिटी कोलेज में तिब्बती बौद्ध धर्म को पढ़ाने की योजना बना रहा था, और फिर भिड़ गया। मैं टोंटी मीडोज के बारे में कम जानता था जितना मैंने तिब्बती बौद्ध धर्म के बारे में किया था। जब भी लोग आपसे पूछते हैं कि आप क्या करते हैं, तो उन्हें कुछ मुंह से सुनाई दे, ताकि वे अपनी सांस पकड़ सकें और कुछ बोल सकें।

सबसे (स्था) के साथ मेजबान (संयुक्त) जैसे लोगों का परिचय कैसे करें

अपने पहले नर्वस क्षणों के माध्यम से नवमेट्स की मदद करना महत्वपूर्ण है।

सुसान, ईद आप जैसे जॉन स्मिथ से मिलने के लिए। जॉन, यह सुसान जोन्स है। डुह, आप जॉन और सुसान से क्या उम्मीद करते हैं?

स्मिथ? उम्म, यही कारण है , यह नहीं है? उह, एर, गली, सुसान, ठीक है, अब, एक दिलचस्प नाम है। Nice-कोशिश-भूल-यह। कम होने के लिए जॉन या सुसान को दोष न दें

झिड़की देने से। दोष उस व्यक्ति के साथ है जिसने दो लोगों को पेश किया है जिस तरह से ज्यादातर लोग अपने दोस्तों को एक दूसरे के नग्न नामों से परिचित कराते हैं। उन्होंने लोगों को अपने दाँत सिंकने के लिए कोई चारा नहीं के साथ एक लाइन डाली।

बड़े विजेता भले ही बहुत सारी बातें न करते हों, लेकिन बातचीत कभी भी अनिच्छा से नहीं होती। वे इसे नेकेड इंट्रोडक्शन जैसी तकनीकों के साथ सुनिश्चित करते हैं। जब वे पेप्ले का परिचय देते हैं, तो वे कुछ सरल ऐड-ऑन के साथ बातचीत पर एक बीमा पॉलिसी खरीदते हैं : सुज़ैन, आईडी, जैसे जॉन से मिलने के लिए। जॉन के पास एक विकराल नाव है जिसे हमने पिछली गर्मियों में यात्रा में लिया था। जॉन, यह सुज़ैन स्मिथ है। सुसान शोएस्ट्रिंग गॉरमेट पत्रिका के मुख्य संपादक हैं।

परिचय प्रस्तुत करने से सुसान को यह पूछने का अवसर मिलता है कि जॉन के पास किस तरह की नाव है या समूह कहां गया था। यह जॉन को अपने लेखन के प्यार पर चर्चा करने के लिए एक शुरुआत देता है। या खाना पकाने का। या का

खाना। फिर बातचीत स्वाभाविक रूप से जेराल, नावों पर जीवन, पिछली छुट्टियों, पसंदीदा व्यंजनों, रेस्तरां, बगेट्स, आहार, पत्रिकाओं, संपादकीय नीतिगत अनन्तता में यात्रा का विस्तार कर सकती है।

यदि आप परिचय के दौरान किसी को नौकरी देने में सहज नहीं हैं, तो उनके शौक या प्रतिभा का भी उल्लेख करें। दूसरे दिन एक सभा में परिचारिका ने गिल्बर्ट नाम के एक व्यक्ति का परिचय कराया। उसने कहा, लिल, ईद आप जैसे गिल्बर्ट से मिलने के लिए। गिल्बर्ट गिफ्ट स्कूपिंग है। वह सुंदर मोम की नक्काशी करता है। मुझे लगता है कि याद है, Giftnow किसी को पेश करने और बातचीत के लिए प्रेरित करने के लिए एक सुंदर तरीका है।

इन दो व्यक्तित्व वर्धक, तीन अभिसरण प्रज्वलकों और तीन छोटे एक्सटेंडरों के साथ सशस्त्र, यह संचार सीढ़ी पर एक कदम उठाने का समय है। आइए अब हम छोटी-छोटी बातों से उठें और अधिक सार्थक संवाद की राह खोजें। अगली तकनीक को आपके कन्वर्सेशन पार्टनर के लिए एक्सचेंज एनकरेजिंग बनाने की गारंटी है।

तकनीक # 17

कभी भी नग्न परिचय नहीं

लोगों का परिचय देते समय, एक अस्पष्ट हुक को बाहर न फेंकें और एक बड़े क्लैम की तरह मुस्कुराते हुए खड़े हों, नवमेट्स को एक विषय के लिए अपने पंख और मछली को फुलाने के लिए छोड़ दें। तैराक में उन्हें पाने के लिए संवादी हुक को छोड़ें

की चीज़ों का। फिर आप अगले नेटवर्किंग अवसर पर रहने या तैरने के लिए स्वतंत्र हैं।

मरने के वार्तालाप को कैसे पुनर्जीवित करें

यहां तक कि एक सुविचारित पति जो अपनी पत्नी से प्यार करते हुए पूछ सकता है, क्या यह आपके लिए भी अच्छा है, हनी? एक सहयोगी से पूछना नहीं जानता, क्या बातचीत आपके लिए भी अच्छी है? फिर भी वह डगमगाता है। । । हम सब करते हैं। निम्नलिखित तकनीक के साथ, अपने दिमाग को आराम पर सेट करें। आप जिस किसी के

साथ भी बात करते हैं उसके लिए आप बातचीत को निश्चित रूप से गर्म बना सकते हैं। मेरी प्रोम तिथि, डॉनी की तरह, आप चमत्कारिक रूप से अपने श्रोताओं को आकर्षित करने के लिए विषय पाएंगे।

जीभ की उनकी पर्चियों पर एक नींद बनो

कोई फर्क नहीं पड़ता कि सुराग कैसे मायावी है, शर्लक होम्स को विश्वास है कि जल्द ही वह अपने आवर्धक कांच के माध्यम से सही तरीके से घूर रहा होगा। अनट्रेंड जासूस की तरह, बड़े विजेता जानते हैं, कोई फर्क नहीं पड़ता कि सुराग कैसे मायावी है, वे सही विषय ढूंढते हैं। कैसे? वे शब्द जासूस बन जाते हैं।

मेरा एक युवा मित्र है, नैन्सी, जो एक नर्सिंग होम में काम करता है। नैन्सी बुजुर्गों के बारे में गहराई से परवाह करती है, लेकिन अक्सर उसके बारे में बड़बड़ाती है कि उसके कुछ रोगियों में क्रोचेटी और लैकोनिक कैसे हैं। वह कहती है कि उन्हें उनसे संबंधित कठिनाई है।

नैन्सी ने मुझे श्रीमती ओटिस नामक एक विशेष रूप से छावनी बूढ़ी महिला के बारे में बताया, जिसे वह कभी भी खोल नहीं सकती थी।

एक दिन, नैन्सी ने स्वीकार किया, उन सभी तूफानों के बाद, जो पिछले सप्ताह हमारे पास थे, सिर्फ बातचीत करने के लिए, मैंने श्रीमती ओटिस से टिप्पणी की, भयानक तूफान जो हमने पिछले सप्ताह लिए थे, क्या आपको नहीं लगता? खैर, नैन्सी जारी रही, श्रीमती ओटिस ने व्यावहारिक रूप से मेरा गला दबा दिया। उसने झपकीदार आवाज में कहा, यह पौधों के लिए अच्छा है। मैंने नैन्सी से पूछा कि उसने उस पर क्या प्रतिक्रिया दी।

मैं क्या कह सकता हूँ? नैन्सी ने जवाब दिया। वह महिला मेरी बात मान रही थी।

क्या आपने कभी श्रीमती ओटिस से पूछा कि क्या उन्हें पौधे पसंद हैं? पौधों? नैन्सी ने पूछा। खैर, हां, मैंने सुझाव दिया। श्रीमती ओटिस ने इस विषय को लाया।

मैंने नैन्सी से मुझ पर एक एहसान करने को कहा। उससे पूछो, मैंने भीख मांगी। नैन्सी rsisted, लेकिन मैं कायम रहा। बस मुझे शांत करने के लिए, नैन्सी ने कैंटीनर पुरानी श्रीमती ओटिस से पूछने का वादा किया कि क्या वह पौधों को पसंद करती है।

अगले दिन, एक भड़कीली नैन्सी ने मुझे काम से बुलाया। लील, तुम्हें कैसे पता चला? श्रीमती ओटिस ने न केवल पौधों को प्यार किया, बल्कि उन्होंने मुझे बताया कि एक माली से शादी कर ली। आज मुझे श्रीमती ओटिस के साथ एक अलग समस्या थी। मैं उसे बंद नहीं कर सका! वह अपने पति, अपने बगीचे के बारे में जानती थी। ।
। ।

शीर्ष संचारकों को पता है कि विचार कहीं से भी नहीं आते हैं। यदि श्रीमती ओटिस ने पौधों को लाने के लिए सोचा, तो उनके साथ कुछ संबंध होना चाहिए। इसके अलावा, शब्द का उल्लेख करने से, इसका मतलब अवचेतन रूप से वह पौधों के बारे में बात करना चाहता था।

उदाहरण के लिए, उदाहरण के लिए, पौधों के लिए अपने अच्छे के साथ बारिश के बारे में नैंसिस कॉमन का जवाब देने के बजाय, श्रीमती ओटिस ने कहा था, बारिश के कारण, मेरा कुत्ता बाहर नहीं जा सका। नैन्सी तब अपने कुत्ते के बारे में पूछ सकती थी। या मान लें कि वह बड़बड़ाया, मेरे गठिया के लिए बुरा है। क्या आप अनुमान लगा सकते हैं कि श्रीमती ओटिस अब किस बारे में बात करना चाहती हैं?

किसी के साथ बात करते समय, अपने कान खुले रखें और एक अच्छे जासूस की तरह, सुराग के लिए सुनो। किसी भी असामान्य संदर्भों की तलाश में रहें: किसी भी विसंगति, विचलन, विषयांतर, या आह्वान का

एक और जगह, समय, व्यक्ति। इसके बारे में पूछें क्योंकि इसका यह सुराग कि आपके वार्तालाप भागीदार को वास्तव में चर्चा करने में मज़ा आएगा।

यदि दो लोगों में कुछ समान है, जब साझा ब्याज आता है, तो वे स्वाभाविक रूप से इस पर कूदते हैं। उदाहरण के लिए, यदि सोमोन स्क्वैश (बर्ड- वॉचिंग या स्टैम्प कलेक्शन) खेलने का उल्लेख करता है और श्रोता उस जोश को साझा करता है, तो वह पाइप करता है, ओह, आप एक स्क्वैशर (या बीडर या फिल्टेलिस्ट), भी!

पाखंडी: उत्साह के साथ पाइप करने के लिए स्क्वैशर, बीडर, या फिलैटलिस्ट होने की कोई आवश्यकता नहीं है। आप बस एक शब्द जासूस हो सकते हैं। जब आप संदर्भ को उठाते हैं, हालांकि यह आपको उत्तेजित करता है, तो भी, यह आपको उस अजनबी से बातचीत में रोमांचित करता है। (विषय आपके पैरों को सोने के लिए रख सकता है, लेकिन एक और कहानी है।)

अब जब आपने प्रज्वलित बातचीत को प्रज्वलित किया है, तो उसे गर्म रखने के लिए एक तकनीक की खोज करें।

तकनीक # 18

एक शब्द जासूस हो

एक अच्छे गमशोई की तरह, अपने वार्तालाप भागीदारों से उनके पसंदीदा विषय के सुराग के लिए हर शब्द को सुनें। सबूत बाहर खिसकने के लिए बाध्य है। फिर उस विषय पर वसंत, जीभ की एक पर्ची पर एक चिकना की तरह। शर्लक होम्स की तरह, आपके पास दूसरे व्यक्ति के लिए विषय के गर्म होने का सुराग है।

कैसे TopicThem की अपनी पसंद के साथ उन्हें उत्तेजित करने के लिए!

कई साल पहले, एक प्रेमिका और मैं एक पार्टी में शामिल हुए थे, जो कि पुरस्कृत लोगों के शौक के साथ संतृप्त थी। हम सभी से बात करते थे कि वे नेतृत्व करें

निफ्टी लाइफ। बाद में पार्टी के बारे में चर्चा करते हुए, मैंने अपने दोस्त डायने से पार्टी के सभी रोमांचक लोगों से पूछा, आपको सबसे बात करने में कौन मज़ा आया?

बिना किसी हिचकिचाहट के उसने कहा, ओह, डैन स्मिथ। दान क्या करता है? मैंने उससे पूछा। उह, ठीक है, मुझे यकीन नहीं है, उसने जवाब दिया। वह कहाँ रहता है?

उह, मुझे नहीं पता, डायने ने जवाब दिया। वैसे, वह किस चीज में रुचि रखता है? खैर, हम वास्तव में अपने हितों के बारे में बात नहीं की। डायने, मैंने पूछा, आपने क्या बात की? मुझे लगता है कि हम ज्यादातर मेरे बारे में बात करते हैं। अहा, मैंने सोचा। डायने ने सिर्फ एक विजेता के साथ नाक रगड़ी है। जैसा कि यह पता चला है, मुझे बिग-विन डैन से मिलने की खुशी थी

कई महीने बाद। डायन्स ने अपने जीवन के बारे में अनभिज्ञता से मेरी जिज्ञासा को शांत किया इसलिए मैंने उन्हें विवरण के लिए ग्रील्ड किया। जैसा कि यह पता चला है, डैन पेरिस में रहता है, फ्रांस के दक्षिण में एक समुद्र तट घर और आल्प्स में एक पहाड़ी घर है। वह पिरामिड और प्राचीन खंडहर के लिए साउंड और लाइट शो का निर्माण करने वाले दुनिया भर में यात्रा करता है

ग्लाइडर और स्कूबा गोताखोर। क्या इस आदमी के पास एक दिलचस्प जीवन है या क्या? फिर भी डैन, डायने से मिलते समय अपने बारे में कुछ नहीं कहते थे।

मैंने दान के बारे में बताया कि डायने उससे कितना खुश था, फिर भी उसने अपने जीवन के बारे में कितना कम सीखा। डैन ने बस जवाब दिया, ठीक है, जब मैं किसी से मिलता हूं, तो मैं बहुत कुछ सीखता हूं अगर मैं उनके जीवन के बारे में पूछूं। मैं हमेशा दूसरे व्यक्ति पर स्पॉटलाइट को चालू करने की कोशिश करता हूं। सच में कॉन्फिडेंट लोग अक्सर ऐसा करते हैं। वे जानते हैं कि वे बात करने की तुलना में सूचीबद्ध होकर अधिक बढ़ते हैं। जाहिर है, वे बात करने वाले को भी मोहित कर लेते हैं।

एक शीर्ष बिक्री तकनीक के साथ खुद को बेचें

कई महीने पहले एक वक्ता सम्मेलन में, मैं एक सहयोगी ब्रायन ट्रेसी के साथ बात कर रहा था। ब्रायन शीर्ष सलामी बल्लेबाजों को प्रशिक्षित करने का शानदार काम करते हैं। वह अपने छात्रों को एक विशाल स्पॉटलाइट के बारे में बताता है, जब उनके उत्पाद पर चमक होती है, तो संभावना के रूप में दिलचस्प नहीं है। जब वे संभावना पर स्पॉटलाइट चमकते हैं, तो वे बिक्री करते हैं।

Salespeople, यह तकनीक आपके लिए विशेष रूप से महत्वपूर्ण है। केवल अपने उत्पाद पर, और अपने खरीदार पर सबसे उज्ज्वल रूप से, आप से दूर अपने स्विवलिंग स्पॉटलाइट को दूर रखें। आप अपने और अपने उत्पाद को बेचने का बेहतर काम करेंगे।

तकनीक # 19

स्विव्लिंग स्पॉटलाइट

जब आप किसी से मिलते हैं, तो अपने बीच एक विशाल परिक्रामी स्पॉटलाइट की कल्पना करें। जब आप बात कर रहे हैं, तो स्पॉटलाइट आप पर है। जब नया व्यक्ति होता है

बोल, उसके या उसके पर चमक रहा है। यदि आप इसे पर्याप्त रूप से चमकते हैं, तो अजनबी इस तथ्य से अंधा हो जाएगा कि आपने शायद ही अपने बारे में एक शब्द कहा हो। जितनी देर आप इसे अपने से दूर रखेंगे, उतना ही दिलचस्प वह आपको मिलेगा।

हाउ टु नेवर नीड टू वंडर, व्हाट डू आई नेक्स्ट?

क्षण भर में, जब संवादी भी असाधारण दीवार से टकराते हैं। कुछ लोग मोनोसिलैबिक ग्रन्ट्स बी द वर्ड डिटेक्टिव तकनीक के स्वामी के लिए भी पतली तस्वीर छोड़ते हैं।

यदि आप अपने आप को एक व्यर्थ वार्तालाप के अंगारे के रूप में देख रहे हैं (और यदि आप राजनीतिक कारणों या मानवीय सहयोग के लिए महसूस करते हैं कि बातचीत जारी रहनी चाहिए), तो आग को फिर से धधकाने के लिए एक मूर्खतापूर्ण चाल है। मैं इसे उस खूबसूरत उष्णकटिबंधीय पक्षी के बाद तोता कहता हूं जो अन्य लोगों के शब्दों को दोहराकर हर किसी के दिल को पकड़ लेता है।

क्या आपने कभी घर के आसपास पुताई की है, क्या पृष्ठभूमि में टीवी एक टेनिस खेल के लिए तैयार था? आप नेटलिंक-क्लंक, क्लिंक-क्लंक, क्लिंक पर गेंद को आगे और पीछे सुनते हैं। । । इस बार आप कलंक नहीं सुनेंगे। गेंद ने कोर्ट को नहीं मारा। क्या हुआ? आप तुरंत सेट पर देखें।

इसी तरह, बातचीत में बातचीत की गेंद आगे-पीछे होती है। पहले आप बोलते हैं, फिर आपका साथी बोलता है, आप बोलते हैं। । । और इसलिए यह आगे और पीछे चला जाता

है। हर बार, नोड्स की श्रृंखला के माध्यम से और um hum, या umm जैसे आरामदायी ग्रन्ट्स के माध्यम से, आप अपने सह वर्चस्व वाले साथी को बताएं कि गेंद आपके दरबार में उतरी है। इसके अपने मैं यह संकेत मिला है। ऐसी है बातचीत की लय।

हाउ टु नेवर नीड टू वंडर, व्हाट डू आई नेक्स्ट? 79 मैं आगे क्या कहूं?

उस भयावह परिचित क्षण पर वापस जाएं जब बोलने की आपकी बारी है लेकिन आपका दिमाग खाली है। घबराहट नहीं। मौखिक या गैर-वैश्विक स्तर पर हस्ताक्षर करने के बजाय जो आपको मिला है, बस दो या तीन शब्दों को दोहराएं जो आपके साथी ने सहानुभूतिपूर्ण, सवालिया लहजे में कहा। यह आपके साथी अदालत में वापस संवादी गेंद फेंकता है।

मेरे दोस्त फिल कभी-कभी मुझे एयरपोर्ट पर ले जाते हैं। आमतौर पर मैं इतना थक जाता हूं कि मैं यात्री सीट पर सो जाता हूं, फिल को चौपर से ज्यादा कुछ नहीं कहता।

कुछ साल पहले एक विशेष रूप से थका देने वाली यात्रा के बाद, मैंने अपने बैग को अपनी सूंड में फँसाया और आगे की सीट पर फ्लॉप हो गया। जैसा कि मैं बंद कर रहा था, उसने उल्लेख किया कि हेद रात से पहले थियेटर में गया था। आमतौर पर मैं होता

बस घबरा गया और बेहोशी में बह गया। हालाँकि, इस विशेष यात्रा पर, मैंने पैरोटिंग तकनीक सीख ली थी और इसे आज़माने के लिए उत्सुक था। रंगमंच? मैंने चतुराई से तोता पाला।

हां, यह एक शानदार शो था, उन्होंने जवाब दिया, पूरी तरह से इस विषय पर अंतिम शब्द होने की उम्मीद करते हुए इससे पहले कि मैं अपने सामान्य नींद वाले स्तूप में गिर गया।

बहुत बढ़िया शो? मैंने तोता पाला। मेरी रुचि से सुखद आश्चर्यचकित, उन्होंने कहा, हां, स्टीफन सोंडहाइम के एक नए शो को स्वीनी टॉड कहते हैं।

स्वीनी टोड ? मैंने फिर से तोता। अब फिल ऊपर हो रहा था। हाँ, महान संगीत और एक अविश्वसनीय विचित्र कहानी। । । ।

विचित्र कहानी? मैंने तोता पाला। ठीक है, सभी फिल की जरूरत है। अगले आधे घंटे के लिए, फिल ने मुझे एक लॉडन नाई के बारे में शो की कहानी बताई, जो लोगों की हत्या करने के लिए गए थे। मैंने आधा दर्जन, लेकिन जल्द ही तय किया कि स्वीनी टोड्स की अपनी कहानी लोगों के सिर काट रही है, जो मेरी नींद की श्रद्धा को परेशान कर रही है। तो मैं बस वापस आ गया और उसे एक और ट्रैक पर लाने के लिए उसके पिछले वाक्यांशों में से एक को पैरोड किया।

आपने कहा कि इसमें बहुत अच्छा संगीत था?

यही चाल चली। मेरे घर में पैंतालीस मिनट की यात्रा के लिए, फिल ने मुझे प्रॉमिस के लिए प्रिटी - टोडमच से बेहतर गाने, और लोनी में अन्य महिलाएं, और बेस्ट गाने पीसे, गाया । मुझे यकीन है, आज तक, फिल उस यात्रा के बारे में सोचता है जो हमारे पास अब तक की सबसे अच्छी बातचीत में से एक है। और मैंने जो कुछ किया, वह उनके कुछ वाक्यांशों में था।

Salespeople, क्यों एक जंगली हंसों का पीछा करने के लिए एक ग्राहक असली आपत्तियों का पीछा करते हैं जब इसके तोते के साथ पेड़ों से उन्हें हिला देना आसान है?

मुनाफे के लिए अपना रास्ता तोता

तोता भी खुले लोगों को वास्तविक भावनाओं का शिकार करने के लिए एक सलामी बल्लेबाज हो सकता है। स्टार सेल्सपर्स इसका इस्तेमाल भावनात्मक संभावनाओं के लिए करते हैं, जिसे वे अक्सर खुद के लिए भी स्पष्ट नहीं करते हैं। मेरा एक दोस्त, पॉल, जो एक कार- सेल्समैन था, ने मुझे बताया कि वह लेम्बोर्गिनी की हाल की बिक्री का श्रेय पैरोटिंग को देता है।

पॉल एक संभावना और उसकी पत्नी के साथ बहुत घूम रहा था, जिसने एक समझदार कार में रुचि व्यक्त की थी। वह उन्हें हर समझदार चेवी और फोर्ड को बहुत कुछ दिखा रहा था। जब वे एक बहुत ही समझदार पारिवारिक कार में बैठे थे, तो पॉल ने पति से पूछा कि वह इसके बारे में क्या सोचता है। खैर, उसने कहा, मुझे यकीन नहीं है कि यह कार सही है

तकनीक # 20

तोता

फिर कभी अवाक न रहें। एक तोते की तरह, बस आखिरी कुछ शब्दों को दोहराएं जो आपके वार्तालाप साथी कहता है। यह गेंद को वापस अंदर डालता है

उसकी या उसके दरबार की, और फिर आपको बस इतना सुनना चाहिए।

मेरे लिए। अगली समझदार कार पर जाने के बजाय, पॉल ने आपके लिए सही पैरोट किया? विभिन्न प्रश्नों पर सवाल उठाने वाले पॉल ने इस संभावना का संकेत दिया कि उन्हें अधिक कहने की आवश्यकता है।

खैर, एर, हाँ, संभावना कांप गई। मुझे यकीन नहीं है कि यह मेरे व्यक्तित्व पर फिट बैठता है।

आपके व्यक्तित्व को निखारता है? पॉल ने फिर तोता उतारा। तुम्हें पता है, शायद मुझे कुछ ज्यादा स्पोर्टी चाहिए। थोड़ा और स्पोर्टी? पॉल ने तोता पाला। खैर, वहाँ पर उन कारों थोड़ा और अधिक स्पोर्टी लग रहे हो। अहा! पॉल तोता ने फर्राटा निकाला था कि कौन सी कार ग्राहक को दिखाना है। जब वे बहुत पर एक लेम्बोर्गिनी की ओर चले, तो पॉल ने देखा कि आंखों की रोशनी कम हो गई है। एक घंटे बाद, पॉल ने एक मोटा कमीशन लिया।

अपने गले को बचाने के लिए बात करने से आराम लेना चाहते हैं? यह अगली तकनीक आपके वार्तालाप पार्टनर को बंद कर देती है और चल रही है, इसलिए आपको केवल इतना सुनना है (या यहां तक कि बिना किसी का ध्यान दिए चुपके से चले जाना)।

यदि आप चाहते हैं तो आपको खुशी से चैटिंग (ताकि आप दूर कर सकते हैं!)

हर पिता मुस्कुराता है, जब उसकी छोटी सी टुकड़ी उसे सोते समय दिखाती है, डैडी, डैडी, मुझे तीन छोटे सूअरों (या नृत्य करने वाली राजकुमारियों या फिर आप और मम्मी से कैसे मिले) की कहानी फिर से सुनाते हैं। डैडी को पता है कि जूनियर को पहली बार कहानी में इतना मजा आया, वह इसे बार-बार सुनना चाहता है।

जूनियर एनकोर नामक निम्नलिखित तकनीक को प्रेरित करता है! जो दो उद्देश्यों की सेवा करता है। फिर कर दिखाया! एक सहकर्मी को एक हाप्ड डैड की तरह महसूस होता है, और यह एक शानदार तरीका है जिससे मरने की बातचीत को हार्ट ट्रांसप्लांट किया जाता है।

मैंने एक बार एक जहाज पर काम किया था जिसमें इतालवी अधिकारी और ज्यादातर अमेरिकी यात्री थे। हर हफ्ते, डेक अधिकारियों को कैप्टन कॉकटेल पार्टी में भाग लेने की आवश्यकता होती थी। अंग्रेजी में आकर्षक रूप से टूटे हुए कप्तान के संबोधन के बाद, अधिकारियों ने एक साथ मिलकर इसे इटालियन में जकड़ लिया। कहने की जरूरत नहीं है कि इटालियन के अधिकांश पैसेंजर्स मैकरोनी, स्पेगेटी, सलामी और पिज्जा पर समाप्त हो गए।

क्रूज़ डायरेक्टर के रूप में, अधिकारियों के साथ यात्रियों के साथ घुलने-मिलने के लिए यह मेरे कंधे पर गिर गया। मेरी नहीं तो सूक्ष्म रणनीति अधिकारियों में से एक हथियार को पकड़ना था और शाब्दिक रूप से उसे उम्मीद के यात्रियों के मुस्कुराते हुए पेटी पर खींचें। मैं फिर ऑफ़सर का परिचय देता और प्रार्थना करता कि या तो बिल्ली

अपनी जीभ, या एक पाऊस को रिलीज करवाओ, ताकि आप चाहें तो उन्हें खुश कर सकें (ताकि आप दूर जा सकें।

गेन की तुलना में सेंगर एक अधिक मूल प्रश्न के साथ आएंगे, यदि आप सभी अधिकारी यहां हैं, तो नाव कौन चला रहा है? कभी हाँफती नहीं। मैंने साप्ताहिक कप्तानों की कॉकटेल पार्टी में भाग लिया।

एक रात, अपने केबिन में सोते हुए, मैं जहाज की ओर से हिंसक रूप से पत्थर से जागा था। मैंने सुना और इंजन बंद थे। एक बुरा संकेत। मैंने अपने बागे को पकड़ लिया और डेक पर चढ़ गया। घने कोहरे के माध्यम से, मैं मुश्किल से एक और जहाज को हमसे आधा मील दूर नहीं कर सकता था। पांच या छह अधिकारी स्टारबोर्ड की रेलिंग को काट रहे थे और जहाज पर झुक रहे थे। मैं कुछ ही समय में चांदनी में एक आदमी को एक आंख पर पट्टी बांधकर देख रहा था कि वह हमारी हिंसक पत्थरबाजी को देख रहा है। अधिकारियों ने तुरंत उसे हमारे जहाजों के अस्पताल में भेज दिया। इंजन फिर से शुरू हुए और हम अपने रास्ते पर थे।

अगली सुबह मुझे पूरी कहानी मिली। दूसरे जहाज का एक मजदूर, एक मालवाहक, एक इंजन सिलेंडर में छेद कर रहा था। जब वह काम कर रहा था, तो धातु की एक तेज, सुई-पतली चीज को मिसाइल की तरह दाएं आंख में मार दिया। मालवाहक के पास कोई डॉक्टर नहीं था इसलिए जहाज ने एक आपातकालीन संकेत प्रसारित किया।

अंतर्राष्ट्रीय समुद्री कानून तय करते हैं कि संकट के संकेत सुनने वाले किसी भी जहाज को जवाब देना चाहिए। हमारा जहाज बचाव में आया और सीमैन ने अपनी खून बहने वाली आंख को बंद करते हुए उसे एक लाइफबोट में उतारा जो उसे हमारे जहाज तक ले आया। डॉ। रॉसी, हमारे जहाजों के डॉक्टर, सफलतापूर्वक काम करने वाली आंख से सुई निकालने में सक्षम थे, इस प्रकार उनकी दृष्टि को बचाते हुए।

आप समय के बारे में उन्हें बताओ। । ।

अगले कप्तान कॉकटेल पार्टी में कट करें। एक बार फिर मुझे अधिकारियों से घुलने मिलने और यात्रियों के साथ छोटी-छोटी बातें करने की परिचित चुनौती का सामना करना पड़ा। मैंने अपने साप्ताहिक ट्रेक को एक या दो दूर खींचने के लिए लेकोनिक अधिकारियों के सामने किया और इस बार, मेरा हाथ जहाजों के डॉक्टर के हाथ पर गिर गया। मैंने उसे यात्रियों के निकटतम समूह के लिए सौंप दिया और उसका परिचय दिया। मैं फिर

ने कहा, अभी पिछले सप्ताह डॉ। रॉसी ने नाटकीय मध्यरात्रि बचाव के बाद एक अन्य जहाज पर एक सीमैन की दृष्टि को बचाया। डॉ। रॉसी, मुझे यकीन है कि ये लोग इसके बारे में सुनना पसंद करेंगे।

यह एक जादू की छड़ी की तरह था। मेरे विस्मय के लिए, यह ऐसा था जैसे डॉ। रॉसी को स्वर्गदूतों की जीभ के साथ तुरंत आशीर्वाद दिया गया था। उनकी स्पष्ट रूप से मोनोसैलिक टूटी-फूटी अंग्रेजी में मोटे तौर पर उच्चारण की क्षमता हो गई। वह

अपने आस-पास एकत्रित यात्रियों के बढ़ते समूह के लिए पूरी कहानी बयां की। मैंने उस सिंहासन को छोड़ दिया जिसे डॉ। रॉसी एक प्रतीक्षित दर्शकों के ऊपर दूसरे अधिकारी को खींचने के लिए उकसाया था।

मैंने कप्तानों की ढकी हुई बांह पकड़ ली , उसे मुस्कुराते हुए यात्रियों के एक और पैक पर ले गया और कहा, कैप्टन कैफ़िएरो, आप इन लोगों को पिछले सप्ताह किए गए नाटकीय मध्य रात्रि बचाव के बारे में क्यों नहीं बताते? बिल्ली ने काफ़िरोस जीभ जारी की और वह बंद था और चल रहा था।

अगले समूह के लिए पहला अधिकारी पाने के लिए थ्रोंग पर वापस जाएं। अब तक मुझे पता था कि मेरे पास एक विजेता है। हस्ताक्षरकर्ता सालवागो, आप इन लोगों को यह क्यों नहीं बताते कि आपने पिछले सप्ताह आधी रात को नाटकीय मध्य रात्रि बचाव के लिए कप्तान को कैसे जगाया था?

तब तक जहाजों के डॉक्टर को पहली बीवी से निकालने और यात्रियों के अपने अगले पैक में ले जाने का समय था। इसने दूसरी बार भी बेहतर काम किया। उन्होंने खुशी से अपने एनकोर की शुरुआत की! दूसरे दर्शकों के लिए। जब वह दूर चला गया, तो मैं कप्तान के पास एक और थ्रॉन्ग के साथ दूसरी बार उसे खींचने के लिए वापस दौड़ने लगा। मुझे सर्कस के बाजीगर की तरह लगा, जो सभी प्लेटों को चिपक कर रखता है। जिस तरह मुझे एक बातचीत की कशमकश हुई, उसी तरह मुझे दूसरे श्रोताओं को शाबासी देने के लिए पहले स्पीकर के पास वापस जाना पड़ा।

कप्तान कॉकटेल पार्टियाँ मेरे लिए बाकी सीज़न के लिए एक हवा थीं। तीनों अधिकारियों को हर क्रूज पर नए लोगों को अपनी वीरता की एक ही कहानी बताना पसंद था। एकमात्र समस्या मुझे यह लगी कि कहानियाँ हर बार लंबी और अधिक विस्तृत होती जा रही हैं। मुझे उन्हें अगले दर्शकों के लिए रिपीट परफॉमेंस करने के लिए अपनी टाइमिंग को एडजस्ट करना पड़ा।

कैसे पाने के लिए उन्हें खुशी से चैटिंग (तो आप दूर कर सकते हैं अगर आप चाहते हैं!) 85

प्ले इट अगेन, सैम

फिर कर दिखाया! यह है कि जब वे गायक से एक और गीत, नर्तक से एक और नृत्य, कवि की एक और कविता, और मेरे मामले में, अधिकारियों से एक और कहानी चाहते हैं, तो दर्शकों की सराहना करते हैं। फिर कर दिखाया! वह तकनीक है जिसका उपयोग आप एक संभावना, संभावित नियोक्ता या मूल्यवान परिचित से दोहराने की कहानी का अनुरोध करने के लिए कर सकते हैं। जबकि आप दोनों लोगों के एक समूह के साथ बातचीत कर रहे हैं, बस उसे करने के लिए बारी और कहते हैं, जॉन, मुझे यकीन है कि हर कोई उस तीस पाउंड धारीदार बास को पकड़ने के समय के बारे में सुनना पसंद करेगा । या, सुसान, हर किसी को वह कहानी बताएं जो आपने मुझे बताई थी कि आपने पेड़ से बिल्ली के बच्चे को कैसे बचाया था। वह निश्चित रूप से, अवनति करेंगे। इस बात पर जोर! आपका वार्तालाप पार्टनर चुपके से इसे प्यार कर रहा है। आप के सबटेक्स्ट

निवेदन यह है कि आप की कहानी इतनी भयानक थी, मैं चाहता हूं कि मेरे अन्य मित्र इसे सुनें। सब के बाद, केवल भीड़ सुखियों को एक दोहराना करने के लिए कहा जाता है!

तकनीक # 21

एनकोर!

मधुर ध्वनि एक कलाकार सुन सकता है वाहवाही से बाहर! फिर कर दिखाया! इसे फिर से सुनें! मधुर ध्वनि आपके वार्तालाप के साथी आपके होंठों से सुन सकते हैं जब आप लोगों के एक समूह के साथ बात कर रहे हैं, उन्हें उस समय के बारे में बताएं जो आप। । ।

जब भी आप किसी के साथ किसी मीटिंग या पार्टी में जाते हैं, तो कुछ कहानियों के बारे में सोचें जो उसने आपको बताई हैं। उनके प्रदर्शनों में से एक उपयुक्त चुनें जिसे भीड़ आनंद देगी। फिर एक दोहराने प्रदर्शन का अनुरोध करके स्पॉटलाइट को चमक दें।

इस तकनीक का अतिरिक्त लाभ यह है कि, एक बार Youve ने उन्हें उठा लिया और उनकी बातचीत के साथ चल रहा है, तो आप चुपके से और अधिक दिलचस्प कंपनी पा सकते हैं!

चेतावनी का एक शब्द: सुनिश्चित करें कि आपके द्वारा अनुरोधित कहानी वह है जिसमें टेलर चमकता है। कोई भी उस समय को बेचना नहीं चाहता है जब उन्होंने बिक्री खो दी, कार को तोड़ दिया, या बार को तोड़ दिया और रात जेल में बिताई। सुनिश्चित करें कि आपके अनुरोधित दोहराना! एक सकारात्मक कहानी है जहां वे बड़े विजेता से निकलते हैं, बफून से नहीं।

इस तकनीक की पूर्ण सुंदरता आपको एक खुश गड़गड़ाहट की तरह टकराएगी जब आप पहली बार इसे किसी ऐसे व्यक्ति के साथ उपयोग करते हैं जो एक लंबी और थकाऊ कहानी कह रहा है। तुम बस दूर हटो और बोर अपने दोस्त के साथ पर और कहानी स्पिन। (बेशक, आपका दोस्त आपसे फिर कभी बात नहीं कर सकता है। लेकिन इस अध्याय में कोई विचार नहीं है!)

अगली तकनीक आपके जीवन की कुछ सकारात्मक कहानियों को साझा करने से संबंधित है।

सकारात्मक व्यक्ति के रूप में कैसे आएँ

अक्सर लोग सोचते हैं कि जब वे किसी से मिलते हैं, तो उन्हें एक रहस्य साझा करना चाहिए, एक अंतरंगता प्रकट करना चाहिए, या यह दिखाने के लिए कि वे मानव भी हैं के साथ अपने युवा लड़ाई प्रसारण बिस्तर गीला, दांत पीसने, या अंगूठे suckingor गठिया या एक goitersupposedly आप जनता के लिए खासे लोकप्रिय के साथ अपने वर्तमान संघर्ष।

खैर, कभी-कभी ऐसा करता है। एक अध्ययन से पता चला है कि अगर कोई आपके कद में ऊपर है, तो उनके बारे में एक सनकी खुलासा उन्हें आपके करीब लाता है। राष्ट्रपति पद के उम्मीदवार Adlai Stevensons जूते के तल में छेद एक

राष्ट्र, जैसा कि जॉर्ज एचडब्ल्यू बुश ने चौंकाने वाला प्रवेश किया था कि वह पेट ब्रोकोली नहीं कर सकता था।

यदि आप निश्चित पद पर हैं, तो एक सुपरस्टार को कहें, जो एक प्रशंसक के साथ दोस्त बनना चाहता है, आगे बढ़ें और अपने भक्तों को उस समय के बारे में बताएं जब आप काम और पैसे से बाहर थे। लेकिन अगर आप सुपरस्टार नहीं हैं, तो बेहतर है कि इसे

सुरक्षित रूप से खेलें और कंकालों को बाद तक अलमारी में रखें। लोग आपके संदर्भ में अपने विचार रखने के लिए आपको अच्छी तरह से नहीं जानते हैं।

बाद में एक रिश्ते में, अपने नए दोस्त को बताकर आपको तीन बार शादी की गई, आपने एक किशोरी के रूप में दुकानदारी करते हुए पकड़ा, और आप एक बड़ी नौकरी के लिए ठुकरा दिए, यह कोई बड़ी बात नहीं हो सकती है। और यह उस हद तक हो सकता है जब ठोस रिश्तों के अन्यथा दोषपूर्ण जीवन पर काले निशान के रूप में काम किया जा सकता है, कोई दुराचारी नहीं है, और

एक प्रभावशाली पेशेवर रिकॉर्ड। लेकिन एक रिश्ते में बहुत जल्दी, सहज प्रतिक्रिया क्या और आ रही है? अगर वह मुझसे इतनी जल्दी साझा करता है, तो वह और क्या छिपा रहा है? एक कोठरी, एक आपराधिक रिकॉर्ड, दीवारों को अस्वीकृति पत्र के साथ खड़ा किया? आपके नए परिचित के पास यह जानने का कोई तरीका नहीं है कि आपकी स्वीकारोक्ति एक उदार कृत्य था, आपकी ओर से एक सुविचारित रहस्योद्घाटन।

अब तक, इस खंड में, आपको लोगों से मिलने और छोटी-सी बात में महारत हासिल करने के लिए मुखर तरीके मिले हैं। अगले दोनों एक मुखर और रक्षात्मक कदम है जिससे आपको मदद मिलेगी कि आप जिस तरह की बात कर रहे हैं हमें पता नहीं है कि पेस्टी स्माइल हम कब खेल में जाते हैं।

तकनीक # 22

एसी-CEN-तू-खा लिया स्थिति-ए-श्य

जब पहली बार किसी से मिलते हैं, तो अपनी अलमारी के दरवाजे को बंद करें और बाद में अपने कंकाल को बचाएं। आप और आपके नए अच्छे दोस्त कंकालों को आमंत्रित कर सकते हैं, एक अच्छा हँस सकते हैं, और बाद में रिश्ते में उनकी हड्डियों पर नृत्य कर सकते हैं। लेकिन समय nows, के रूप में पुराना गाना कहते हैं, करने के लिए एसी-CEN-तू-खा लिया स्थिति-ए-श्य और elim-ए-नैट neg एक सक्रिय।

कैसे हमेशा कहने के लिए कुछ दिलचस्प है

Youve लोगों को सुना सुना है, मैं पार्टी में नहीं जा सकता, मुझे पहनने के लिए एक चीज़ मिल गई। जब पिछली बार आपने सुना था, तो मैं पार्टी में नहीं गया, मुझे कहने के लिए एक चीज मिल गई?

जब महान नेटवर्किंग कब्जे के साथ एक सभा में जाते हैं, तो आप स्वाभाविक रूप से अपने संगठन की योजना बनाते हैं और सुनिश्चित करते हैं कि आपके जूते मेल खाएंगे। और, ज़ाहिर है, आपके पास सिर्फ सही टाई या सही रंग की लिपस्टिक होनी चाहिए। आप अपने बालों को पफ करते हैं, अपने व्यवसाय कार्डों को पैक करते हैं, और आप बंद कर देते हैं।

वाह! एक मिनट रुकिए। क्या आप सबसे महत्वपूर्ण बात नहीं भूलते? अपनी छवि को बढ़ाने के लिए सही बातचीत के बारे में क्या? क्या आप वास्तव में कुछ भी कहने जा रहे हैं जो पल में आता है? आप अपनी पहली हाथ की ग्रिपिंग हैंड हिट्स को डार्क कोठरी में नहीं डालेंगे, इसलिए आपको अपनी बातचीत को पहले विचार के लिए छोड़ना चाहिए, जो कि चेहरे पर आने वाले, मुस्कुराते हुए चेहरों को ध्यान में रखते हुए आता है। आप निश्चित रूप से, बातचीत में अपनी प्रवृत्ति को मूर्त रूप देंगे। लेकिन कम से कम मामले में प्रेरणा के लिए तैयार रहना चाहिए।

चीजों को स्विंग करने में youre को संवैधानिक रूप से सुनिश्चित करने का सबसे अच्छा तरीका है कि आप जाने से पहले एक न्यूज़कास्ट को सुनें। दुनिया में अभी आग

लगना, आग, बाढ़, हवाई आपदा, सरकारों का टूटना और शेयर बाजार का दुर्घटनाग्रस्त होना

महान संवादी चारा, चाहे कितनी भी भीड़ हो। यह कुछ शर्मिंदगी के साथ है कि मुझे दुनिया के सबसे पुराने व्यवसाय में बिजनेसवुमन को फोलोइंग तकनीक की सुविधा देनी चाहिए। एक पत्रिका के लेख के लिए, मैं लिख रहा था, मैंने सबसे सामान्य संचालकों में से एक का साक्षात्कार लिया

अपने क्षेत्र में, सिडनी बिडल बैरो, प्रसिद्ध मेफ्लावर मैडम। सिडनी ने बताया कि जब वह व्यवसाय में थी तब उनके पास एक घर का नियम था। के सभी

उसकी महिला स्वतंत्र ठेकेदारों को दैनिक समाचारों के साथ बनाए रखने के लिए निर्देशित किया गया ताकि वे अपने ग्राहकों के साथ अच्छे वार्तालाप कर सकें। यह सिर्फ सिडनी की सनक नहीं थी। उनके कर्मचारियों के फीडबैक से पता चला था कि उनकी लड़कियों के काम के घंटे का 60 प्रतिशत चैटिंग में खर्च होता था और कटोमरों की जरूरतों को पूरा करने में केवल 40 प्रतिशत। इस प्रकार उसने उन्हें निर्देश दिया कि वे दैनिक नवागंतुक को पढ़ें या एक के लिए जाने से पहले एक रेडियो प्रसारण सुनें

तकनीक # 23

ताजा खबर । । । इसके बिना घर छोड़ना मत

रेडियो समाचार चालू करने या अपने अखबार को स्कैन करने के लिए मिरिस में खुद को अंतिम स्वीकृति देने के बाद भी पार्टी के लिए जाने से पहले अंतिम कदम। आज जो कुछ भी हुआ वह अच्छी सामग्री है। पल - पल की बड़ी-बड़ी खबरों को जानना भी एक रक्षात्मक कदम है जो हर उस बात को पूछकर आपके मुंह में अपना पैर डालने से बचता है। फुट-इन-मुंह सार्वजनिक रूप से बहुत स्वादिष्ट नहीं है, खासकर जब इसका अंडा-पर-चेहरे से घिरा हुआ है ।

कैसे हमेशा कहने के लिए कुछ दिलचस्प है 91

नियुक्ति। सिडनी ने मुझे बताया कि जब उसने यह नियम शुरू किया था, तो उसकी व्यस्तता काफी बढ़ गई थी। रिपोर्ट्स में कहा गया है कि उसके ग्राहकों ने उसके लिए काम करने वाली आकर्षक महिलाओं की तारीफ की।

घाघ व्यवसायी, सुश्री बैरो हमेशा अपने ग्राहकों की अपेक्षाओं को पार करने के लिए प्रयासरत रहती हैं।

बातचीत के बड़े लीग के लिए तैयार हैं? चलो चलते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग तीन

कैसे एक
वीआईपी की
तरह बात करने
के लिए

मानव जंगल में आपका स्वागत है। जब दो बाघ एक समाशोधन में एक दूसरे पर जंगल की संभावना से गुजरते हैं, तो वे एक दूसरे को देखते हैं। वे जम जाते हैं। सहज रूप से वे गणना करते हैं, अगर हमारे घूरने के लिए हिंगिंगकैम आया तो पंजेवाले को जीतना होगा? हममें से किसके पास मजबूत अस्तित्व कौशल है?

जंगल में बाघ कॉरपोरेट जंगल (या एकल जंगल या सामाजिक जंगल) में रहने वाले शहरी ईमानदार जानवरों से बहुत कम हैं। मनुष्य एक-दूसरे को देखकर और बात करके प्रक्रिया शुरू करते हैं। व्यापार की दुनिया में, मुस्कुराते और उच्चारण करते हुए आप कैसे करते हैं? हैलो, हॉडी, या हाय, वे बाघों की तरह हैं, सहज रूप से, तुरंत, एक-दूसरे को ऊपर उठाते हुए।

वे एक दूसरे के पंजे की लंबाई या उनके दांतों के तेज की गणना नहीं कर रहे हैं। वे एक-दूसरे को हथियार पर जज करते हुए जीवित रहने के लिए अधिक शक्तिशाली हैं क्योंकि उन्होंने इसे परिभाषित किया है। मनुष्य एक-दूसरे के संचार कौशल को पहचान रहे हैं। हालाँकि वे पहले यह साबित करने वाले विशिष्ट अध्ययनों के नाम नहीं जानते होंगे, लेकिन वे इस सच्चाई को समझते हैं: जीवन में सफलता पाने वालों में से 85 प्रतिशत सीधे संचार कौशल के कारण होते हैं। 13

वे अमेरिका की जनगणना ब्यूरो के हालिया सर्वेक्षण से परिचित नहीं हो सकते हैं, जो दिखाते हैं कि नियोक्ता अच्छे संचार कौशल और शिक्षा, अनुभव और प्रशिक्षण के दृष्टिकोण के साथ उम्मीदवारों का चयन करते हैं। लेकिन, वे जानते हैं कि संचार कौशल शीर्ष पर प्राप्त करते हैं। इस प्रकार, आकस्मिक बातचीत के दौरान एक-दूसरे को ध्यान से देखने पर, यह दोनों के लिए लगभग तुरंत स्पष्ट हो जाता है, जो मानव जंगल में बड़ी बिल्ली है।

लोगों को यह पहचानने में देर नहीं लगती कि कौन नपुंसक है। एक क्लिच, एक असंवेदनशील टिप्पणी, एक अतिसक्रिय प्रतिक्रिया, और आपको पेशेवर या व्यक्तिगत रूप से निरूपित किया जा सकता है। आप एक संभावित महत्वपूर्ण दोस्ती या व्यावसायिक संपर्क खो सकते हैं। एक बेवकूफी भरा कदम और आप कॉरपोरेट या सामाजिक सीढ़ी से टकरा सकते हैं।

इस खंड की तकनीकें यह सुनिश्चित करने में मदद करेंगी कि आप सभी सही चाल चलें ताकि ऐसा न हो। निम्नलिखित कॉम्युनिकेशन स्किल्स आपके द्वारा चुने गए किसी भी सीढ़ी के शीर्ष पर अपनी चढ़ाई शुरू करने के लिए आपको एक पैर देती हैं।

कैसे पता करें कि वे क्या करते हैं (बिना पूछे भी!)

एक-दूसरे को आकार देने के लिए, पहला सवाल छोटी बिल्लियों को फ्लैट-पॉवर्डली एक-दूसरे से पूछने के लिए, और आप क्या करते हैं? हम्म? फिर वे वहाँ पर झपटते हैं,

अपने मूंछों को कुरेदते हैं और अपनी नाक को घुमाते हैं, एक स्पष्ट इम के साथ आप उन लोगों पर मौन निर्णय का उच्चारण करते हैं, जब आप उनके जवाबों को देखते हैं।

बड़ी बिल्लियाँ कभी भी एकमुश्त नहीं पूछतीं, आप क्या करते हैं? (ओह, वे पता लगाते हैं, सब ठीक है, बहुत अधिक सूक्ष्म तरीके से।) सवाल न पूछकर, बड़े लड़के और बड़ी लड़कियों को अधिक राजसी, यहां तक कि आध्यात्मिक के रूप में देखा जाता है। आखिरकार, उनकी चुप्पी कहती है, एक पुरुष या महिला उसकी नौकरी से कहीं अधिक है।

लुभावने सवाल का विरोध करना भी उनकी संवेदनशीलता को दर्शाता है। इन दिनों बहुत अधिक डाउनसाइज़िंग, राइटिंग और कॉरपोरेशनों की कैपिंग के साथ, कुंद पूछताछ से बेचैनी बढ़ती है। नौकरी का सवाल सिर्फ उन लोगों के लिए अप्रिय नहीं है जो व्यस्तताओं के बीच हैं। मेरे कई लाभकारी मित्र हैं, जो पूछे जाने से नफरत करते हैं, और आप क्या करते हैं? (इन लोगों में से एक शव को शव परीक्षण के लिए काटता है, दूसरा आईआरएस संग्रह एजेंट है।)

इसके अतिरिक्त, लाखों प्रतिभाशाली और निपुण महिलाओं ने खुद को मातृत्व के लिए समर्पित करने के लिए चुना है। जब क्रूर कॉर्पोरेट प्रश्न उन पर जोर देते हैं, तो वे दोषी महसूस करते हैं। अशिष्ट पूछताछ उनके परिवारों के प्रति उनकी प्रतिबद्धता को प्रमाणित करती है। कोई फर्क नहीं पड़ता कि महिलाएं कैसे जवाब देती हैं, उन्हें डर है कि पूछने वाला सिर्फ एक विनम्र इम सिर्फ एक गृहिणी सुनने जा रहा है।

बड़े लड़के और बड़ी लड़कियों को पूछने से बचना चाहिए, आप क्या करते हैं? किसी अन्य कारण से: प्रश्न से उनकी संयमता से लिटरेन को यह विश्वास हो जाता है कि वे एक भीड़भाड़ वाली भीड़ के साथ उड़ने की आदत में हैं। हाल ही में मैंने ईज़ी स्ट्रीट पर एक पॉश पार्टी में भाग लिया। (मुझे संदेह है कि उन्होंने मुझे अपने काम करने वाले श्रमिक वर्ग के व्यक्ति के रूप में आमंत्रित किया ।) मैंने देखा कि कोई भी किसी से नहीं पूछ रहा था कि उन्होंने क्या किया है, लेकिन इन लोगों ने कुछ भी नहीं किया। ओह, कुछ के पास निवेश को ट्रैक करने के लिए उनकी हवेली की बेड टेबल पर एक टिकर टेप हो सकता है। लेकिन उन्होंने निर्दयता से जीवन यापन का काम नहीं किया।

अंतिम लाभ यह नहीं पूछने के लिए, आप क्या करते हैं? क्या यह लोगों को सुरक्षा से दूर रखता है। यह उन्हें यकीन दिलाता है कि आप उनकी नकल का आनंद ले रहे हैं जो वे हैं, किसी भी अपराध नेटवर्किंग कारण के लिए नहीं।

पता लगाने का सही तरीका

तो आपको कैसे पता चलेगा कि कोई जीवित व्यक्ति के लिए क्या करता है? (मैंने सोचा था कि आप कभी नहीं पूछेंगे।) आप बस निम्नलिखित आठ शब्दों का अभ्यास करें। सभी अब एक साथ: कैसे। । । कर । । । आप । । । बिताना । । । अधिकांश । । । क ... आपका ... समय?

तकनीक # 24

तुम क्या करते हो!

एक निश्चित संकेत है कि कोई व्यक्ति प्रश्न की विशिष्ट समानता है, आप क्या करते हैं? (आप इसे निस्संदेह, लेकिन उन चार गंदे शब्दों के साथ नहीं, जो आपको एक क्रूर नेटवर्क के रूप में लेबल करते हैं, एक सामाजिक पर्वतारोही, एक सोने की खुदाई करने वाले पति या पत्नी शिकारी, या कोई भी व्यक्ति ईज़ी स्ट्रीट पर कभी नहीं टहलता है।)

कैसे पता करें कि वे क्या करते हैं (बिना पूछे भी!) 97

आप अपना अधिकांश समय कैसे व्यतीत करते हैं? कैडेवर कटर, एक टैक्स कलेक्टर या हुक से बंद एक कर्मचारी को जाने के लिए अनुग्रहकारी तरीका है। यह एक कुशल माताओं की पसंद को सुदृढ़ करने का तरीका है। यह एक आध्यात्मिक आत्मा को आश्वस्त करने का तरीका है जिसे आप उसकी आंतरिक सुंदरता को देखते हैं। यह एक रास्ता है कि आप आसान स्ट्रीट पर रहते हैं, एक प्रफुल्लित करने का सुझाव भी है।

अब, मान लीजिए कि आपने किसी ऐसे व्यक्ति का परिचय प्राप्त किया है जो अपने काम के बारे में बात करना पसंद करता है? पूछते हुए, आप अपना अधिकांश समय कैसे व्यतीत करते हैं? वर्कहॉलिक्स का दरवाजा बंद करने के लिए भी दरवाज़ा खोलता है, ओह गॉली, वे विलाप करते हैं, मैं बस अपना सारा समय काम में लगाता हूं। यह, ज़ाहिर है, विवरण के लिए उन्हें ग्रिल करने के लिए आपका निमंत्रण है। (तब वे आपके कान से बात करेंगे।) फिर भी आपके प्रश्न का नया शब्द उन लोगों को देता है, जो अवकाश के बीच कहीं हैं और आपको अपनी नौकरी के बारे में बताने के विकल्प के आदी हैं। अंत में, पूछना कि आप अपना अधिकांश समय कैसे व्यतीत करते हैं? के बजाय और आप क्या करते हैं? आपको आपकी बड़ी बिल्ली की धारियाँ सही सलामत देती हैं।

कैसे जानें कि जब वे पूछें, तो आप क्या करते हैं?

अब, आप जिन 99 प्रतिशत लोगों से मिलते हैं, वे जरूर पूछेंगे, और आप क्या करते हैं? बड़े विजेता, किसी को हमेशा यह पूछने के लिए, पूछताछ के लिए पूरी तरह से तैयार हैं।

कई लोगों के पास नौकरी पाने के लिए एक लिखित r folkssumŽ है। वे इसे टाइप करते हैं और फिर सभी भावी नियोक्ताओं को भेजने के लिए एक अच्छा साफ स्टैक प्राप्त करने के लिए प्रिंटर को बंद कर देते हैं। R ThesumŽ उनके पिछले पदों, रोजगार की तारीखों और शिक्षा को सूचीबद्ध करता है। फिर, सबसे नीचे, वे अच्छी तरह से हाथापाई कर सकते हैं, ठीक है, मुझे लगता है। इसे ग्रहण करें या छोड़ दें। और आमतौर पर वे बाएं हो जाते हैं। क्यों? क्योंकि भावी नियोक्ता को rŽsum rel में पर्याप्त विशिष्ट बिंदु नहीं मिलते हैं जो सीधे संबंधित हैं कि उनकी फर्म क्या मांग रही है।

हालांकि, बड़े लीग में लड़के और लड़कियां, अपने पूरे कार्य अनुभव के बिट्स और बाइट्स को अपने कंप्यूटर में दूर कर लेते हैं। नौकरी के लिए आवेदन करते समय, वे केवल उपयुक्त डेटा को पंच करते हैं और इसे प्रिंट करते हैं ताकि ऐसा लगे कि यह सिर्फ प्रिंटर से आया है।

मेरे दोस्त रॉबर्टो पिछले साल काम से बाहर थे। उन्होंने दो पदों के लिए आवेदन किया: एक आइसक्रीम कंपनी के एक सेल्स मैनेजर और फास्ट-फूड चेन के लिए रणनीतिक योजना के प्रमुख । उन्होंने व्यापक शोध किया और पाया कि आइसक्रीम कंपनी की बिक्री में काफी अंतर था और खाद्य श्रृंखला की लंबी-लंबी अंतर्राष्ट्रीय आकांक्षाएं थीं।

कैसे जानें कि जब वे पूछें, तो आप क्या करते हैं? 99

क्या उसने प्रत्येक को एक ही rŽsumŽ भेजा? बिलकुल नहीं। उनके r HissumŽ ने उनकी पृष्ठभूमि की सच्चाई से कभी भी एक iota को विचलित नहीं किया। होवर, आइसक्रीम कंपनी के लिए, उन्होंने तीन साल में इसकी बिक्री को दोगुना करके एक छोटी कंपनी को चालू करने के अपने अनुभव पर प्रकाश डाला। खाद्य श्रृंखला के लिए, उन्होंने

यूरोप में काम करने के अपने अनुभव और विदेशी बाजारों के अपने ज्ञान को रेखांकित किया।

दोनों फर्मों ने रॉबर्टो को नौकरी की पेशकश की। अब वह उन्हें एक दूसरे के खिलाफ खेल सकते थे। वह प्रत्येक के पास गया, जो उनके लिए काम करना पसंद करता था, लेकिन एक अन्य फर्म उच्च वेतन या अधिक भत्ते की पेशकश कर रहा था। दोनों फर्मों ने रॉबर्टो के लिए एक दूसरे के खिलाफ बोली लगाना शुरू कर दिया। अंत में उन्होंने खाद्य श्रृंखला को लगभग दोगुना वेतन पर चुना, जो उन्होंने मूल रूप से उन्हें पेश किया था।

प्रत्येक मुठभेड़ का अधिकतम लाभ उठाने के लिए, अपनी मौखिक रस्म को वैसा ही निजीकृत करें जैसा कि आप अपनी लिखित पाठ्यपुस्तक के रूप में करते हैं। सर्वव्यापी को एक जवाब देने के बजाय आप क्या करते हैं? एक दर्जन या इतने भिन्नताएं तैयार करें, जो व्हाट्सएप पूछने पर निर्भर करते हैं। इष्टतम नेटवर्किंग के लिए, हर बार जब कोई आपकी नौकरी के बारे में पूछता है, तो एक गणना में मौखिक रूप से गणना करें। इससे पहले कि आप अपना जवाब प्रस्तुत करें, विचार करें कि आपके और आपके काम में पूछने वाले की क्या संभावित दिलचस्पी हो सकती है।

Heres कैसे मेरा जीवन आपका लाभ उठा सकता है

शीर्ष salespeople लाभ बयान के बड़े पैमाने पर बात करते हैं। वे जानते हैं, जब एक संभावित ग्राहक के साथ बात कर रहे हैं, तो उन्हें एक लाभ कथन के साथ अपनी बातचीत को खोलना चाहिए। जब मेरे सहकर्मी ब्रायन को कोल्ड कॉल करते हैं, तो हैलो कहने के बजाय मेरा नाम ब्रायन ट्रेसी है। Im एक बिक्री ट्रेनर, वह कहते हैं, नमस्ते, मेरा नाम संस्थान के कार्यकारी विकास के लिए ब्रायन ट्रेसी है। क्या आप एक सिद्ध पद्धति में दिलचस्पी लेंगे जो अगले बारह महीनों में आपकी बिक्री को 20 से 30 तक बढ़ा सकती है? वह उसका लाभ कथन है। वह अपनी संभावना के बारे में बताए गए विशिष्ट लाभों पर प्रकाश डालता है।

मेरे हेयरड्रेसर ग्लोरिया, मुझे पता चला, वह हर किसी को मिलने वाले एक भयानक लाभ कथन देता है। Thats शायद क्यों वह इतने सारे ग्राहक है। वास्तव में, वह एक ग्राहक के रूप में मुझे कैसे मिला। जब मैं एक सम्मेलन में ग्लोरिया से मिला,

उसने मुझे बताया कि वह एक हेयरड्रेसर थी, जो बिजनेसवुमन के लिए लचीली हेयर स्टाइल में विशेष थी। उसने लापरवाही से उल्लेख किया कि उसके पास कई ग्राहक हैं जो काम के लिए एक रूढ़िवादी केश चुनते हैं कि वे तुरंत सामाजिक परिस्थितियों के लिए एक स्त्री शैली में बदल सकते हैं। अरे, मुझे लगता है, मैं अपने आप को कहा, मेरे कड़े छोटे टट्टू लगाना। मैंने उसका कार्ड माँगा और ग्लोरिया मेरा नाई बन गया।

फिर, कई महीनों बाद, मैं ग्लोरिया को एक अन्य कार्यक्रम में देखने के लिए हुआ। मैंने बुफे टेबल पर एक स्टाइलिश ग्रे बालों वाली महिला के साथ उसकी बातचीत को सुना । ग्लोरिया कह रही थी। । । और हम नीले rinses की एक अद्भुत सरणी के विशेषज्ञ हैं। अब वो खबर मुझे थी! मुझे उसके सैलून में एक ग्रे हेड देखकर याद नहीं आया।

जब मैं पार्टी छोड़ रहा था, ग्लोरिया लॉन में मेजबान किशोर बेटियों के साथ एनिमेटेड बात कर रहा था। ओह, हाँ, वह कह रही थी, जैसे कि हम वास्तव में इन शांत -अप-टू-मिनट शैलियों में विशेषज्ञ हैं। आपके लिए अच्छा है, ग्लोरिया!

ग्लोरिया नाई की तरह, अपरिहार्य जवाब देने से पहले एक बार अपनी प्रतिक्रिया दें कि आप क्या करते हैं? जब कोई पूछता है, तो कभी भी केवल एक-शब्द का जवाब न दें। रूपों के लिए Thats। यदि व्यवसाय नेटवर्किंग आपके दिमाग में है, तो अपने आप से पूछें, मेरे पेशेवर अनुभव से इस व्यक्ति के जीवन को कैसे लाभ मिल सकता है? उदाहरण के लिए, कुछ लोगों द्वारा अपने कर रिटर्न पर लगाए गए कुछ विवरण यहां दिए जा सकते हैं:

रियल एस्टेट एजेंट फाइनेंशियल प्लानर मार्शल आर्ट्स इंस्ट्रक्टर कॉस्मेटिक सर्जन हेयरड्रेसर

कैसे जानें कि जब वे पूछें, तो आप क्या करते हैं? 101 उपरोक्त व्यवसायों के किसी

भी चिकित्सक को लाभ पर विचार करना चाहिए

उसके काम को मानव जाति को करना होगा। (हर काम में कुछ बीफ होता है या आप इसे करने के लिए भुगतान नहीं करते हैं।) ऊपर के लोगों को सलाह है

अचल संपत्ति एजेंट मत कहो। कहते हैं कि मैं अपने क्षेत्र में जाने वाले लोगों को सही घर खोजने में मदद करता हूं।

मत कहो वित्तीय योजनाकार। कहते हैं कि मैं लोगों को उनके वित्तीय भविष्य की योजना बनाने में मदद करता हूं।

न मार्शल आर्ट इंस्ट्रक्टर का कहना है। कहते हैं कि मैं लोगों को मार्शल आर्ट सिखाकर अपना बचाव करने में मदद करता हूं।

न कहना कॉस्मेटिक सर्जन। कहो कि मैं दुर्घटनाओं को खारिज करने के बाद लोगों के चेहरों का पुनर्निर्माण करता हूं। (या, यदि आप एक निश्चित उम्र की महिला के साथ बात कर रहे हैं, जैसा कि फ्रांसीसी बहुत ही इनायत से कहते हैं, तो उसे बताएं, मैं लोगों को उतनी ही युवा दिखने में मदद करता हूं जितना वे कॉमेटिक सर्जरी के माध्यम से महसूस करते हैं।)

न कहो नाई। कहो कि मैं एक महिला को उसके विशेष चेहरे के लिए सही केश खोजने में मदद करता हूं। (गो, ग्लोरिया)

अपने मौखिक संक्षेप में Rhellsum your में लाभ कथन रखना आपकी नौकरी को जीवन में लाता है और इसे यादगार बनाता है। यहां तक कि अगर आपका नया परिचित कैंट आपकी सेवाओं का उपयोग करता है, तो अगली बार जब वह अपने वित्तीय भविष्य की योजना बनाना चाहता है, आत्मरक्षा के बारे में सोच रहा है, कॉस्मेटिक शूगर पर विचार कर रहा है, या नए केश की जरूरत है, तो वह किस क्षेत्र में जा रहा है? उन अकल्पनीय लोगों के बारे में नहीं जिन्होंने अपनी नौकरियों का कर-वापसी विवरण दिया , लेकिन बड़े विजेता जिन्होंने लोगों की ज़रूरतों के लिए मदद करने की एक तस्वीर चित्रित की।

अपने निजी जीवन के लिए एक संक्षेप R NsumŽ

नटशेल R NsumŽ गैर-व्यावसायिक स्थितियों में भी काम करता है। चूंकि नए परिचित हमेशा आपसे अपने बारे में पूछेंगे, तैयारी करें

कुछ रोमांचक स्टॉक जवाब। एक संभावित दोस्त से मिलने या किसी से प्यार करने के दौरान, अपने जीवन को ऐसे बनाएं जैसे आप एक मजेदार व्यक्ति होंगे।

एक युवा लड़की के रूप में, मैंने अपने जीवन के बारे में अपने मन में उपन्यास लिखे। लीर, मूसलधार बारिश के खिलाफ अपनी आँखें निचोड़ते हुए, बहादुरी से बर्फीले तूफ़ान में खिड़की से बाहर पहुँच कर शटर को कसने लगा और तूफान से परिवार को सुरक्षित रखने के लिए। बड़े सौदामा ने मुझे बारिश बंद होने पर खिड़कियां बंद करने को कहा। फिर भी, खुली खिड़की की ओर बढ़ते हुए, मैंने अपने आप को परिवार के बहादुर उद्धारक के रूप में देखा।

आपको अपनी आत्म-छवि में इतना मेलोड्रामेटिक होने की आवश्यकता नहीं है , लेकिन दिलचस्प और समर्पित लगने के लिए कम से कम अपने जीवन को पंच करें।

तकनीक # 25

द नटशेल R NsumŽ

जिस तरह नौकरी चाहने वाले शीर्ष प्रबंधक अपने पद के लिए आवेदन करने वाले प्रत्येक पद के लिए अपने प्रिंटर से अलग लिखित r asum list रोल करते हैं, वैसे ही प्रत्येक श्रोता के लिए अपनी जीभ से अपने पेशेवर जीवन के बारे में एक अलग सच्ची कहानी दें। जवाब देने से पहले आप क्या करते हैं? अपने आप से पूछें, मेरे जवाब में इस व्यक्ति की क्या संभावित दिलचस्पी हो सकती है? क्या वह मेरे लिए व्यवसाय का उल्लेख कर सकता है? मुझसे खरीदें? मुझे चुनिएँ? मेरी बहन से शादी कर लो? मेरे दोस्त बन जाओ?

जहाँ भी आप जाते हैं, अपने संचार के बैग में काम करने के लिए अपने स्वयं के जीवन के बारे में संक्षेप में पैक करें।

कैसे तुम भी होशियार लग रहे हो

क्या आपने कभी किसी को एक शब्द कहने की कोशिश करते सुना है जो उसकी जीभ के लिए बहुत बड़ा था? बोलने वाले के चेहरे पर मुस्कान और उसकी आंख में चमक के रूप में शब्द उसके होंठ बंद कर दिया, तुम्हें पता था कि वह वास्तव में गर्व था। (सेवा

मामले को बदतर बनाने के लिए, उन्होंने संभवतः गलत, अनुचित रूप से इस शब्द का इस्तेमाल किया और शायद इसे गलत भी बताया। आउच।)

दुनिया अमीर शब्दसंग्रह वाले लोगों को अधिक रचनात्मक, अधिक बुद्धिमान मानती है। बड़े शब्दसंग्रह वाले लोगों को जल्दी काम पर रखा जाता है, तेजी से पदोन्नत किया जाता है, और पूरी तरह से अधिक सुनी जाती है। इसलिए बड़े विजेता अमीर, पूर्ण शब्दों का उपयोग करते हैं, लेकिन वे कभी अनुचित नहीं लगते। मुहावरों ने अपने आवरणों को समृद्ध करने के लिए अपनी जीभ बंद कर ली। शब्द फिट बैठते हैं। इस ख्याल के साथ कि वे अपने टाई या अपने ब्लाउज का चयन करते हैं, जीवन के बड़े खिलाड़ी अपने पेसोनेलिटीज और उनके बिंदुओं के मिलान के लिए शब्दों का चयन करते हैं।

चौंकाने वाली अच्छी खबर यह है कि एक सम्मानित शब्दावली और एक सांसारिक के बीच का अंतर केवल पचास शब्दों का है! तुम एक बड़े विजेता की तरह लग रहा है की जरूरत नहीं है। मात्र कुछ दर्जन अद्भुत शब्द हर किसी को यह आभास देंगे कि आपके पास एक मौलिक और रचनात्मक दिमाग है।

इस सुपर शब्दावली को प्राप्त करना आसान है। आपको शब्दावली पुस्तकों पर ध्यान देने की ज़रूरत है या आप के साथ धूमधाम के टेपों को सुनें

असंभव ब्रिटिश लहजे। आपको दो-डॉलर के शब्द सीखने की ज़रूरत नहीं है जो आपकी दादी, अगर उसने सुना है, तो आपके मुंह को साबुन से धोया जाएगा।

आपको बस कुछ थके हुए, ओवरवर्क किए गए शब्दों के बारे में सोचने की ज़रूरत है जो आप स्मार्ट, अच्छा, सुंदर, या अच्छा जैसे हर दिन के पासवर्ड का उपयोग करते हैं। फिर शेल्फ से एक थिसॉरस या पर्यायवाची की किताब को पकड़ो। उस सामान्य शब्द को देखिए, यहां तक कि आप हर दिन खुद को सुनकर ऊब गए हैं। विकल्पों की अपनी लंबी सूची की जाँच करें।

उदाहरण के लिए, यदि आप स्मार्ट शब्द में बदलते हैं, तो आप दर्जनों समानार्थक शब्द पाएंगे। कुछ शब्द रंगीन और समृद्ध हैं जैसे सरल, संसाधनपूर्ण, एड्रोइट, चतुर, और कई और। सूची को नीचे चलाएं और प्रत्येक को ज़ोर से कहें। आपके व्यक्तित्व में कौन से लोग फिट हैं? आपके लिए कौन सा सही लगता है? कपड़े की एक सूट की तरह प्रत्येक पर कोशिश करें देखने के लिए जो सहज महसूस करते हैं। कुछ पसंदीदा चुनें और उन्हें जोर से बोलने का अभ्यास करें जब तक कि वे आपकी शब्दावली का एक प्राकृतिक प्रधान न बन जाएं। अगली बार जब आप स्मार्ट होने पर किसी की तारीफ करना चाहते हैं, तो कहेंगे, आप बहुत परेशान हो रहे हैं

ओह, यह आप के बहुत चालाक था। मेरा कितना संसाधन है। वह सरल था। या हो सकता है, आप का कितना अचरज हो।

और अब, केवल पुरुषों के लिए

सज्जनों, हम महिलाएं दर्पण के सामने बहुत समय बिताती हैं (जैसे कि आपको पता नहीं था)। जब मैं कॉलेज में था, तो यह मुझे पूरे पंद्रह साल का लगता था

एक तिथि के लिए खुद को ठीक करने के लिए मिनट। हर साल, Ive को कुछ मिनट जोड़ना पड़ता था। Im अब एक घंटे और एक आधा तक खुद को एक शाम बाहर करने के लिए ऊपर उठ रहा है।

सज्जनों, जब आपकी पत्नी रात को बाहर निकलने के लिए सीढ़ी से नीचे उतरती है, या आप एक महिला को रात के खाने के लिए उठाते हैं, तो आप क्या कहते हैं? यदि आप इसके अलावा कोई टिप्पणी नहीं करते हैं, तो क्या आप जाने के लिए तैयार हैं? आप कैसे सोचते हैं कि महिला महसूस करती है?

आप कैसे होशियार भी ध्वनि करने के लिए आप 105 हैं

मेरा दोस्त गैरी एक अच्छा सज्जन है और वह कभी-कभार मुझे खाने पर ले जाता है। मैं उनसे करीब बारह साल पहले मिला था, और इल ने पहली बार मेरी तारीख पर मेरे दरवाजे पर आने पर कभी फोगेट नहीं किया। उन्होंने कहा, लील, तुम बहुत अच्छे लगते हो। मैंने उसकी प्रतिक्रिया स्वीकार की!

मैंने गैरी को एक या दो महीने बाद देखा। मेरे दरवाजे पर फिर से, लील, तुम बहुत अच्छे लगते हो। पहली बार जैसा सटीक शब्द, लेकिन मैंने फिर भी इसकी सराहना की।

अब इसके बारह साल हो गए हैं कि यह सज्जन और मैं दोस्त रहे हैं। मैं उसे हर दो महीने में एक बार देखता हूं, और हर बार अपनी पुरानी टिप्पणी, लील, आप बहुत अच्छे लगते हैं। (मुझे लगता है कि बीमार एक शाम फलालैन नाइटशर्ट और मेरे चेहरे पर एक मिट्टी के पैक को दिखाता है। मैं कसम खाता हूं कि गैरी कहेगा, लील, तुम बहुत अच्छे लगते हो।)

अपने सेमिनारों के दौरान, पुरुषों को गैरीज़ की गलती से बचने में मदद करने के लिए, मैं हर पुरुष को सुंदर या महान के पर्याय के बारे में सोचने के लिए कहता हूं। फिर मैं एक महिला और कई पुरुषों को ले आता हूं। मैं प्रत्येक को यह दिखाने के लिए कहता हूं कि वह

उसका पति है। वह सिर्फ डिनर पर जाने के लिए तैयार सीढ़ियों से नीचे आया है। मैं प्रत्येक से उसका हाथ पकड़कर उसकी तारीफ करने को कहता हूं।

दारला, एक कहते हैं, आप सुरुचिपूर्ण दिखते हैं। ऊह! कमरे की हर औरत आहें भरती है। दारला, एक और कहती है, उसके हाथ लेते हुए, आप आश्चर्यजनक दिखते हैं। ऊह! कमरे की हर औरत झपट्टा मारती है। दारला, तीसरे कहते हैं, उसके, उसके बीच हाथ डालकर आप

खुरदरा दिखना। Ooooh! अब तक कमरे की हर औरत लंगड़ी हो चुकी है। ध्यान दो पुरुषों! शब्द हम महिलाओं पर काम करते हैं।

अधिक यूनिसेक्स सुझाव

मान लीजिए कि आप एक पार्टी में थे और यह अद्भुत था। मेजबानों को बताएं यह अद्भुत था। सभी कहते हैं। बता दें यह एक शानदार पार्टी थी, शानदार पार्टी थी, असाधारण पार्टी थी। मेजबानों को गले लगाएं और उन्हें बताएं कि आपके पास एक शानदार समय, एक उल्लेखनीय समय, एक शानदार समय था।

पहले कुछ बार आप शानदार शब्द कहते हैं, हो सकता है कि यह आपकी ज़ुबान से आराम से न उतरे। फिर भी आपको शब्द से कोई परेशानी नहीं है

आश्चर्यजनक। हम्म, Glor-ए-ous नहीं करता है की तुलना में किसी भी अधिक अक्षरों है जीता-der- ful। न तो यह उच्चारण करने के लिए और अधिक कठिन लगता है। शब्दावली सभी परिचित का मामला है। अपने नए पसंदीदा शब्दों का उपयोग कुछ बार करें और, जैसे कि किसी नए जोड़े के जूते में टूट जाए, आप अपने शानदार नए शब्दों को पहनकर बहुत सहज हो जाएंगे।

तकनीक # 26

आपका व्यक्तिगत थिसॉरस

थिसॉरस में हर दिन आपके द्वारा उपयोग किए जाने वाले कुछ सामान्य शब्दों को देखें। फिर, अपने पैरों को जूते की एक नई जोड़ी में फिसलने की तरह, अपनी जीभ को कुछ नए शब्दों में पर्ची करें ताकि यह देखें कि वे कैसे फिट होते हैं। यदि आप उन्हें पसंद करते हैं, तो स्थायी प्रतिस्थापन करना शुरू करें।

याद रखें, केवल पचास शब्द एक समृद्ध, रचनात्मक शब्दावली और एक औसत, बीच- बीच में एक के बीच का अंतर बनाते हैं । दो महीने के लिए एक दिन एक शब्द का स्थान लें और आप मौखिक रूप से अभिजात वर्ग में हों।

कैसे नहीं लग रहा है चिंताजनक (उन्हें अपनी समानता की खोज करें) बाघों के साथ

बाघों को साबित करना; शेर शेरों के साथ दुबके; और थोड़ा गली बिल्लियों अन्य छोटी गली बिल्लियों के साथ चारों ओर हाथापाई। समानता आकर्षण को बढ़ाती है। लेकिन मानव जंगल में, बड़ी बिल्लियों को एक रहस्य पता है। जब आप अपनी समानता प्रकट करने में देरी करते हैं, या उन्हें इसकी खोज करने देते हैं, तो इसमें बहुत अधिक पंच होते हैं। इन सबसे ऊपर, आप तालमेल के लिए उत्सुक ध्वनि नहीं करना चाहते हैं।

जब भी कोई एक सामान्य रुचि या अनुभूति का उल्लेख करता है, तो एक सांस के साथ कूदने के बजाय, अरे, मुझे भी! मैं वह भी करता हूं, या मुझे इसके बारे में सब पता है, अपनी बातचीत के बारे में बात करने का आनंद लें। आप उसे एक सदस्य भी बताने से पहले उसे देश क्लब के बारे में बताएं। इससे पहले कि आप अनजाने पामर के गोल्फ स्विंग का विश्लेषण करें, इससे पहले कि आप गोल्फ के महान खिलाड़ी ग्रेग, जैक, टाइगर

और अरनी के झूलों का मुकाबला करना शुरू करें। उसे बताएं कि आपकी यूएसटीए रैंकिंग का जिक्र करने से पहले आपने कितने टेनिस गेम्स जीते हैं।

कई साल पहले, मैं एक नए परिचित को बता रहा था कि मुझे स्की से कितना प्यार है। उन्होंने ब्याज के साथ मेरी बात सुनी, क्योंकि मैंने ईद की स्किड के विस्तृत यात्रा वृत्तांत पर विचार किया था। मैंने विभिन्न रिसॉर्ट्स के बारे में जानकारी दी। मैंने विभिन्न स्थितियों का विश्लेषण किया। मैंने कृत्रिम बनाम नट राल बर्फ पर चर्चा की। यह मेरे एकालाप के अंत तक निकट नहीं था कि मैं

107

अंत में मेरे नए परिचित से पूछने का जज्बा था अगर वह स्किड होता। उसने जवाब दिया, हां, मैं एस्पेन में एक छोटा सा अपार्टमेंट रखता हूं।

ठंडा! अगर हिंग में कूद गया और मुझे उसके स्की पैड के बारे में बताया, तो मैंने पहली बार उसे बताया कि मुझे स्कीइंग कितना पसंद है, मैं प्रभावित हुआ हूं। हल्का। हालाँकि, इंतजार करने के बाद जब तक हमारे कंसेशनंड का खुलासा नहीं हुआ, तब तक वह इतना शौकीन था कि उसने एक ऐस्पन स्की पैडमेड को अविस्मरणीय बना रखा था।

मैं जिस तकनीक को कॉल करता हूं उसे मार डालो क्विक मी, टू! जब भी लोग आपके द्वारा साझा किए गए किसी गतिविधि या रुचि का उल्लेख करते हैं, तो उन्हें अपने जुनून पर चर्चा करने का आनंद लें। फिर, जब समय सही होता है, तो आकस्मिक रूप से आप उनकी रुचि साझा करते हैं।

ओह, आई हैव बोरिंग यू बोरिंग यू

मैंने इसे आजमाने के लिए हफ्तों इंतजार किया। अंत में उस क्षण को एक सम्मेलन में प्रस्तुत किया। एक नए संपर्क ने मुझे वाशिंगटन, डीसी के बारे में अपनी हालिया यात्रा के बारे में बताना शुरू कर दिया (उसे पता नहीं था कि वाशिंगटन मैं कहाँ बड़ा हुआ था।) उसने मुझे कैपिटल, वाशिंगटन स्मारक, कैनेडी सेंटर, और कैसे वह और उसके पति के बारे में बताया। रॉक क्रीक पार्क में साइकिल चला गया। (क्षण भर में मैं भूल गया कि मैं अपनी नई तकनीक का अभ्यास करने के लिए अपना मुंह बंद रख रहा हूं। मैं वास्तव में आगंतुकों के दृष्टिकोण से इन परिचित स्थलों के बारे में सुनकर आनंद ले रहा हूं।)

मैंने उससे पूछा कि वह कहाँ रुकी है, उसने कहाँ भोजन किया है, और अगर उसे सुंदर मैरीलैंड या वर्जीनिया में से किसी एक में आने का मौका मिला। एक बिंदु पर, स्पष्ट रूप से उसकी यात्रा में मेरी रुचि से प्रसन्न होकर उसने कहा, आप ध्वनि करते हैं जैसे आप वाशिंगटन के बारे में बहुत कुछ जानते हैं।

हां, मैंने जवाब दिया। इसके गृहनगर, लेकिन मैं वहाँ उम्र में वापस आ गया था।

आपका स्वस्थल! उसने चुगली की। मेरी अच्छाई, तुमने मुझे क्यों नहीं बताया? मैं आपको बोर कर रहा होगा।

ओह, बिल्कुल नहीं, मैंने ईमानदारी से जवाब दिया। मुझे आपकी यात्रा के बारे में सुनकर बहुत मजा आ रहा था, अगर मैंने आपको बताया तो मुझे डर था कि आप रुक जाएंगे। उसके

कैसे न लगें चिंताजनक (उन्हें अपनी समानता की खोज करने दें) 109 बड़ी

मुस्कुराहट और मुश्किल से श्रव्य ओह, मुझे पता है कि मैं एक नया जीता था दोस्त।

जब कोई आपको उसके द्वारा की गई गतिविधि के बारे में बताना शुरू करता है, तो उसने जो यात्रा की है, वह एक क्लब है, जिसमें वह रुचि रखता है, जिसमें वह आपकी रुचि है जिसे आप अपनी जीभ साझा करते हैं। बता दें कि टेलर ने अपने खुद के एकालाप को याद किया। आराम करें और आनंद लें, यह भी, चुपके से यह जानकर कि आपके बातचीत साथी को कितना आनंद होगा जब आप प्रकट करेंगे कि आप उसी अनुभव को साझा करेंगे। फिर, जब क्षण परिपक्व होता है, तो लापरवाही से आपकी समानता प्रकट होती है। और इस बात का उल्लेख अवश्य करें कि आपको उसकी साझा रूचि के बारे में सुनकर कितना मज़ा आया।

तकनीक # 27

त्वरित मुझे भी मारो!

जब भी आपके पास किसी के साथ कुछ सामान्य होता है, तो आप इसे प्रकट करने के लिए जितना लंबा इंतजार करेंगे, वह उतना ही अधिक प्रभावित (प्रभावित) होगा। आप एक आश्वस्त बड़ी बिल्ली के रूप में उभरती हैं, एक अकेली छोटी आवारा नहीं, एक अजनबी के साथ त्वरित संबंध के लिए भूखी।

पुनश्च: अपने साझा ब्याज को प्रकट करने के लिए बहुत लंबा इंतजार न करें या ऐसा लगेगा जैसे आप मुश्किल हो रहे हैं।

HowtoBeaYoFirstie सम्मान और स्नेह पाने के लिए

लिंग! अब जब मेरा ध्यान आपका है। । । । दो-बिट कॉमिक्स उन दिनों से उस गैग का उपयोग कर रहे थे जब दो बिट्स ने एक चौकोर भोजन खरीदा था। हालांकि, बड़े विजेताओं को पता है कि लोगों को ध्यान आकर्षित करने के लिए SEX फिर एक तीन अक्षर के शब्द को और अधिक शक्तिशाली बनाता है। वह शब्द तुम हो

आप इतना शक्तिशाली शब्द क्यों हैं? क्योंकि जब हम शिशु थे, तो हमें लगता था कि हम ब्रह्मांड के केंद्र हैं। कुछ भी मायने नहीं रखता था, लेकिन ME, MYSELF और I. शेष छायादार रूपों ने हमारे बारे में सरगर्मी कर दी (जो बाद में हमें पता चला कि वे अन्य लोग थे) केवल उनके लिए मौजूद थे जो वे हमारे लिए कर सकते थे। स्व-केंद्रित छोटे टायर जो हम थे, हमारे छोटे दिमाग ने हर क्रिया, हर शब्द का अनुवाद किया, यह, मुझे कैसे प्रभावित करता है?

बड़े विजेताओं को पता है कि हमने कुछ बदलाव किया है। वयस्कों ने सभ्यता और राजनीति के मुखौटे के तहत अपनी आत्म-केंद्रितता का छलावरण किया । फिर भी इंसानी दिमाग अभी भी तुरंत, सहज रूप से, और अनजाने में सबकुछ अनुवाद कर देता है कि एमई को कैसे प्रभावित करता है?

उदाहरण के लिए, मान लीजिए, सज्जनों, आप एक सहयोगी, जिल से पूछना चाहते हैं, अगर वह आपको रात के खाने में शामिल करना चाहेगी। तो आप उसे कहते हैं, शहर में एक बहुत अच्छा नया भारतीय रेस्तरां है। क्या आप मुझे आज रात के खाने में शामिल करेंगे?

जवाब देने से पहले, जिल खुद के लिए सोच रहा है, अच्छे से उसका मतलब है भोजन या वातावरण या दोनों? उसकी श्रद्धेय कोटिनी, भारतीय व्यंजन, Im यकीन नहीं होता। वह कहते हैं कि यह अच्छा है। हालाँकि, क्या मुझे यह पसंद आएगा? सोचते हुए

जिल संकोच करता है। आप शायद उसे व्यक्तिगत रूप से झिझकते हैं, और बदले की खुशी कम हो जाती है।

मान लीजिए, इसके बजाय, आपने उससे कहा था, जिल, आप वास्तव में इस नए भारतीय रेस्तरां से प्यार करेंगे। क्या आप आज शाम को मेरे लिए वहाँ रात के खाने में शामिल होंगे? सूत्र के रूप में कहना

इस तरह, आप पहले से ही subliminally Jills सवालों का जवाब दिया और आप जल्दी हाँ देने के लिए अधिक उपयुक्त shes।

खुशी-दर्द सिद्धांत जीवन में एक मार्गदर्शक बल है। साइकोलॉजिस्ट हमें बताते हैं कि हर कोई स्वतः ही उस ओर प्रवृत्त होता है, जो आनंददायक है और जो दर्दनाक है, उससे दूर हो जाता है। कई लोगों के लिए, सोच दर्दनाक है।

इसलिए बड़े विजेता (जब वे नियंत्रण करना चाहते हैं, प्रेरणा देते हैं, प्यार करते हैं, लोगों को बेचते हैं, या उन्हें रात के खाने पर जाते हैं) उनके लिए सोचें। वे सभी वाक्यों को दूसरे शब्दों में अनुवाद करते हैं, जितने वाक्य उतने शक्तिशाली तीन-अक्षर वाले शब्द, आप। इस प्रकार, मैं तकनीक को कॉम-यू-नेशन कहता हूं ।

कॉम में आप nicate जब आप एक एहसान करना चाहते हैं

आपको सबसे पहले बेहतर प्रतिक्रिया मिल रही है, खासकर जब आप एक एहसान पूछ रहे हैं, क्योंकि यह पूछने वालों को गर्व बटन को धक्का देता है। मान लीजिए आप एक लंबा वीकेंड लेना चाहते हैं। आप अपने बॉस से पूछने का फैसला करते हैं कि क्या आप शुक्रवार को छुट्टी ले सकते हैं। कौन सा अनुरोध आपको लगता है कि वह अधिक सकारात्मक प्रतिक्रिया दे रहा है? क्या मैं शुक्रवार की छुट्टी ले सकता हूं, बॉस? या यह एक: बॉस, क्या आप मेरे बिना शुक्रवार कर सकते हैं?

पहले मामले में, बॉस को फ्राइडे कैन टेक फ्राइडे ट्रांसलेट करना था? क्या मैं इस कर्मचारी के बिना शुक्रवार कर सकता हूं? यह एक अतिरिक्त विचार प्रक्रिया है। (और आप जानते हैं कि कुछ मालिक कैसे सोचने से नफरत करते हैं!)

हालांकि, दूसरे मामले में, बॉस, क्या आप मेरे बिना शुक्रवार कर सकते हैं, आपने बॉस को उसके लिए सोचकर किया था। आपके नए शब्दों ने आपके लिए बॉस के लिए गर्व का विषय बना दिया। बेशक, उसने खुद से कहा। मैं आपकी मदद के बिना शुक्रवार का प्रबंधन कर सकता हूं।

कॉम में आप nicate आपका तारीफ

Comm-YOU-nication आपके सामाजिक वार्तालाप को भी समृद्ध करता है। गेटलेमेन, कहते हैं कि एक महिला आपके सूट को पसंद करती है। कौन सी महिला आपको गर्म भावनाएं देती है? जो महिला कहती है, मुझे आपका सूट पसंद है। या जो कहता है, आप उस सूट में बहुत अच्छे लगते हैं।

बड़े खिलाड़ी जो व्यावसायिक प्रस्तुतियाँ करते हैं, वे उत्कृष्ट लाभ के लिए कोमायो-एनआईएएन का उपयोग करते हैं । मान लीजिए कि आप एक बात दे रहे हैं और एक प्रतिभागी एक प्रश्न पूछता है। वह आपको कहते हुए सुनना पसंद करता है, यह एक अच्छा सवाल है। हालांकि, विचार करें कि जब आप उसे बताते हैं तो वह कितना बेहतर महसूस करता है, तो Youve ने एक अच्छा सवाल पूछा।

Salespeople, न सिर्फ अपनी संभावनाओं को बताएं, यह महत्वपूर्ण है कि। । । ।

उन्हें सूचित करके समझाएं, Youll नपुंसकता को देखते हैं। । । ।

बातचीत करते समय, इसके बजाय, परिणाम होगा। । । उन्हें बताएं, जब आप परिणाम देखेंगे तब आप देखेंगे। । । ।

सड़क पर अजनबियों से बात करते समय आपके साथ वाक्य शुरू करना भी काम करता है। एक बार, सैन फ्रांसिस्को के आस-पास गाड़ी चला जाना निराशाजनक रूप से खो गया, मैंने लोगों को फुटपाथ के साथ चलने के लिए कहा कि गोल्डन गेट ब्रिज कैसे जाएं। मैंने एक पहाड़ी को रौंदते हुए एक जोड़े को रोका। मुझे माफ करना, मैंने खिड़की से फोन किया, मुझे गोल्डन गेट ब्रिज नहीं मिला। यह जोड़ी एक-दूसरे को देखती है और इस बात से शर्मा जाती है कि ये पर्यटक अपने चेहरे पर कितना बेवकूफ लग सकते हैं। उस दिशा, पति ने सीधे आगे की ओर इशारा करते हुए कहा।

फिर भी हार गया, मैंने अपने सामने आने वाले अगले जोड़े को बुलाया। माफ करना, गोल्डन गेट ब्रिज को फुसफुसाए? मुस्कुराए बिना, उन्होंने विपरीत दिशा में इशारा किया।

उनका सम्मान पाने के लिए आप किस तरह से एक -फर्स्टी बन सकते हैं और अफ

113 को तब मैंने कॉम- यू-नेशन की कोशिश करने का फैसला किया । जब मैं पर

आया

अगले टहलते हुए जोड़े को मैंने खिड़की से बाहर बुलाया, मुझे माफ करना, क्या आप मुझे बता सकते हैं कि गोल्डन गेट ब्रिज कहाँ है?

बेशक, उन्होंने कहा, मेरे प्रश्न का उत्तर शाब्दिक रूप से दिया। आप इस तरह से सवाल को टाल कर देखते हैं, यह एक सूक्ष्म चुनौती थी। मैं पूछ रहा था, संक्षेप में, क्या आप मुझे दिशा देने में सक्षम हैं? यह उन्हें गर्व बटन में हिट करता है। वे मेरी कार पर चले और मुझे स्पष्ट निर्देश दिए।

अरे, मैंने सोचा। यह आप वास्तव में काम करता है सामान। अपनी परिकल्पना का परीक्षण करने के लिए, मैंने इसे कुछ और बार आजमाया। मैं राहगीरों से सवाल के तीन रूप पूछता रहा। ज़रूर, जब भी मैंने पूछा, क्या आप मुझे बता सकते हैं। । ।

जब मैंने या जहाँ से प्रश्न शुरू किया, लोग उससे कहीं अधिक सुखद और सहायक थे।

यकीन है कि जब वे ईडन गार्डन में एक अंजीर के पत्ते के नीचे गिर के आदमी से उड़ान बॉक्स को ठीक करते हैं, तो यह आपके शब्द की शक्ति की दुनिया को मनाएगा। हव्वा ने आदम को सेब खाने के लिए नहीं कहा। उसने उसे सेब खाने की आज्ञा नहीं दी। वह भी नहीं किया

तकनीक # 28

कॉम-यू-नेशन

अपने साथ हर उचित वाक्य शुरू करें। यह आपके श्रोताओं का ध्यान अपनी ओर खींचता है। इसे अधिक सकारात्मक प्रतिक्रिया मिलती है क्योंकि यह गौरव बटन को धक्का देता है और उन्हें इसे मेरी शर्तों में अनुवाद करने से बचाता है।

जब आप अपनी बातचीत में नमक और काली मिर्च के रूप में उदारतापूर्वक छिड़कते हैं, तो आपके श्रोताओं को यह एक अनूठा मसाला लगता है।

एडम, मैं चाहता हूं कि आप इस सेब को खाएं। उसने इसे दोहराया (सभी बड़े विजेताओं के रूप में), आप इस सेब को पसंद करेंगे। इसलिए वह थोड़ा।

कॉम-यू-नेशन एक पवित्रता का संकेत है

चिकित्सक मानसिक संस्थानों के कैदियों की गणना करते हुए कहते हैं कि मैं और मैं बाहरी दुनिया के निवासियों की तुलना में बारह गुना अधिक हैं। जैसे-जैसे रोगियों की स्थिति में सुधार होता है, वे व्यक्तिगत सर्वनामों का उपयोग करने की संख्या भी कम हो जाती हैं।

संन्यासी पैमाने को जारी रखते हुए, कम बार जब आप I का उपयोग करते हैं, तो आपके श्रोताओं को जितना अधिक लगता है। यदि आप बड़े विजेताओं पर एक-दूसरे के साथ बात करते हैं, तो आप उनकी बातचीत में मेरी तुलना में बहुत अधिक नोटिस करेंगे।

अगली तकनीक एक तरह से चिंता करती है कि बड़े विजेता चुपचाप आप उन्मुख हैं।

कैसे उन्हें महसूस करने के लिए आप बस किसी पर भी मुस्कान न करें

क्या आपने कभी उन कम-बजट, मेल-ऑर्डर फैशन कैटलॉग को देखा है जो पूरे मॉडल में समान उपयोग करते हैं? चाहे वह शादी के गाउन में लिप्त हो या बिकनी में आंशिक रूप से पहने, उसके चेहरे पर वही प्लास्टिक की मुस्कान है। उसे देखते हुए, यदि आप उसके माथे पर रेप करते हैं, तो आपको महसूस होता है कि एक छोटी सी आवाज यहाँ नोबोडीज़ को बचाने के लिए वापस आ जाएगी।

जबकि अधिक परिष्कृत पत्रिकाओं में मॉडल ने विभिन्न भावों के असंख्य का उपयोग किया है: एक चुलबुली Ive को एक पृष्ठ पर एक गुप्त मुस्कान मिली; एक क्विज़िकल मुझे लगता है कि ईद आपको जानना चाहता है, लेकिन मुझे यकीन नहीं है कि अगले पर मुस्कुराओ; और तीसरे पर एक रहस्यमय मोना लिसा मुस्कान। आपको लगता है कि उस सुंदर सिर के अंदर कहीं ऑपरेशन चलाने वाला एक मस्तिष्क है।

मैं एक बार कप्तान, उसकी पत्नी और कई अन्य अधिकारियों के साथ काम करने वाले जहाज की प्राप्त पंक्ति में खड़ा था। एक तेज मुस्कान के साथ एक यात्री हमारी लाइन के नीचे हाथ हिलाने लगा। जब वह मेरे पास आया, तो उसने एक टिमटिमाती मुस्कान बिखेरते हुए, दांतों को फिर से उगाया और नए पियानो पर चाबियों की तरह सफेद। मुझे ट्रेंकुलाइज किया गया। यह ऐसा था जैसे एक शानदार रोशनी ने मंद बॉलरूम को रोशन कर दिया था। मैंने उन्हें एक खुश क्रूज की कामना की और बाद में इस आकर्षक सज्जन को खोजने का संकल्प लिया।

115

फिर उसे अगले व्यक्ति से मिलवाया गया। मेरी आंख के कोनर से, मैंने उसकी समान चमकती मुस्कराहट देखी। एक तीसरा व्यक्ति, वही मुस्कराहट। मेरी रुचि कम होने लगी।

जब उन्होंने अगले व्यक्ति को अपनी चौथी अप्रभेद्य मुस्कान दी, तो वह चेशायर बिल्ली जैसा दिखने लगा। जब तक उन्हें पांचवें व्यक्ति से मिलवाया गया, तब तक उनकी लगातार मुस्कुराहट को ऐसा महसूस हुआ जैसे स्ट्रोब लाइट ने उन्हें परेशान कर दिया हो

बॉलरूम का माहौल। स्ट्रोब मैन हर किसी को रेखा के नीचे उसी तरह से चमकता हुआ चला गया। मुझे उसके साथ बात करने में कोई दिलचस्पी नहीं थी।

क्यों इस आदमी ने मेरे टिकर में एक मिनट के लिए उच्च गोली मार दी और अगले को डुबो दिया? क्योंकि उनकी मुस्कान, हालांकि आकर्षक, मुझे कोई विशेष प्रतिक्रिया नहीं परिलक्षित हुई। जाहिर है, उन्होंने हर किसी को एक ही मुस्कान दी और, इसके द्वारा, यह

अपनी सभी विशिष्टता खो गया। अगर स्ट्रोब मैन ने हममें से प्रत्येक को थोड़ी अलग मुस्कान दी होती, तो वह संवेदनशील और आनंदमय दिखाई देता। (बेशक, अगर उनकी मुस्कान दूसरों के लिए मेरे लिए सिर्फ एक बालक की तरह बड़ी थी, तो मैं भीड़ भरे बॉलरूम में उन्हें तलाशने के लिए औपचारिकताओं का इंतजार कर सकता था।)

मुस्कान के अपने प्रदर्शनों की समीक्षा करें

यदि आपकी नौकरी के लिए आपको एक बंदूक ले जाने की आवश्यकता है, तो आप निश्चित रूप से, फायरिंग करने से पहले उसके चलने वाले हिस्सों के बारे में जानें। और लक्ष्य लेने से पहले, आप ध्यान से विचार करेंगे कि क्या यह हत्या करेगा, मार देगा या केवल आपके लक्ष्य को घायल कर देगा। चूँकि आपकी मुस्कुराहट आपके सबसे बड़े संचार हथियारों में से एक है, इसलिए अपने लक्ष्य पर चलते भागों और प्रभाव के बारे में जानें। पांच मिनट अलग सेट करें। अपने बेडरूम या बाथरूम के दरवाजे को बंद कर दें ताकि आपके परिवार को यह न लगे कि आप गहरे अंत से दूर चले गए हैं। अब शीशे के सामने खड़े होकर कुछ मुस्कुराइए। अपने प्रदर्शनों की सूची में सूक्ष्म अंतर की खोज करें।

जैसे ही आप वैकल्पिक रूप से हैलो कहेंगे, आप कैसे करते हैं, और एक समूह से परिचित होने पर मैं आपसे मिलकर प्रसन्न हूं

कैसे उन्हें लगता है कि तुम बस किसी को भी मुस्कुराओ 117

लोगों की, आपकी मुस्कान बदलती है। प्रत्येक पर समान का उपयोग न करें। आपकी प्रत्येक मुस्कान प्राप्तकर्ता के बारे में आपकी भावना की बारीकियों को दर्शाती है।

क्विकी की रक्षा में

कई बार, मुझे पता चला है, जब त्वरित पुट-ऑन मुस्कान काम करती है। उदाहरण के लिए, जब आप किसी ऐसे व्यक्ति के परिचित को इंजीनियर बनाना चाहते हैं, जिसके साथ आपको घुसपैठ करने का अवसर नहीं मिला है। (स्थानीय भाषा में, thats उन्हें उठाते हैं।)

मिसौरी विश्वविद्यालय में एकमात्र शोधकर्ताओं द्वारा पोस्टपेरिटी के लिए मुस्कान पिकअप शक्ति साबित हुई थी। उन्होंने गिविंग मेन द कम-ऑन: इफेक्ट ऑफ आई कॉन्टेक्ट एंड स्माइलिंग इन ए बार पर्यावरण नामक एक उच्च नियंत्रित अध्ययन किया (मैं आपको नहीं मारता।) अपनी परिकल्पना को साबित करने के लिए, महिला शोधकर्ताओं ने अप्रसन्न पुरुष विषयों के साथ आंखों का संपर्क बनाया, जो थोड़ा सा परिश्रम का आनंद ले रहे थे। एक स्थानीय पीने की स्थापना में। कभी-कभी, महिला शोधकर्ताओं ने मुस्कुराहट के साथ अपनी झलक दिखाई। अन्य मामलों में, कोई मुस्कुराहट नहीं।

तकनीक # 29

एक्सक्लूसिव स्माइल

यदि आप हर एक मुस्कान को कन्फर्ट डॉलर की तरह फ्लैश करते हैं, तो यह मूल्य खो देता है। जब लोगों के समूह मिलते हैं, तो एक अलग मुस्कान के साथ अनुग्रह करें। अपनी मुस्कुराहट को बड़े-बड़े खिलाड़ियों के हर नए चेहरे में खोजने दें।

यदि समूह में एक व्यक्ति दूसरों की तुलना में आपके लिए अधिक महत्वपूर्ण है, तो उसके लिए विशेष रूप से बड़ी, बाढ़ वाली मुस्कान आरक्षित करें।

परिणाम? मैं अध्ययन का उद्धरण करता हूं: 60 प्रतिशत उच्चतम दृष्टिकोण वाला व्यवहार, उस स्थिति में देखा गया था जिसमें मुस्कुरा रहा था। यह आम भाषा में अनुवाद करता है: आदमी उस समय 60 प्रतिशत से अधिक आया जब महिला मुस्कुराई। मुस्कान

के बिना, उन्होंने केवल 20 प्रतिशत समय के लिए दृष्टिकोण बनाया। तो, हाँ, एक मुस्कान उन लोगों के लिए काम करती है जो किसी को लेने की इच्छा रखते हैं।

हालाँकि, ऐसी स्थितियों में जहाँ दांव अधिक होते हैं, पहले खंड से बाढ़ की मुस्कान और अब विशेष मुस्कान की कोशिश करें।

जर्क की तरह लगने से कैसे बचें

क्या आपको फिल्म क्लासिक एनी हॉल का वह दृश्य याद है जहां डायने कीटन पहली बार वुडी एलन से मिल रही है? जैसा कि उसके साथ बातचीत करते हुए, हम उसके निजी विचार सुनते हैं। झिझक के लिए बहाना, ओह मुझे आशा है कि सभी अन्य लोगों की तरह एक झटके नहीं।

एक बड़ा विजेता बनाने के सबसे तेज तरीकों में से एक आपको लगता है कि आप एक अच्छा, एक झटका है, एक क्लिच का उपयोग करना है। यदि आप एक शीर्ष कॉम्यूनिकेटर के साथ बातचीत कर रहे हैं और यहां तक कि मासूमियत से टिप्पणी करते हैं, तो मैं एक कुत्ते के रूप में थक गया था, या वह एक बटन के रूप में प्यारा था, आपने अनजाने में एक लिंगीस्टिक बम रखा था।

बड़े विजेता चुपचाप विलाप करते हैं, जब वे किसी को मुंह से सुनते हैं। ओह, हम में से बाकी लोगों की तरह, बड़े विजेता खुद को एक बेला के रूप में फिट महसूस कर रहे हैं, एक लार्क के रूप में खुश हैं, या एक पतंग के रूप में उच्च हैं। बाकी मानवता की तरह, वे अपने कुछ परिचितों को पागल के रूप में पागल मानते हैं, फल के रूप में अखरोट, या बल्ले के रूप में अंधे। क्योंकि उनमें से कई कड़ी मेहनत करते हैं, उनमें से कई मधुमक्खी की तरह व्यस्त हैं और क्रूस के रूप में समृद्ध हैं।

फिर भी उनमें से कोई भी उन शब्दों में खुद का वर्णन करेगा? नहीं एक उम्र में coons! क्यों? क्योंकि जब एक बड़ा विजेता आपके क्लिच को सुनता है, तो आप कह सकते हैं कि, मेरी कल्पना की शक्तियां खराब हैं। मैं यह कहने के लिए कुछ भी मूल नहीं सोच सकता, इसलिए मुझे इन ट्राइट के ऊपर दिए गए वाक्यांशों पर वापस आना चाहिए। एक कौर 1111

असामान्य रूप से सफल लोगों के चारों ओर मोन क्लिच आपको असामान्य रूप से ब्रांड करता है।

तकनीक # 30

एक दस फुट ध्रुव के साथ एक क्लिच टच मत करो

पहरे पर हो। बड़े विजेताओं के साथ बातचीत करते समय किसी भी क्लिच का उपयोग न करें। दस फुट के पोल से एक को भी मत छुओ । कभी नहीँ? तब भी नहीं जब नरक खत्म हो जाए? तब तक नहीं जब तक कि आप गूंगे को एक डॉकर्नोब के रूप में ध्वनि नहीं देना चाहते।

एक क्लिच को खांसने के बजाय, अगली तकनीक का उपयोग करके अपने स्वयं के चतुर वाक्यांशों को रोल करें।

कैसे अपने वार्तालाप को बढ़ाने के लिए प्रेरक वक्ताओं तकनीकों का उपयोग करें

वे कहते हैं कि तलवार की तुलना में कलम शक्तिशाली है। यह है, लेकिन जीभ कलम से भी शक्तिशाली है। हमारी जीभ हंसी के लिए भीड़ ला सकती है, आंसू बहाने के लिए और अक्सर अपने पैरों में प्रशंसा पाने के लिए। Orators राष्ट्रों को युद्ध के लिए

स्थानांतरित कर दिया है या खो आत्माओं को भगवान के लिए लाया है। और उनके उपकरण क्या है? वही आँखें, कान, हाथ, पैर, हाथ, और मुखर राग तुम्हारे और मेरे पास हैं।

शायद एक पेशेवर एथलीट के पास एक मजबूत शरीर है या एक पेशेवर गायक को अधिक सुंदर गायन आवाज के साथ आशीर्वाद दिया जाता है, जिसे हम बाहर निकाल रहे थे। लेकिन पेशेवर वक्ता उसी उपकरण से शुरू करते हैं जो हम सभी के पास है। अंतर यह है, ये जा स्मिथ सभी इसका उपयोग करते हैं। वे अपने हाथों का उपयोग करते हैं, वे अपने शरीर का उपयोग करते हैं, और वे भारी प्रभाव के साथ विशिष्ट इशारों का उपयोग करते हैं। वे जिस स्पेस में बात कर रहे हैं उसके बारे में सोचते हैं। वे कई अलग-अलग स्वरों को काम में लेते हैं, वे विभिन्न भावों का आह्वान करते हैं, वे उस गति को बदलते हैं जिसके साथ वे बोलते हैं। । । और वे मौन का प्रभावी उपयोग करते हैं।

आपको कभी भी जल्द ही औपचारिक भाषण नहीं करना पड़ सकता है, लेकिन संभावना कुछ समय (शायद बहुत जल्द) आप चाहते हैं

121

लोगों को अपने तरीके से चीजों को देखने के लिए। चाहे अपनी दादी को अपनी अगली छुट्टी दादी पर बिताने के लिए राजी करना हो, या अपने मल्टीमिलियन -डॉलर कॉर्पोरेशन में स्टॉकहोल्डर्स को यह विश्वास दिलाना हो कि टेकओवर करने का समय, इसे प्रो की तरह करें। सार्वजनिक बोलने पर एक या दो पुस्तक प्राप्त करें और व्यापार के कुछ गुर सीखें। फिर उस नाटक का कुछ हिस्सा अपनी रोजमर्रा की बातचीत में लगाएं।

हर अवसर के लिए एक रत्न

यदि सरगर्मी शब्द आपकी बात को बनाने में मदद करते हैं, तो यह कवि के वाक्यांशों के प्रभाव को इंगित करता है। वेव ने राजनेताओं को निर्वाचित होने में मदद की (मेरे होंठ पढ़ें: कोई नया कर नहीं।) और प्रतिवादी बरी हो गए (यदि यह उपयुक्त नहीं है, तो आपको बरी होना चाहिए।)

अगर जॉर्ज एच डब्ल्यू बुश ने कहा था, मैं वादा करता हूं कि मैं टैक्स नहीं बढ़ाऊंगा, या जॉनी कोचरन, ओजे सिम्पसंस के आपराधिक मुकदमे के दौरान, कहा था कि अगर दस्ताना फिट नहीं है, तो वह निर्दोष होना चाहिए, उनके भारी मतदाता मतदाताओं के अंदर और बाहर खिसक गए होंगे। या जुरासिकता। जैसा कि हर राजनेता और परीक्षण वकील जानता है, साफ-सुथरे वाक्यांश शक्तिशाली हथियार बनाते हैं। (यदि आप सावधान नहीं हैं, तो आपके दुश्मन बाद में उन्हें मेरे होंठों के खिलाफ इस्तेमाल करेंगे!)

मेरे पसंदीदा वक्ताओं में से एक बैरी फार्बर नाम का एक रेडियो प्रसारक है जो देर रात के रेडियो को स्पार्कलिंग सील्स से रोशन करता है। बैरी कभी भी गर्म टिन की छत पर बिल्ली की तरह घबरा कर क्लिच का इस्तेमाल नहीं करती। हेद ने अपनी नौकरी खोने के बारे में घबराए होने का वर्णन किया जैसा कि मैंने महसूस किया कि एक हाथी एक चट्टान पर झूल रहा था और उसकी पूंछ एक डेज़ी से बंधी थी। कहने के बजाय उन्होंने एक सुंदर महिला को देखा, हेज का कहना था, माय आईबॉल पॉप आउट और ऑप्टिक नर्व द्वारा खतरे में।

जब मैं उनसे पहली बार मिला, तो मैंने पूछा, मिस्टर फारबर, आप इन वाक्यांशों के साथ कैसे आते हैं?

मेरे पिताजी श्री Farber। इम बैरी, उसने धोखा दिया (उसकी तिजोरी का रास्ता, मुझे बैरी कहें)। फिर उन्होंने खुलकर स्वीकार किया, हालांकि उनके कुछ वाक्यांश मूल हैं,

कई उधार हैं। (एल्विस प्रेस्ली ने इस्तेमाल किया

कैसे अपने वार्तालाप 123 को बढ़ाने के लिए प्रेरक वक्ताओं तकनीकों का उपयोग करें

कहने के लिए, मेरे पिताजी श्री प्रेस्ली। मुझे एल्विस कहो।) सभी पेशेवर वक्ताओं की तरह, बैरी सप्ताह में कई घंटे उद्धरणों और हास्य की पुस्तकों के माध्यम से चमकता है। सभी पेशेवर वक्ता करते हैं। वे बॉन डॉट्स इकट्ठा करते हैं जो वे विभिन्न स्थितियों में उपयोग कर सकते हैं विशेष रूप से जब कुछ अनपेक्षित होता है तो अपने चेहरे को अंडे से बाहर निकालने के लिए।

कई वक्ताओं लेखकों और वक्ताओं एजेंट लिली वाल्टर्स का सामना करते हैं- अपनी पुस्तक से सेवर लाइन्स, प्लेटफॉर्म पर यूअर डेइंग डेजिंग से क्या कहना है। यदि आप एक चुटकुला सुनाते हैं और कोई हंसता नहीं है, तो कोशिश करें कि चुटकुला एक मूक लॉन्डहैंड प्राप्त करने के लिए डिज़ाइन किया गया था। अगर माइक्रोफ़ोन एक प्रचंड़ आवाज़ को बाहर जाने देता है, तो इसे देखें और कहें, मैं न ही अविवाहित हूं। मैंने आज सुबह अपने दांत साफ किए। अगर कोई आपसे एक सवाल पूछता है जिसका आप जवाब नहीं देना चाहते हैं, तो क्या आप उस सवाल को बचा सकते हैं जब तक कि इम मेरे घर पर अच्छी तरह से खत्म नहीं हो जाता? सभी पेशेवरों को लगता है कि वे छेद में गिर सकते हैं और फिर महान बच लाइनों को याद कर सकते हैं। आपसे ही वह संभव है।

अपने दिन-प्रतिदिन के आवरणों को समृद्ध करने के लिए उपमाओं की पुस्तकों को देखें । लार्क के रूप में खुश होने के बजाय एक लॉटरी विजेता के रूप में खुश रहने या अपने पहले आइसक्रीम कोन के साथ एक बच्चे के रूप में खुश। गंजे के बजाय बाज के रूप में, गंजे को नए के रूप में देखें

समुद्री या गंजा एक उभयलिंगी पेट के रूप में। एक माउस के रूप में शांत होने के बजाय, तेल में ईगल तैराकी के रूप में शांत या पंख डस्टर पर एक मक्खी प्रकाश के रूप में शांत करने का प्रयास करें।

ऐसे वाक्यांश खोजें जिनमें दृश्य प्रभाव हो। मौत और करों के रूप में निश्चित रूप से एक क्लिच के बजाय, जुलाई में समुद्र तट ट्रैफ़िक के रूप में निश्चित रूप से प्रयास करें या सुनिश्चित करें कि आपकी छाया आपके पीछे आएगी। आपके श्रोता मृत्यु या कर को देख नहीं सकते। लेकिन उन्हें यकीन है कि जुलाई में समुद्र तट ट्रैफ़िक या उनकी छाया सड़क के नीचे दिखाई दे सकती है।

अपने उपमाओं को स्थिति से संबंधित बनाने की कोशिश करें। यदि आप किसी के साथ टैक्सी में घूम रहे हैं, तो निश्चित रूप से उस टैक्सी मीटर के उठने का तत्काल प्रभाव पड़ेगा। यदि आप अपने कुत्ते को चलने वाले एक आदमी के साथ बात कर रहे हैं, तो जैसा कि आपका कुत्ता उस पेड़ के बारे में सोच रहा है, हास्य का स्पर्श जोड़ता है।

उन्हें हंसी बनाओ, उन्हें हंसी बनाओ, उन्हें हंसी बनाओ

हास्य किसी भी बातचीत को समृद्ध करता है। लेकिन मजाक के साथ शुरू नहीं, अरे दीजा एक के बारे में सुना है। । । ? अपने हास्य की योजना बनाएं और इसे प्रासंगिक बनाएं। उदाहरण के लिए, यदि आप बगेट पर एक बैठक में जा रहे हैं, तो उद्धरण पुस्तिका में पैसे देखें। एक उच्च व्यवसाय की स्थिति में, थोड़ा सा आराम से आप आराम दिखाते हैं।

एक बार, एक दमनकारी वित्तीय बैठक के दौरान, मैंने एक शीर्ष कार्यकारी अधिकारी को कहा, चिंता मत करो, इस कंपनी के पास व्यापार के लिए रहने के लिए पर्याप्त पैसा है, हम अपने लेनदारों का भुगतान करते हैं। उन्होंने तनाव को तोड़ा और सभी की सराहना हासिल की। बाद में मैंने हास्य अभिनेता जैकी मेसन के लिए एक हास्य पुस्तक में एक समान उद्धरण देखा। तो क्या? अपनी चालाक टिप्पणी के साथ एक शांत संचारक के रूप में अभी भी निष्पादन सामने आया।

मीडिया में उद्धृत किए जाने की इच्छा रखने वाले बड़े खिलाड़ी रात को जागते हैं जब तकिये को दबाने की कोशिश की जाती है, तब तक प्रेस उठाएगा। मिशिगन के एक पशु चिकित्सक टिमोथी, जो अपने ही क्षेत्र में एक भारी हिटर था, लेकिन इसके बाहर पूरी तरह से अज्ञात था, ने राष्ट्रीय सुर्खियां बनाईं, जब उसने एक जोड़े को एक मुर्गा के साथ संलग्न करने की योजना बनाई, जो उसे शीतदंश से हार गया था। क्यों? क्योंकि उन्होंने इसे ड्रमस्टिक ट्रांसप्लांट कहा था।

मैं नहीं जानता कि अगर एक फ्रांसीसी महिला, जीन क्लेमेंट, तो आधिकारिक तौर पर दुनिया के सबसे पुराने व्यक्ति, अपने 122 वें जन्मदिन पर प्रचार की तलाश कर रही थी। लेकिन उसने अंतरराष्ट्रीय सुर्खियां बनाईं जब उसने मीडिया को बताया, Ive केवल एक शिकन थी, और Im उस पर बैठा था।

मार्क विक्टर हैनसेन, जो अपने क्षेत्र में एक बड़ा खिलाड़ी था, लेकिन एक बार इसके बाहर अज्ञात रूप से अज्ञात था, जब उसे जैक कैनफील्ड, द सॉल सूप फॉर द सोल के साथ मिलकर अपनी पुस्तक के लिए एक आकर्षक नाम के साथ आने पर राष्ट्रीय उत्साह में प्रवृत्त किया गया था। उन्होंने मुझे बताया कि उनका मूल शीर्षक 101 सुंदर था

कहानियों। कितनी दूर चला गया होगा? जल्द ही दुनिया दूसरों के बीच, अपने चिकन को गोद दे रही थी

कैसे अपने वार्तालाप 125 को बढ़ाने के लिए प्रेरक वक्ताओं तकनीक का उपयोग करें

वुमन सोल के लिए सूप, टीन सोल के लिए चिकन सूप, मदर्स सोल के लिए चिकन सूप, क्रिश्चियन सोल के लिए चिकन सूप, और हार्डकवर, पेपरबैक, ऑडिटोकैसेट, वीडियोकैसेट और कैलेंडर्स में चिकन सूप के दूसरे, तीसरे और चौथे सर्विंग्स।

खतरे के संकेत के लिए एक शब्द ही काफी है

कोई फर्क नहीं पड़ता कि आपकी सामग्री कितनी अच्छी है, यह बम है अगर यह स्थिति को फिट नहीं करता है। मैंने अपने क्रूज शिप दिनों के दौरान यह कठिन तरीका सीखा। इंग्लैंड के लिए एक क्रूज पर मैंने अपने यात्रियों को एलिजाबेथ बैरेट और रॉबर्ट ब्राउनिंग की अंग्रेजी प्रेम कविताओं को पढ़ने का फैसला किया। तुम्हें पता है, मैं तुम्हें कैसे प्यार करता हूँ? मुझे रास्तों की गिनती करने दीजिए। यह एक बड़ी हिट थी। यात्रियों ने इसे प्यार किया और दिनों के लिए तबाह कर दिया। मैं कुछ यात्री मेरी ओर और प्यार से प्रतिध्वनित हुए बिना डेक पर चल सकता था, मैं तुमसे कैसे प्यार करता हूँ?

तकनीक # 31

Jawsmiths Jive

का उपयोग करें

चाहे आप हजारों लोगों का सामना कर रहे पोडियम के पीछे खड़े हों या बारबेक्यू ग्रिल के पीछे अपने परिवार का सामना कर रहे हों, आप आगे बढ़ सकते हैं, एक ही कौशल के साथ प्रेरित हो सकते हैं।

कोटेशन को समझने के लिए, ज्ञान के मोती खींचने के लिए, और अपनी मज़ेदार हड्डियों को गुदगुदाने के लिए रत्नों की किताबें पढ़ें। चुने हुए मौकों पर अपनी जीभ से लापरवाही से स्लाइड करने के लिए कुछ बोन मैट्स का पता लगाएं। यदि आप उल्लेखनीय होना चाहते हैं, तो एक पागल उद्धरण का सपना देखें।

उन्हें कविता बनाओ, उन्हें चतुर बनाओ, या उन्हें अजीब बनाओ। इन सबसे ऊपर, उन्हें प्रासंगिक बनाएं।

स्वाभाविक रूप से मुझे इस प्रदर्शन के लिए एक सुंदर सूजन मिली और खुद को एक प्रख्यात कविता पाठक के रूप में देखा। मैंने अंग्रेजी प्रेम कविताओं के अपने शानदार पढ़ने के साथ, अगले क्रूज पर यात्रियों को पुरस्कृत करने का फैसला किया (जो कैरेबियन के लिए एक क्रूज था और इंग्लैंड के पड़ोस में कहीं भी नहीं गया)। एक बम क्या है! बाकी क्रूज़ के लिए यात्रियों ने डेक पर मुझे टाला। तुमने मुझे कैसे बोर किया? मुझे रास्तों की गिनती करने दीजिए।

बड़े शॉट्स की तरह बैटर कैसे करें (बड़े विजेता इसे वैसे ही कहते हैं) यदि आप

हंगियन बोलने वाले लोगों से भरे एक लिफ्ट में कदम रखते हैं, तो आप
जब तक आप उनकी भाषा नहीं बोलते, वे हंगेरियन नहीं थे।

हालांकि, जिस मिनट आपने अपना मुंह खोला, वे पहचानते थे कि आप हंगेरियन नहीं हैं।

बड़ी बिल्लियों के साथ भी ऐसा ही है। यदि आप उनमें से कई बोल रहे हैं, तो आप शायद बड़ी बिल्लियों को नहीं पहचान सकते। हालाँकि, जब आप अपना मुँह खोलते हैं, तो आप पहचानते हैं कि आप एक बड़ी बिल्ली नहीं हैं, जब तक कि आप उनकी भाषा नहीं बोलते।

एक बड़ी बिल्लियों के बीच कुछ अंतर क्या हैं और एक बिल्ली का बच्चा बेहोश हो जाता है? सबसे अधिक मूत्राशय में से एक व्यंजना है। बड़ी बिल्लियों को असली शब्दों से डर लगता है। वे कुदाल को कुदाल कहते हैं। टॉयलेट पेपर जैसे शब्द उन्हें डराते नहीं हैं। छोटी बिल्लियों बाथरूम के ऊतक के पीछे छिपती हैं। अगर कोई अमीर है, तो बड़ी बिल्लियाँ उसे अमीर कहती हैं। छोटी बिल्लियों, ओह इतना विनम्र शब्द में धन के बारे में बात करने की अवधारणा पर शर्मिंदा, अमीर शब्द स्थानापन्न। जब छोटी बिल्लियाँ एक स्थानापन्न शब्द या व्यंजना का उपयोग करती हैं, तो वे कह सकते हैं कि, वूप्स, तुम मुझसे बेहतर हो। अब विनम्र कंपनी में Im और इसलिए बीमार अच्छा-अच्छा शब्द का उपयोग करें ।

बड़ी बिल्लियों शरीर के अंगों के लिए शारीरिक रूप से सही शब्द हैं। वे कहते हैं कि जब वे स्तनों का मतलब स्तन बताते हैं। जब वे

127

खटखटाने का मतलब है, वे सजावटी संरचनाओं का मतलब है कि सामने के दरवाजे पर लटका हुआ है। और परिवार के गहने दीवार पर सुरक्षित हैं।

यदि एक बड़ी बिल्ली कभी किसी शब्द के बारे में संदेह में है, तो वह बस फ्रेंच का समर्थन करती है। अगर उन्हें लगता है कि शब्द नितंब बहस योग्य है, तो डायरिया काफी अच्छी तरह से करेंगे, धन्यवाद।

तकनीक # 32

कुदाल को कुदाल ही बुलाओ

व्यंजना के पीछे छिपा नहीं। कुदाल को कुदाल ही बुलाओ। इसका मतलब यह नहीं है कि बड़ी बिल्लियां बेस्वाद चार-अक्षर शब्दों का उपयोग करती हैं जब पूरी तरह से सभ्य छह अक्षर वाले होते हैं। वे बस किंग्स अंग्रेजी सीख गए, और वे इसे बोलते हैं।

अपनी बातचीत के कुछ मिनटों को सुनकर छोटों से बड़े खिलाड़ियों को बताने का एक और तरीका।

कैसे संसारों से बचें सबसे खराब संवादी आदत

एक बार जब मैं एक विज्ञापन एजेंसी लुई के अध्यक्ष और उनकी पत्नी लिलियन द्वारा दी गई एक छोटी डिनर पार्टी में था। शाम कॉकटेल के साथ शुरू हुई, जिसके बाद एक उत्कृष्ट भोजन के साथ एक स्वादिष्ट भोजन भी मिला। बातचीत कोविविअल थी, व्यंजन स्वादिष्ट और शराब बहुत बढ़िया। और बहुत ही खुशमिजाज। शाम के अंत में, लुई

टोस्ट बनाने के लिए अपना गिलास उठाया। कुछ शराब की बूंदें उसके ग्लास से निकल कर मेज़पोश पर गिर गईं।

एक सुंदर युवती, जो बॉब गिगल्ड नाम की एक नई कला डायरेटर की तारीख थी और कहा, मैं बता सकती हूं कि आप कोई दर्द महसूस नहीं कर रहे हैं। मेज़ के चारों ओर शॉक वेव्स चली गईं। सभी ने जम कर ठहाके लगाए। मेज़बान वास्तव में थोड़ा प्रबुद्ध था। हालाँकि, लुइस को थोड़ी लचक आ रही थी, यहां तक कि घबराहट में, जैसे कि महिला ने अचानक अपने खाने के साथ टेबल के ऊपर क्रिस्टल झूमर को तोड़ दिया था

प्लेट। एक अतिथि ने जल्दी से ग्लास उठाकर और हम में से कोई नहीं कहकर गैफ़र को डराने वाली लड़कियों को कवर किया। लुइस और लिलियन की कंपनी में कोई भी किसी भी दर्द को महसूस नहीं कर सकता था। एक असली शाम को विधर्म।

लुइस ने फिर अद्भुत कोपनी के साथ अपने टोस्ट को जारी रखा, और कोई भी किसी भी दर्द को महसूस नहीं कर रहा था। सिवाय बॉब के। वह

129

जानती थी कि उसकी तारीखें निर्दोष चिढ़ाने वाला एक काला निशान था, अगर उसकी कार्मिक फाइल में नहीं, उसकी व्यक्तिगत फाइल पर।

थोड़ा कैथोड का अगला निश्चित संकेत चिढ़ा है। छोटी बिल्लियाँ अपने दोस्तों को चबाते हुए घूमती हैं और कहती हैं, उस चीज़केक का आनंद लेते हुए, हुह? या उनके गंजे सिर को देखकर कह रहे थे, अरे, आज बाल, कल चले गए, हुह? वे सोचते हैं कि किसी के खर्च पर चुटकी लेने की इसकी ललक है और कहते हैं कि आपके पास हीन भावना नहीं है। तुम हीन हो! हार्डी हार् हर।

तकनीक # 33

चिढ़ाओ छेड़ो

एक छोटी सी बिल्ली का एक मरा हुआ जीव उसे चिढ़ाने के लिए उसकी जिज्ञासा है। किसी के खर्च पर एक निर्दोष मजाक आपको एक सस्ती हंसी मिल सकती है। फिर भी, बड़ी बिल्लियों के पास आखिरी होगा। क्योंकि आप अपने सिर को कांच की छत से टकराते हैं, जिससे वे अपने पंजों पर कदम रखने से छोटी बिल्लियों को पालते हैं।

कभी नहीं, कभी भी, किसी को भी खर्च करने के लिए एक मजाक बनाओ। Youll इसके लिए भुगतान करना, प्रिय।

कैसे उन्हें बुरी खबर देने के लिए (और उन्हें आप सभी की तरह है)

प्राचीन मिस्र में, फिरौन ने महल में आने पर एक राजकुमार की तरह हंबल संदेश चलाने वाले के साथ व्यवहार किया, अगर वह कोई खबर लाता। हालांकि, अगर थके हुए धावक को फिरौन दुखी समाचार लाने का दुर्भाग्य था, तो उसका सिर काट दिया गया था।

उस भावना के आकार आज वार्तालापों में व्याप्त हैं। एक बार एक दोस्त और मैंने एक आउटिंग के लिए कुछ पीनट बटर और जेली सैंडविच पैक किया। जैसे ही हम खुशी से दरवाजे से बाहर निकले, हाथ में पिकनिक की टोकरी, एक मुस्कुराता हुआ पड़ोसी, अपने पोर्च पर दूर तक उड़ता हुआ, आकाश की ओर देखा और बोला, अरे लड़का, पिकनिक के लिए बुरा दिन है। न्यूकास्ट कहता है कि बारिश होने वाली है। मैं अपने मूंगफली के मक्खन और जेली सैंडविच में उसका चेहरा रगड़ना चाहता था। उसकी उदास मौसम की रिपोर्ट के लिए नहीं, उसकी मुस्कान के लिए।

कई महीने पहले मैं एक बस पकड़ने के लिए दौड़ रहा था। जैसे ही मैंने ग्रेहाउंड काउंटर पर अपनी मुट्ठी भर नकदी की सांस ली, घबराए हुए सेल्स एजेंट ने जोर दिया, ओह, बस पांच मिनट पहले ही निकल गई। पतन के सपने!

इसकी खबर नहीं है जो किसी को क्रोधित करती है। इसका अनिश्चित रवैया जिसके साथ इसका उद्धार हुआ। सभी को बुरा देना चाहिए

131

समय-समय पर समाचार, और जीतने वाले पेशेवर इसे उचित दृष्टिकोण के साथ करते हैं। एक डॉक्टर को एक मरीज को सलाह देने की ज़रूरत होती है जिसे वह करुणा के साथ करता है। एक मालिक ने एक कर्मचारी को सूचित किया कि उसे काम नहीं मिला, वह सहानुभूतिपूर्ण आचरण करता है। घातक दुर्घटनाओं के बाद हवाई अड्डों पर दु: खी चचेरे भाई रिश्तेदारों के दु: खद भावना को साझा करते हैं । बड़े विजेताओं को पता है, किसी भी बुरी खबर को वितरित करते समय, उन्हें रिसीवर की भावना को साझा करना चाहिए।

दुर्भाग्य से, कई लोगों को इस संवेदनशीलता के बारे में पता नहीं है। जब आप एक लंबी उड़ान से थके हुए होते हैं, तो होटल के एक क्लर्क ने खुश हो कर कहा कि आपका कमरा अभी तक तैयार नहीं हुआ है? जब आप रोस्ट बीफ़ पर अपना दिल सेट करते हैं, तो क्या आपके वेटर ने पूरी तरह से चेतावनी दी है कि उसने सिर्फ आखिरी टुकड़ा परोसा है? जब आपको सप्ताहांत के लिए नकदी की आवश्यकता होती है, तो क्या आपके बैंक टेलर ने आपको उल्लासपूर्वक बताया है कि आपका खाता ओवरराइड है? यह आपको यात्री, रात्रिभोज, या जमाकर्ता के रूप में बनाता है जो आपके असंवेदनशील अनाज के माध्यम से आपकी मुट्ठी सही करना चाहते हैं।

अगर मेरे पड़ोसी ने मुझे सहानुभूति के साथ आसन्न आंधी के बारे में बताया, तो मैंने उसकी चेतावनी की सराहना की। अगर ग्राऊंड सेल्सकल्चर ने सहानुभूतिपूर्वक मुझे सूचित किया था कि मेरी बस पहले से ही चली गई थी, तो मैंने शायद कहा, ओह, यह सही है।

तकनीक # 34

इसकी रिसीवर गेंद है

एक फ़ुटबॉल खिलाड़ी अगर अंधा पास बना लेता है, तो वह घड़ी के समय की दो बीट करेगा। एक समर्थक हमेशा रिसीवर को ध्यान में रखते हुए गेंद फेंकता है।

किसी भी समाचार को बाहर फेंकने से पहले, अपने रिसीवर को ध्यान में रखें। फिर इसे एक मुस्कान, एक आह, या एक आह के साथ वितरित करें। इस बारे में नहीं कि आप

समाचार के बारे में कैसा महसूस करते हैं, लेकिन रिसीवर इसे कैसे लेगा।

बीमार अगले एक को पकड़ने। बड़े विजेताओं, जब वे बुरी खबर को सहन करते हैं, तो बमों का वितरण उस भावना के साथ किया जाता है जिस पर बमबारी करने वाले व्यक्ति का होना निश्चित है।

बड़े विजेताओं को पता है कि लोगों को बुरी खबर कैसे दी जाए। वे यह भी जानते हैं कि कैसे किसी को कोई खबर नहीं देनी है, तब भी जब लोग उन पर दबाव डाल रहे हों। इसके बाद खोज करते हैं।

जब आप जवाब नहीं देना चाहते हैं तो जवाब कैसे दें (और काश वे शेक अप करें)

मेरे एक ग्राहक बारबरा, फर्नीचर व्यवसाय में एक मिनिस्टर, हाल ही में अपने पति और बिजनेस पार्टनर फ्रेंक से अलग हो गए, जो फर्नीचर व्यवसाय में एक मेगास्टार है। उन्हें एक लंबे और गड़बड़ तलाक का सामना करना पड़ा, जिसके परिणामस्वरूप उन्हें संयुक्त रूप से व्यापार करना पड़ा लेकिन एक दूसरे के साथ व्यवहार नहीं करना पड़ा।

तलाक के तुरंत बाद, मैं बारबरा के साथ एक उद्योग सम्मेलन में था। चूंकि वह और फ्रैंक दोनों उद्योग में प्रिय थे, इसलिए लोग उत्सुक थे कि क्या हुआ था और इससे उनकी कंपनी कैसे प्रभावित हुई। लेकिन, ज़ाहिर है, किसी ने भी स्पष्ट रूप से पूछने की हिम्मत नहीं की। और बाबरा कोई स्पष्टीकरण नहीं दे रहा था।

मुझे गाला विदाई के खाने में बारबरा के बगल में बैठाया गया। जाहिर है मेज पर उसके सहयोगियों में से एक उसे अब किसी भी जिज्ञासा नहीं कर सकता। मिठाई के दौरान, वह बारबरा के पास झुक गया और एक कर्कश स्वर में पूछा, बारबरा, आपके और फ्रैंक के साथ क्या हुआ?

बारबरा, असभ्य सवाल से अप्रभावित, बस उसकी चेरी जयंती का एक स्पूफ ले लिया और कहा, Weve अलग हो गए, लेकिन कॉपनी अप्रभावित है।

उस जवाब से संतुष्ट नहीं होने पर, महिला ने कड़ी मेहनत की। क्या आप अभी भी साथ काम कर रहे हैं?

बारबरा ने अपनी मिठाई का एक और टुकड़ा लिया और धीरे-धीरे एक ही स्वर में दोहराया, वीव अलग हो गया, लेकिन कंपनी अप्रभावित है।

निराश पूछताछकर्ता आसानी से हार नहीं मानने वाला था। क्या आप दोनों अभी भी कंपनी में काम कर रहे हैं?

बारबरा, महिला के असंवेदनशील आग्रह से कम से कम परेशान नहीं हुई, उसकी डिश से आखिरी चेरी निकाली, मुस्कुराते हुए, सीधे उसकी ओर देखा, और कहा कि समान स्वर में, Weve अलग हो गए, लेकिन कंपनी अप्रभावित है।

कि उसे चुप रहो। बारबरा ने द ब्रोकन रिकॉर्ड तकनीक का उपयोग करके अपने बड़े विजेताओं को बैज दिखाया था, जो एक अनचाही क्रॉस-परीक्षा को रोकने का सबसे प्रभावी तरीका था ।

तकनीक # 35 द

ब्रोकन रिकॉर्ड

जब भी कोई आपसे किसी अनचाहे विषय पर सवाल करने पर कायम रहता है, तो बस अपनी मूल प्रतिक्रिया दोहराएं। ठीक उसी स्वर में ठीक उसी शब्द का प्रयोग करें। यह सुनकर आम तौर पर उन्हें शांत हो जाता है। यदि आपका अशिष्ट पूछताछकर्ता एक जोंक की तरह लटका रहता है, तो आपका अगला दोहराव उन्हें दूर करने में विफल नहीं होता है।

हाउट्टॉकटूटो सेलिब्रिटी

मान लीजिए कि आप एक अच्छे रेस्तरां में रात के खाने के लिए बस गए हैं। आप अगली तालिका को देखते हैं, और आप किसे देखते हैं? क्या सचमुच वह है? यह संभवतः हो सकता है? इसका लुक एक जैसा होना चाहिए । नहीं, यह नहीं है! यह सच में है । । । वुडी एलेन। (यहां किसी भी सेलिब्रिटी को सब्सक्राइब करें: आपका पसंदीदा फिल्म स्टार, राजनेता, ब्रॉडकास्टर, बॉस जो उस कंपनी का मालिक है जिसे आप जिस कंपनी के लिए काम करते हैं उसके मालिक हैं।) और वहां आकाशीय शरीर मांस में है, जो आपसे दस फीट दूर बैठा है। आपको क्या करना चाहिये?

कुछ भी तो नहीं! बड़े शॉट सितारों पर नारे नहीं लगाते हैं। अनामिका के संक्षिप्त क्षण का आनंद लें। यदि उसे आपकी दिशा में एक झलक दिखानी चाहिए, तो एक मुस्कुराहट और एक संकेत दें। फिर अपने भोजन साथी के लिए अपने टकटकी वापस इंतजार। आप अपने डिनर पार्टनर की नजरों में काफी कूल होंगे अगर आप इसे अपने स्ट्राइड में लेते हैं।

अब, यदि आप मेगास्टार के मांस को दबाने के लिए सिर्फ एक बार जीवन भर के लिए इस अवसर का विरोध नहीं कर सकते हैं और उसे अपने आराध्य के बारे में बताएं, तो उसे अनुग्रह के साथ कैसे करें। रुको जब तक आप या चमकदार रेस्तरां छोड़ रहे हैं। चेक का भुगतान हो जाने के बाद और आप स्पष्ट रूप से अपने समय का ज्यादा हिस्सा नहीं लेंगे। मिस्टर एलेन जैसा कुछ कहें, मैं आपको यह बताना चाहता हूं कि आपकी अद्भुत फिल्मों ने मुझे वर्षों में कितना आनंद दिया है। बहुत बहुत धन्यवाद।

136

क्या आपने यहां सूक्ष्मता को उठाया? आप उसके काम की तारीफ नहीं कर रहे हैं। आखिरकार, वह अच्छी तरह से खुद से पूछ सकता है कि आप कौन हैं कि मैं एक महान फिल्म निर्माता हूं या नहीं? आप केवल अपने दृष्टिकोण से बोल सकते हैं। आप उसे यह बता कर करते हैं कि उसके काम ने आपको कितना आनंद दिया है।

अगर आपके बॉस आपके बॉस को बॉस करते हैं, जिन्हें आपके आराध्य को टोकने के लिए भेजा है, तो ऐसा ही करें। बिल या मिस्टर गेट्स न कहें, आप वास्तव में ए

अच्छा संगठन।

नीच geek, वह सोचता है, तुम कौन हो जज? इसके बजाय, उसे बताएं कि उसके लिए काम करना कितना सम्मान की बात है। जाहिर है कि तस्वीरों को डिजिटाइज़ करने के लिए imageediting software पर अपने सुधार की पेचीदगियों का विस्तार करने का यह क्षण नहीं है।

फिर अपनी बॉडी लैंग्वेज को व्यक्त करें कि अगर वुडी या बिल या अन्य मेगास्टार इसे उस पर छोड़ना चाहते हैं, तो आप एक्सचेंज से खुश हैं। यदि, हालांकि, मेगास्टार आपको कैद कर रहा है (या उसके पास इतना तरल द्रव्य है कि उसने आज रात जनता के साथ

घुलने मिलने का फैसला किया है), तो सभी दांव बंद हो गए। आप अपने दम पर कर रहे हैं। का आनंद लें! जब तक आप पहली बॉडी-लैंग्वेज साइन नहीं लेते हैं कि वे इसे समाप्त करना चाहते हैं। अपने आप को अपने शिक्षक के साथ चलने वाले एक बॉलरूम नृत्य छात्र के रूप में सोचें। वह नेतृत्व करता है, आप अनुसरण करते हैं। और वह आपको बताता है कि वॉल्ट्ज कब खत्म हुआ।

संयोग से, अगर मेगास्टार एक साथी के साथ है और आपकी बातचीत कुछ क्षणों से अधिक समय तक चलती है, तो साथी पर कुछ टिप्पणियों को निर्देशित करें। यदि उपग्रह ऐसे तारकीय कोपनी में है, तो वह संभवतः एक कुशल व्यक्ति भी है।

फेलिशिया, मेरा एक दोस्त, एक प्रतिभाशाली परीक्षण वकील है जो स्थानीय टीवी-शो होस्ट से शादी करता है। क्योंकि टॉम टेलीविज़न पर है, पेप्ले उसे पहचानते हैं कि वे कहाँ जाते हैं, और फ़ेलिशिया को अनदेखा कर दिया जाता है। फेलिशिया मुझे बताता है कि टॉम के लिए भी यह कितना निराशाजनक है। जब भी वे किसी पार्टी में जाते हैं, तो लोग पूरे टॉम में झूमते हैं, और फेलियास के आकर्षक काम का शायद ही कभी उल्लेख किया गया हो। वह और टॉम रात के खाने के लिए बाहर जाना पसंद करते थे, लेकिन अब वे शाम को घर पर छिप जाते हैं।

कैसे एक सेलिब्रिटी 137 से बात करने के लिए

क्यों? क्योंकि वे बहुत अधिक प्रशंसकों के रुकावटों को रोक नहीं सकते।

मैं तुमसे प्यार करता था [तुम क्या हो गया था]

एक और संवेदनशीलता: फिल्म स्टार शायद अपनी आखिरी फिल्म, अपने पिछले चुनाव के साथ राजनेता, अपने आखिरी अधिग्रहण के साथ एक कॉर्पोरेट मोगुल, उसके बाद के आखिरी उपन्यासकार के साथ एक लेखक है। इसलिए जब सितारों, राजनेताओं, मोगल्स, लेखकों या किसी भी वीआईपी के काम की चर्चा करते हैं, तो अपनी टिप्पणियों को वर्तमान या हालिया काम पर रखने की कोशिश करें। वुडेन एलेन को यह बताना कि आप उनकी 1980 की फिल्म स्टारडस्ट मेमोरीज़ से कितना प्यार करते थे, आपको उनसे प्यार नहीं होगा। मेरी सभी अद्भुत फिल्मों के बारे में क्या है? वह सोचता है। यदि संभव हो तो वर्तमान या बहुत हाल के अतीत से चिपके रहें।

एक अंतिम सेलिब्रिटी कोडिकिल: मान लीजिए कि आप भाग्यशाली हैं जो आपकी पार्टी में एक है। अपनी पार्टी में कुछ स्टार प्रकाश को चमकाने के लिए, टीवी होस्ट से कुछ शब्द कहने के लिए न कहें। गायक से मत पूछो

तकनीक # 36

बिग शॉट्स डोन्ट स्लॉबर

जो लोग अपने आप में वीआईपी हैं, वे मशहूर हस्तियों पर नारे नहीं लगाते हैं। जब आप एक के साथ चैट कर रहे हों, तो उसके काम की तारीफ न करें, बस यह कहें कि आपको कितनी खुशी या अंतर्दृष्टि मिली है। यदि आप सितारों में से किसी एक को पूरा करते हैं, तो सुनिश्चित करें कि यह हाल ही में बना हो, न कि स्मृति स्क्रैपबुक के पीले होने पर।

यदि रानी मधुमक्खी के पास एक ड्रोन बैठा है, तो उसे बातचीत में शामिल करने का एक तरीका खोजें।

गाना गाना। हम में से बाकी लोगों के लिए क्या सहज लगता है क्योंकि वे इतने सहज दिखते हैं कि उनके लिए काम करना आसान है। आप एक लेखाकार अतिथि से अपनी पुस्तकों को देखने के लिए कहेंगे। या अपने तीसरे बाएं दाढ़ की जांच करने के लिए एक दंत चिकित्सक। गरिमा को पीने दो। प्रकाशवान हंसने दो। सेलेब्रिटी भी लोग होते हैं, और उन्हें अपना समय अच्छा लगता है।

हस्ती 139 से कैसे बात करें

कैसे उन्हें धन्यवाद देना चाहते हैं

बड़े लड़कों और बड़ी लड़कियों की तरह लगने पर हमारे अनुभाग को लपेटने के लिए, यहां एक सरल और दयालु छोटी पैंतरेबाज़ी है। यह न केवल लोगों को संकेत देता है कि आप एक शीर्ष संचारक हैं, बल्कि यह उन्हें आपके लिए अच्छे काम करने के लिए प्रोत्साहित करता है। या आपकी तारीफ कर रहा हूं। या तुम्हारे साथ बस नेस कर रहा हूँ। या तुमसे प्रेम कर रहा है। यह बहुत कम है। बहुत मीठा है। यह बहुत ही सरल है। आप इसे अपने जीवन में सभी के साथ उपयोग कर सकते हैं। जब यह सहज हो जाता है, तो आप हर दिन इसका इस्तेमाल करते हुए खुद को पाएंगे।

बहुत सरलता से, वाक्यांश को कभी भी नग्न और अकेले खड़े होने की अनुमति न दें। हमेशा इसे किसी चीज के लिए धन्यवाद दें। लोग नंगे उजागर धन्यवाद का उपयोग इतनी बार करते हैं कि लोग अब भी इसे नहीं सुनते हैं। जब हम सुबह का अखबार खरीदते हैं, तो हम विक्रेता को एक नग्न धन्यवाद फ्लैश करते हैं जब वह हमें हमारे निकल्स बदलता है। क्या वह वही धन्यवाद है जो आप एक मूल्यवान ग्राहक को देना चाहते हैं जो आपके स्टोर में बड़ी खरीदारी करता है? या कोई प्रिय व्यक्ति जो आपको स्वादिष्ट रात का खाना खिलाता है?

जब भी अवसर एक अचेतन पावती से अधिक वारंट करता है, तो अपने धन्यवाद को इस कारण से तैयार करें:

आने के लिए शुक्रिया। इतनी समझ होने के लिए धन्यवाद। 140

कैसे उन्हें धन्यवाद करना चाहते हैं 141

प्रतीक्षा के लिए धन्यवाद। इतने अच्छे ग्राहक होने के लिए धन्यवाद। इतना प्यार करने के लिए धन्यवाद।

अक्सर, जब मैं एक हवाई जहाज से उतरता हूं, तो यात्रियों को विदाई देने के लिए कप्तान और पहले अधिकारी कॉकपिट के दरवाजे से खड़े होते हैं। मैं कहता हूं, हमें यहां लाने के लिए धन्यवाद। जाहिर है, चरम सीमा तक आप कभी भी नग्न धन्यवाद तकनीक का उपयोग नहीं करते हैं, लेकिन इसका आश्चर्यजनक प्रभाव है। वे ओह के साथ खुद पर गिर जाते हैं, हमारे साथ उड़ान भरने के लिए धन्यवाद!

किसी से भी बात करने के इस खंड को पढ़ने के लिए धन्यवाद! अब हम एक अन्य वार्तालाप चुनौती पर आगे बढ़ते हैं, ज़ेन बुद्धिस्टो के एकाउंटेंट्स के सभी समूहों के साथ ज्ञानवर्धक तरीके से बात करने के बारे में कि आपके पास आम तौर पर कितना कम हो सकता है।

तकनीक # 37

नेकेड थैंक यू

वाक्यांश को कभी भी अकेले खड़े न होने दें। A से Z तक, हमेशा इसके लिए इसका अनुसरण करें: मुझे धन्यवाद देने के लिए धन्यवाद कहने के लिए धन्यवाद।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग चार

किसी भी भीड़ में एक अंदरूनी सूत्र कैसे

बनें वे सभी के बारे में बात कर रहे हैं?

क्या आपके साथ कभी ऐसा हुआ है? पार्टी में हर कोई gobbledygook बोल रहा है। वे सभी दोषपूर्ण ऑडिट, कोड कॉन्स्ट्रेन्ट या लाइब्रेरी मार्केटैंड पर चर्चा कर रहे हैं, जिनके बारे में आपको पता नहीं है कि वे किस बारे में बात कर रहे हैं। इसकी वजह यह है कि पार्टी में हर कोई एक एक्सीडेंट, आर्किटेक्ट या पब्लिशर हैं।

तो आप अपने चेहरे पर एक आकर्षक मुस्कान के साथ वहां खड़े हों, न कि अपने मुंह से। यदि आप करते हैं, तो आपको डर है कि गलत चीज सामने आ जाएगी। व्यामोह में सेट करता है। हर कोई आप पर चिल्लाएगा। आप एक ousider हैं। तो तुम मौन में पीड़ित होते हो।

हाई स्कूल में मुझे साइलेंट आउटसाइडर सिंड्रोम के एक बड़े मामले का सामना करना पड़ा, खासकर पुरुषों के आसपास। वे सभी के बारे में बात करना चाहता था कारों था। मुझे कारों के बारे में कुछ नहीं पता था। कभी-कभी शरीर की दुकान में पैर सेट करने वाले ईद को एक सनटैन मिलना था।

खैर, एक भाग्यवादी दिन, मामा मेरे लिए एक उपहार लेकर घर आए, जिसने मेरे किशोर अस्तित्व को शर्मीले से मिलनसार बना दिया। यह सभी मौजूदा मॉडल कारों और हुड के ऊपर और उनके अंतर पर एक किताब थी। एक पठन, और मैं फ़ोरड्स, शेविस, और बिक्स में धाराप्रवाह बन गया। जब लड़कों ने कार्बोरेटर, अल्टरनेटर, कैमशाफ्ट, या एग्जॉस्ट मैनिफोल्ड जैसे शब्द कहे तो मुझे कोई अनुमान नहीं था। मैं

बहुत कुछ सीखने की जरूरत नहीं है, बस लोगों को बात करने के लिए सही सवाल पूछने के लिए पर्याप्त है। जब ईद ने लड़कों के साथ कार बोलना सीखा, तो इसने मेरे सामाजिक जीवन के लिए अद्भुत काम किया।

आज तक काट लो। हम बड़े हो चुके लड़कों और लड़कियों के भी हमारे पसंदीदा विषय होते हैं जिनमें आमतौर पर हमारे काम या हमारे शौक शामिल होते हैं। जब हम अपने क्षेत्र के लोगों के साथ थे या जो हमारे हितों को साझा करते हैं, तो हम छोटे शहर की गॉसिप की तरह खुलते हैं । (यहां तक कि जिन इंजीनियरों के पास कैट- गेट -उनकी जीभ का एक महंगा मामला है, वे चिकना ट्यूबाइन और विभिन्न परियोजनाओं के बारे में जुगाड़ करना शुरू करते हैं जब वे एक साथ होते हैं।) बाहरी लोगों के लिए, हमारी बातचीत gobbledygook की तरह लगती है। लेकिन हम इसके बारे में ठीक-ठीक जानते हैं। इसका अपना जॉबबेल्डीगूक या हॉबीडगूक है।

आप डरते हैं आप खुद को स्क्वैश खिलाड़ियों की एक पार्टी में पाते हैं, जब आप उस व्यक्ति के प्रकार के बजाय अदालत में अदालत में होंगे? घबराहट और मार-काट जैसे शब्दों को सुनकर स्क्वैश खिलाड़ियों को लुढ़कना नहीं चाहिए

जीभ। तो क्या हुआ अगर स्क्वैश के साथ एकमात्र अनुभव जो आपके पास था, वह आपकी प्लेट पर मैश्ड एकोर्न किस्म था जिसे टर्की के अंतिम धन्यवाद के लिए रखा गया था। आप सभी की जरूरत है कि कुछ तकनीकों का पालन करें।

जिस तरह मछलियों को काटने के लिए एंगलर्स एक ड्रैगनफ्लाई निकालते हैं, ठीक वैसे ही आपको लोगों को खोलने के लिए सही सवाल करना होगा। डेल कार्नेजीज कहावत, ईमानदारी से दिलचस्पी दिखाते हैं और लोग बात करेंगे, केवल इतनी दूर चला जाता है। जैसा कि वे पोकर में कहते हैं, इसे खोलने के लिए जैक या बेहतर लगता है। और बातचीत में, यह सरसरी ज्ञान लेता है या उनके क्षेत्र के बारे में बेहतर होता है ताकि उन्हें वास्तव में खोला जा सके। आपके पास ज्ञान संबंधी जिज्ञासा होनी चाहिए, जिस तरह से आप ध्वनि करते हैं जैसे कि आप बात करने लायक हैं।

इस खंड में, हम उन तकनीकों का पता लगाते हैं जो एक साइडर की तरह लोगों को आपके साथ गैबिंग प्राप्त करने के लिए ओपन सेसम हैं।

कैसे एक ModerDay पुनर्जागरण आदमी या औरत हो

जब भी दोस्त मेरे गृहनगर, न्यूयॉर्क शहर जाते हैं, मैं उन्हें चेतावनी देता हूं कि दिशाओं में कभी भी किसी से भी मेट्रो में न पूछें।

क्योंकि बीमार गले मिले? वे डर कर पूछते हैं।

नहीं, सिर्फ इसलिए कि आप कभी नहीं मिलेंगे जहां आप जा रहे हैं! अधिकांश बिग ऐप्पल सबवे राइडर्स को मेट्रो के बारे में केवल दो बातें पता होती हैं: वे कहाँ पर मिलती हैं और कहाँ से छूटती हैं। उन्हें बाकी व्यवस्था के बारे में कुछ नहीं पता। ज्यादातर लोग NYC स्ट्रैप-हैंगर की तरह होते हैं, जब यह उनके शौक और रुचियों की बात आती है। उन्हें अपने स्वयं के अतीत के बारे में पता है, लेकिन बाकी सभी गैर-अधिकृत स्टेशनों की तरह हैं।

मेरी अविवाहित (और वह चाहती थी) मित्र रीता के पास गेंदबाजों के अंगूठे का खराब मामला है। हर बुधवार की रात अपने दोस्तों के साथ एक तूफान में गेंदबाजी करते हैं। वह हमेशा अपने स्कोर, अपने औसत और अपने उच्च खेल पर चर्चा कर रही है। एक और एकल और खोज मित्र वाल्टर सफेद पानी राफ्टिंग में है। वह अपने गुदगुदाते दोस्तों के साथ बेहद सहजता से बात करता है कि कौन सी नदियां बहती हैं, कौन से आउटफिट वाले झिझकते हैं और कौन से क्लास के रैपिड्स पसंद करते हैं। यह सोचकर कि मेरे दो एकल मित्र इसे मार सकते हैं, मैंने वाल्टर को पैडल से रीटा को गेंदबाज से मिलवाया और उनके बारे में बताया।

ओह तुम एक गेंदबाज! वाल्टर ने कहा।

हां, रीता मुस्कुराते हुए मुस्कुराई, उसने अपनी बड़ी गेंदबाजी के बारे में और सवालों का इंतजार किया। वाल्टर चुप था।

145

उसकी निराशा को भांपते हुए, रीता ने कहा, उह, लेयल ने मुझे बताया कि आप पानी में राफ्टिंग करते हैं। वाल्टर गर्व से मुस्कुराए, आगे दोस्ताना का इंतजार किया

पैडलिंग पर पूछताछ। उह, यह रोमांचक होना चाहिए। यह खतरनाक नहीं है? सबसे अच्छा रीता कर सकता था।

नहीं, यह खतरनाक नहीं है, वाल्टर ने अपने विशिष्ट बाहरी लोगों के सवाल का जवाब दिया। फिर बातचीत मर गई।

मूक बधिरता के दौरान, मुझे याद है कि अगर रीता ने सिर्फ एक नदी को चलाया था, अगर वाल्टर ने सिर्फ एक खेल में गेंदबाजी की थी, तो उनका जीवन अब अलग हो सकता है। वार्तालाप प्रवाहित हो सकता था, और कौन जानता है कि और क्या फूल हो सकते हैं।

जाके पतंग उड़ाओ!

स्क्रैम्बल थेरेपी तकनीक इस तरह के निराशाजनक मुठभेड़ों से मुक्ति है। यह आपको एक आधुनिक दिन के पुनर्जागरण वाले पुरुष या महिला में बदल देगा, जो आराम से हितों की चर्चा कर सकता है।

स्क्रैम्बल थैरेपी काफी सरलता से आपके जीवन को खतरे में डालती है और गतिविधि में भाग लेते हैं, जिसमें आप कभी भी लिप्त होने के बारे में नहीं सोचते हैं। हर चार सप्ताहांत में से सिर्फ एक, अपने पैटर्न से पूरी तरह से बाहर निकलें। क्या आप आमतौर पर सप्ताहांत में टेनिस खेलते हैं? इस सप्ताहांत, लंबी पैदल यात्रा करें। क्या आप आमतौर पर लंबी पैदल यात्रा करते हैं? इस सप्ताह के अंत में, एक टेनिस सबक लें। क्या आप गेंदबाजी करते हैं? इस बार अपने दोस्तों को छोड़ दें। इसके बजाय, सफेद-पानी राफ्टिंग पर जाएं। ओह, आप कुछ रैपिड्स चलाने की योजना बना रहे थे जैसे कि आप हर सप्ताह के अंत में करते हैं? इसे भूल जाओ, गेंदबाजी करो।

एक स्टैंप प्रदर्शनी में जाएं। एक शतरंज व्याख्यान के लिए जाओ। गुब्बारे मारना। जा पक्षी- देख। एक पूल हॉल में जाएं। नौकायन करना। जाके पतंग उड़ाओ! क्यों? क्योंकि यह आपको अपने पूरे जीवन के लिए संवादी चारा देगा। उस सप्ताहांत से, आप सभी हाइकर्स, स्टैम्प कलेक्टरों, बैलूनरों, बर्डर्स, बिलियर्ड्स खिलाड़ियों, कैयकेर, और किटिस्टों से मिलते हैं, जो कभी मिलते हैं। बस एक बार उनकी गतिविधि करके।

यदि आप नीले लिटमस पेपर का एक टुकड़ा लेते हैं और इसे एसिड की एक बड़ी मात्रा में डुबोते हैं, तो टिप गुलाबी हो जाती है। यदि आप एक और नीला लिटमस पेपर लेते हैं और इसे कांच की स्लाइड पर एसिड के सिर्फ एक माइनसक्यूल ड्रॉप में डुबाते हैं, तो टिप सिर्फ गुलाबी हो जाती है। किसी गतिविधि में भाग लेने के लिए इसकी तुलना सिर्फ एक बार करें। सैंपलिंग से आपको कंफर्म मूल्य का 80 प्रतिशत मिलता है। आप अंदरूनी सूत्रों के सवाल पूछना सीखते हैं। आप सही शब्दों का उपयोग करना शुरू करते हैं। Youll फिर से एक नुकसान में कभी नहीं होगा जब extracurricular हितों का विषय आता है जो यह हमेशा करता है।

क्या आप स्कूबा बोलते हैं?

Im एक प्रमाणित स्कूबा गोताखोर नहीं है। हालांकि, बरमूडा में छह साल पहले मैंने एक संकेत देखा: रिज़ॉर्ट डाइव्स, $ 25, कोई स्कूबा अनुभव आवश्यक नहीं है। केवल तीन घंटों में, मुझे स्कूबा गोताखोरों के साथ बात करने का सबसे अच्छा क्रैश कोर्स मिला, जो दुनिया भर में उपलब्ध है।

पहले मुझे पूल में एक त्वरित सबक दिया गया था। फिर, अपने ऑक्सीजन टैंक, रेगुलेटर, बूसी कम्पेसाटर, और वेट बेल्ट के तहत सीधा रहने के लिए संघर्ष करते हुए, मैं गोता लगाने वाली नाव से टकरा गया। रॉकिंग डिंगी पर बैठे, अपने नकाब और पंखों की फिक्र करते हुए, मैं चिंता करने वाले गोताखोरों की तरह एक-दूसरे से सवाल पूछने वाले प्रमाणित गोताखोरों से आगे निकल गया:

आप कहां प्रमाणित हुए थे? तुमने कहाँ डुबकी लगाई है? क्या आप मलबे या चट्टान पसंद करते हैं? कभी किसी रात डाइविंग किया है? क्या आप पानी के नीचे की फोटोग्राफी में हैं? क्या आप कंप्यूटर पर गोता लगाते हैं?

क्या आपका सबसे लंबा समय कम है? क्या आपको कभी झुकना पड़ा?

इटैलिकाइज्ड शब्द क्यों? वे स्कूबा लिंगो हैं। मैं अब स्कूबा बोलता हूं। आज तक, जब भी मैं गोताखोरों से मिलता हूं, मेरे पास पूछने और विषयों पर चर्चा करने के लिए सही प्रश्न हैं। और सही लोगों से बचने के लिए। (जैसे मैं समुद्री भोजन को कितना पसंद करता हूं। एक बिल्ली प्रेमी को यह बताना पसंद है कि आप निविदा बारबेक्यूड बिल्ली के बच्चे को कितना प्यार करते हैं।) अब मैं अपने नए दोस्तों से पूछ सकता हूं कि स्कूबा हॉट स्पॉट में से कौनकॉजेल, केमैन, कैनकन थे। फिर, अगर मैं वास्तव में दिखावा करना चाहता हूं, तो मैं पूछता हूं कि क्या वे सुदूर प्रशांत क्षेत्र में ट्रूक लैगून, ऑस्ट्रेलिया में ग्रेट बैरियर रीफ या लाल सागर में थे।

इनसाइडर की सभी शर्तें अब आराम से मेरी जुबान पर आ जाती हैं। मेरे स्क्रैम्बल थेरेपी के अनुभव से पहले ईद पर उनके प्यारे मलबों और भित्तियों को डूबे हुए जहाजों और प्रवाल कहा जाता है। खड़े होने योग्य शब्द, लेकिन स्कूबा शब्द नहीं। इनसाइडर शब्द नहीं। स्कूबा गोताखोर से मिलने पर, मैंने शायद पूछा होगा, ओह स्कूबा डाइविंग। यह दिलचस्प होना चाहिए। उह, आप शार्क से डरते हैं? गोताखोर के साथ दाहिने पंख पर उतरने का अच्छा तरीका नहीं है।

इसके बारे में सोचो! एक रात के खाने की पार्टी में मान लीजिए, टेबल कन्वर्सेशन स्कूबा डाइविंग में बदल जाता है। यदि आप भी, अपने एक-समय पर गोता लगाने का काम करते हैं, तो आप अपने डाइविंग डिनर साथी से पूछते हैं कि क्या वह नाइट डाइविंग पसंद करता है या वह मलबे या रीफ पर डाइविंग करना पसंद करता है या नहीं। (नर्क कभी नहीं

तकनीक # 38

हाथापाई थेरेपी

महीने में एक बार, अपने जीवन को परिमार्जन करें। कुछ ऐसा करें जो आप कभी करने का सपना न देखें। एक खेल में भाग लें, एक प्रदर्शनी में जाएं, अपने अनुभव से पूरी तरह से कुछ पर एक व्याख्यान सुनें। आपको केवल एक एक्सपोज़र से सही लिंगो और अंदरूनी सवालों के 80 प्रतिशत मिलते हैं।

यकीन मानिए जब आप उसे बताएंगे कि आप सबसे गहरा पानी अपने आप में समेटे हुए हैं तो आपका अपना बाथटब है।)

फिर आप अपने बायीं तरफ बैठे बंजी जम्पर की ओर मुड़ते हैं और उससे पूछते हैं, क्या आप छाती-कमर कूदना या अकड़ कूदना पसंद करते हैं ? यदि बातचीत फिर टेनिस, या मार्शल आर्ट, या शतरंज, या सिक्का एकत्र करने, या यहां तक कि पक्षी-देखने में बदलती है, तो आप बातचीत को जारी रख सकते हैं। क्या लड़का है! क्या एक गैल!

आप अपनी नौकरी या हॉबी के बारे में कैसे जानेंगे

शौक-बात से भी ज्यादा कपटी है नौकरी-बोलना, या जोबल्डगुक। मैं अभी भी शाम के सामाजिक दु:स्वप्नों को सताता हूं, मैंने कंप्यूटर डेटाबेस में काम करने वाले एक जोड़े द्वारा फेंकी गई पार्टी में भाग लिया। जब मैं दरवाजे पर चला गया, मैंने एक चप को दूसरे से कहा, जब डोमेन रिलेशनल कैलकुलस को सुरक्षित अभिव्यक्तियों तक सीमित कर दिया जाता है, तो यह ट्यूरल रिलेशनल के बराबर है। । । ।

Thats सब मैं आसपास के लिए रुके थे। मुझे पता था कि मैं शाम के बाकी दिनों में एक बिट या बातचीत के दौरान नहीं जा रहा था। यह मुझे उन दिनों के लिए लंबा कर देता है जब एक चूहे का मतलब प्यारे छोटे साथी से होता है जो पनीर से प्यार करता है,

खिड़कियां उस तरह की थीं जिसके लिए आपने ड्रैप खरीदा था, और वेब कुछ मकड़ियों के जाल में मक्खियों को फंसा हुआ था। मुझे पता था कि मुझे कुछ तकनीकी सहायता की आवश्यकता होगी अगर मैं। इस भीड़ के साथ संगत होने जा रहा था।

मैंने तब निर्णय लिया था और कुछ खुलासे जानने के लिए डेटाबेस प्रबंधन के प्रकार एक दूसरे से पूछते हैं। जो मैंने किया। अब मैं उस भीड़ में एक दूसरे मौके की प्रतीक्षा नहीं कर सकता क्योंकि Im सशस्त्र स्तर जैसे सवालों से लैस है कि आप क्या उपयोग कर रहे हैं? और क्या डेटा भंडारण उत्पाद आप उपयोग करते हैं?

आपको किसी भी समूह के साथ आरंभ करने के लिए कुछ इनसाइडर ओपनिंग प्रश्नों की आवश्यकता होती है। आप प्रश्न पूछते हैं, प्रतिक्रियाओं को सुनते हैं, और उनके लिए प्रारंभिक ऑन-टारगेट बातचीत में लिप्त होते हैं

150

आप अपनी नौकरी के बारे में कैसे जानते हैं या हॉबी 151 या दो पल उनके क्षेत्र के

बारे में जानने के लिए। (उसके बाद ASAP विषय को बदल दें!

नकली न चाहते हुए भी आप उनके क्षेत्र के बारे में अधिक जानकार हैं।

उद्घाटन प्रश्न में इसके सभी

एक टेनिस खिलाड़ी तुरंत ही बता सकता है कि आपकी शुरुआती सेवा कितनी अच्छी है। क्या यह आपके साथ खेल रहा है या

एक असली बोर? संवाद करने में इसका भी यही हाल है। बस अपने मौखिक उद्घाटन सेवा से, किसी को पता है कि अगर इसके बारे में दिलचस्प बात हो रही है तो आप अपने जीवन या हितों के बारे में सुस्त, नीरस, सुस्त हैं।

उदाहरण के लिए, मान लीजिए कि इम ने किसी से परिचय किया और उसके मुंह से निकला पहला शब्द है, ओह, आप एक लेखक हैं। आप महान अमेरिकी उपन्यास कब लिखने जा रहे हैं? Yikes, मैं जानता हूँ कि मैं किसी ऐसे व्यक्ति के साथ इम तालिंग रखता हूं जो मेरी दुनिया से अपरिचित है। अच्छी तरह से चैट करें, लेकिन मैं इस विषय को बदलना पसंद करता हूं। और जल्द ही, मेरी बातचीत के साथी।

अगर, हालांकि, मेरे नए परिचित कहते हैं, ओह आप एक लेखक हैं। क्या आप फिक्शन या नॉनफिक्शन लिखते हैं? बिंगो! अब मैं Im को एक ऐसे व्यक्ति के साथ जानता हूं जो मेरी दुनिया के बारे में जानता है। क्यों? क्योंकि यह पहला प्रश्न है जो सभी लेखक एक दूसरे से पूछते हैं। मुझे इस जिज्ञासु से बात करने में मज़ा आता है क्योंकि मुझे लगता है कि उसे दुनिया में और अधिक अंतर्दृष्टि प्राप्त है। यहां तक कि अगर हम जल्दी से लेखन का विषय छोड़ देते हैं, तो वह एक अच्छी तरह से सूचित व्यक्ति के रूप में सामने आया है ।

हर काम, हर खेल, हर रुचि में अंदरूनी सूत्र खोलने की कवायद होती है कि एक ही क्षेत्र में हर कोई अपने गूंगे व्यक्ति से सवाल पूछता है कि वे एक-दूसरे से कभी नहीं पूछते हैं। जब एक अंतरिक्ष यात्री दूसरे अंतरिक्ष यात्री से मिलता है, तो वह पूछता है कि आप किस मिशन पर हैं? (कभी नहीं तुम वहाँ बाथरूम कैसे जाते हो?) एक डेंटिस्ट दूसरे दंत चिकित्सक से पूछता है, क्या आप सामान्य व्यवहार में हैं या क्या आपके पास कोई विशेषता है? (कभी नहीं सुना है किसी भी अच्छे दर्द चुटकुले हाल ही में?)

अच्छी खबर की शुरुआत है Jobbledygook एक आसान भाषा है। आपको buzzwords को मास्टर करने की आवश्यकता नहीं है, केवल कुछ शुरुआती प्रश्न

आपको एक अंदरूनी सूत्र की तरह आवाज़ करने के लिए। जब आप उन्हें बताएंगे कि आप अपने क्षेत्र से जुड़े नहीं हैं, तो सभी अधिक प्रभावित हैं। क्या ज्ञानी व्यक्ति! वे खुद से कहते हैं।

मदद! एवरीबडी देयर विल बी ए आर्टिस्ट

अच्छी Jobbledygook फसल के लिए मुश्किल नहीं है। कहते हैं कि आपको एक गैलरी खोलने के लिए आमंत्रित किया गया है जहाँ आप कई कलाकारों से मिलेंगे। यदि आप कलाकार नहीं बोलते हैं, तो अपने रोलोडेक्स के माध्यम से देखें कि क्या आपके पास एक कलाकार मित्र या दो हैं।

अहा, तुमने एक पाया। अच्छी तरह की। आपकी मित्र सैली ने कला विद्यालय में भाग लिया। आप उसे फोन करते हैं और पूछते हैं, सैली, मुझे पता है कि यह मूर्खतापूर्ण लगता है लेकिन Ive को एक ऐसे कार्यक्रम में आमंत्रित किया गया है जहां Im बहुत सारे कलाकारों के साथ बात कर रहा है। क्या आप मुझे कुछ अच्छे प्रश्न पूछ सकते हैं? सैली को आपकी क्वेरी असामान्य लग सकती है, लेकिन आपके परिश्रम से उसे प्रभावित होना चाहिए।

शायद शैल कहते हैं, अच्छा, कलाकारों से पूछें कि वे किस माध्यम में काम करते हैं? तुम पूछो। ज़रूर बताइये, शेल। अंदरूनी सूत्रों के पूछने का तरीका है कि क्या

वे

ऐक्रेलिक, तेल, लकड़ी का कोयला, कलम, और आगे के साथ काम करते हैं। ओह।

न ही कलाकारों से उनके काम का वर्णन करने के लिए कहता है, वह चेतावनी देती है। उन्हें लगता है कि उनका एक दृश्य माध्यम है जिसे वर्णित नहीं किया जा सकता।

ओह। और न ही उनसे पूछें कि क्या उनका काम एक गैलरी में है। ओह? यह एक व्यथा बिंदु हो सकता है। इसके बजाय पूछना वहाँ कहीं भी है मैं

आपका काम देख सकते हैं? वे प्यार करते हैं क्योंकि, भले ही वे एक गैलरी द्वारा प्रतिनिधित्व नहीं करते हैं, वे संभवतः अपने काम को खरीदने के लिए अपने स्टूडियो में आमंत्रित कर सकते हैं।

आप अपनी नौकरी या हॉबी 153 तकनीक # 39 के बारे में कैसे जानते हैं,

जैसे ध्वनि

एक छोटे से Jobbledygook जानें

बड़े विजेताओं ने दूसरी भाषा के रूप में जॉबल्डग्युक को बोलते हैं। Jobbledygook क्या है? इसकी अन्य व्यवसायों की भाषा है।

इसे क्यों बोलते हैं? यह आपको एक अंदरूनी सूत्र की तरह आवाज देता है।

आप इसे कैसे सीखते हैं? Youll को आपके बुकस्टोर की भाषा अनुभाग में कोई Jobbledygook कैसेट्स नहीं मिलेंगे, लेकिन लिंगो को चुनना आसान है। बस एक दोस्त से पूछें जो भीड़ के लिंगो को बोलता है, जो आपको कुछ शुरुआती सवाल सिखाने के लिए होगा। शब्द कम हैं और पुरस्कार कई गुना हैं।

Thats आप सभी को आरंभिक अच्छे कला प्रश्न और सबसे अधिक पूछे जाने वाले गूंगा बाहरी प्रश्न के खिलाफ चेतावनी प्राप्त करने की आवश्यकता है ।

कहते हैं कि आप अपने काम पर सही सवाल के साथ एक महान उद्घाटन दिया है। Youve ने अपने संवादात्मक न्यायालय में एक स्विफ्ट बॉल डेड सेंटर को पटक दिया। खुशी से, एक इक्का खिलाड़ी के साथ विचार करने पर, वे आपके प्रश्न का उत्तर देते हैं।

फिर वे गेंद पर थोड़ा सा स्पिन लगाते हैं और इसे अपने कोर्ट में वापस भेजते हैं और एक फॉलो-अप प्रश्न के लिए समय देते हैं । वूप्स, अब क्या करें?

यदि आप अभी तक ब्लफ़र कोठरी से बाहर नहीं आना चाहते हैं, तो आपको अपनी हॉट बटन को छोड़कर, अगली तकनीक में महारत हासिल करनी चाहिए।

कैसे उनके हॉट बटन (प्राथमिक डॉक्टर-टॉक) नंगे

मेरे दोस्त जॉन, एक चिकित्सक, ने हाल ही में एक आकर्षक जापनी महिला यामिका से शादी की। जॉन ने मुझे पहली बार बताया कि उन्हें जॉन के कई सहयोगियों से मिलने के लिए एक पार्टी में आमंत्रित किया गया था, यामिका पैनिक्रिकेन थी। वह एक अच्छी छाप बनाना चाहती थी, फिर भी वह अमेरिकी डॉक्टरों से बात करने को लेकर तनाव में थी। जॉन केवल एक ही शेड थे जो कभी मिले थे, और उनके रोमांस के दौरान उन्होंने दवा पर चर्चा करने में बहुत समय बिताया।

जॉन ने उससे कहा, इसके बारे में चिंता मत करो, यमी। वे सभी एक-दूसरे से वही पुराने सवाल पूछते हैं। जब आप उनसे मिलते हैं, तो बस पूछिए, आपकी विशेषता क्या है और क्या आप अस्पताल से संबद्ध हैं?

फिर, गहरी बातचीत में शामिल होने के लिए, उन्होंने जारी रखा, हॉव्स जैसे आपके अस्पताल के साथ आपके रिश्ते कैसे हैं? या वर्तमान चिकित्सा वातावरण आपको कैसे प्रभावित कर रहा है? ये डॉक्टरों के साथ गर्म मुद्दे हैं क्योंकि स्वास्थ्य देखभाल में हर चीज बदलती है।

जॉन ने कहा कि यामिका ने रेखाओं को शब्दशः वितरित किया। उन्होंने विभिन्न डॉक्टरों की विशिष्टताओं और उनके अस्पतालों के साथ उनके संबंधों और संबंधों के बारे में पूछते हुए पार्टी का प्रसार किया। नतीजतन, वह पार्टी की हिट थी। जॉन्स के कई सहयोगियों ने बाद में उन्हें इस तरह की आकर्षक और जाँघिया महिला मिलने पर बधाई दी।

 असली

धरनेवाला हो रही है

इसके डॉक्टर ही नहीं हैं। हर पेशे की चिंताएं हैं जो उद्योग के भीतर मौजूद हैं। बाकी दुनिया, हालांकि, इन निर्धारणों के बारे में बहुत कम जानती है। उदाहरण के लिए, स्वतंत्र बुकसेलर्स लगातार शिकायत करते हैं कि बड़े सुपरस्टोर चेन उद्योग पर कब्जा कर रहे हैं। लेखाकार गलत ऑडिट के लिए देयता बीमा के बारे में जागते हुए रातों को झूठ बोलते हैं। और दंत चिकित्सक OSHA और EPA नियमों पर अपने दांत पीसते हैं। ओह, हमें लेखक, भी। हमेशा हमारे कीमती शब्दों के लिए इलेक्ट्रॉनिक अधिकारों के लिए हमें भुगतान नहीं पत्रिकाओं के बारे में पेट भर रहे थे।

माना कि कुछ असहाय आत्मा लेखकों की पार्टी में खुद को खोजने के लिए पर्याप्त रूप से अशुभ थी। इन लोगों के साथ वार्तालाप करना (जो शायद ही कभी जानते हैं कि वे क्या सोचते हैं जब तक वे देखते हैं कि वे क्या कहते हैं) किसी के लिए कोई आसान काम नहीं है जो कि बोले गए शब्द में संवाद करने का आदी है। हालाँकि, अगर पार्टी से पहले गैर-लेखक ने सिर्फ एक लेखक परिचित को बुलाया था और ज्वलंत मुद्दों के बारे में पूछा, तो हिंग ने सभी शब्दों के साथ गर्म बातचीत की है। मैं तकनीक को उनके हॉट बटन बारिंग कहता हूं।

वापस कला शो में भाग लेने के लिए youre। आपने सैली को अभी तक नहीं जाने दिया। Shes ने आपको दो सबसे अच्छे शुरुआती सवाल दिए हैं

तकनीक # 40

उनके हॉट बटन को बार करना

बुकबाइंडर्स या दंत चिकित्सकों की एक बीवी में आँख बंद करके कूदने से पहले, पता करें कि उनके क्षेत्रों में गर्म मुद्दे क्या हैं। हर उद्योग में जलती हुई चिंताएँ होती हैं जिन्हें बाहरी दुनिया कम ही जानती है। अपने मुखबिर से पूछें

उद्योग चर्चा करने के लिए। फिर, वार्तालाप को गर्म करने के लिए, उन बटनों को धक्का दें।

कलाकार की। लेकिन उसे तब तक जाने न दें जब तक आपको असली संवादी हड़पने वाला न मिल जाए। उसे कला की दुनिया में चल रहे सबसे गर्म मुद्दों से पूछें। वह एक मिनट सोच सकती है और फिर कह सकती है, खैर, हमेशा कला की कीमतें होती हैं।

कला की कीमतें? तुम पूछो।

हाँ, वह बताती है। उदाहरण के लिए, 1980 के दशक में कला की दुनिया बहुत ही बाजार से प्रेरित थी। कीमतें आसमान छू गई क्योंकि कुछ निवेशकों और स्थिति चाहने वालों ने अत्यधिक मात्रा में भुगतान किया। हम महसूस करते हैं कि इस तरह की कला जनता से दूर हो गई है।

वाह, अब आप वास्तव में कुछ अच्छे अंदरूनी सूत्र की कला से लैस हैं!

बिग यू में मिलते हैं!

जब आप इसे करते हैं, तो अपने मुखबिर ग्रीटिंग के लिए अपने मुखबिर को ग्रिल करना न भूलें, जब आप उनके गिरोह के साथ उपयोग करें। उदाहरण के लिए, अभिनेत्रियां उकसाती हैं यदि वे किसी शो से पहले अच्छी किस्मत सुनते हैं, लेकिन वे शुभचिंतकों को मुस्कुराते हैं जो कहते हैं कि ब्रेक अ लेग!

एक पैर तोड़ो, हालांकि, मैराथन से पहले धावकों के लिए उपयुक्त नहीं है। पिछले सोचा था कि वे चाहते हैं! केवल एक चीज जिसे वे तोड़ना चाहते हैं, वह उनका व्यक्तिगत रिकॉर्ड है। एक pesonal सबसे अच्छा है की कोशिश करो!

शिफ्ट पर काम करने वाले अग्निशामक शायद ही कभी एक दूसरे को देखते हैं, निश्चित रूप से, सबसे बड़े ब्लेज़ पर। इस प्रकार अग्निशामकों बड़े एक पर फिर से देखें ग्रीटिंग!

एक बार, नींद वाले शहर में ड्राइविंग करने पर आपको खो जाने पर काम करना पड़ता है, मैं सफल रहा। मैं बुरी तरह से बदल गया था। खुशी की बात है कि मैं फायरहाउस और सामने से बाहर की ओर उछलते हुए फायरफाइटर्स के एक जोड़े को देखा।

क्षमा करें, क्या आप मुझे रूट 50 पर वापस जाने का रास्ता बता सकते हैं? मैंने खिड़की से बाहर बुलाया। मैं उनके रवैये से कह सकता हूं कि उन्हें लगा कि मैं एक बेवकूफ हूं। फिर भी, उन्होंने मुझे सही दिशा में आने का संकेत दिया। के रूप में मैं दूर चला गया, मैं बाहर बुलाया, धन्यवाद दोस्तों, बड़े एक पर फिर से देखें! रियरव्यू मिरर में मैंने देखा कि उनके चेहरे पर बड़ी-बड़ी मुस्कानें बिखरी हुई थीं क्योंकि वे एक -दूसरे के साथ खड़े थे और अलविदा कह रहे थे । ड्राइविंग से दूर चल रहे विकलांग चक्करदार ने उनके अंदरूनी सलामी से उनका सम्मान जीत लिया था।

उनके जीवन के बारे में गुप्त रूप से कैसे जानें

कहते हैं कि आपके कागज वाहक ने अपनी बाइक से अखबार को आपके सामने वाले दरवाजे तक पहुंचा दिया है। आप एक कप कॉफी डालते हैं और दुनिया में हो रहे

व्हाट्सएप को पकड़ने के लिए कोफ़र्टेबल हो जाते हैं। तुम्हारी दुनिया, वह है क्या आप अंतर्राष्ट्रीय समाचारों में सबसे पहले आते हैं? फैशन से टियन? खेल पेज? मनोरंजन खंड? शायद कॉमिक्स?

जिस भी सेक्शन में आप आमतौर पर पहले, कल के लिए फ्लिप करते हैं। किसी अन्य अनुभाग की ओर मुड़ें, अधिमानतः एक जिसे आपने शायद ही कभी पढ़ा हो। क्यों? क्योंकि यह आपको अन्य दुनिया के साथ परिचित करेगा ताकि आप जल्द ही किसी के साथ किसी भी बात पर चर्चा कर सकें, चाहे आपके पास कितना भी कम हो।

अचल संपत्ति अनुभाग के बारे में कैसे? जम्हाई। हो सकता है कि आपको अचल संपत्ति विशेष रूप से आनंददायक न लगे। हालाँकि, अभी या बाद में आप खुद को ऐसे लोगों के एक समूह के साथ खोजने जा रहे हैं, जो संपत्ति, सौदों और आज के बाजार का उपयोग कर रहे हैं। हर कुछ हफ्तों में एक बार रियल एस्टेट सेक्शन को स्कैन करना आपको उनकी बातचीत के साथ अनु के साथ रखेगा।

विज्ञापन का कॉलम? हो सकता है कि आपको लगता है कि मैडिसन एवेन्यू के बिना दुनिया एक बहुत दूर, बेहतर जगह होगी। लेकिन आपकी बॉटम लाइन बेहतर नहीं होगी, अगर आप मार्केटिंग के बारे में अपनी खुद की चर्चा करने वाले मामलों को पकड़ नहीं पाएंगे, तो आपको सिर्फ adver157 से अनुबंधित करना होगा

अपनी कंपनी के विगेट्स टिस करें। बस विज्ञापन समाचार अनुभाग में कुछ peeks और youll जल्द ही अभियान और crative लोगों के बारे में बात कर रहे हैं, और प्रिंट या टीवी कर रहे हैं। शब्दों को कहने के बजाय, आप कॉपी कह रहे होंगे। एजेंसी के बजाय, आप दुकान की तरह वास्तविक अंदरूनी सूत्र शर्तों के बारे में बताएंगे।

बाहरी शब्दों का उपयोग करना सबसे बड़े giveaways में से एक है जिसे आप नहीं जानते हैं। जहाज पर, अगर किसी यात्री ने मेरे किसी कर्मचारी से पूछा, आप नाव पर कितने समय से काम कर रहे हैं? एक स्क्वाड क्रूज कर्मचारियों ने गर्व से एक जहाज पर काम किया, और नाव शब्द ने यात्री को एक वास्तविक जमींदार के रूप में प्रकट किया।

सही शब्द संवादी चमत्कार कर सकता है। रिसीविंग लाइन में, जब भी यात्रियों ने हमारे लेकोनिक कप्तान से पूछा, आप पहली बार मास्टर कब बने? या आपकी पहली आज्ञा क्या थी? वह अपने हाथ मिलाने के इंतजार में बॉलरूम के आस-पास सूँघते लोगों की पूरी लाइन पकड़ लेता था। कैप्टन कैफ़ेयरो उत्साहपूर्वक अपने नौसैनिक इतिहास को प्रेमी जिज्ञासु को सुनाएंगे, जिन्होंने शायद पिछले हफ्ते अखबार शिपिंग नोटिस में मास्टर या कॉमैंड शब्द सीखे थे। (यदि पज़ेसर ने बस इतना कहा था, तो आप कितने समय तक कप्तान रहे हैं? या आपकी पहली नाव क्या थी? उसने कई बार इटालियन सज्जन सज्जनों के बम्स रश के टेंस को देखा होगा।)

जल्द ही आप उच्च के आदी हो जाएंगे कि इतने सारे लोगों के साथ रैपोर्ट स्थापित करना आपको देता है। यह सब लगता है अखबार के अलग-अलग वर्गों को पढ़ रहा है।

और भी अधिक ईंधन के लिए उनके पल्प को पंप करें

फिर, जब आप अंदरूनी लिंगो के एक बड़े हिट की लालसा करते हैं, तो व्यापार पत्रिकाओं को पढ़ना शुरू करें। वे बंद-प्रसार पत्रिकाएं हैं जो विभिन्न उद्योगों के सदस्यों के पास जाती हैं। विभिन्न नौकरियों में अपने दोस्तों से पूछें कि आपको उधार देने के लिए एक है ताकि बातचीत की आग के लिए आपके पास और भी अधिक ईंधन हो।

सभी उद्योगों में एक या दो हैं। आप मोटर वाहन समाचार, रेस्तरां व्यवसाय, पूल और स्पा जैसे नामों के साथ बड़े चमकदार लत्ता देखते हैं

सुअर व्यवसाय में लोगों के लिए समाचार, ट्रकिंग उद्योग और यहां तक कि हॉग्स टुडे। (क्षमा करें, वे स्वयं को स्वाइन चिकित्सक कहते हैं। अरे, आप कभी नहीं जानते कि आपकी अगली बड़ी बिक्री कब होगी, यह सुअर बोलने में मदद करेगा।) कोई भी एक मुद्दा आपको उनके लिंगो का एक नमूना देगा और आपको सबसे गर्म मुद्दों की सूचना देगा। उस क्षेत्र में

जब यह लोगों के शौक और रुचियों की बात करता है, तो रनिंग, वर्किंग, साइकिलिंग, स्कीइंग, तैराकी और सर्फिंग पर पत्रिकाओं के माध्यम से ब्राउज़ करें। बड़े मैगजीन स्टोर बाइकर रैग्स, बॉक्सर रैग्स, बॉलर रैग्स, यहां तक कि बैल राइडिंग रैग्स भी ले जाते हैं। Youll को हर महीने प्रकाशित होने वाली हजारों विशेष-रुचि वाली पत्रिकाएँ मिलती हैं ।

कई साल पहले, मैं हर हफ्ते एक अलग खरीदने के लिए झुका हुआ था। यह जल्दी से भुगतान किया जब एक संभावित परामर्श ग्राहक ने मुझे उसके घर पर रात के खाने के लिए आमंत्रित किया। उसके पास एक सुंदर बगीचा था और, फ्लावर एंड गार्डन मैगज़ीन की बदौलत, मैं इनरवियर, एनुअल, एंड एनीलियल्स जैसे इनसाइडर शब्द फेंक सकती थी। मैं भी चर्चा या बीज से बढ़ने के फायदों की चर्चा कर सकता था।

क्योंकि मैं फूल में बहुत धाराप्रवाह था, उसने मुझे अपने निजी बागों को देखने के लिए उसके साथ लंबी सैर करने के लिए आमंत्रित किया। जैसे हम

तकनीक # 41

उनके रैग्स पढ़ें

क्या आपका अगला बड़ा ग्राहक एक गोल्फर, धावक, तैराक, सर्फर या स्कीयर है? क्या आप लेखाकार या ज़ेन बौद्ध से भरे सामाजिक समारोह में भाग ले रहे हैं? हर कल्पनीय रुचि परोसने वाली हजारों मासिक पत्रिकाएँ हैं। आप अपने रैकेट की सेवा करने वाले रैग को पढ़कर किसी भी व्यक्ति के साथ एक अंदरूनी सूत्र की तरह ध्वनि करने की आवश्यकता की तुलना में अधिक जानकारी प्राप्त कर सकते हैं। (क्या आपने अपनी नवीनतम प्रति पढ़ी है

Zoonooz अभी तक?)

टहलते हुए, मैंने धीरे-धीरे विषय को गुलदाउदी से परामर्श कार्य में बदल दिया, जो मैं उसकी कंपनी के लिए कर सकता था। बगीचे के रास्ते से नीचे किसका रिसाव हो रहा था?

क्या दुनिया छोटी हो रही है, या हम बड़े हो रहे हैं? टोड्स पुनर्जागरण पुरुष या महिला आरामदायक और आत्मविश्वास से भरा स्थान है। अगली तकनीक आपको ग्रह पर खुद को खोजने में एक अंदरूनी सूत्र होने में मदद करती है, और यह आपको बदसूरत अमेरिकी की दुनिया की कल्पना को पूरा करने से बचाती है।

कैसे बात करें जब आप अन्य देशों में हैं

कहते हैं कि आप व्यापार पर विदेश यात्रा कर रहे हैं और आप एक वैश्विक अंदरूनी सूत्र बनना चाहते हैं। आपकी सूची में पहली बात क्या है ? एक पासपोर्ट और एक

वाक्यांश बुक करें, है ना? आखिर, जो रोम के आसपास घूमना नहीं जानता, वह टॉयलेट के लिए कैसे पूछ सकता है? या कुआलालंपुर में प्यासा रहना नहीं जानता कि सोडा के लिए कैसे पूछें? होवर, हममें से अधिकांश को पैक करना भूल जाता है, अक्सर अंतरराष्ट्रीय रीति-रिवाजों पर गंभीर परिणाम बुक करते हैं।

मेरा एक दोस्त, जेराल्डिन नामक एक साथी वक्ता, जापान में अपने पहले भाषण के बारे में उत्साहित था। टोक्यो की अपनी लंबी उड़ान पर कम्फर्टेबल होने के लिए, उसने अपनी पसंदीदा डिजाइनर जींस और एक आकस्मिक जैकेट दान की। चौदह घंटे और 6,737 मील बाद, चार स्पष्ट रूप से कपड़े पहने जापानी सज्जनों ने उन्हें नरीता हवाई अड्डे पर बधाई दी। मुस्कुराते हुए और झुकते हुए, उन्होंने उसे अपने व्यवसाय कार्ड सौंपे। एक हाथ में अपने कैरी-ऑन बैग के साथ, गेरी दूसरे के साथ अपने कार्ड ले गई। उसने उन्हें धन्यवाद दिया, कार्डों पर संक्षिप्त रूप से गौर किया, और उन्हें अपनी पीठ की जेब में सुरक्षित रूप से पैक किया। उसके बाद उसने अपने पर्स में से एक बिजनेस कार्ड निकाला और इस तथ्य के प्रति संवेदनशील थी कि उन्हें गेराल्डाइन का उच्चारण करने में कठिनाई हो सकती है, उसके मुद्रित नाम के ऊपर उसका उपनाम गेरी लिखा। सज्जनों ने उसके कार्ड पर होवर किया, इसे मोड़ने के लिए कुछ बार जांच की, इससे पहले कि कोई उसे अपने ब्रीफकेस में रखे।

161

जब वे पाँचों होटल में पहुँचे, तो उन्होंने लॉबी में चाय के लिए गेरी को आमंत्रित किया। चाय की चुस्की लेते समय, सज्जनों ने उसे एक छोटा सा उपहार दिया, जिसे उसने उत्सुकता से खोला। जेरिस के सबसे आकर्षक गुणों में से एक उसकी सहज गर्मी और पवित्रता है। वह उपहार से रोमांचित थी और, विशिष्ट गेरी शैली में, उसने कहा, ओह, इसकी सुंदर! के रूप में वह सज्जनों में से प्रत्येक को थोड़ा गले लगाया।

इस बिंदु पर, चार जापानी स्याम देश के चार भड़कने वाले स्याम देश के जुड़वाँ बच्चों की तरह खड़े हो गए, और केवल थोड़ा झुका, सयोनारा को नमन किया और तुरंत चले गए। बेचारी गैरी आगबबूला थी। उसने क्या गलत किया?

सब कुछ! सबसे पहले, जीन्स। यहां तक कि अगर आप एशिया में एक biccle से दूर आ रहे हैं, तो आप ग्राहकों को लापरवाही से कपड़े नहीं मिलते हैं। दूसरी गलती गेरिस वल्गर उनके बिजनेस कार्ड को संभालने की थी। एशिया में, व्यवसाय कार्ड सबसे महत्वपूर्ण प्रोटोकॉल टूल में से एक है। यह हमेशा प्रस्तुत किया जाता है और दोनों हाथों से श्रद्धापूर्वक स्वीकार किया जाता है। (मोस्लेम एशिया को छोड़कर जहां बाएं हाथ को अशुद्ध माना जाता है।)

Geri तो उनके कार्ड बहुत जल्दी दूर रख दिया। एशिया में, पेपिल एक वार्तालाप स्टार्टर के रूप में बिजनेस कार्ड का उपयोग करते हैं। आप एक दूसरे के कार्ड के बारे में बात करते हैं और काम करते हैं और जब तक वे सुरक्षित और सुरक्षित रूप से आपकी जगह नहीं ले लेते हैं, तब तक अपना काम नहीं छोड़ते हैं। उसे वापस जींस की जेब में ले जाना परम अपमान था।

गेरी ने अपने घर लौटने तक अपने चौथे गैफ की खोज नहीं की। उनके एक सहकर्मी बिल, जो कि एक अनुभवी कारोबारी यात्री थे, ने उनके लिए फैज़ो का विश्लेषण किया। बिल ने उसे कारण बताया कि सज्जनों ने जेराल्डाइन कार्ड को पलट दिया था और जब

उसने उसे एआई पोर्ट पर दिया तो उसका नाम, शीर्षक, और दूसरी तरफ जापानी में छपी कंपनी का पता लगाना था। जेरिस कार्ड का दूसरा पहलू, बिल्कुल खाली था।

फिर, भयावहता के पांचवें आतंक, गेरी को कार्ड पर नहीं लिखना चाहिए था। एशिया में कार्ड वास्तव में पवित्र नहीं हैं, लेकिन किसी को भी उन्हें गन्दी लिखावट के साथ दोष नहीं देना चाहिए।

गेरी और जापानियों की दुखद कहानी और भी बदतर हो जाती है। बिल ने उसके लिए बुरी खबर को तोड़ दिया: उसे उपहार को सामने नहीं खोलना चाहिए था

उसके ग्राहकों की। क्यों? क्योंकि जिस देश में चेहरा बचाना गंभीर होता है, वह उस उपहार की खोज करना शर्मनाक होगा जो उन्होंने दिया था, वह उतना अच्छा नहीं था जितना कि उन्हें मिला। (यिकेस, गेरी हैड ने भी उन्हें एक उपहार दिया था!) गाफ संख्या सात।

उपहार प्राप्त करते समय जेरिस थोड़ा सा भी बू-बू था। एशिया में, आवाज़ का स्वर जितना कम होगा, रैंक उतना ही अधिक होगा। निश्चित रूप से, फ़्लब था, सज्जनों को धन्यवाद देते हुए । हगिंग, दुनिया के कुछ हिस्सों में अत्यधिक पूजनीय है, जापान में, एक नए ग्राहक के साथ पूरी तरह से अस्वीकार्य है।

कहने की जरूरत नहीं है कि गैरी को जापान वापस नहीं बुलाया गया है। हालांकि, वह अल साल्वाडोर में आने वाली एक टमटम है। यह समय स्मार्ट है। वहां के रीति-रिवाजों का अध्ययन करते हुए। खुशी से, खोजने के लिए वह अपने दिल की सामग्री को गले लगा सकती है। हालाँकि उसे पहले (या किसी और से) का उपयोग नहीं करना चाहिए

नाम दें। ओह, और उसे खुद को एक अमेरिकी के रूप में नहीं समझना चाहिए। आखिरकार, सल्वाडोरन भी आमेरकन्स हैं!

दुनिया भर में मतभेद चलते रहते हैं। जब भी मैं यात्रा करता हूं, मुझे खुद को सिर पर मारना पड़ता है और मुझे एहसास होता है कि मैं कुछ भी नहीं कर रहा हूं । मुझे जीन्स में यात्रा करना बहुत पसंद है, मैं एक लाइलाज हगर हूं, और मुझे यह देखने के लिए इंतजार करना पड़ता है कि कोई उपहार बॉक्स में क्या देता है। हालांकि, जब भी मैं अंकल सैम्स के तटों को छोड़ने की योजना बनाता हूं, तो मैं विदेशी रीति-रिवाजों की जांच करता हूं कि मैं खुद को कितना देख सकता हूं।

तकनीक # 42

सीमाशुल्क भरो

विदेशी जमीन पर एक पैर की अंगुली रखने से पहले, दुनिया भर में डॉस और वर्जनाओं पर एक किताब प्राप्त करें। इससे पहले कि आप हाथ मिलाएं, एक उपहार दें, इशारे करें, या यहां तक कि किसी के पास प्रशंसा करें, इसे देखें। आपका गफ आपके पूरे टमटम को गम कर सकता है।

अंतर्राष्ट्रीय रीति-रिवाजों पर कुछ उत्कृष्ट पुस्तकें हैं। Youll नोट्स में कुछ के नाम पाते हैं। 1719

मेरा एक और असहाय सहयोगी की तरह मत बनो, जिसने ब्राजील के साथ एक बड़ा व्यापारिक सौदा किया। अनुबंध पर हस्ताक्षर करने से ठीक पहले, उन्होंने अपने अंगूठे

और तर्जनी के साथ ओके संकेत दिया। लिटल को पता था कि वह अपने नए बिजनेस पार्टनर को खुद के साथ संभोग करने के लिए कह रही है। आप कभी भी इसके बहुत देर तक नहीं जानते हैं।

अब हम उस जगह पर आते हैं जहां एक अंदरूनी सूत्र तत्काल, मूर्त और गणना योग्य पुरस्कार दिखाता है। और जहां एक बाहरी व्यक्ति वास्तव में आपकी जेब या पर्स में दर्द होता है।

कैसे उन्हें अंदरूनी सूत्र की कीमत पर बात करने के लिए (व्यावहारिक रूप से आप कुछ भी खरीदने पर)

जब आप जो चाहते हैं उसे पाने के लिए कभी भी मानवीय सरलता को कम मत समझिए। बहुत से लोग कहावत का विस्तार करते हैं, ऑल फेयर इन लव एंड वार टू ऑल फेयर इन लव, वॉर, और जो मैं चाहता हूं उसे खरीदता हूं। एक व्यस्त रात को पॉश रेस्तरां में एक टेबल पाने के लिए, एक सेलिब्रिटी नाम का उपयोग करना एक पुरानी चाल है। मेरे पसंदीदा मा "tre d ने मुझे बताया कि उन्हें एक आरक्षण में बहुत सारे रॉबर्ट डी निरोस का फोन आता है। जब उनकी छह या आठ की पार्टी आती है, तो वह सुनता है, Im बहुत खेद है, रोब इस शाम को अच्छी तरह से महसूस नहीं कर रहा था।

एक महिला, जब उसका फर्जी सेलिब्रिटी नाम काम नहीं करता था, तो वह उस पर चिल्लाया, देखो, मुझे टेबल पाने के लिए कौन होना चाहिए? बीमार कोई भी हो तुम मुझे चाहते हो, गोल्डी हवन, स्टेफी ग्राफ, फर्ग्यूयूल मुझे बताओ। कुछ लोग अंतिम समय के दृष्टिकोण की कोशिश करते हैं । वे बस तक चलते हैं

मा ”एक ओवरबुक रेस्तरां में t d, आरक्षण पुस्तक पर किसी भी नाम की ओर इशारा करते हुए कहते हैं, Thats us।

आप ओवरबुक किए गए होटलों में उसी चालाक को देख सकते हैं। कई महीने पहले मैं एक लोकप्रिय होटल में जा रहा था जिसके लिए, सौभाग्य से, मेरे पास एक आरक्षित आरक्षण था। सामने एक जोर का आदमी

165

मुझ पर लाइन में डेस्क क्लर्क चिल्लाया, Whaddaya मतलब है, कोई जगह नहीं? मैं आज रात इस होटल में रह रहा हूं। यदि आपके पास एक कमरा नहीं है, तो Im फर्श पर यहीं सोता है। उसका गुस्सा शांत नहीं हो रहा था।

और मैंने आपको चेतावनी दी, उसने जारी रखा, मैं नग्न में सोता हूं! उसे एक कमरा मिल गया। इन चालाक बच्चों की रणनीति की सिफारिश नहीं की जाती है। बल्कि, मैं

बर्गन्स के लिए ब्लफ़िंग नामक एक अधिक राजसी तकनीक का सुझाव दें। इसका जन्म एक दोपहर एक बीमा दलाल मिस्टर कार्सन के साथ हुआ था। वह मुझे मकान मालिकों की पॉलिसी बेचने की कोशिश कर रहा था। बेशक मैं कम से कम नकदी के लिए सबसे अधिक कवरेज चाहता था। कार्सन एक सुगम परिचालक था और वह मुझे विशेष रूप से कुछ सवारों के लाभ के बारे में समझा रहा था।

जैसे ही उन्होंने युद्ध और तूफान जैसी आपदाओं पर चर्चा शुरू की, उनका फोन बज उठा। माफी के साथ, उसने रिसीवर उठाया। यह उनके सहयोगियों में से एक था। अचानक मेरी आंखों के सामने एक कायापलट हुआ। परिष्कृत सेल्समैन पाल्सी- वाल्सी बन गया , रेगलर, डाउन-होम थोड़े आदमी ने अपने पुराने दोस्त के साथ छतरियों के बारे में बात की। मुझे लगा कि वे मौसम पर चर्चा कर रहे हैं।

फिर बातचीत चल निकली। मैंने अब मान लिया कि वे एक आँख की समस्या के बारे में बात कर रहे थे। मुझे यह महसूस करने में थोड़ा समय लगा कि छत्र नीतियां और

फ्लोटर्स उस असुरक्षा का हिस्सा थे, जो वे बोल रहे थे।

कुछ मिनट बाद, कार्सन ने कहा, हाँ, ठीक है, इतने लंबे, दोस्त, और फोन को नीचे रख दिया। उन्होंने अपने गले को साफ किया और फिर से औपचारिक रूप से बिक्री एजेंट में वापस लौटा दिया और एक • • ग्राहक को दान और डिडक्टिबल्स को परिभाषित किया।

वहां बैठकर पूछताछ और प्रो रटा देनदारी जैसे बफलेजब सुनते हुए, मैंने विचार करना शुरू किया, अगर कार्सन के सहयोगी जो सिर्फ बीमा खरीदना चाहते थे, तो वह बहुत बेहतर नीति, बहुत सस्ता हो गया होता। व्यावहारिक रूप से हर उद्योग में, वेडर्स अंदरूनी या माल और सेवाओं पर दो मूल्य देते हैं और एक आपको और मुझे।

कैसे उन्हें अंदरूनी सूत्र मूल्य 167 में बात करने के लिए

इससे पहले कि मैं अपने आप को इस बारे में गुस्सा करने दूं, मैंने इसके बारे में सोचा। क्या यह अनुचित है? ज़रुरी नहीं। यदि विक्रेता को नौसिखिए सवालों की अंतहीन धारा का जवाब देने के लिए विक्रेता या मनोवैज्ञानिक होने में समय नहीं लगाना पड़ता है, तो वह अपनी सर्वोत्तम कीमत दे सकता है। कार्सन को अपने सहकर्मी (जैसा उसने मेरे साथ किया था) को समझाने में बीस मिनट लगने चाहिए थे, अगर कोई बवंडर आपके घर ले जाता है, तो यह भगवान का एक कार्य माना जाता है। इसलिए, आप हार गए। जब जानते हैं कि सहयोगी सहयोगी उत्पाद खरीदते हैं, तो विक्रेता को क्रय एजेंट से अधिक कुछ भी नहीं दिया जाता है। बहुत कम काम के लिए, वह एक छोटा लाभ कमाता है और संतुष्ट होता है।

जब आप कुछ खरीदते हैं तो थोड़ा सा ज्ञान बहुत लंबा हो जाता है। यदि आपके पास अपने रियल एस्टेट ब्रोकर्स बॉटम लाइन में अंतर्दृष्टि है, तो बेहतर कीमत देने के लिए अधिक उपयुक्त होने में संकोच करें। यदि आप इनसाइडर शब्दों से लैस हैं, तो कैटरर और कार सेल्समैन अपने मुनाफे को पैड करने के लिए इस्तेमाल करते हैं, अगर आप तकनीक का इस्तेमाल करने वाली कंपनियों और मैकेनिकों का इस्तेमाल कर रहे हैं, तो आप बिना सोचे-समझे फीस देने के वकीलों के तरीकों पर ध्यान दे सकते हैं, अगर आप जानते हैं रस्सियों, तुम नहीं फट जाएगा। आपको बहुत कुछ जानने की जरूरत नहीं है, बस कुछ अंदरूनी शब्दों को। समर्थक मानते हैं, चूंकि आप कुछ गूढ़ उद्योग की शर्तों के अनुरूप हैं, इसलिए आपको सबसे अच्छा सौदा और रॉक-बॉटम मूल्य भी पता है।

किसी ने इसे मेरे हाउसपेंटर, इग्गी से बेहतर नहीं रखा। ज़रूर, उन्होंने मुझसे कहा, तुम एक चित्रकार से बात करना जानते हो। मैं नहीं, बल्कि उन्हें दूसरे लोग पसंद करते हैं, वे जो भी कर सकते हैं करने वाले हैं। इसका एकमात्र मानव स्वभाव है। खासकर यदि आप एक महिला हैं और आप उन्हें स्मार्ट बताते हैं, जैसे कि मैं आपको बताऊंगा कि कैसे, तो उनके बाल अंत तक खड़े रहेंगे। वे खुद से कहेंगे, अरे, जंगल में कोई बच्चा नहीं है। मैं सीधे दांव लगाता हूं।

ठीक है, Iggy, कैसे?

उन्होंने कहा, उन्हें बताओ, देखो दीवारों को बहुत कम प्रीपिंग की जरूरत है। Youre को स्क्रैपिंग और स्पैकलिंग में ज्यादा समय नहीं बिताना है। इसका साफ काम है। इग्गी ने मुझे ये कुछ वाक्य अकेले में बताए

आप सैकड़ों डॉलर बचा सकते हैं। क्यों? ठीक से चित्रकार जानता है कि आप स्कोर जानते हैं और उसके लिए सबसे अधिक समय लेने वाला हिस्सा सतह (चित्रकार में प्रस्तुत

करना) तैयार कर रहा है। इसके बाद, यह उसका सबसे बड़ा मार्कअप आइटम है।

फिर, इग्गी ने जारी रखा, जब आप उन्हें बताते हैं कि [दो रंगों को एक दूसरे के बगल में रंगना] में कोई कटौती नहीं होगी, तो आपकी कीमत फिर से घट जाती है। सुनिश्चित करें और उन्हें किसी भी अवकाश को छोड़ने के लिए न कहें [अनपेक्षित या कम चित्रित

धब्बे] और आपको अधिक सावधानी से काम मिलता है। मैं केवल खेद है कि मैं कैसे सौदा करने के लिए मुझे एक दुर्घटना पाठ्यक्रम देने के लिए हर क्षेत्र में एक Iggy नहीं है।

कैसे निपटें जब आपके जीवन में कोई आईजी नहीं है

सबसे अच्छी कीमत और किसी से सबसे अच्छा सौदा पाने का तरीका। अपने Iggy मुखबिर का पता लगाएं। यदि आपके पास व्यवसाय में कोई मित्र है, तो उससे लिंगो प्राप्त करें। यदि नहीं, तो आप जिस विक्रेता से खरीदना चाहते हैं, उसके लिए सीधे जाने के बजाय, पहले कई अन्य पर जाएं। उनके साथ बात करें। प्रत्येक से थोड़ा लिंगो सीखो।

उदाहरण के लिए, मान लीजिए कि आप एक हीरा खरीदना चाहते हैं। अपने पसंदीदा गहने की दुकान पर सही जाने और डंबल डिमॉन्ड सवाल पूछने के बजाय, प्रतियोगिता में जाएं। सेल्सक्रेक के साथ दोस्ती करें और हीरे के कुछ रत्न लें। Youll सीखते हैं jeelers कहते हैं पत्थर, हीरे नहीं। जब आप पत्थर के शीर्ष के बारे में बात करते हैं, तो वे कहते हैं कि टेबल; सबसे चौड़ा हिस्सा कमरबंद है; बॉटम कटलेट है। यदि पत्थर पीला दिखता है, तो पीला मत कहो, केप कहो। यदि आप खामियां देखते हैं, तो दोष मत कहो, समावेशन या gletz कहो। यदि आप अभी भी पत्थर को पसंद नहीं करते हैं, तो न ही ईद को कुछ दांव को देखने की तरह कहें, महीन कहें। (न ही मुझसे पूछें क्यों। जिस तरह से हीरे की भीड़ बातचीत करती है।)

फिर, जब आपको अपना लिंगो नीचे मिल गया, तो उस जगह पर जाएं जहां आप खरीदना चाहते हैं। क्योंकि अब आप हीरा बोलते हैं, आपको इसकी बेहतर कीमत मिलती है।

कैसे उन्हें इनसिक्योरिटी प्राइस 169 टेक्नीक # 43 पर बात

करने के लिए

बार्गेन्स के लिए ब्लफ़िंग

प्राचीन अरब बाजारों में उपयोग किए जाने वाले हग्लिंग कौशल बड़े-टिकटों के लिए समकालीन अमेरिका में जीवित और अच्छी तरह से हैं । जब आप सौदा करना जानते हैं तो आपकी कीमत बहुत कम है।

हर बड़ी खरीद से पहले, कई विक्रेताओं से कुछ सीखने के लिए और एक से खरीदने के लिए खोजें। उद्योग के कुछ शब्दों के साथ सशस्त्र, आप उस दुकान के लिए तैयार हैं जहां आप खरीदने जा रहे हैं।

जल्द ही आप फरारी से पूछेंगे कि खाल कहाँ से तैयार की गई थी, आईसीसी के प्रदर्शन रिकॉर्ड के लिए कंपनियों को आगे बढ़ाया, और पैरालीगल और सहयोगियों की प्रति घंटा दर की वकालत की। तब ये लोग, जैसे इग्गी पेंटर, खुद से कहेंगे, अरे, जंगल में कोई बच्चा नहीं है।

आइए अब हम एक अंदरूनी सूत्र की दुनिया में गहराई से उतरते हैं। इस बार हम पता लगाते हैं कि कैसे अपने वार्तालाप पार्टनर को वह भाव दें जो आप न केवल अनुभव बल्कि भारी सामान साझा करते हैं। आप जीवन में मान्यताओं और मूल्यों को साझा करते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग पांच

कैसे एक पॉड में Youre मटर की तरह ध्वनि

करने के लिए, बस एक जैसे थे!

यदि आप अपनी आंखों को निचोड़ते हैं और पक्षियों की उड़ान को ध्यान से देखते हैं, तो आप पंखों को पंखों के साथ उड़ते हुए देख सकते हैं, निगलने वाले दलदल के साथ उड़ सकते हैं, और पीले पक्षी पक्षियों के साथ पंख लगाते हुए। एवियन रंगभेद बढ़ जाता है। Youll कभी नहीं देखते कि एक खलिहान एक बैंक निगल के साथ निगलती है, या यहां तक कि एक पीले पक्षी के साथ एक पीले पंख के साथ लटका हुआ है। किसी ने इसे छोटा कहा: पक्षियों के झुंड एक साथ।

खुशी से, मनुष्य पक्षियों की तुलना में अधिक चालाक हैं। एक सम्मान में, कम से कम: हमारे पास दिमाग है जो पूर्वाग्रह पर काबू पाने में सक्षम है। वास्तव में स्मार्ट मनुष्य एक साथ काम करते हैं, एक साथ खेलते हैं, और एक साथ रोटी तोड़ते हैं। इसका मतलब है कि उनका आराम स्तर अधिक है? खैर, यह इंसान पर निर्भर करता है। यहां हमारा उद्देश्य रंगभेद की गैरबराबरी को बाहर निकालना नहीं है। यह सुनिश्चित करने में कोई कसर नहीं छोड़ना है कि लोग आपके साथ व्यापार करने में पूरी तरह से सहज हैं या खुश हैं।

यह एक संदेह से परे साबित हुआ है, लोग उन लोगों के लिए सबसे अधिक पुनरावृत्ति करते हैं जिन्हें वे महसूस करते हैं कि जीवन में समान मूल्य हैं। एक अध्ययन में,

171

व्यक्तियों को पहले एक व्यक्तित्व और विश्वास परीक्षण दिया गया था। फिर उन्हें एक साथी के साथ जोड़ा गया और साथ में समय बिताने के लिए कहा गया। मिलने से पहले, आधे जोड़ों को बताया गया था कि वे अपने साथी के विश्वासों में बहुत समान थे। अन्य आधे लोगों को बताया गया कि वे असंतुष्ट हैं। न तो कथन सत्य था।

हालांकि, बाद में जब वे एक दूसरे को कितना पसंद करते हैं, तो यह माना जाता है कि जो साथी मानते थे कि वे एक-दूसरे को पसंद करने वाले जोड़ों की तुलना में बहुत अधिक पसंद करते हैं, यह प्रदर्शित करते हुए कि हम उन लोगों के प्रति एक पूर्वाग्रह रखते हैं, जिन्हें हम मानते हैं कि वे हमारे जैसे ही हैं। हम अपने व्यवसाय और दोस्ती को उन लोगों को देने में सबसे सहज हैं जिन्हें हम महसूस करते हैं कि हम जीवन में अपने मूल्यों और विश्वासों को साझा करते हैं। उस छोर तक मैं छह तकनीकों की पेशकश करता हूं ताकि आप सभी की इच्छा के साथ समानता का निर्माण कर सकें।

ग्राहकों, दोस्तों और सहयोगियों के साथ अधिक गहन तालमेल बनाने के साथ, निम्नलिखित तकनीकों का उपयोग करके सभी जातियों और पृष्ठभूमि के लोगों के साथ एक गहरी समझ और सहानुभूति विकसित होती है। यह ऐसे दरवाजे भी खोलता है जो अन्यथा आपके लिए बंद हो सकते हैं।

कैसे उन्हें वही वर्ग के महसूस कर रहे हैं

जैसे फिंच ग्लाइडिंग ईगल की तुलना में अपने पंखों को तेजी से फड़फड़ाता है, विभिन्न पृष्ठभूमि के पेप्ले अलग तरीके से आगे बढ़ते हैं। उदाहरण के लिए, वेसरनर चौड़े खुले मैदानों में एक दूसरे से दूर खड़े रहते थे। पूर्वी, व्यवस्थित रूप से सबवे और भीड़ भरे मैदानों में सरकते हैं, करीब खड़े होते हैं। एशियाई अमेरिकी विनम्र आंदोलन करते हैं। इतालवी अमेरिकी बड़े पैमाने पर बनाते हैं।

Teatime में, फिनिशिंग-स्कूल सेट जेनुप्लेट्स और शान से सोफ़े पर डायरियर्स को कम करता है। जब महिलाएं एक कप के लिए पहुंचती हैं, तो वे एक हाथ में तश्तरी और दूसरे में कप रखती हैं, कभी गुलाबी तो कभी थोड़ा बढ़ाया जाता है। जो लोग कभी किसी शिष्टाचार स्कूल को पूरा नहीं करते हैं, वे सोफे के बीच में एक फैन डाइव लगाते हैं और कप को दोनों हाथों से पकड़ते हैं।

क्या एक सही है? क्या दूसरा गलत है? नहीं। हालांकि, शीर्ष commnicators पता है जब एक साथ व्यवसाय करने डेरियर-डुबकी पिंकी एक्सटेंडर या फैनी-plopping, दो मुक्केबाज मग वह पंजे, वे रफ़ू अच्छी तरह से भी ऐसा ही करना चाहिए। लोग ऐसे लोगों के आस-पास सहज महसूस करते हैं, जो वैसे ही चलते हैं जैसे वे करते हैं।

मेरा एक दोस्त है, जो हाउ टू मैरिज द रिच नामक एक अपमानजनक सेमिनार दे रहा है। जिनी एक बार लास वेगास के कसीनो में थी जब एक टेलीविजन रिपोर्टर ने पूछा कि क्या वह महान ढोंगियों से असली अमीर बता सकती है।

173

बेशक, जिनी ने जवाब दिया।

ठीक है, रिपोर्टर को चुनौती दी। इस कमरे में सबसे अमीर आदमी कौन है? अगले टेबल पर बुलाई गई तीन महिलाएं थीं, जो सुसाइड सूट में थीं (हेवर्ड ऑफ मेफेयर, लंदन, कोई शक नहीं), हैमनेड शर्ट (पेरिस में प्लेस वेंड ™ का चार्ट, कोई शक नहीं), और स्कॉटलैंड के द्वीप से स्कॉच (सिंगल- मैलाफ लेप्रोइग) Islay, कोई शक नहीं)। रिपोर्टर, स्वाभाविक रूप से, माना जाता है कि जिनी इन संभावित उम्मीदवारों में से एक का चयन करेगी।

इसके बजाय, एक शिकार कुत्ते की जांच के साथ, जिनीस आँखों ने कमरे को स्कैन किया। एक प्रशिक्षित बस्स हाउंड की तरह, उसने सहज रूप से एक कोने की मेज पर फटी हुई जीन्स में एक साथी पर एक लंबी लाल उँगलियाँ उठाईं। वह बड़बड़ाया, बहुत अमीर हेस।

Flabbergasted, रिपोर्टर ने जिन्न से पूछा, आप कैसे बता सकते हैं?

वह पुराने पैसे की तरह चलती है, उसने कहा। आप देखते हैं, जिन्न पुराने पैसे की तरह चल रहा है, समझाने के लिए चला गया। नए पैसे की तरह चल रहा है। और वहाँ कोई पैसा नहीं की तरह चल रहा है। जिन्न बता सकता है कि कोने में असंभावित चाप स्पष्ट रूप से बड़ी संपत्ति पर बैठा था और सभी जिस तरह से वह चले गए थे।

तकनीक # 44

एक साइक्लिपास हो

लोग देखते हैं। जिस तरह से वे चलते हैं, उसे देखें। छोटे आंदोलनों? बड़ी हरकत? तेज? धीरे? झटकेदार? द्रव? पुराना? युवा? उत्तम दर्जे का? कबाड़?

जिस व्यक्ति से आप बात कर रहे हैं, उसे अपना डांस इंस्ट्रक्टर बताएं। क्या वह एक जाज मोवर है? क्या वह बैलेस्टिक मूवर है? उसके शरीर को देखें, फिर आंदोलन की शैली का अनुकरण करें। यह आपके वार्तालाप पार्टनर को आपके साथ वास्तविक रूप से वास्तविक कम्फर्टेबल बनाता है।

कैसे उन्हें बनाने के लिए आपको लगता है कि वही वर्ग 175 वे

आप खरीद रहे हैं, बहुत

यदि आप बिक्री में हैं, तो न केवल अपने ग्राहकों के वर्ग बल्कि अपने उत्पाद के वर्ग को भी कॉपी करें। मैं न्यूयॉर्क शहर के एक हिस्से में रहता हूं, जिसे सोहो कहा जाता है, जो प्रसिद्ध-टू-कचरा नहर स्ट्रीट के ऊपर कुछ ब्लॉक है । अक्सर, मेरे पर्स को कसकर पकड़ना और कैनाल स्ट्रीट पर भीड़ को चकमा देना, इल एक पिकपॉकेट-सेल्समैफोर-द-डे पास करते हैं। वह फुर्ती से चारों ओर देखता है और उस पर एक गहने के टुकड़े के साथ मेरे ऊपर एक चिकना हेंकेरिफ़ चमकता है। Psst, एक सोने की चेन खरीदना चाहते हैं? उनके घबराए चोरों ने उन्हें गिरफ्तार कर लिया।

अब, लगभग साठ ब्लॉक शहर में, आपको फैशनेबल और बहुत महंगे टिफ़नी गहने की दुकान मिल जाएगी। कभी-कभी, अपनी कल्पनाओं को समेटते हुए, कुछ कर पाने में सक्षम होने के कारण, मैं विशाल गिल्ट दरवाज़ों पर टहलता हूँ। बेवजह ग्लास काउंटरों के पीछे बेतरतीब ढंग से कपड़े पहने बिक्री पेशेवरों में से एक की कल्पना करें और चारों ओर मुझे देखकर कहें, Psst, एक हीरा खरीदना चाहते हैं?

कोई बिक्री नहीं!

अपने व्यक्तित्व को अपने उत्पाद से मिलाएं। हाथ से बना सूट बेचना? कृपया थोड़ा डेकोरम दें। जींस बेचना? थोड़ा शांत, कृपया। पसीना सूट बेच रहा है? थोड़ा स्पोर्टी, कृपया। और इतने पर आप जो भी बेच रहे हैं। याद रखें, आप अपने ग्राहकों को अनुभव खरीद रहे हैं। इसलिए आप उत्पाद वे खरीद रहे हैं का हिस्सा हैं।

कैसे उन्हें लगता है कि आप परिवार की तरह हैं

क्या आप कभी एक नए परिचित के साथ गैबिंग कर रहे हैं और, कुछ क्षणों के बाद, आपने खुद से कहा, यह व्यक्ति और मुझे एक जैसा लगता है! एक ही तरंग दैर्ध्य पर थे। इसका शानदार एहसास, लगभग प्यार में पड़ना।

प्रेमी इसे रसायन कहते हैं। नए दोस्त तुरंत बात करने की बात करते हैं, और व्यवसायी मन की बात कहते हैं। फिर भी इसका वही जादू, जो अचानक गर्मी और अकड़न का एहसास, वाह की अजीब सनसनी, हम एक ही बार में पुराने दोस्त थे!

जब हम बच्चे थे, तो दोस्त बनाना आसान था। हम जितने भी बच्चों से मिले, वे ज्यादातर उसी शहर में पले-बढ़े और इसलिए वे हमारी तरंग दैर्ध्य पर थे। फिर साल बीतते गए। हम बड़े हुए। हम दूर चले गए। हमारी पृष्ठभूमि, हमारे अनुभव, हमारे लक्ष्य, हमारी जीवन शैली विविध हो गई। इस प्रकार, हम एक दूसरे को तरंग दैर्ध्य से गिर गए।

जब भी आप चाहते थे, तो हर बार जब तक आप तरंगदैर्ध्य पर सही हॉप करने में मदद करने के लिए एक जादू सर्फ़बोर्ड होना बहुत अच्छा नहीं होगा? यहाँ यह एक भाषाई उपकरण है जो आपको मिलने वाले सभी लोगों के साथ उच्च तालमेल के साथ मिलता है। यदि आप एक पहाड़ी चट्टान पर खड़े होते हैं और घाटी में हेलो-ओह चिल्लाते हैं , तो आपके समान हैलो-ओह आप पर वापस आ जाते हैं। मैं तकनीक को इकोइंग कहता हूं क्योंकि, पहाड़ की तरह, आप अपने वार्तालाप भागीदारों के सटीक शब्द गूँजते हैं।

 यह सब

महासागर के पार शुरू हुआ

कई यूरोपीय देशों में, आप भाषा के भीतर पाँच, दस, या अधिक भाषा सुनते हैं। उदाहरण के लिए, इटली में, दक्षिण के सिसिली एक बोली बोलते हैं जो उत्तरी इटालियंस के लिए gobbledygook की तरह लगती है। एक इटालियन रेस्तरां में, मैंने एक बार

एक डाइनर को खोजा था कि उनका वेटर पूर्वोत्तर इटली के एक शहर उडीन से था, जहाँ वे फ्रुलेनो बोली बोलते हैं। खाने वाले ने खड़े होकर वेटर को गले लगाया जैसे वह एक लंबे समय से खोया हुआ भाई था। उन्होंने एक जीभ में बड़बड़ा शुरू कर दिया, जिसने अन्य इतालवी वेटरों को सिकुड़ दिया।

अमेरिका में हमारे पास बोलियाँ भी हैं। हम उनके प्रति सचेत हैं। वास्तव में हमारे पास हमारे क्षेत्र, हमारी नौकरी, हमारे हितों और हमारी परवरिश के आधार पर हजारों अलग-अलग शब्द हैं। एक बार, जब मैं देश भर में यात्रा कर रहा था, मैंने एक हाईवे डिनर में कोक या 7-अप जैसे सोडा ऑर्डर करने की कोशिश की । इससे पहले कि वह पॉप कहे, मैं चाहता था कि समझ में आने के बाद कुछ समझ में आया। शायद इसलिए कि अंग्रेजी बोलने वाली दुनिया इतनी बड़ी है, अमेरिकियों के पास एक ही पुराने सामान के लिए शब्दों का एक व्यापक विकल्प है जो किसी भी भाषा Ive का सामना करना पड़ा है।

परिवार के सदस्य खुद को एक जैसा बोलते हुए पाते हैं। मित्र एक ही शब्द का उपयोग करते हैं, और एक कंपनी में सहयोगी या एक क्लब में सदस्य एक जैसे बात करते हैं। आपके द्वारा मिलने वाले हर व्यक्ति की अपनी भाषा होगी जो उन्हें बाहरी लोगों से अलग करती है। शब्द सभी अंग्रेजी हैं, लेकिन वे क्षेत्र से क्षेत्र, उद्योग के लिए इंड्यूट्री और यहां तक कि परिवार से परिवार तक भिन्न होते हैं।

इसी वेवलेंग्थ पर भाषाई उपकरण कहते हैं

जब आप किसी को अचेतन महसूस करना चाहते हैं तो आप बस एक जैसे हैं, उनके शब्दों का उपयोग करें, न कि आपका। मान लीजिए कि आप एक युवा माँ को एक कार बेच रहे हैं जो आपको बताती है कि वह सुरक्षा के बारे में चिंतित है क्योंकि उसके पास एक युवा बच्चा है। कार की सुरक्षा विशेषताओं की व्याख्या करते समय, उसके शब्द का उपयोग करें। आप अपने बच्चों को जो भी शब्द कहते हैं उसका उपयोग न करें। यहां तक कि बाल संरक्षण ताला भी मत कहो, जो आपकी बिक्री नियमावली में था। अपनी संभावना बताएं, कोई भी बच्चा ड्राइवर नियंत्रण डिवाइस के कारण विधवा को नहीं खोल सकता है। यहां तक कि इसे टॉडल प्रोटेक्शन लॉक भी कहते हैं। जब माँ आपके होठों से आने वाले बच्चे को सुनती है, तो उसे लगता है कि आप परिवार हैं, क्योंकि उसके सभी रिश्तेदार उसके छोटे से रिश्ते को देखते हैं। मान लीजिए आपकी संभावना ने बच्चे या शिशु को कहा था। ठीक है, वह किसी भी शब्द का उपयोग करें। (खैर, लगभग कोई भी शब्द। अगर शेड ने मेरी बरात को कहा, तो आप शायद इस बार इको पर पारित करना चाहते हैं।)

पार्टियों में गूंज रहा है

कहते हैं कि आप एक पार्टी में हैं। यह कई अलग-अलग प्रकार के लोगों के साथ एक बड़ा बैश है। आप पहले एक वकील के साथ बातचीत कर रहे हैं, जो बताता है कि उसका पेशा अक्सर दुर्भावनापूर्ण होता है। जब आपके बोलने की बारी आए, तो पेशे को भी कहें। यदि आप नौकरी कहते हैं, तो यह आपके बीच एक अवचेतन बाधा डालता है।

आगे आप एक निर्माण श्रमिक से मिलते हैं जो अपनी नौकरी के बारे में बात करना शुरू करता है। अब आप मुसीबत में हैं, अगर आप कहते हैं, ठीक है, मेरे पेशे में। । । आपको लगता है कि आप पवित्रता-पवित्रता समझ रहे थे ।

वकील और निर्माण कार्यकर्ता के बाद, आप एक मॉडल को सील करने के लिए बात करते हैं, फिर एक पेशेवर वक्ता, आखिरकार एक पॉप संगीतकार। इन तीनों लोग अपने काम के लिए अलग-अलग शब्दों का इस्तेमाल करेंगे। मॉडल ने अपनी बुकिंग के बारे में

बताया। पेशेवर वक्ता बुकिंग कह सकते हैं, लेकिन वह अपने speaing सगाई के लिए अधिक उपयुक्त है। एक पॉप संगीतकार कह सकता है, हाँ, यार, मुझे बहुत सारे गिग्स मिलते हैं। यह याद रखना कठिन है कि वे सभी अपने काम को क्या कहते हैं। बस अपने कान खुले रखें और उनके कहने के बाद उनके शब्द को प्रतिध्वनित करें।

गूंज नौकरी के नामों से परे है। उदाहरण के लिए यदि आप एक नाव के मालिक के साथ बातचीत कर रहे हैं और आप उसकी नाव को एक कॉल करते हैं, तो वह आपको एक वास्तविक मकान मालिक का लेबल देता है। (वह श्रद्धापूर्वक अपनी प्रिय नाव को संदर्भित करता है, निश्चित रूप से, वह एक के रूप में।) यदि आप ध्यान से सुनते हैं, तो आप ऐसी भाषा सुटलेट्स सुनते हैं जो आपने कभी सपना नहीं देखा था। क्या आप विश्वास करेंगे कि गलत पर्यायवाची शब्द जैसे कि प्रतीत होता है के लिए गलत शब्द का उपयोग करना

कैसे बनाने के लिए उन्हें लगता है कि आप परिवार की तरह 179

लेबल आपको दुनिया में किसी को कुछ भी नहीं पता है? निर्वासन के लिए, बिल्ली प्रेमी बिल्लियों के होने के बारे में सोचते हैं। लेकिन घोड़े वाले कहते होंगे कि घोड़ों के मालिक हैं।

और मछली लोक न खुद की मछली। वे मछली मारने की बात करते हैं। अरे, कोई बड़ी बात नहीं। लेकिन अगर आप गलत शब्द का उपयोग करते हैं, तो आपका वार्तालाप साथी सही तरीके से मान लेगा, कि आप उसके शौक में अजनबी हैं।

द पेरील ऑफ़ नॉट इचिंग

कभी-कभी आप इको ना करके हार जाते हैं। मेरे दोस्त फिल और मैं एक पार्टी में कई मेहमानों के साथ बात कर रहे थे। एक महिला ने समूह को गर्व से उस नई स्की स्की शैले के बारे में बताया जो उसने अभी-अभी देखी थी। वह अपने दोस्तों को पहाड़ों में अपने छोटे से शैले तक आमंत्रित करना चाह रही थी।

वह अद्भुत, फिल ने कहा, चुपके से एक निमंत्रण के लिए उम्मीद है। आपका केबिन कहाँ है? KERPLUNK! लैड्स शैले को निमंत्रण देने के लिए फिल्स मौके गए।

मैं विरोध नहीं कर सका। बातचीत के बाद, मैं अपने दोस्त फिल से फुसफुसाया, आपने उस महिला को उसके शैले को केबिन कहकर अपमान क्यों किया? फिल ने अपना सिर खुजलाया और कहा, तुम्हारा क्या मतलब है उसका अपमान? केबिन एक खूबसूरत शब्द है। मेरे परिवार के पास केप कॉड में एक केबिन है और मैं शब्द, संघों, एक केबिन की खुशी से प्यार करते हुए बड़ा हुआ हूं। (दूसरे शब्दों में, केबिन की धारणाएँ।) ठीक है, ठीक है, फिल। केबिन शब्द आपके लिए सुंदर हो सकता है, लेकिन जाहिर है स्कीयर ने शैले शब्द को पसंद किया है।

पेशेवर प्रतिध्वनि

आज की बिक्री के माहौल में, ग्राहकों को उम्मीद है कि विक्रेता केवल विक्रेता नहीं बल्कि समस्या का समाधान करेंगे। उन्हें लगता है कि अगर आप उनकी भाषा नहीं बोलते हैं, तो आप उनके उद्योग की समस्याओं को समझ नहीं पाएंगे।

मेरा एक दोस्त है, पेनी, जो ऑफिस फर्नीचर बेचता है। प्रकाशन, विज्ञापन, प्रसारण और कुछ वकीलों में लोग उसके ग्राहकों में से हैं। पेनिस की बिक्री नियमावली कहती है कि कार्यालय फर्नीचर। हालाँकि, वह

मुझे बताया, अगर वह अपने सभी ग्राहकों के साथ कार्यालय शब्द का उपयोग करती है, तो मान लें कि वह अपने संबंधित उद्योगों के बारे में कुछ नहीं जानता था।

उसने मुझे अपने ग्राहक, विज्ञापन में क्रय अधिकारी, अपनी विज्ञापन एजेंसी के बारे में बताया। पेनिस पब्लिशिंग क्लाइंट का कहना है कि पब्लिशिंग हाउस। वकील अपनी फर्म के लिए फर्नीचर के बारे में बात करते हैं, और उसके रेडियो ग्राहक कार्यालय के बजाय शब्द स्टेशन का उपयोग करते हैं। अरे, पेनी कहती है, इसकी नमक की खान। वे इसे चाहे जो भी कहें, कृपया कह सकते हैं। और, उसने कहा, अगर मैं बिक्री करना चाहता हूं, तो ईडी बेटर इसे एक ही बात कहता है।

इकोलिंग राजनीतिक रूप से सही बीमा है

Heres a Quiz: आप एक फार्मासिस्ट के साथ बात कर रहे हैं और आप उससे पूछते हैं, आपने कितने समय तक दवा की दुकान पर काम किया है? उस सवाल के साथ गलत क्या है?

छोड़ दो? यह दवा की दुकान है। फार्मासिस्ट शब्द को घृणा करते हैं क्योंकि यह उद्योग की कई समस्याओं को हल करता है। थेयर इसे बाहरी लोगों से सुनते थे, लेकिन इसकी एक नोक-झोंक थी कि वे अपनी व्यावसायिक समस्याओं से अनजान हैं या असंवेदनशील हैं। वे फार्मेसी पसंद करते हैं।

तकनीक # 45

गूंज

गूंज एक सरल भाषाई तकनीक है जो एक शक्तिशाली दीवार को पैक करती है। संज्ञा, क्रिया, प्रस्ताव, विशेषण के मनमाने ढंग से बोलने वाले को सुनें, विशेषण उन्हें प्रतिध्वनित करते हैं। उनके शब्दों को सुनकर आपके मुंह से निकलता है, अचेतन तालमेल बनाता है। इससे उन्हें लगता है कि आप उनके मूल्यों, उनके दृष्टिकोणों, उनकी रुचियों, उनके अनुभवों को साझा करते हैं।

कैसे उन्हें लगता है कि आप परिवार की तरह 181 हैं

हाल ही में, एक स्वागत समारोह में, मैंने अपने एक दोस्त, सुज़ैन को डे-केयर कार्यकर्ता के रूप में पेश किया। बाद में सुसान ने भीख मांगी, लील, प्यूज़े मुझे डे-केयर वर्कर नहीं कहते । बाल-देखभाल कर्मी थे । ओह! समय और हालिया इतिहास जल्दी से कुछ शर्तों को पुरातन बनाते हैं।

एक शब्द के लिए एक समूह की तीव्र वरीयता मनमानी नहीं है। Cetain नौकरियों, अल्पसंख्यकों और विशेष-हित समूहों में अक्सर एक हिटोरी होती है जो जनता के प्रति संवेदनशील नहीं होती है। जब उस इतिहास में बहुत अधिक दर्द जुड़ा होता है, तो लोग एक और शब्द का आविष्कार करते हैं जिसमें कड़वा अर्थ नहीं होता है।

मेरे एक प्रिय मित्र हैं, लेस्ली, जो व्हीलचेयर में है। वह कहती है कि जब भी कोई विकलांग शब्द कहता है, वह रोती है। लेस्ली का कहना है कि यह उसे पूरे से कम महसूस कराता है। हम कहते हैं कि आप विकलांग व्यक्ति को कहते हैं। उसने फिर एक चलती हुई व्याख्या दी। हम विकलांगों के साथ मवाद करते हैं जो हर दूसरे सक्षम शरीर वाले पेसन के समान हैं। हम कहते हैं कि एबी, उसने जोड़ा। एबी हम सभी सामान के साथ जीवन के माध्यम से जाते हैं। हम सिर्फ एक अतिरिक्त टुकड़ा, एक विकलांगता ले जाते हैं।

यह आसान है। यह प्रभावी है। सम्मान दिखाने और लोगों को अपने करीब महसूस करने के लिए, उनके शब्दों को प्रतिध्वनित करें। यह आपको अधिक संवेदनशील बना देता है, जो आपको हर बार मुसीबत से बाहर निकालता है।

कैसे सच में उन्हें यह स्पष्ट है

मुझे हाल ही में एक भ्रष्ट बैठक में पंद्रह पुरुषों के लिए एक प्रस्तुति करनी थी। ठीक है, मैंने अपने आप से कहा जैसा कि मैं खड़ा था, पंद्रह Matians और एक Venusian। कोई दिक्कत नहीं है! Id read Men are are मंगल से, महिलाएं शुक्र से। आईडी ने पुरुषों और महिलाओं के दिमाग में न्यूरोलॉजिकल अंतर का पता लगाया। मुझे लिंग-विशिष्ट शरीर - संबंधी संकेतों के बारे में सब पता था । अरे, मैं सिखाता हूं

संचार अंतर। मैं इन आदमियों से बात करने, अपनी बात मनवाने और कोई भी सवाल पूछने के लिए तैयार था।

सब कुछ ठीक होने लगा। आईडी ने स्पष्ट रूप से और संक्षिप्त रूप से मेरी प्रस्तुति की कल्पना की, प्रत्येक विषय को विकसित किया, और इसे अनमने ढंग से प्रस्तुत किया। फिर, मैं बैठ गया और आत्मविश्वास से प्रश्न और खुली चर्चा को आमंत्रित किया।

Thats जब यह अलग हो गया। मुझे याद है कि फुटबॉल एनालॉग्स में पूछे गए सवालों का एक भयावह मंच है।

क्या आपको लगता है कि हमने उस गेंद को गिरा दिया? एक आदमी ने

पूछा। हाँ, दूसरे ने जवाब दिया। लेकिन क्या हम एक उबरने की वसूली कर

सकते हैं?

वो दो मैं समझ गया। हालांकि, जब यह सहानुभूति और जानबूझकर ग्राउंडिंग पास करने के लिए मिला, तो मैंने इसे खोना शुरू कर दिया। जब एक

इस सौदे को बचाने के लिए एक हेल मैरी पास की आवश्यकता थी, मैंने अंतिम अपमान का सामना किया। मुझे पूछना था, उह, इसका क्या मतलब है? लोगों ने एक दूसरे को जानबूझकर देखा और फिर कृपालु मुस्कुराते हुए जैसे उन्होंने मुझे समझाया।

उस रात मेरे पास कंपनी चलाने वाली पंद्रह महिलाओं की दुखद कल्पनाएँ थीं और एक आदमी ने अपना सिर खुजलाते हुए छोड़ दिया जैसा कि हमने बच्चे के जन्म की समानता के बारे में बताया।

खाते के निष्पादन की रिपोर्ट करने के लिए, हम उनके नए प्रस्ताव को तीसरी तिमाही में नहीं निकालेंगे।

हाँ, लेकिन यह छह महीने दूर है। चलो इसे सी-सेक्शन से प्राप्त करते हैं , कॉम्प्ट्रोलर का जवाब देते हैं।

क्यों परेशान? विपणन वीपी पूछता है। उनके सभी विचारों को इन विट्रो में वैसे भी समाप्त कर दिया गया है।

Im के बारे में प्रसवोत्तर अवसाद में जाने के लिए, सीईओ की बड़बड़ाहट। अकेला पुरुष कर्मचारी उलझन में और अपमानित छोड़ दिया जाता है क्योंकि मैं फुटबॉल उपमाओं के सामने था।

अहम, इस पुस्तक का उद्देश्य काल्पनिक कल्पनाओं को खिलाना नहीं है, बल्कि संचार में सुधार करना है। उस अंत तक, मैं केवल फुटबॉल के अनुरूप नहीं बल्कि एनालॉग्स के

आधार पर फ़ोलोइंग तकनीक की पेशकश करता हूं। क्योंकि पुराने-लड़के उपमाएँ लड़कियों के साथ गैर-समान आचरण हैं।

ऑन-टार्गेट एनालॉग्स हिट बुल्स-आई

उपमाएँ एक प्रभावी संचार उपकरण हो सकती हैं, जिससे आप उस व्यक्ति के जीवन से चित्र उकेरते हैं जिससे आप बात कर रहे हैं। पुरुष न तो फुटबॉल उपमाओं का इस्तेमाल करते हैं, बल्कि महिलाओं को भ्रमित करने के लिए या स्पष्ट करने के लिए फुटबॉल उपमाओं का उपयोग करते हैं

एक दूसरे के लिए परिस्थितियाँ। खेल से उपमा पुरुषों के लिए जीवन की स्थितियों को लाती है क्योंकि आम तौर पर वे महिलाओं की तुलना में अधिक फुटबॉल देखते हैं।

अन्य खेल उपमाओं पर चलते हुए: हर कोई जानता है कि स्पीकर का क्या मतलब है जब वह सुनता है, तो कभी भी हड़ताल नहीं करता है

इस समाधान के साथ। फिर भी, छवि एक बेसबॉल प्रशंसक के लिए अधिक आकर्षक होगी क्योंकि मक्खी पर पकड़े गए, गंदगी को मारते हुए, या एक थूक गेंद फेंकते हुए एनालॉग्स की तरह होगा।

Youve लोगों को कहते सुना, यह समाधान लक्ष्य पर सही है। हम सभी इसे समझते हैं। लेकिन तीरंदाजी के प्रति उत्साही लोगों के लिए यह नाटक अधिक नाटकीय होगा। यदि आपका श्रोता एक गेंदबाज होता, तो गटर के गोले या बड़े छींटों की बात करने से आप जो कुछ भी कर रहे थे उसे जीवन में उतार रहे थे। यदि आपके व्यवसाय के दोस्त बास्केटबॉल प्रशंसक थे, तो हुक शॉट या एयर बॉल जैसी उपमाएं उनकी टोकरी में सही उतरती हैं। यदि आपके ग्राहक कुश्ती करते हैं, तो कहते हैं कि निशान और कैंची उसे हथियाने का तरीका होगी।

ये उपमाएँ आपको दूर की कौड़ी लग सकती हैं। लेकिन वे शक्तिशाली संचार उपकरण होते हैं जब वे आपके वार्तालाप साझेदारों की दुनिया को जागृत करते हैं। अपनी बात मनवाने और बिक्री करने के लिए सबसे शक्तिशाली शब्दों का प्रयोग क्यों नहीं किया जाता है? मैं तकनीक को शक्तिशाली इमेजिंग कहता हूं।

तकनीक # 46

शक्तिशाली इमेजिंग

क्या आपके ग्राहक के पास एक बगीचा है? सफलता के लिए बीज बोने की बात करें। क्या आपके मालिक के पास नाव है? उसे एक अवधारणा के बारे में बताएं जो पानी को रोककर रखेगा या फिर रहेगा। शायद वह एक निजी पायलट है? एक अवधारणा के बारे में बात करें जो वास्तव में बंद हो रही है। वो टैनिस खेलती है? उसे बताएं कि यह वास्तव में मिठाई जगह पर हिट करता है।

अपने श्रोताओं की रुचियों या जीवनशैली का मूल्यांकन करें और उसके चारों ओर चित्र बुनें। अपने बिंदुओं को अधिक शक्ति और पंच देने के लिए, अपने श्रोताओं की दुनिया से उपमाओं का उपयोग करें, न कि अपने स्वयं के। शक्तिशाली इमेजिंग आपके श्रोताओं को यह भी बताता है कि आप उनकी तरह सोचते हैं और संकेत देते हैं कि आप उनके हितों को साझा करते हैं।

कैसे उन्हें यह स्पष्ट करने के लिए 185

क्षमा करें, जबकि मैं निराश रूप से भ्रमित अकेला पुरुष कर्मचारी की मेरी दुखवादी कल्पनाओं पर लौटता हूं। सभी महिला टीम प्रबंधन अब कॉर्पोरेट रणनीति का प्रयोग, निश्चित रूप से फुटबॉल नहीं है, लेकिन बैले उपमा उनका तर्क है।

मैं कहती हूं कि कॉरपोरेट टेकओवर एलीग्रो को करने दें।

नहीं, तुम इन मामलों में जाना चाहिए, उसके सहयोगी ने जवाब दिया।

लेकिन क्या होगा अगर वे पांचवे में एक यात्रा जेट a करते हैं? Cmon क्या आपने कभी उनके राष्ट्रपति से एक अच्छा पेस seul देखा है? शीर्ष महिला इसे सुलझाती है। मैं कहता हूं कि बस उसे थोड़ा सा दें

rv grandrence, और फिर गेंदों में एक भव्य बल्लेबाजी।

कैसे उन्हें तुम महसूस करने के लिए जोर (बिना सिर्फ कहे हाँ, उह हाँ, हाँ)

किसी की बात सुनते समय, हम अक्सर उह हुह को मुखर करते हैं या बोलने वाले लोगों को उनके शब्दों को सुनाने के लिए गले लगाते हैं। वास्तव में, इसकी कुछ ऐसी आदत के साथ, शोर उनके गले को अनजाने में छोड़ देता है। जब भी मैं बात कर रहा हूं मेरा दोस्त फिल एक भस्म, स्थिर और असंयम ummer है। कभी-कभी, अगर कुछ संकोच के बाद इम्म ने कहा कि मैं कुछ कहने के जवाब में संकोच कर रहा हूं, तो मैं उसे चुनौती देता हूं, ठीक है, फिल, मैंने क्या कहा?

उह, कुआं, गोश। । । फिल का कोई पता नहीं है। उसका दोष नहीं। नर नर। पुरुषों को विशेष रूप से वास्तव में सुनने वाले उम की आदत के लिए दोषी माना जाता है। एक बार, जब मैं विशेष रूप से कुछ भी नहीं के बारे में एक एकालाप पर था, फिल एक असली उम्म रोल पर था। उनके सुनने के कौशल का परीक्षण करने के लिए, मैं इसमें फिसल गया, हाँ, आज दोपहर मुझे लगता है कि इल बाहर जाओ और मेरे शरीर पर टैटू बनवाओ।

फिल ने अपने अभ्यस्त उह को सिर हिलाया।

वैसे, ओमिंग खाली स्टेयर से बेहतर है। हालांकि, यह शीर्ष संचारकों की पसंद नहीं है। अपने उमरों को फुल- फूले हुए समानताओं के साथ बदलने का प्रयास करें ।

186

उन्हें कैसे महसूस कराएं कि आप 187 पर जोर दें

Empathizers सरल, लघु, सहायक कथन हैं। उह के विपरीत, वे पूर्ण वाक्य हैं जैसे कि मैं सराहना कर सकता हूं कि आपने ऐसा करने का फैसला किया है, या यह वास्तव में रोमांचक है। Empathizers एक-वाक्य सकारात्मक समालोचक हो सकते हैं जैसे कि हां, यह करने के लिए सम्मानजनक बात थी, या इसकी आकर्षक आपको ऐसा लगा।

जब आप सामान्य वाक्यों के बजाय पूर्ण वाक्यों के साथ जवाब देते हैं, तो न केवल आप अधिक स्पष्ट होते हैं, बल्कि आपके श्रोता को लगता है कि आप वास्तव में समझ गए हैं।

बेशक, आप एक कीमत चुकाते हैं। सही सहकर्मियों का उपयोग करने के लिए, आपको सुनने की आवश्यकता है।

अब इस तकनीक को फाइन-ट्यून करते हैं और उन्नत सहानुभूति का पता लगाते हैं। तकनीक # 47

कर्मचारियों को रोजगार दें

एक अचेतन ummer हो। अपनी समझ दिखाने के लिए पूरे वाक्यों को मुखर करें। वाक्यांशों के साथ अपने संवादों को धूल चटाएं जैसे मैं देख रहा हूं कि आपका क्या मतलब है यह एक सुंदर बात कहने के लिए Thats जैसे भावुक स्पार्कलर के साथ छिड़के। आपकी सहानुभूति आपके श्रोताओं को प्रभावित करती है और उन्हें जारी रखने के लिए प्रोत्साहित करती है।

कैसे बनाने के लिए उन्हें लगता है कि आप देखते / सुनते हैं / महसूस करते हैं कि जिस तरह से वे लगभग दस साल पहले करते हैं, मेरे पास ब्रेंडा नामक एक रूममेट था। ब्रेंडा एक टैप डांस टीचर थीं, जिन्होंने झूठा बनाने के लिए सिर्फ टैप डांस नहीं किया। वह टैप करने के लिए रहती थी। बिल बोजैंगल्स रॉबिन्सन और चार्ल्स होनी कोल्स के पोस्टर ने उसकी दीवारों को गिरा दिया। वह घर के आसपास नहीं चली। उसने अपने कमरे से कमरे तक का रास्ता नापा। यह शोर था, लेकिन कम से कम, जब ब्रेंडा के लिए एक फोन कॉल आया, मैं

उसे खोजने में कभी असफल नहीं हुआ था।

एक बार मैंने ब्रेंडा से पूछा कि उसे नल में दिलचस्पी कब है। उसने कहा, उसी क्षण से मैंने पहली बार अपने कान खोले। उसके कान? मैंने सोचा, यह अजीब है। अधिकांश लोग कहते हैं कि जिस क्षण से मैंने अपनी आँखें खोली हैं। उस पल में, मैंने महसूस किया कि ब्रेंडा ने दुनिया को उसकी आंखों से ज्यादा अपने कानों के माध्यम से देखा।

हम सभी पांच इंद्रियों के माध्यम से दुनिया का अनुभव करते हैं। हम दुनिया को देखते हैं। हम दुनिया सुनते हैं। हम दुनिया को महसूस करते हैं। हम दुनिया को गंध देते हैं। और हम दुनिया का स्वाद लेते हैं। इसलिए, हम उन पांच इंद्रियों के संदर्भ में बात करते हैं। न्यूरोलॉजिकल प्रोग्रामिंग के समर्थक (एनएलपी) हमें बताते हैं, प्रत्येक व्यक्ति के लिए, एक भावना दूसरों की तुलना में अधिक मजबूत है। ब्रेंडा के लिए, यह उसकी सुनवाई थी।

ब्रेंडा ने मुझे बताया कि वह न्यूयॉर्क शहर में सड़क के नीचे एक अंधेरे अपार्टमेंट में पली-बढ़ी है। वह एक शिशु के रूप में याद करती है, फुटपाथ पर उसके पालने के ठीक ऊपर चलने वाले पैरों के पिटर-पैटर को सुनकर ।

188

कैसे बनाने के लिए उन्हें लगता है कि आप देखते हैं / सुन / महसूस यह बस वे करते हैं
189

एक बच्चा के रूप में, उसके छोटे-छोटे कानों को हॉर्न बजाने, सायरन बजाने और टायर की चेन से बर्फीले रास्तों पर थप्पड़ मारने के साथ बमबारी की गई। वह स्पष्ट रूप से अपनी खिड़की के बाहर फुटपाथ पर पुलिस के घोड़ों के झुरमुट को देखती है। चचेरे भाई की दुनिया की पहली धारणा उसके कानों के माध्यम से उसके पास आई। आज तक, ध्वनि उसके जीवन को निर्देशित करती है। ब्रेंडा, नल नर्तकी, एक श्रवण व्यक्ति है।

चूंकि न्यूरोलॉजिस्ट हमारे श्रोताओं को सबसे मजबूत समझ का आह्वान करने का सुझाव देते हैं, इसलिए मैंने ब्रेंडा पर कुछ श्रवण संदर्भों की कोशिश की। कहने के बजाय, यह मुझे अच्छा लगता है, आईडी कहता है कि यह अच्छा लगता है। कहने के बजाय, मैं देखता हूं कि तुम क्या हो

मतलब, ईद कहती है, मैं तुम्हें सुनता हूं। जब मैंने इन श्रवण संदर्भों का उपयोग किया, तो मुझे लगा कि उसने अधिक ध्यान दिया है।

इसलिए मैंने अपने सभी दोस्तों को बहुत ध्यान से सुनना शुरू कर दिया, जो कि उनकी प्राथमिक धारणा थी। कभी-कभी ईद जैसे दृश्य संदर्भ सुनते हैं

मुझे पता है तुम्हारा क्या मतलब है। ये मुझे अच्छा लगता है। मैं खुद कर सकता हूँ कि तस्वीर। मैं उस विचार पर विचार करता हूं। मेरे दृष्टिकोण से । । ।

वाह, मुझे लगा कि मैं वास्तव में कुछ पर था! एक

शिकन विकसित होती है

लेकिन फिर, व्हॉट्स, दूसरे समय पर, ईद सुनते हैं कि वही दोस्त कहता है

हाँ, मैं तुम्हें सुनता हूँ। ज़रूर, यह मुझे अच्छा लगता है। मैं अपने आप से कहता रहा कि यह काम करेगा।

यह एक नकारात्मक अंगूठी है। उन्होंने वास्तव में पूरे विचार पर ध्यान दिया। कुछ बताता है। । ।

यह ईद की उम्मीद के रूप में काफी आसान होने वाला नहीं था। हालाँकि, मैं हार मानने को तैयार नहीं था।

एक बार, ब्रेंडा और मैंने कई दोस्तों के साथ स्कीइंग की। उस रात हम एक पार्टी में थे। हमारे एक मित्र लोगों के एक समूह को बता रहे थे, स्की ढलान सुंदर थे। सब कुछ इतना रोना साफ और सफेद था।

एक दृश्य व्यक्ति? मैंने अपने आप से पूछा।

एक अन्य स्कीयर ने कहा, हमारे चेहरे पर ताजा बर्फ का अहसास भयानक था।

अहा, काइनेस्थेटिक व्यक्ति, मैंने चुपचाप पेश किया।

इतना ज़रूर है, बस फिर, ब्रेंडा ने कहा, आज इतना चुप था। आपके द्वारा सुनी जाने वाली एकमात्र ध्वनि आपके कानों में हवा थी क्योंकि आप ढलान के नीचे आ गए थे। उस छोटी सी रिफ़ ने मुझे आश्वस्त किया कि वहाँ कुछ था।

हालाँकि, मुझे अभी भी प्राथमिक अर्थों को समझ पाना मुश्किल था। एक

सरल उपाय

हेव्स ने जो Ive पाया वह काम करता है, और यह आपके हिस्से पर बहुत अधिक जासूसी का काम नहीं करता है। मैं तकनीक को एनाटॉमिकली सही एम्पैथाइज़र कहता हूं, और इसके मास्टर करने में आसान हूं। जब तक यह स्पष्ट नहीं है कि आप जिस व्यक्ति के साथ बात कर रहे हैं वह मुख्य रूप से दृश्य, श्रवण या किनेस्टेटिक है, बस उसके क्षण के मोड में जवाब दें। अपने सहकर्मियों को उस मौजूदा अर्थ से मिलाएं, जिससे कोई बात कर रहा है। उदाहरण के लिए, मान लीजिए कि एक वित्तीय योजना का वर्णन करने वाला एक व्यावसायिक सहयोगी कहता है, इस योजना के साथ, हम छह महीने में अपना रास्ता साफ देख सकते हैं। चूंकि यह समय मुख्य रूप से दृश्य संदर्भों का उपयोग करते हुए शेड करता है,

कैसे बनाने के लिए उन्हें लगता है कि आप देखते हैं / सुन / महसूस यह बस वे करते हैं

मुझे लगता है कि आप क्या मतलब है या आप वास्तव में उस स्थिति की एक स्पष्ट तस्वीर है देखते हैं।

यदि, इसके बजाय, आपके सहकर्मी ने कहा था, तो इस योजना के पास एक अच्छी अंगूठी है, youd स्थानापन्न श्रवण empathizers जैसे कि यह बहुत अच्छा लगता है, या मैं आपको सुनता हूं।

एक तीसरी संभावना। मान लीजिए कि उसने कहा था, मुझे इस बात का एहसास है कि यह योजना काम करेगी। अब आप उसे एक काइनेस्थेटिक एम्पैथाइज़र देते हैं जैसे मैं समझ सकता हूँ कि आप कैसा महसूस करते हैं, या आपको उस समस्या का अच्छा आभास है।

अन्य दो इंद्रियों, स्वाद और गंध के बारे में क्या? खैर, Ive कभी भी किसी भी प्रकार के घ्राण या घ्राण प्रकार के खिलाफ नहीं चलता है। लेकिन आप हमेशा यह कहकर एक शेफ की तारीफ कर सकते हैं, यह एक स्वादिष्ट विचार है। और अगर आप अपने कुत्ते से बात कर रहे हैं (घ्राण, निश्चित रूप से), उसे बताएं पूरा विचार बदबू आ रही है।

अगली तकनीक एकल शब्द के साथ आत्मीयता बनाने में मदद करती

है। तकनीक # 48

शारीरिक रूप से सही Empathizers

उनके शरीर रचना के किस हिस्से के माध्यम से आपके सहयोगी बात कर रहे हैं? उनकी आंखें? उनके कान? उनकी आंत?

दृश्य लोगों के लिए, दृश्य एम्पैथाइज़र का उपयोग करके उन्हें यह सोचने के लिए कहें कि आप दुनिया को वैसे ही देखते हैं जैसे वे करते हैं। श्रवण लोगों के लिए, श्रवण empathizers का उपयोग करने के लिए उन्हें लगता है कि आप उन्हें जोर से और स्पष्ट सुनते हैं। काइनेस्टेटिक प्रकारों के लिए, कैनेस्टेटिक एम्पैथाइज़र का उपयोग करें ताकि उन्हें लगता है कि आप उसी तरह महसूस करते हैं जैसे वे करते हैं।

कैसे उन्हें बनाने के लिए सोचें

किसी भी दो लोगों के चैटिंग पर कुछ क्षणों के लिए ईगोवार्डिंग करके, आप उनके रिश्ते के बारे में बहुत कुछ बता सकते हैं। आप बता सकते हैं कि वे नए परिचित या पुराने दोस्त थे। आप बता सकते हैं कि एक पुरुष और एक महिला अजनबी थे या एक जोड़े।

आपको दोस्तों को एक-दूसरे के पाल, दोस्त, या साथी को सुनने की आवश्यकता नहीं होगी। तुम एक आदमी और एक औरत कानाफूसी प्रिय, जानेमन, या कछुए कबूतर सुनने की जरूरत होगी। इससे कोई फर्क नहीं पड़ता कि वे क्या चर्चा कर रहे थे या यहां तक कि उनकी आवाज भी। आप आंखें मूंद कर भी उनके रिश्ते के बारे में बहुत कुछ बता सकते हैं क्योंकि तकनीक इम के बारे में बॉडी लैंग्वेज से कोई लेना-देना नहीं है।

कैसे? जैसे-जैसे लोग करीब होते जाते हैं, बातचीत का एक आकर्षक प्रगति सामने आती है। यह कैसे विकसित होता है:

स्तर एक: Clich Ones

एक साथ बात कर रहे दो अजनबी मुख्य रूप से आगे और पीछे क्लिच टॉस करते हैं। उदाहरण के लिए, जब सार्वभौमिक रूप से सहमत होने वाले दुनिया के बारे में बात करते हुए सबसे खराब विषय मौसम के अजनबी को दूसरे से कह सकते हैं, सुंदर धूप मौसम। या, लड़का, कुछ बारिश, हुह? Thats स्तर एक, clichŽs।

192

कैसे उन्हें लगता है कि हम बनाने के लिए (आप के बजाय मेरे

बनाम) 193 स्तर दो: तथ्य

जो लोग एक-दूसरे को जानते हैं, लेकिन सिर्फ परिचित हैं वे अक्सर तथ्यों को तोड़-मरोड़ कर पेश करते हैं। तुम्हें पता है, जो, weve पिछले वर्ष की तुलना में इस वर्ष में दो

बार धूप के दिन थे। या, हाँ, ठीक है, हमने आखिरकार गर्मी को मात देने के लिए एक स्विमिंग पूल में डालने का फैसला किया।

स्तर तीन: भावनाओं और व्यक्तिगत प्रश्न

जब लोग दोस्त बनते हैं, तो वे अक्सर एक-दूसरे के प्रति अपनी भावनाओं को व्यक्त करते हैं, यहां तक कि विषयों पर भी मौसम के रूप में सुस्त। जॉर्ज, मैं सिर्फ इन धूप दिनों से प्यार करता हूं। वे एक-दूसरे से व्यक्तिगत प्रश्न भी पूछते हैं: कैसे तुम्हारे बारे में, बेटी? क्या आप एक सूर्य व्यक्ति हैं?

स्तर चार: हम कथन

अब हम अंतरंगता के उच्चतम स्तर पर प्रगति करते हैं। यह स्तर तथ्यों से अधिक समृद्ध है और भावनाओं से अधिक तालमेल बनाता है। इसके हम और हम बयान करते हैं। मौसम की चर्चा करने वाले मित्र कह सकते हैं, यदि हम इस अच्छे मौसम को बनाए रखते हैं, तो यह एक शानदार गर्मी होगी। प्रेमी कह सकते हैं, मुझे उम्मीद है कि यह अच्छा मौसम हमारे लिए बना रहेगा ताकि हम अपनी यात्रा पर तैराकी कर सकें।

इस घटना से परम मौखिक अंतरंगता प्राप्त करने की एक तकनीक विकसित होती है। बस हम समय से पहले शब्द का उपयोग करें। आप इसका उपयोग एक ग्राहक, एक संभावना, एक अजनबी महसूस कर सकते हैं कि आप पहले से ही दोस्त हैं। संभावित रोमांटिक पार्टनर को यह महसूस कराने के लिए इसका इस्तेमाल करें कि आप दोनों पहले से ही एक आइटम हैं। मैं इसे प्रीमैच्योर वी कहता हूं। आकस्मिक बातचीत में, बस एक और दो के स्तर में कटौती। सीधे तीन और चार पर कूदें।

जिस तरह से आप एक दोस्त को क्वेरी करेंगे कुछ पर अपनी संभावनाओं की भावनाओं को पूछें। (जॉर्ज, आप नए बकरी के बारे में कैसा महसूस करते हैं?) तब सर्वनाम का उपयोग करें जब हम किसी भी चीज़ पर चर्चा करते हैं जो आप दोनों को प्रभावित कर सकती है। (क्या आपको लगता है कि उनके प्रशासन के दौरान समृद्ध होने जा रहे थे?) इसे हम लोगों को सजा देने का एक बिंदु बनाते हैं, जिस तरह के लोग सहज रूप से दोस्तों, प्रेमियों और अन्य लोगों के लिए आरक्षित करते हैं। (मुझे लगता है कि राज्यपाल पद पर रहते हुए अच्छी तरह जीवित हैं।)

जिस शब्द को हम एक साथ पालते हैं। यह श्रोता को जुड़ा हुआ महसूस कराता है। यह आपको और मुझे ठंडी, ठंडी दुनिया के खिलाफ एक अचेतन एहसास देता है। जब आप समय से पहले हमें या हमें, यहां तक कि अजनबियों से भी कहते हैं, तो यह अवचेतन रूप से उन्हें करीब लाता है। यह उदासीनता से संकेत करता है कि आप पहले से ही दोस्त हैं। किसी पार्टी में, आप बुफे रेखा पर आपके पीछे खड़े व्यक्ति से कह सकते हैं, अरे, यह बहुत अच्छा लग रहा है। उन्होंने वास्तव में हमारे लिए एक अच्छा प्रसार किया। या, उह-ओह, अगर हम खुद को इस सब का आनंद लेने दें, तो मोटे होने जा रहे थे।

ठीक है, हमने अभी-अभी खोजा है कि कैसे हमारे वार्तालाप साझेदारों के आंदोलनों को एक कोपाइक्लास के साथ कॉपी किया जाए, उनके शब्दों को प्रतिध्वनित किया जाए, उनकी दुनिया से पोटेंशियल इमेजेज को उकसाया जाए, एनाटॉमीलीली करेक्ट एम्पाथिअर्स के साथ उनके प्रॉमरी सेंस के माध्यम से एक बॉन्ड बनाया जाए, और हम जैसे शब्दों के साथ अचेतन दोस्ती स्थापित की जाए।

कॉमोन में दोस्तों, प्रेमियों और करीबी सहयोगियों के पास और क्या है? एक इतिहास। इस खंड में अंतिम तकनीक एक काफी नए परिचित को गर्म और मुरझाई भावना देने वाली एक डिवाइस है जो आप दोनों को एक लंबे, लंबे समय से एक साथ है।

तकनीक # 49

समयपूर्व हम

किसी के साथ घनिष्ठता की अनुभूति पैदा करें, भले ही आप कुछ समय पहले मिले हों। संवादात्मक स्तर एक और दो को छोड़ कर और तीन और चार के स्तर पर सही कटौती करके उनके मानस में संकेतों को हाथापाई करें। हम, हम, और हमारे जादुई शब्दों का उपयोग करके अंतरंग भावनाओं को महसूस करें।

उनके साथ एक फ्रेंडली प्राइवेट जोक कैसे बनाएं

प्रेमी एक दूसरे के कानों में फुसफुसाए वाक्यांशों का अर्थ है कि किसी के लिए कुछ भी नहीं बल्कि खुद। दोस्तों कुछ शब्दों में दरार पड़ जाती है, जो किसी को भी उनके ऊपर से गुजरने की तरह लगता है। साझा अनुभवों के बारे में करीबी व्यस्तता चकली को जोड़ती है।

Ive के साथ काम करने वाली एक कंपनी ने एक दशक में पुनरुत्थान, सशक्तिकरण, TQM, और टीम निर्माण को देखा और जाना। कंपनी पार्टियों में, कर्मचारी उस समय में दरार डालने में कभी असफल नहीं होते हैं, जब पूरे कंपनी - प्रबंधक मेल-रूम क्लर्कस्कैम्ब्रम्ब में टीम-बिल्डिंग के नाम पर एक साथ उनतीस फुट का एक पोल लगाते हैं। सीईओ ने पोल से फिसलकर उसका बड़ा पैर तोड़ दिया। अगली साप्ताहिक बैठक में, सीईओ ने अपनी बैसाखी को हिला दिया और सावधानीपूर्वक घोषणा की, कोई और टीम अभ्यास नहीं करती है! इस प्रकार, टीम की मौत एक निजी मजाक के जन्म का निर्माण करती है।

इस तरह के साझा अनुभवों में से, एक कंपनी संस्कृति बढ़ती है। इन कर्मचारियों के पास जाने के लिए एक इतिहास और एक भाषा है। आज तक,

जब भी वे किसी भी विचार को अचानक समाप्त करना चाहते हैं, तो वे कहते हैं, चलो इस पर एक बैसाखी हिलाते हैं या लेट्स स्लाइड करते हैं कि फ्लैगपोल के नीचे एक। वे सभी मुस्कुराए। साथी कर्मचारियों को छोड़कर उनका क्या मतलब है, यह कोई नहीं जानता।

नाटककार नील साइमन, कभी-कभी एक शब्द के साथ, पूरे ब्रॉडवे दर्शकों को दो प्रदर्शन 195 समझ सकते हैं

ers onstage या तो शादीशुदा हैं या लंबे समय से दोस्त हैं। अभिनेता ने अभिनेत्री से कुछ ऐसा कहा, जो श्रवण को समझ नहीं आया। फिर दोनों हंसी-ठिठोली करते हैं। हर व्यक्ति को संदेश मिलता है: ये दो लोग एक वस्तु हैं।

जब भी मेरे दोस्त डेरिल और मैं मिलते हैं, हम हैलो नहीं कहते हैं। हम कहते हैं क्वैक। क्यों? हम पांच साल पहले एक पार्टी में मिले थे और अपनी पहली बातचीत में डेरिल ने मुझे बताया था कि वह एक बत्तख के खेत में पली-बढ़ी है। जब मैंने उससे कहा कि ईद कभी बत्तख के खेत में नहीं देखी जाती है, तो उसने कभी देखी गई बत्तख ईद की सबसे अच्छी मानवीय नकल की। उसने अपना सिर एक तरफ घुमाया और एक आँख से पहली बार मुझे देखा, फिर दूसरा, अपनी बाँहों को फड़फड़ाते हुए और चुटकी बजाते हुए। मुझे उनके प्रदर्शन से ऐसी हंसी आई कि इसने उन्हें मेरे लिए एक पूर्ण फ्लैट-फुटेड बत्तख पालने के लिए प्रेरित किया । यह संक्रामक था। एक साथ हम कमरे के चारों ओर फड़फड़ाते और गुदगुदाते थे। हमने उस शाम चचेरे भाईयों की पूर्ण मूर्खता की।

अगले दिन, मेरा फोन बजा। मैंने सुनने के लिए रिसीवर उठाया, हैलो नहीं, यह डेरिल है, लेकिन बस, क्वैक। मुझे यकीन है कि

तकनीक # 50

झटपट इतिहास

जब आप किसी अजनबी से मिलते हैं, जो कम अजनबी बनाना पसंद करते हैं, तो अपने पहले एनकाउंटर के दौरान आपके द्वारा साझा किए गए कुछ विशेष क्षण की खोज करें। फिर कुछ शब्द ढूंढें जो हंसी को दोहराते हैं, गर्म मुस्कुराहट, अच्छी भावनाओं को आप दोनों ने महसूस किया। अब, पुराने दोस्तों की तरह, आपके पास एक इतिहास है, एक त्वरित इतिहास।

किसी के साथ भी आप अपने व्यक्तिगत या व्यावसायिक भविष्य का हिस्सा बनाना पसंद करते हैं, एक साथ विशेष क्षणों की तलाश करें। फिर उन्हें अपवित्र करें।

कैसे उनके साथ एक दोस्ताना निजी मजाक बनाने के लिए 197

क्या शुरू हुई हमारी दोस्ती। आज तक, हर बार जब मैं फोन पर उसकी क्वैक सुनता हूं, तो यह मुझे खुशी से भर देता है, अगर एक ताड़ शर्मनाक, यादें। यह हमारे इतिहास को याद करता है और हमारी दोस्ती को नए सिरे से याद करता है, भले ही हम एक-दूसरे से अलग क्यों न हों।

अब व्हाट्सएप लेफ्ट?

रसायन विज्ञान, करिश्मा और आत्मविश्वास जीवन के सभी क्षेत्रों में बड़े विजेताओं द्वारा साझा की जाने वाली तीन विशेषताएं हैं। भाग एक ने हमें शरीर की भाषा के साथ एक गतिशील, आत्मविश्वास और करिश्माई पहली छाप बनाने में मदद की। भाग दो में, हम अपने शरीर के बैले में छोटे-छोटे टॉक लिरिक्स डालते हैं । फिर पार्ट थ्री में, हमने बड़े लड़कों और बड़ी लड़कियों से संकेत जब्त किए, इसलिए वे बड़ी लीग के लिए दावेदार थे। भाग चार ने हमें उन लोगों के साथ जीभ से बंधे होने से बचाया, जिनके साथ हम बहुत आम हैं। और भाग पांच में, हमने त्वरित रसायन विज्ञान, त्वरित अंतरंगता, त्वरित तालमेल बनाने की तकनीक सीखी।

क्या बाकि है? आपने अनुमान लगाया कि लोग अपने बारे में अच्छा महसूस करते हैं। लेकिन तारीफ आज की दुनिया में एक खतरनाक हथियार है। एक दुस्साहस और आप कसाई को राहत प्रदान कर सकते हैं। आइए अब हम स्तुति की शक्ति की खोज करते हैं, जो भड़कीली होती है और आप इन शक्तिशाली उपकरणों का प्रभावी ढंग से उपयोग कैसे कर सकते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

पार्ट सिक्स

चापलूसी करने वाले बच्चों की स्तुति की शक्ति को कैसे अलग किया जाए, वे विशेषज्ञ हैं जो वे चाहते हैं। पापा घुटने पर बैठे, ओह
डैडी, आप इतने भद्दे हैं। मुझे पता है कि तुम मुझे उस नई गुड़िया को खरीदोगे। अगली सुबह, सुपरमार्केट में मामा के साथ, ओह मम्मी, आई लव यू। आप दुनिया के सबसे अच्छे मम्मे हैं। मुझे पता है कि तुम मुझे उस चॉकलेट munchie खरीद लेंगे।

मम्मी के रूप में भूखे शिशुओं सहज प्रवृत्ति से, कार सेल्समैन के लिए पालना पहुंचता है, जब शोरूम में चलता है तो प्रशंसा की गणना की जाती है, तारीफ स्वाभाविक रूप से लोगों को आती है जब वे किसी से कुछ चाहते हैं। वास्तव में, तारीफ सबसे अधिक व्यापक रूप से इस्तेमाल की जाती है और सभी प्राप्त करने वाली तकनीकों के लिए अच्छी तरह से समर्थन करती है। जब डेल कार्नेगी ने शुरुआत की प्रशंसा के साथ लिखा, पंद्रह मिलियन पाठकों ने इसे दिल से लिया। हम में से अधिकांश अभी भी सोचते हैं कि प्रशंसा किसी को जो हम चाहते हैं उसे निकालने का मार्ग है।

और हाँ, अगर इसकी डैडी से गुड़िया जितनी सरल और मम्मी से मुंगियाँ हैं, तो यह हो सकता है। लेकिन व्यापार की दुनिया बदल गई है

199

नाटकीय रूप से डेल कार्नेगीज़ दिन के बाद से। आज की दुनिया में, हर मुस्कुराते चापलूसी में प्रशंसा के माध्यम से प्राप्त करने की शक्ति नहीं है।

अकुशल प्रशंसा की माला

आप किसी को बधाई देते हैं। आप मुस्कुराते हैं, गर्म भावनाओं को देखने के लिए इंतजार कर पाने वाले को संलग्न करते हैं। आपको लंबा इंतजार करना पड़ सकता है।

यदि उसे संदेह है कि आपकी प्रशंसा आत्म-सेवा है, तो इसका विपरीत प्रभाव पड़ता है। यदि आपकी प्रशंसा अशिष्ट या अकुशल है, तो यह उस व्यक्ति द्वारा आपके भरोसेमंद होने के अवसरों को फिर से बर्बाद कर सकता है। यह एक संभावित संबंध को समाप्त कर सकता है इससे पहले कि यह रनवे से दूर हो जाए।

हालांकि, कुशल प्रशंसा एक अलग कहानी है। जब अच्छी तरह से किया जाता है, तो यह रिश्ते को तत्काल लिफ्टऑफ देता है। यह एक बिक्री कर सकता है, एक नया दोस्त जीत सकता है, या एक स्वर्ण वर्षगांठ पर शादी को फिर से जीवंत कर सकता है।

प्रशंसा के बीच अंतर क्या है जो लिफ्ट और चापलूसी करता है? कई कारक समीकरण में प्रवेश करते हैं। उनमें आपकी ईमानदारी, समय, प्रेरणा और शब्दांकन शामिल हैं। वे प्राप्तकर्ताओं को आत्म-छवि, व्यावसायिक स्थिति, सह-भावनाओं के साथ अनुभव और आपकी धारणा की शक्तियों के निर्णय में शामिल करते हैं। बेशक यह आप दोनों के बीच के रिश्ते को और आप एक-दूसरे को कितनी देर से जानते हैं, इसके बारे में बताता है। अगर तुम हो

किसी को फोन, ई-मेल, या घोंघा मेल द्वारा बधाई देना , यहां तक कि इसमें सूक्ष्मता भी शामिल है जैसे कि क्या आपने कभी उसका चेहरा देखा है, या तो किसी व्यक्ति या तस्वीर में।

मन उचटना, यह नहीं है? समाजविज्ञानी अनुसंधान से पता चलता है: 1) एक नए व्यक्ति से मुकाबला करना किसी ऐसे व्यक्ति की तुलना में अधिक शक्तिशाली है जिसे आप पहले से जानते हैं, 2) आपकी तारीफ में अधिक विश्वसनीयता होती है जब एक बदसूरत

व्यक्ति या एक आकर्षक व्यक्ति को दिया जाता है जिसका चेहरा आपने कभी नहीं देखा, 3: आपको लिया जाता है अधिक गंभीरता से अगर आप कुछ आत्म- टिप्पणी करने वाली टिप्पणी द्वारा अपनी टिप्पणी प्रस्तुत करते हैं, केवल तभी यदि आपका श्रोता आपको टोटेम पोल पर अधिक मानता है। यदि आप कम हैं, तो आपका

आत्म- टिप्पणी टिप्पणी आपकी विश्वसनीयता को कम करती है। जटिल, यह बधाई देने वाला सामान।

विशिष्ट अध्ययनों के सर्फ के साथ खुद को चक्कर लगाने के बजाय, हमारे छोटे बैग में चालों में कुछ शानदार तकनीकें डाल दें। निम्नलिखित में से प्रत्येक सामाजिक वैज्ञानिक निष्कर्षों के सभी मानदंडों को पूरा करता है। नई सहस्राब्दी में प्रशंसा करने के नौ प्रभावी तरीके यहां दिए गए हैं।

कैसे किसी की तारीफ करें

आमने-सामने बधाई देने में जोखिम यह है कि अविश्वास करने वाला आपको यह मान लेगा कि आप अपने स्वयं के लालची लक्ष्यों को प्राप्त करने के लिए बेशर्म, आपत्तिजनक पैंडिंग हैं।

इसकी तारीफ के बारे में एक दुखद वास्तविकता है। यदि आप अपने मालिक, अपनी संभावना, या अपनी स्वीटी पर नीले रंग से एक बड़ा एक बिछाते हैं, तो शायद आप शायद भूरे रंग का अनुभव करेंगे। आपका मुख्य निचोड़ आप मान लेंगे कि आपने कुछ किया है। तो क्या उपाय है? अपने ईमानदार सम्मान को वापस पकड़ो?

नहीं, बस इसे अंगूर के माध्यम से वितरित करें। अंगूर लंबे समय से संचार का एक विश्वसनीय साधन रहा है। उन दिनों से जब कैट्सकील्स कॉमिक्स ने समाचार फैलाने के सर्वोत्तम तरीकों पर जोर दिया, वे थे टेलीफोन, टेलीग्राफ और टेल-ए-वुमन, हमने जाना है कि यह काम करता है। दुर्भाग्य से अंगूर सबसे अधिक बार बुरी खबरों से जुड़ा होता है, जिस तरह के एक कान में और पीछे की बाड़ पर जाता है। लेकिन अंगूर को केवल स्कुटब्लबट और खट्टे अंगूर से लादने की ज़रूरत नहीं है। अच्छी खबर उसी फिलामेंट से यात्रा कर सकती है। और जब यह प्राप्तकर्ता के कान में आता है, तो यह अधिक होता है

मनोरम। यह कोई नई खोज नहीं है। 1732 में वापस, थॉमस फुलर ने लिखा, हेस मेरे दोस्त जो मेरी पीठ के पीछे मेरे बारे में अच्छा बोलते हैं। थे

किसी ऐसे व्यक्ति पर भरोसा करने के लिए जो हमारे बारे में अच्छी बातें कहता है, जब हम किसी ऐसे व्यक्ति की तुलना में सुनते हैं, जो हमें हमारे चेहरे पर झलकता है।

नो-रिस्क प्रशंसा (उनकी पीठ के पीछे करो)

किसी को अपनी प्रशंसा के बारे में सीधे बताने के बजाय, किसी ऐसे व्यक्ति को बताएं जो उस व्यक्ति के करीब है जिसे आप प्रशंसा करना चाहते हैं। उदाहरण के लिए, मान लीजिए कि आप जेन स्मिथ के अच्छे ग्रेस में रहना चाहते हैं। सीधे जेन की तारीफ मत करो। उसके करीबी सहयोगी डायने डो के पास जाओ और कहो, तुम्हें पता है, जेन एक बहुत ही गतिशील महिला है। उसने दूसरे दिन बैठक में कुछ शानदार कहा। किसी दिन यह कंपनी चल रही है। मैं दस-से-एक बाधाओं को रखता हूं आपकी टिप्पणी जेन को चौबीस

घंटों में अंगूर के माध्यम से वापस मिल जाएगी । डायने अपने दोस्त को बताएगी, आपको दूसरे दिन आपके बारे में ऐसा कहा जाना चाहिए।

जब आपने जेन को ग्रेपवाइन ग्लोरी दी, तो डायने उस प्रशंसा का वाहक कबूतर बन गया। जो हमें अगली तकनीक की ओर ले जाता है जहां आप अन्य लोगों की तारीफों के वाहक कबूतर बन जाते हैं।

तकनीक # 51

अंगूर की महिमा

एक प्रशंसा जो सुनता है वह कभी उतना रोमांचक नहीं होता जितना वह सुनता है। प्रशंसा करने का एक अनमोल तरीका टेलीफोन द्वारा नहीं, टेलीग्राफ द्वारा नहीं, बल्कि बता-ए- दोस्त द्वारा है। इस तरह आप संभावित संदेह से बच जाते हैं कि आप एक सेब-पॉलिशिंग, बूटलिंग, अंडा-चूसने, बेक स्क्रैचिंग साइकोफेंट हैं जो ब्राउनी पॉइंट जीतने की कोशिश कर रहे हैं। आप खुशहाल कल्पना के साथ प्राप्तकर्ताओं को भी छोड़ देते हैं जो आप पूरी दुनिया को उनकी महानता के बारे में बता रहे हैं।

HowtoBea कैरियर अच्छा अनुभव के कबूतर

कैरियर कबूतरों का एक लंबा और बहादुर इतिहास है। दैत्यहीन पंखों वाले दूत, जो अक्सर गोलाबारी करके और अपने संदेश देने के बाद मर जाते हैं, ने हजारों लोगों की जान बचाई है। प्रथम विश्व युद्ध में आर्गन की लड़ाई के दौरान दो सौ लोगों की जान बचाने का श्रेय चेर अमी नामक एक छोटे पक्षी को दिया जाता है। उसके एक पंख वाले छोटे से पक्षी ने अपने शेष स्नायुजाल से संदेश को झटक लिया। पंखों की खून से सनी छोटी गेंद समय से पहले ही आगाह करने के लिए पहुंच गई कि जर्मन शहर पर बमबारी करने वाले थे।

स्टम्पी जो, एक और प्लकी कबूतर, का इतना वीरतापूर्ण युद्धपोत था कि उसके प्रशंसकों ने उसे भर दिया, उस पर चढ़कर, ओहियो के डेटन में राष्ट्रीय वायु सेना संग्रहालय में उसे प्रदर्शित किया। और लाखों अन्य बहादुर पक्षियों ने दुनिया भर में रेसिंग-कबूतर के शौकीनों के लिए खुशी का पैगाम लाया है। उस उम्दा परंपरा में, मैं तारीफ करने वाली तकनीक पेश करता हूं, जिसे मैं कैरियर कबूतर कहता हूं।

जब भी आप किसी के बारे में प्रशंसनीय टिप्पणी सुनते हैं, तो उसे वहीं समाप्त न होने दें। आपको इसे लिखने की ज़रूरत नहीं है, इसे एक आवरण में रोल करें, इसे अपने पैर को स्टम्पी जो की तरह स्ट्रैप करें, और इसे प्राप्तकर्ता को उड़ा दें। फिर भी, आप याद रख सकते हैं कि कुडू और मौखिक रूप से इसे उस व्यक्ति तक ले जा सकते हैं जिसे सबसे अधिक खुशी मिलेगी, जिसकी प्रशंसा की गई थी।

204

कैसे अच्छा भावनाओं 205 के एक वाहक कबूतर हो

लोग एक-दूसरे के बारे में जो अच्छी बातें कहते हैं, उसके लिए अपने कान खुले रखें। यदि आपका सहकर्मी कार्ल किसी अन्य सहयोगी सैम के बारे में कुछ अच्छा कहता है, तो उसे पास करें। तुम्हें पता है, सैम, कार्ल ने दूसरे दिन आपके बारे में सबसे अच्छी बात कही।

आपकी बहन बताती है कि आपका पहला चचेरा भाई एक डायनामाइट रिश्तेदार है। आगे बढ़ो और Cuz को बुलाओ।

आपकी माँ बताती है कि वह सोचती है कि मैनी ने लॉन में काम किया। उसे पास करो। अरे, हम सभी को माँ से भी थोड़ा-बहुत लगाव है।

Heres जहां यह आपको लाभान्वित करता है। हर कोई ख़ुशी ख़ुशी के वाहक को प्यार करता है। जब आप किसी को थर्ड-पार्टी कुडोस लाते हैं , तो वे आपकी तारीफ करते हैं। पसंद आने पर इसे गॉसिप कहें। यह अच्छा प्रकार है।

तारीफ से ज्यादा कार्गो कैरी करें

दिलों को गर्म करने और दोस्तों को जीतने का एक और तरीका यह है कि आप उन समाचार वस्तुओं के एक कबूतर कबूतर बनें जो प्राप्तकर्ता को रुचि दे सकते हैं। कॉल, मेल, या ई-मेल के साथ लोगों को वे जानकारी मिल सकती है जो ब्याज # 52

कैरियर कबूतर कुदोस

बुरी खबर आने पर लोग तुरंत एक चोंच को उगाते हैं और वाहक कबूतरों में खुद को ढाल लेते हैं। (इसके गपशप कहा जाता है।) इसके बजाय, अच्छी खबर और यश का वाहक बनें। जब भी आप किसी के बारे में कुछ तारीफ सुनते हैं, तो तारीफों के साथ उन पर उड़ान भरें। आपके प्रशंसक मरणोपरांत आपको सामान नहीं दे सकते हैं और आपको स्टम्पी जो जैसे संग्रहालय में प्रदर्शित कर सकते हैं। लेकिन हर कोई दयालु विचारों के वाहक कबूतर से प्यार करता है।

आईएनजी। यदि आपका मित्र नेड उत्तरी कैरोलिना में एक फर्नीचर डिजाइनर है और आप लॉस एंजिल्स टाइम्स में फर्नीचर के रुझानों के बारे में एक बड़ा लेख देखते हैं, तो उसे फैक्स करें। यदि आपका ग्राहक सैली सिएटल में एक मूर्तिकार है और आप उसे न्यूयॉर्क में किसी के घर में काम करते देखते हैं, तो उसे एक नोट भेजें।

मेरा दोस्त डैन सैन फ्रांसिस्को में रहता है, और जब भी वह संचार पर कागज में कुछ भी चलाता है, वह उसे क्लिप करता है और मुझे भेजता है। कोई बात नहीं, बस FYIRegards, दान कोने में। मेरी निजी वेस्ट कोस्ट क्लिपिंग सेवा की तरह हीस।

कोशिश करो। ग्रीटिंग कार्ड पर आपके द्वारा बचाए गए धन के बारे में सोचें। एक प्रासंगिक कतरन कहने का बड़ा विजेता तरीका है, मैं आपको और आपके हितों के बारे में सोच रहा हूं।

कैसे उन्हें अपनी प्रशंसा महसूस करने के लिए बस बाहर फिसल गया

Heres अभी तक किसी और अहंकार के लिए एक और दुलार। धमाकेदार तारीफ मत करो। अपने कवरिंग पार्टनर के बारे में बहुत कुछ शानदार है। कई महीनों पहले, मैं डेनवर में एक पुराने दोस्त से मिलने गया था जिसे मैंने लंबे समय में नहीं देखा था। जब वह मुझे लेने के लिए मेरे होटल में आया, तो उसने कहा, हेलो, लिल, आप कैसे हैं? फिर वह रुका, मेरी ओर देखा, और कहा, यूव जाहिर है कि आप ठीक हैं। वाह, मुझे बहुत अच्छा लगा। उन्होंने कहा कि मुझे अच्छा लग रहा था और इससे मेरी शाम बन गई।

द गुड द लॉर्ड ने फैसला किया कि मुझे बहुत ज्यादा सिर नहीं फुलाना चाहिए था, हालाँकि बाद में उस शाम को, जब मेरे दोस्त ने मुझे छोड़ दिया, तो मैं होटल के एलेवेटर में घुस गया। एक मेंटेनेंस मैन तीसरी मंजिल पर घुसा। वह मुझे देखकर मुस्कुराया। मैं मुस्कुरा कर पीछे हट गया। उसने फिर मेरी तरफ देखा और कहा, गोश, मैम, क्या आप एक मॉडल थीं? [ओह, यार, क्या मैं अब दुनिया के शीर्ष पर महसूस कर रहा था!]। । ।
जब आप छोटे थे? उसने जारी रखा।

दुर्घटना! क्यों वह अपने होंठ ज़िपर से पहले काट सकता है? मुझे उनकी टिप्पणी के पहले भाग में निहितार्थ पसंद था। लेकिन दूसरी बात यह है कि मैं अब एक बूढ़ी औरत थी। मेरा अगला दिन बर्बाद कर दिया। हेक, उनके अनजाने में कम झटका ने मेरा सप्ताह बर्बाद कर दिया। वास्तव में मैं अभी भी इसके बारे में मनहूस महसूस करता हूं।

207

आपको अनजाने बुरे प्रभावों से सावधान रहना होगा। अगर, किसी नए शहर में जाते हैं, तो आप किसी को सड़क पर रोकते हैं और कहते हैं, मुझे माफ करना, क्या आप मुझे बता सकते हैं कि आसपास कोई बढ़िया डाइनिंग रेस्तरां हैं? आप राहगीर को पसंद कर रहे हैं स्वाद का एक व्यक्ति है। यदि, हालांकि, आप पूछते हैं कि एक ही राहगीर, अरे, इस बर्गर में किसी भी नीचे और गंदे बार को जानें? आपका निहितार्थ पूरी तरह से अलग है। उन लोगों के शानदार गुणों को खोजने का एक तरीका खोजें, जिनकी आप प्रशंसा करना चाहते हैं।

तकनीक # 53 निहित

चुंबकत्व

अपनी बातचीत में कुछ टिप्पणियों को फेंक दें जो उस व्यक्ति के बारे में कुछ सकारात्मक बताती हैं जिसके साथ आप बात कर रहे हैं। लेकिन सावधान रहना। स्वागत योग्य रखरखाव आदमी की तरह इसे मत उड़ाओ। या दक्षिणी लड़का, जिसने प्रोम में सोचा था कि वह अपनी तारीख को चापलूसी कर रहा था जब उसने उससे कहा, गोश, मेरी लू, एक मोटी लड़की के लिए तुम असली अच्छा नृत्य करते हो।

एक अंडरकवर कम्प्लिमेंट होने के द्वारा उनकी दिल को कैसे जीतें अगला हमारे खुशी

फैलाने वालों के समूह में एक तकनीक है जिसे मैं कॉल करता हूं

आकस्मिक निरोध। एक बार, एक छोटी डिनर पार्टी में, विषय अंतरिक्ष यात्रा में बदल गया। सज्जन मेरे दाहिने बैठे, लील, यह याद करने के लिए आप बहुत छोटे हैं, लेकिन जब अपोलो 11 चंद्रमा पर उतरा। । ।

यदि मेरा जीवन इस पर निर्भर करता है, तो मैं आपको बता सकता हूं कि चप ने आगे क्या कहा। मैं बस अपने आप को मुस्कुराते हुए याद करता हूं और डाइनिंग-रूम मिरर में अपनी युवावस्था की झलक पाने के लिए स्ट्रेचिंग करता हूं । बेशक मुझे जुलाई 1969 याद है। दुनिया के बाकी हिस्सों की तरह, मुझे टेलीविजन पर नज़र आ रही थी, जिसमें नील आर्मस्ट्रांग का आकार 9 1 hit2 बी बूट चाँद पर नज़र आ रहा था। हालाँकि, मैं निश्चित रूप से उस डिनर पार्टी में चाँद की यात्रा के बारे में नहीं सोच रहा था। मैं इस तथ्य में रहस्योद्घाटन करने में व्यस्त था कि इस प्यारे आदमी ने नहीं सोचा था कि मैं 1969 को याद करने के लिए काफी बूढ़ा हो गया था। मैंने अपनी युवावस्था के बारे में उसकी राय को अभी ही खत्म कर दिया। इसके सामने ईमानदारी होनी चाहिए।

ज़रूर! अब जब मैं इसके बारे में सोचता हूं, तो वह शायद अच्छी तरह से जानता था कि मैं चांद पर उतरने के लिए काफी पुराना था। मुझे यकीन है वह था

209

पैंतरेबाज़ी दुर्घटना का उपयोग करना। लेकिन यह महत्वपूर्ण नहीं है। मेरी उसकी गर्म यादें बनी हुई हैं। एक्सीडेंटल अड्यूलेशन आपके बिंदु के द्वितीयक भाग में स्लैब को स्लैब कर रहा है, इसे वेबल कोष्ठक में डाल रहा है।

कोशिश करो। आप पसंद करोगे। वे प्यार करेंगे।

एक्सीडेंटल अड्युलेशन ट्राई करें और देखें कि प्राप्तकर्ताओं के चेहरे पर मुस्कान बिखर जाती है। अपने पैंसठ वर्षीय चाचा को बताएं , कोई भी व्यक्ति जितना भी फिट होगा, आपने उन चरणों को सही ढंग से पूरा किया होगा, लेकिन लड़का, क्या मैं दम से बाहर था। एक सहकर्मी को बताएं: क्योंकि आप अनुबंध कानून के जानकार हैं, इसलिए आपने लाइनों के बीच पढ़ा होगा, लेकिन मूर्खतापूर्ण तरीके से, मैंने इस पर हस्ताक्षर कर दिए।

आप खतरे को चलाते हैं, निश्चित रूप से, आप अपनी माता-पिता की प्रशंसा के साथ फिर से इतनी गहराई से खुश होंगे, वह आपकी मुख्य बात नहीं सुनेंगे।

अब तक हमने चार गुप्त तारीफों का पता लगाया है: ग्रेपवाइन ग्लोरी, कैरियर पिजन कुडोस, इंप्लाइड मैग्निफिसेंस और एक्सीडेंटल एडुलेशन। निश्चित रूप से, ऐसे समय होते हैं, जब निंदा प्रशंसा काम करती है। अगली तकनीकें इस शानदार लेकिन पुरस्कृत उद्यम में आपके कौशल को निखारेंगी।

तकनीक # ५४

आकस्मिक दुर्घटना

एक अंडरकवर कंप्लीटर बनें। चुपके से अपने वाक्य के पैतृक भाग में प्रशंसा।

बस अपने मुख्य बिंदु पर बाद में किसी को भी प्रश्नोत्तरी करने की कोशिश न करें। आपके आकस्मिक आराधना का हर्षित झटका उन्हें कुछ भी करने के लिए अस्थायी रूप से बहरा बनाता है।

कैसे उन्हें एक हत्यारा शिकायत के साथ कभी नहीं भूल जाओ

क्या आप अपनी स्लीव पोटेंशियल को थोड़ा ट्रिक करना चाहते हैं, जो वाणिज्य को शुरू करने के लिए पर्याप्त है, एक दोस्ती या एक प्रेम संबंध को प्रज्वलित करें? बीमार आपको एक देता है, लेकिन केवल अगर आप इसकी चेतावनी लेबल पर ध्यान दें। निम्नलिखित तकनीक में महारत हासिल करने के बाद आपको अपनी जीभ को एक घातक हथियार के रूप में पंजीकृत करना होगा। इसे किलर कॉम्प्लिमेंट कहा जाता है।

यह कुछ साल पहले मेरे तत्कालीन रूममेट, क्रिस्टीन के बाद एक रात को पैदा हुआ था , और मैं अभी छुट्टी की पार्टी से घर लौटा था। जैसा कि हम अपने कोट उतार रहे थे, उसके चेहरे पर एक मूर्खतापूर्ण मुस्कान थी और उसकी आंखों में एक दूर की नज़र थी।

क्रिस्टीन, क्या तुम ठीक हो? मैंने पूछा। अरे हाँ, उसने पाबंद किया। Im उस आदमी के साथ बाहर जा रहा हूँ। आदमी? क्या है? ओह, तुम्हें पता है, उसने कहा, मुझे नहीं जानने के लिए मुझे पीछा करते हुए

एक जिसने मुझे बताया कि मेरे पास सुंदर दांत थे। दांत!

उस रात मैं बाथरूम के दरवाजे से चलने के लिए हुआ क्योंकि क्रिस्टीन बिस्तर के लिए तैयार हो रही थी। मैंने उसे आईने में अपने आप को मुस्कुराते हुए देखा, उसके सिर को साइड से झुका कर, और प्रत्येक व्यक्तिगत दाँत को ब्रश किया। जब तक वह अपनी आँखों को मिरर से चिपकाए रखती है, तब तक हर कोई उसके नए प्रशंसक की सुंदरता का निरीक्षण करता है। मुझे उस साथी का एहसास हुआ जिसने क्रिस्टीन को दिया था

211

असामान्य तारीफों ने उसे दिन दहाड़े बना दिया था। इस प्रकार किलर तारीफ अस्तित्व में आई। किलर तारीफ क्या है? यह कुछ बहुत ही व्यक्तिगत और विशिष्ट गुणवत्ता पर टिप्पणी कर रहा है जिसे आप किसी व्यक्ति में देखते हैं। एक किलर कॉम्प्लिमेंट नहीं है कि मुझे आपकी टाई पसंद है या आप बहुत अच्छे इंसान हैं। (पहले पर्याप्त व्यक्तिगत नहीं है और

दूसरा पर्याप्त विशिष्ट नहीं है।) किलर कॉम्प्लिमेंट अधिक पसंद है कि आपके पास कौन सी उत्कृष्ट आंखें हैं, (बहुत विशिष्ट) या आपके पास ईमानदारी की अद्भुत हवा है

आपके बारे में, (बहुत व्यक्तिगत)। क्योंकि अपनी पहली किलर तारीफ देना मुश्किल है, मैं

मेरे सेमिनार प्रतिभागियों को इसे खींचने में प्रवृत्त करें। कार्यक्रम के माध्यम से मिडवे के बारे में, इल ने उन्हें अपनी आँखें बंद करने और एक साथी के बारे में सोचने के लिए कहा जो पहले के अभ्यास में था। फिर मैं कहता हूं, अब एक आकर्षक शारीरिक गुणवत्ता या व्यक्तित्व विशेषता को याद करें जो आपने अपने साथी में देखी थी। जरूरी नहीं कि आप जरूरी टिप्पणी करें, मैं सावधानी बरतता हूं। शायद आपके साथी की आँखों में एक प्यारी सी मुस्कुराहट या एक झलक थी। शायद उन्होंने शांत या विश्वसनीयता की भावना को उजागर किया। आपके दिमाग में आया?

फिर गड़गड़ाहट: ठीक है, अब अपने साथी को ढूंढें और उन्हें आपके द्वारा देखी गई अच्छी गुणवत्ता बताएं। क्या? उन्हें बताओ? विचार उन्हें पंगु बना देता है। एक के बाद एक, वे हिम्मत से अपने साथियों की तलाश करते हैं और अपनी किलर तारीफों को पहुंचाते हैं। जैसे ही मटर सुनकर कोई अजनबी उन्हें बताता है कि उनके हाथ सुंदर हैं या भूरी आँखें हैं, कमरे में खुशी भर देती है। हर कोने में हँसी फूटती है। मैं अब मुस्कुराता हुआ और खुशमिजाज लहँगे के समंदर को देख रहा हूँ। हर कोई अपने निजी हत्यारे की तारीफ प्राप्त करना पसंद करता है। और हर कोई देने वाले के प्रति मैत्रीपूर्ण भावना का विकास करता है।

खूनी तारीफ उपयोगकर्ता मैनुअल

तोप की तरह, अगर आप हत्यारे की तारीफ को शालीनता से इस्तेमाल नहीं करते हैं, तो यह पीछे हट सकता है। उपयोगकर्ताओं को मैनुअल बनाता है जो शक्तिशाली मिसाइल के साथ आता है।

कैसे उन्हें एक हत्यारा शिकायत के साथ कभी नहीं भूल जाओ करने के लिए

213 तकनीक # 55

हत्यारे की तारीफ

जब भी आप अपने पेशेवर या व्यक्तिगत भविष्य का हिस्सा बनाने के लिए किसी अजनबी की तरह बात कर रहे हों, तो एक आकर्षक, विशिष्ट और अनोखी गुणवत्ता की खोज करें।

वार्तालाप के अंत में, आंख में व्यक्तिगत अधिकार देखें। उसका नाम कहें और किलर तारीफ के साथ सभी दस पंजों को मोड़ने के लिए आगे बढ़ें।

नियम # 1: निजी में प्राप्तकर्ता को अपने हत्यारे की तारीफ करें। यदि आप चार या पांच लोगों के समूह के साथ खड़े हैं और आप फिट रहने के लिए एक महिला की प्रशंसा करते हैं, तो हर दूसरी महिला को एक बैरल की तरह महसूस होता है। यदि आप एक आदमी को बताएं कि उसके पास शानदार गाड़ी है, तो हर दूसरे को कुबड़ा लगता है। आप ब्लशर प्राप्तकर्ता को असहज भी बनाते हैं।

नियम # 2: अपने हत्यारे की तारीफ को विश्वसनीय बनाएं। उदाहरण के लिए, इम टोन-डेफ। अगर Im ने हैप्पी बर्थडे जैसे साधारण गाने को भी गाने के लिए मजबूर किया, तो मुझे एक बीमार सुअर की तरह आवाज़ आती है यदि ईयरशॉट में कोई भी मुझे मूर्ख बताने के लिए पर्याप्त था, तो उन्हें मेरी आवाज पसंद आई, मुझे पता है कि यह हॉगवॉश था।

नियम # 3: प्रत्येक प्राप्तकर्ता पर प्रति वर्ष केवल एक हत्यारे की तारीफ करें। अन्यथा आप निष्ठाहीन, कराहने वाले, पश्चाताप करने वाले, भटकने वाले, और अच्छी तरह से छेड़छाड़ करने वाले व्यक्ति के रूप में सामने आते हैं। अछा नहीं लगता।

सावधान उद्देश्य के साथ, खूनी तारीफ हर किसी को आकर्षित करती है। हालांकि, यह सबसे अच्छा काम करता है, जब आप इसे नए परिचितों पर विवेकपूर्ण तरीके से उपयोग करते हैं। यदि आप हर दिन दोस्तों की प्रशंसा करना चाहते हैं, तो अगली तकनीक को नियोजित करें।

इट्टी-बिट्टी बूस्टर के साथ एम स्माइल कैसे करें

अजनबियों के लिए किलर कॉम्प्लिमेंट्स की बड़ी बंदूकों के विपरीत, और प्रियजनों के लिए टॉम्बस्टोन गेम, जिसे हम जल्द ही सीखेंगे, एक छोटे मटर के दाने के साथ आप किसी को भी, एंटीम को पॉप कर सकते हैं। मैं इसे थोड़ा स्ट्रोक कहता हूं।

लिटिल स्ट्रोक कम हैं, त्वरित यश आप अपनी आकस्मिक बातचीत में छोड़ देते हैं। कार्यालय में अपने सहकर्मियों के साथ छोटे स्ट्रोक का उदार उपयोग करें:

अच्छा काम, जॉन! अच्छा हुआ, क्योटो! अरे, बुरा नहीं, बिली! मेरा एक दोस्त है जो एक प्यारा सा स्ट्रोक खाता है। अगर मुझे कुछ पसंद है, तो वह कहता है, न कि बहुत जर्जर, लियेल। आप रोजमर्रा की उपलब्धियों पर भी छोटे स्ट्रोक का उपयोग कर सकते हैं

अपने प्रियजनों के लिए। यदि आपके पति या पत्नी ने सिर्फ बढ़िया भोजन पकाया है, तो आप शहर के सर्वश्रेष्ठ शेफ हैं। एक साथ बाहर जाने से पहले, जी, शहद, आप बहुत अच्छे लगते हैं। एक लंबी ड्राइव के बाद, आपने यह किया! थक गया होगा। अपने बच्चों के साथ, अरे, गिरोह, अपने कमरे की सफाई का काम।

मैंने एक बार एक छोटी लड़की के बारे में एक मार्मिक रीडर्स डाइजेस्ट लेख पढ़ा, जो अक्सर गलत व्यवहार करता था। उसकी माँ को लगातार उसे फटकारना पड़ा। हालांकि, एक दिन, छोटी लड़की विशेष रूप से अच्छी थी और

हंट ने एक भी काम नहीं किया जो फटकार के लिए कहा जाता है। माँ ने कहा, उस रात जब मैंने उसे बिस्तर पर लिटाया और नीचे की ओर जाना शुरू किया, तो मुझे एक आहट सुनाई दी। पीछे भागते हुए, मैंने पाया कि उसका सिर तकिये में दबा हुआ है। वह सिसक रही थी। उसने बोला, "मम्मी, हाँ, मैं आज एक बहुत अच्छी लड़की हूँ?"

सवाल, माँ ने कहा, एक चाकू की तरह उसके माध्यम से चला गया। मुझे उसे ठीक करने की जल्दी थी, उसने कहा, जब वह गलत था। लेकिन जब उसने कोशिश की

व्यवहार करें, मैंने इसे देखा नहीं और मैंने प्रशंसा के एक शब्द के बिना उसे बिस्तर पर रख दिया।

वयस्क सभी बड़े होते हैं छोटी लड़कियां और छोटे लड़के। अगर हमारे जीवन में लोग अच्छे नहीं हैं तो हम बिस्तर पर नहीं जा सकते हैं। फिर भी, उन आँसू lingers का एक निशान।

छोटी चीज़ों का महत्व अधिक होता है

छोटे स्ट्रोक वास्तव में हैं, थोड़ा। लेकिन जैसा कि हर महिला जानती है, उनका मतलब बहुत होता है। Ive अभी तक एक महिला से मिलने के लिए नहीं आया है जो किट्टी कालेन द्वारा गाए गए एक पुराने गीत के इन गीतों से सहमत होगी:

मुझे कमरे में से एक चुंबन उड़ा। कहो मुझे अच्छा लग रहा है जब Im नहीं। मेरे कुर्सी पास करते ही मेरे बाल छुए।

तकनीक # 56

थोड़ा स्ट्रोक

अपने सहकर्मियों, अपने दोस्तों, अपने प्रियजनों को आप को देखो और चुपचाप कहते हैं, हवन मैं आज बहुत अच्छा नहीं है? उन्हें बताएं कि नाइस जॉब जैसे मौखिक छोटे स्ट्रोक के साथ उन्हें दुलार कर आप उनकी कितनी सराहना करते हैं! बहुत बढ़िया! ठंडा!

छोटी चीज़ों का महत्व अधिक होता है। मुझे एक गुप्त मुस्कान की गर्मी भेजें मुझे दिखाने के लिए आप भूल गए। हमेशा और हमेशा के लिए, अब और हमेशा के लिए, छोटी चीजें बहुत मायने रखती हैं।

तारीफ की कला को और अधिक जटिल बनाने के लिए, किसी को समय पर विचार करना चाहिए। उदास, नंगे, बेरहम चापलूसी से सब बदल जाता है, लेकिन सबसे अंधे जैसे अहंकारी बंद हो जाते हैं। लेकिन मानव जानवर कभी भी पर्यवेक्षकों को विस्मित करने में विफल रहता है। ऐसे क्षण आते हैं, जब आप एक उज्ज्वल, नंगे, ब्रेज़ेन की तारीफ नहीं करते हैं, एक उज्ज्वल इंडिविज़ुअलियॉ खो देते हैं। निम्नलिखित तकनीक उन पलों को परिभाषित करती है।

परफेक्ट टाइमिंग के साथ तारीफ कैसे करें

बीमार कभी नहीं भूलना पहली बार मैंने अजनबियों के सामने एक लंच भाषण दिया। आईडी ने मेरे बिस्तर और मेरे रूममेट, क्रिस्टीन पर भरवां जानवरों के लिए अभ्यास किया, लेकिन यह वास्तविक दर्शकों के सामने मेरी पहली फिल्म थी।

जैसा कि मैंने शकील को अपने पैरों पर चढ़ा दिया था, मैंने सत्रह मुस्कुराते हुए रोटेरियन को बुद्धि और ज्ञान के अपने शब्दों की प्रतीक्षा में देखा। मेरी जीभ चाक धूल के रूप में सूखी थी, मेरी हथेलियाँ मछली की तरह गीली थीं। दर्शकों के साथ-साथ सत्रह हजार न्यायाधीश भी हो सकते हैं जो मुझे अनन्त अपमानित करने की प्रतीक्षा कर रहे हैं यदि मैं सूचित नहीं करता और प्रत्येक का मनोरंजन करता। मैं पर एक अंतिम आतंक-त्रस्त नज़र दिया

क्रिस्टीन, जिसने मुझे क्लब के लिए प्रेरित किया, और शुरू हुआ, गुड दोपहर। इससे मुझे बहुत खुशी मिलती है। । ।

तीस मिनट बाद, बिखरे हुए तालियों के बीच, जो मुझे आशंका थी, अनिवार्य था, मैं क्रिस्टीन के बगल में अपनी सीट पर वापस रेंग गया। मैंने उसकी तरफ उम्मीद से देखा। वह मुस्कुराई और बोली, तुम्हें पता है यह मिठाई बुरी नहीं है। कुछ तो लें।

मिठाई? मिठाई! दमित, क्रिस्टीन, मैंने कैसे किया? मैं चुपचाप उस पर चिल्लाया। कुछ ही मिनटों बाद क्रिस्टीन ने मुझे बताया कि वह कितनी और कैसी है, उसने मान लिया, बाकी सभी को मेरी बात अच्छी लगी। बहरहाल, तब तक बहुत देर हो चुकी थी। महत्वपूर्ण प्रशंसा-लालसा क्षण बीत चुका था।

हिचकी के रूप में त्वरित, आपको अभी तारीफ करनी चाहिए

जब डॉक्टर उदास रूप से आपके हाथ को उस गंदे लिली रबर हथौड़ा से मारता है, तो आप तुरंत घुटने को झटका देते हैं। और जब एक तख्तापलट बनाते हैं, तो आपको तुरंत उन्हें घुटने से झटका देना चाहिए वाह, आप महान थे!

मान लें कि उन्होंने सफलतापूर्वक एक सौदे पर बातचीत की, एक शानदार धन्यवाद टर्की पकाया, या जन्मदिन की पार्टी में एक एकल गीत गाया। कोई फर्क नहीं पड़ता कि उनकी उपलब्धि तुच्छ है या विजयी, आपको इसकी प्रशंसा दस मिनट बाद करनी चाहिए, दो मिनट बाद नहीं। जिस क्षण विजेता बोर्डरूम, किचन, स्पॉटलाइट से बाहर निकलता है, विजेता केवल एक ही आवाज सुनना चाहता है: वाह!

लेकिन क्या अगर वे वास्तव में बमबारी?

क्या तुम मुझसे झूठ बोलने के लिए कह रहे हो? तुम पूछो। हाँ। पूरी तरह से, सकारात्मक, तेजी से, हाँ। यह जीवन के उन कुछ पलों में से एक है जहाँ एक झूठ को सबसे नैतिक व्यक्तियों द्वारा प्रतिपादित किया जाता है। बड़े विजेताओं को पता चलता है कि असुरक्षित प्रदर्शन करने वाले अहंकार के प्रति संवेदनशीलता सत्य के प्रति उनकी गहरी प्रतिबद्धता के प्रति सजगता दिखाती है। वे

तकनीक # 57

घुटने-जर्क वाह!

पलक के रूप में त्वरित, आपको लोगों को उस क्षण की प्रशंसा करनी चाहिए जब वे एक उपलब्धि को पूरा करते हैं। एक पलक में, घुटने से झटका प्रतिक्रिया की तरह कहते हैं, आप बहुत अच्छे थे!

चिंता मत करो कि वे आप पर विश्वास नहीं करेंगे। पल की व्यंजना का उद्देश्य प्राप्तकर्ताओं के फैसले पर एक अजीब रूप से सुन्न प्रभाव पड़ता है।

परफेक्ट टाइमिंग के साथ 219 की प्रशंसा कैसे करें

यह भी पता है, जब पवित्र व्यक्ति प्राप्तकर्ता के पास लौटता है और उन्हें संदेह होता है कि वे खराब हो गए हैं, तो यह मायने नहीं रखता। वह या वह आपकी संवेदनशीलता को पीछे कर देगा और आपकी दयालु असत्य को क्षमा कर देगा।

Weve ने तारीफ करने के बारे में बहुत सारी बातें कीं, दोनों गुप्त और ओवरट। अब एक कौशल के बारे में बात करते हैं, जो कई लोगों के लिए, उन्हें प्राप्त करना और भी कठिन है।

कैसे आप उन्हें बधाई देना चाहते हैं

हमारे पास एक राष्ट्रीय कमजोरी है: हम नहीं जानते कि तारीफ कैसे प्राप्त करें! वास्तव में, मैं अपने फ्रांसीसी दोस्तों को निम्नलिखित टेक्निक समर्पित करना चाहूंगा, जो फ्रांसीसी का विरोध करते हैं वे हर चीज में बेहतर हैं। खैर, मैंने एक बात कही। फ्रेंच, वास्तव में, तारीफ प्राप्त करने में बेहतर हैं। बीमार जल्द ही कैसे समझा।

अमेरिकियों, दुर्भाग्य से, आराध्य को स्वीकार करने में जानवर हैं। यदि कोई आपकी तारीफ करता है और आप अनाड़ी तरीके से शर्मिंदगी के साथ प्रतिक्रिया करते हैं, तो आप अनजाने में एक दुष्चक्र शुरू कर देते हैं। एक मित्र एक प्रशंसा करता है:

वह: (मुस्कुराते हुए) अरे, एक अच्छी पोशाक पहन रखी है। वह: (डूबते हुए) ओह, यह पुरानी बात? वह: (सोचकर) व्हाट्स एप, वह सुनकर अच्छा नहीं लगा।

वह सोचती है कि मुझे उस पोशाक को पसंद करने के लिए भयानक स्वाद है। आईडी बेहतर है कि मेरा मुंह बंद रखो।

तीन हफ्ते बाद । । ।

वह: (क्रोध से सोचते हुए) वह मुझे कभी शिकायत नहीं देता। क्या गंवार है!

वह: (उदास होकर) उसकी समस्या का क्या? 220

221 लड़कियों को क्या पसंद है आप उन्हें कैसे करना

चाहते हैं?

कई महीने पहले मेरे एक सेमिनार में, समूह तारीफों के पुल बांध रहा था। एक साथी ने जोर देकर कहा कि लड़कियों को तारीफ पसंद नहीं है।

लड़कियों को क्या पसंद नहीं है? मैंने अविश्वसनीय रूप से पूछा।

उन्होंने समझाया, मैंने एक बार एक महिला से कहा था कि उसकी आंखें सुंदर हैं। और उसने कहा, लड़के, तुम अंधे हो। उसकी प्रतिक्रिया से बेचारा बुरी तरह घायल हो गया था, वह बंदूक-शर्मीला हो गया था और तब से एक महिला की तारीफ करना नहीं चाहता था। महिला के लिए शर्म की बात क्या है और उसके सामाजिक कौशल पर क्या दोष है।

प्रशंसा प्राप्त करने पर, कई लोग शर्मिंदा होते हैं या थोड़ा शर्मिंदा होते हैं धन्यवाद। इससे भी बदतर, वे विरोध करते हैं, ठीक है, वास्तव में नहीं, लेकिन वैसे भी धन्यवाद। कुछ लोग इसे टॉस करते हैं, बस किस्मत। जब आप इस तरह से प्रतिक्रिया करते हैं, तो आप सहसंस्थापक पर गंभीर अन्याय करते हैं। आप एक अच्छी तरह से अर्थ व्यक्तियों की धारणा की शक्तियों का अपमान करते हैं।

Vous ætes Gentil

इसे फ्रेंच लोगों के लिए छोड़ दें ताकि जन्मजात कैटचेल वाक्यांश के साथ आ सकें। तारीफ पाने पर, वे कहते हैं, Vous ent tes gentil। ढीले ढंग से अनुवाद किया गया है, कि आप कैसे हैं।

एक अमेरिकी कहावत है कि आप कैसे मेयर लेडी की तरह खिलखिलाती हुई दिख सकती हैं। फिर भी, हम यॉक्स एक तकनीक के साथ फ्रेंच जेंटिल भावना व्यक्त कर सकते हैं जिसे मैं बुमेरांगिंग कहता हूं।

जब आप एक बूमरैंग को टॉस करते हैं, तो यह लगभग 180 डिग्री के मध्य में घूमता है और फेंकने वाले के पैरों पर वापस चढ़ता है। इसी तरह, जब कोई आपके तरीके की तारीफ करता है, तो अच्छी भावनाओं को वापस टॉसर करने दें। न केवल धन्यवाद कहो। (या इससे भी बदतर, ओह इसके कुछ नहीं।) उन्हें अपनी कृतज्ञता के बारे में बताएं और उनकी प्रशंसा के लिए उन्हें बधाई देने का एक तरीका खोजें। कुछ उदाहरण:

वह कहती हैं, मुझे वे जूते पसंद हैं। आप कहते हैं, ओह मैं बहुत खुश हूं कि आपने मुझे बताया। मैं बस उन्हें मिल गया।

वह कहते हैं, आपने वास्तव में इस परियोजना पर अच्छा काम किया है। तुम कहते हो, ओह, इतना अच्छा है कि तुम मुझे बताओ। मैं आपकी सकारात्मक प्रतिक्रिया की सराहना करता हूं।

आप बूमरैंग को अच्छी भावनाओं को भी वापस कर सकते हैं जब लोग आपसे अपने परिवार, एक परियोजना, एक घटना, या कुछ के बारे में सवाल पूछते हैं जो यह दर्शाता है कि वे आप में रुचि रखते हैं।

आपका सहकर्मी पूछता है, हवाई में आपकी छुट्टी कैसी थी? आप जवाब देते हैं, ओह, आपको याद है कि मैं हवाई गया था! यह बहुत अच्छा था, धन्यवाद।

आपका मालिक पूछता है, क्या आप अब अपनी ठंड से अधिक हैं? आप जवाब दें, मैं आपकी चिंता की सराहना करता हूं। मुझे अब काफ़ी बेहतर लग रहा है।

जब भी कोई तारीफ या संबंधित प्रश्न के रूप में आपके जीवन पर थोड़ी धूप डालता है, तो उसे वापस श्रेयर पर प्रतिबिंबित करें।

संयोग से, उस संगोष्ठी में, मैंने एक बार और सभी के लिए तारीफों पर सीधे मानव जाति की स्थापना करके एक महिला के पक्ष में करने का फैसला किया। मैंने उस साथी से पूछा, जो महिलाओं को शपथ दिलवाता है, वह अपने आस-पास बैठी तीन महिलाओं को शाबाशी देने के लिए प्रशंसा से नफरत करता है। उसने अपने पीछे बैठी सुंदर चांदी के बालों वाली लड़की को लड़की चुना

तकनीक # 58

boomeranging

जैसे एक बुमेरांग फेंकने वाले के ठीक पीछे उड़ता है, वैसे ही बुमेरांग को वापस दाता को बधाई दें। फ्रेंच की तरह, जल्दी से बड़बड़ाना कुछ ऐसा है जो थॉट्स को बहुत तरह से व्यक्त करता है।

उसके बायीं ओर एक पियानोवादक की तरह हाथ, और दाईं ओर गहरी गहरी नीली आंखों वाली महिला । उसने उन सबको बताया।

तीन महिलाएं उस रात कमरे से बाहर चली गईं, जब वे अंदर गए तो वे अपने बारे में बेहतर महसूस कर रही थीं। और, मुझे आशा है कि उन सभी महिलाओं के लिए जो अभी तक अपने जीवन में मिलेंगी, एक आदमी तारीफों के बारे में बदले हुए रवैये के साथ निकला।

जैसा कि हम प्रशंसा की हमारी खोज के अंत में आते हैं, मैं यह सुनिश्चित करना चाहता हूं कि आप लोगों के दिलों के लिए मृत केंद्र का लक्ष्य बना रहे। चाहे आप थोड़ा वाहक कबूतर दे रहे हों या अपने वार्तालाप साथी पर किलर कॉम्प्लिमेंट लगा रहे हों, यह अगली तकनीक आपको निशाने पर रखती है।

जीवन के लिए एक प्यार करने वाला महसूस करें कि आप कैसे भागीदार हैं

क्या आपको याद है कि जब आप बच्चे थे तो मम्मी और डैडिस के दोस्तों ने सैकड़ों बार पूछा था, और बड़े होने पर आप क्या बनना चाहते हैं? यही हमारा लक्ष्य था कि हम अपने दर्शकों को एक बैलेरीना, एक फायर फाइटर, एक नर्स, एक काउबॉय या एक फिल्म स्टार होने के सपने देखने दें। ठीक है, हमारे जीवन का अधिकांश हिस्सा कसाई, बेकर, या कैंडलस्टिक निर्माता के थोड़ा करीब होने का घाव देता है। कभी नहीं, हम सब अभी भी अपनी महानता की कल्पनाएँ हैं।

भले ही हममें से अधिकांश ने अपने बचपन के सपनों को भुनाया, लेकिन हमने सोचा था कि हम वेड बन सकते हैं (इसलिए हम कुछ पैसे कमा सकते हैं), हम सभी जानते हैं कि हम बहुत गहरे हैं, बहुत, बहुत ही सियल। हम खुद से कहते हैं, हो सकता है कि दुनिया बहुत कम ध्यान देगी और न ही यह याद रखेगी कि मैं वास्तव में कितना शानदार, कितना अद्भुत, मजाकिया, कितना रचनात्मक या देखभाल करने वाला हूं। हालांकि, जो लोग सही मायने में जानते हैं और मेथी को प्यार करते हैं, वे मेरी महानता, मेरे जादू, अन्य सभी साधारण नश्वरताओं पर मेरी विशिष्टता को पहचानेंगे। जब हम अपनी टिप्पणी को पहचानने के लिए लोगों को धारणा की अलौकिक शक्तियों के साथ देखते हैं, तो हम उनकी प्रशंसा की मादक दवा के आदी हो जाते हैं।

किसी को आप जानते हैं और प्यार की प्रशंसा एक अजनबी की प्रशंसा से कौशल का एक अलग सेट की आवश्यकता है। किसी को व्यक्तिगत रूप से या पेशेवर रूप से भी

आपके करीब लाने का सूत्र इस प्रकार है। मैं इसे द टॉम्बस्टोन गेम कहता हूं। इसके लिए थोड़ा सेटअप चाहिए।

224

कैसे एक प्यार करने वाला महसूस करें कि आप जीवन के लिए भागीदार हैं 225 एक

कदम: एक शांत क्षण में अपने दोस्त, अपने प्रियजन के साथ बातचीत करना, या आपके व्यवसाय के साथी, उसे या उसे बताएं कि दूसरे दिन आप सभी चीज़ों के बारे में पढ़ रहे थे! टुकड़ा के बारे में था, आप कहते हैं, जो लोग कल्पना करते हैं वे मरने के बाद अपनी कब्र के ऊपर अंकित होंगे। आप

लोगों को पता है कि लोग उस गुणवत्ता को चाहते हैं जो पत्थर में खोई गई जीवन में सबसे अधिक गर्व है फिर कहते हैं, विविधता आश्चर्यजनक है। हर किसी की एक अलग सेल्फ इमेज होती है, गर्व का एक अलग गहरा स्रोत। उदाहरण:

यहाँ जॉन डो है। वह एक शानदार वैज्ञानिक थे। यहाँ डायने स्मिथ निहित है। वह एक देखभाल करने वाली महिला थी। यहाँ बिली बक है। हंसमुख होकर, वह लोगों को हँसा सकता था। यहाँ जेन विल्सन है। वह जहां भी गई, उसने खुशी फैला दी। यहाँ हैरी जोन्स है। उन्होंने जीवन को अपने तरीके से जिया। चरण दो: अपने साथी को प्रकट करें कि आप क्या नक्काशी करना चाहते हैं

अपनी समाधि पर। उसे या उसे इसी तरह प्रोत्साहित करने के लिए अपने रहस्योद्घाटन के बारे में गंभीर रहें।

चरण तीन: अब, आप प्रश्न को पॉप करते हैं, आप जानते हैं, जो, जब सब कहा जाता है और किया जाता है, तो आपको सबसे अधिक गर्व किस बात का है? आप अपने बारे में दुनिया को सबसे ज्यादा क्या याद रखना चाहेंगे? आप अपने मकबरे पर दुनिया को क्या देखना चाहेंगे?

शायद आपके व्यवसाय के साथी जो कहते हैं, ठीक है, मुझे लगता है कि ईद तरह के लोगों को पता है कि इम मेरे शब्द का एक आदमी है। ध्यान से सुनो। अगर वह इस पर खर्च करता है, तो हर बारीकियों पर ध्यान दें। फिर इसे अपने दिल में दर्ज करें और फिर से इसके बारे में एक शब्द भी न कहें। जो तुम भूल जाओगे कभी उसके साथ समाधि का खेल खेला।

चरण चार: कम से कम तीन सप्ताह गुजरने दें। फिर, जब भी आप रिश्ते को बेहतर बनाना चाहते हैं, तो अपने साथी को बधाई के रूप में जानकारी वापस खिलाएं। जो कहो, तुम्हें पता है कि मैं वास्तव में तुम्हारे साथ व्यापार में होने के कारण की सराहना करता हूं क्योंकि आप अपने शब्द के एक आदमी हैं।

वाह, जो 747 आकाश की तरह जो हिट करता है। अंत में, वह खुद से कहता है, कोई है जो मेरी सराहना करता है कि मैं वास्तव में कौन हूं। उसे बताकर आप उसकी प्रशंसा करते हैं उसी कारण से जिसकी वह प्रशंसा करता है

खुद पर प्रभाव पड़ता है जो दुनिया में कोई अन्य तारीफ की तरह है। अब, मान

लीजिए कि आपका दोस्त बिली बक्स है, जो अपनी बुद्धि चाहता था उसकी समाधि पर नक्काशी की गई है। Youd कहते हैं, बिली, राजभाषा मित्र, आप भयानक हैं। मैं तुमसे प्यार करता हूँ क्योंकि तुम सच में लोगों को हँसा सकते हो।

मैं आप से प्यार करता हूँ क्योंकि । । । (आप रिक्त स्थान भरें)

मान लीजिए कि आपके महत्वपूर्ण अन्य उदाहरण में जेन विल्सन है। अपने प्रिय, जेन से कहो, मैं तुमसे प्यार करता हूं क्योंकि तुम जहां भी जाते हो, वहां खुशी फैलाते हो।

मान लीजिए कि आपका जीवन साथी हैरी जोन्स है। तुम उसका हाथ पकड़ लो और कहो, हैरी, मैं तुमसे प्यार करता हूं क्योंकि तुम जीवन को अपने तरीके से जीते हो। Blam! आपको वह निविदा स्थान मिल गया है, जहां हृदय और अहंकार मिश्रित है।

तकनीक # 59

समाधि का खेल

अपने जीवन के महत्वपूर्ण लोगों से पूछें कि वे अपने मकबरे पर क्या उकेरना चाहते हैं। अपनी याद में इसे छेनी, लेकिन इसे फिर से उल्लेख न करें। फिर, जब यह कहना सही होगा कि मैं आपकी सराहना करता हूं या मैं आपसे प्यार करता हूं, तो खाली शब्दों को उन शब्दों के साथ भरें, जो उन्होंने आपको सप्ताह पहले दिए थे।

आप लोगों की सांस तब लेते हैं जब आप उनकी गहरी आत्म-छवि को एक प्रशंसा में खिलाते हैं । अंत में, वे खुद से कहते हैं, कोई है जो मुझसे प्यार करता है जो मैं वास्तव में हूं।

कैसे एक प्यार करने के लिए आपको लगता है कि आप जीवन के लिए भागीदार हैं

227 समाधि का खेल तारीफ करने योग्य नहीं हैं। बील्ली

बक्स शायद उसे अपने शब्द का आदमी कहकर उसकी सराहना न करें; बिली बात हास्य है। जेन आपकी सोच को महत्व नहीं दे सकता है क्योंकि वह जीवन को अपने तरीके से जीती है। उसका गर्व का स्रोत खुशी मट्ठा है जो वह चला जाता है।

अपने लोगों को यह बताने के लिए अद्भुत है कि आप उनकी सराहना करते हैं या उनसे प्यार करते हैं। जब यह मेल खाता है कि वे क्या सराहना करते हैं या अपने बारे में प्यार करते हैं, तो प्रभाव बहुत अधिक है।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग सात

उनके दिल को कैसे डायल करें

सैकड़ों लोगों ने आपके डेस्क पर, आपके बेड टेबल पर, आपकी रसोई की दीवार पर उस छोटे से उपकरण के माध्यम से आप पर छापें बनाई हैं। और वे वास्तव में आपसे कभी नहीं मिले। वे कभी भी आपकी मुस्कुराहट को नहीं देखते, आपकी भौहों को महसूस करते हैं। वे अपने हाथ कभी नहीं समझे या आपके गले मिले। वे आपकी बॉडी लैंग्वेज कभी नहीं पढ़ते और न ही यह देखते हैं कि आप कैसे कपड़े पहनते हैं। आपके बारे में वे सब कुछ जानते हैं जो कभी-कभी सैकड़ों मील दूर से छोटे-छोटे बुरादों के माध्यम से आया था। लेकिन उन्हें लगता है कि वे आपको सिर्फ अपनी आवाज की आवाज से जानते हैं। टेलीफोन कितना चूर्ण है।

शक्तिशाली, हाँ, लेकिन हमेशा सटीक नहीं। सालों तक मैंने अपने ट्रैवल एजेंट के साथ फोन पर ही काम किया। रानी, मेरी फेसलेस एजेंट जिसे ईद कभी नहीं मिली, मुझे एयरफेयर, कार और होटल में रॉक-बॉटम की कीमतें मिलीं । लेकिन उसके स्निप्पी फोन व्यक्तित्व ने मुझे वास्तव में गुदगुदाया। एक दर्जन बार मैंने एक और एजेंट खोजने की कसम खाई।

कई साल पहले एक सोमवार की सुबह, मुझे बुरी खबर मिली और परिवार की आपात स्थिति के लिए तत्काल फ्लाइट होम बुक करना पड़ा। मेरे पास हवाई अड्डे पर लाइन में इंतजार करने का कोई समय नहीं था, इसलिए मैंने एक कैब में छलांग लगाई और ड्राइवर से ट्रैवल एजेंसी के सामने प्रतीक्षा करने के लिए कहा, जबकि मैंने टिकट और एक बोर्डिंग पास पकड़ा था।

एक ज्वलंत फ्यूज की तरह, मैं पहली बार रानिस एजेंसी में गया। मेरी उन्मादी भीड़ को देखकर, सामने की मेज पर बैठी महिला सहसा उछल पड़ी। उसने मुझे एक आश्वस्त मुस्कान दी और पूछा

229

वह मेरी कैसे मदद कर सकता है। जैसा कि मैंने आपातकालीन टिकट की मेरी आवश्यकता के बारे में बताया, वह मुस्कुराया, सिर हिलाया, और तुरंत कार्रवाई में फेंका। क्या शानदार औरत है! मुझे लगा जैसे उसने टिकट छपवाए हैं।

क्षण भर बाद, मेरी मुट्ठी में टिकटों का आभार प्रकट करते हुए, मैंने अपने कंधे के ऊपर से पुकारा, वैसे, आपका नाम क्या है?

लील, इम रानी, उसने कहा। मैं इधर-उधर भटकता रहा और एक थुलथुली जन्मजात महिला को चेहरे पर एक बड़ी मुस्कान के साथ एक सुरक्षित यात्रा की कामना करते हुए देखा। मैं गूंगा था! मैंने पहले क्यों सोचा था कि वह इतनी छोटी थी? रानी, अच्छी थी, इतनी अच्छी।

हवाई अड्डे के रास्ते में टैक्सी में वापस बैठकर, मुझे यह सब पता लगा। Ranis मित्रतापूर्ण गर्म मुस्कुराहट, उसके सिर हिलाते हुए, उसकी अच्छी आंख से संपर्क, उसकी बॉडी लैंग्वेज, उसका Im यहां आपके लिए रवैया सभी चुप संकेत थे जो तारों के माध्यम से यात्रा नहीं करते थे। मैंने अपनी आँखें बंद कर ली और याद करने की कोशिश की

आवाज मैंने कुछ समय पहले सुनी थी। हाँ, यह रानिस वही कुरकुरा, कर्ट उच्चारण था। लेकिन उसकी दोस्ताना बॉडी लैंग्वेज ने उसे ब्रूस एजेंट ईद के एक अलग व्यक्ति की तरह

बना दिया जो फोन पर निपटा। रानिस फोन की दृढ़ता और व्यक्तिगत रूप से उनके आचरण में पूरी तरह से अलग शो थे।

मुझे इसका एहसास हम सबके साथ हुआ। आपका व्यक्तित्व, मेरा, और हर कोई एक शो के लिए तुलना की जा सकती है, एक नाटकीय परिपूर्णता। आप यह सुनिश्चित करना चाहते हैं कि आपका बॉक्स-ऑफिस स्मैश हो, फ्लॉप नहीं। निम्नलिखित दस तकनीकों को आपके फ़ोन व्यक्तित्व की समीक्षा मिलेगी।

फोन पर अधिक रोमांचक ध्वनि कैसे करें

मेरा एक दोस्त है, टीना, जिसने ऑफ-रोड रोड शो के लिए वेशभूषा तैयार की, जो कुछ साल पहले एक स्मैश हिट बन गया। छोटा शो इतनी महत्वपूर्ण सफलता थी, इसने एक दूत का दिल जीत लिया, यह ब्रॉडवे में चला गया। वहां शो ने एक बड़ा मोटा अंडा रखा।

जब मैंने बुरी खबर पढ़ी, तो मैंने टीना को फोन किया। टीना, ब्रॉडवे पर शो को इतनी बुरी समीक्षा क्यों मिली? टीना ने मुझे बताया कि, दुख की बात है कि निर्देशक ने अभिनेताओं और अभिनेत्रियों से आग्रह किया कि वे नए परिवेश के अनुकूल होने के लिए अपने सुधारों को बदलें। अभिनेताओं ने निर्बाध आंदोलनों, जो छोटे दर्शकों को हँसी और आँसू के लिए बारी-बारी से स्थानांतरित किया, बड़े ब्रॉडवे घर में खो गए। श्रोता उनके सूक्ष्म हावभाव और मार्मिक चेहरे के भाव देख सकते थे। टीना ने मुझे बताया कि नए माध्यम को फिट करने के लिए कलाकारों ने अपने आंदोलनों को बहुत बड़ा बनाने के लिए उपेक्षा की है।

यह उत्कृष्ट सलाह सिर्फ अभिनेताओं के लिए नहीं है। जब भी आप बात कर रहे हों, तो आपको अपने माध्यम पर विचार करना चाहिए। यदि आपका चेहरा एक बड़ी फिल्म स्क्रीन पर था, तो आप अपने संदेश को पलक या भौं के साथ उठा सकते हैं। रेडियो पर, हालांकि, यह अर्थहीन होगा। क्योंकि श्रोता आपकी पलक को नहीं देख सकते, इसलिए आपको कुछ कहना होगा जैसे हाय, प्यारी। क्योंकि श्रोता आपकी उभरी हुई भौहों को देख नहीं सकते थे, आपको कहना होगा कि वाह, मैं हैरान हूँ!

231

आपकी बॉडी लैंग्वेज और फेशियल एक्सप्रेशन्स में आपकी पर्सनैलिटी का आधा हिस्सा शामिल होता है। जब लोग आपको नहीं देखते हैं, तो वे पूरी तरह से गलत धारणा प्राप्त कर सकते हैं जैसा कि मैंने रानी के साथ किया था। फोन पर अपनी दृढ़ता पाने के लिए, आपको अपनी भावनाओं को ध्वनि में तब्दील करना होगा। वास्तव में, आपको ध्वनि को अतिरंजित करना होगा क्योंकि अध्ययनों से पता चलता है कि लोगों ने फोन पर अपनी आवाज़ में ऊर्जा स्तर का 30 प्रतिशत खो दिया है।

कहते हैं कि आप कल एक महत्वपूर्ण नए संपर्क से मिलते हैं। जब आप पेश करते हैं, तो आप उसका हाथ हिलाते हैं, आप उसका पूरा सामना करते हैं। आप अच्छा, मजबूत बनाते हैं

आँख से संपर्क करें और अपने चेहरे पर एक गंभीर मुस्कान की बाढ़ आने दें। तुम भी सिर हिलाते हो और मुस्कुराते हो, जैसे वह बोलता है, गौर से सुनना। वह आपको बहुत पसंद करती है।

लेकिन उस वीआईपी पर आप कितना अच्छा प्रभाव डाल सकते हैं यदि आप और वह दोनों आंखों पर पट्टी बांधे हैं और आप दोनों ने अपने हाथों को आपकी पीठ के पीछे बांधा

है? आप फोन पर पीड़ित विकलांग Thats।

अगर वह आपको देख नहीं पाती है, तो आपको शब्दों को स्थान देना होगा ताकि आप उसे जान सकें कि आप सहमत हैं या सुन रहे हैं। Youd को किसी भी तरह से वीभत्स करना है, ताकि आप मुस्कुराएं और आंख के संपर्क को बदलने के लिए उसके नाम का उपयोग करें। Youd टॉकिंग जेस्चर कहे जाने वाली तकनीक का उपयोग कर रहे हैं।

अपने गुम हुए नेत्र संपर्क के लिए, अपने फोन के वार्तालापों को उह हुह के साथ पंचर करें या मैं आपको सुनता हूं। तो आपके वादक को पता है कि आप अनुमोदन में सिर हिला रहे हैं, मैं देख रहा हूँ, ओह, बहुत अच्छा है, कोई मज़ाक नहीं, दिलचस्प, और मुझे बताओ!

उसने आपको आश्चर्य में अपना सिर हिलाते हुए नहीं देखा? बेहतर कहना क्या आश्चर्य है! या तुम मत कहो!

उन्होंने कहा कि कुछ प्रभावशाली है और वह आपकी प्रशंसा के रूप को देख नहीं सकते हैं? कोशिश करें कि आप या आप नहीं डमी के बुद्धिमान थे! बेशक, आपको अपने प्रदर्शनों की सूची में एक बड़ी मौखिक मुस्कान की आवश्यकता है। ओह, कोशिश करो, वाह, अजीब बात है! जाहिर है आप अपने व्यक्तित्व और स्थिति से मेल खाने वाले वाक्यांशों का चयन करने जा रहे हैं। बस यह सुनिश्चित करें कि आपका

फोन सुनने वाले आपकी भावनाओं को सुनते हैं।

फोन 233 तकनीक # 60 पर अधिक रोमांचक ध्वनि

कैसे करें

बात हो रही है इशारों की

हर बार जब आप फोन उठाते हैं तो अपने आप को एक निजी रेडियो नाटक का स्टार समझें। यदि आप जैसे हैं वैसे ही उलझे रहना चाहते हैं, तो आपको अपनी मुस्कुराहट को अपनी आवाज़ में, अपनी आवाज़ को अपनी आवाज़ में बदलना होगा, और आपके सभी इशारों को आपके श्रोता सुन सकते हैं। आपको अपने इशारों को बात से बदलना होगा। फिर पूरे एक्ट को ३० प्रतिशत कर दिया!

कैसे बंद करें (भले ही आप सैकड़ों मील दूर हैं)

जब आप एक ही मेज पर अपनी कोहनी को आराम कर रहे हैं, तो एक ही मेज पर अपने कांटे, या एक ही तकिया पर अपने सिर को आराम से नहीं बैठते हैं, आपको अंतरंगता के लिए एक विकल्प की आवश्यकता होती है। जब आप दोनों सैकड़ों मील दूर हैं, तो आप निकटता कैसे बना सकते हैं? जब आप अपनी पीठ थपथपाते हैं या उन्हें थोड़ा गले लगाते हैं, तो आप फोन पर बात करने वाले व्यक्ति को विशेष महसूस कर सकते हैं?

उत्तर सीधा है। बस अपने कॉलर्स के नाम का उपयोग उस व्यक्ति की तुलना में कहीं अधिक बार करें। वास्तव में, उसके नाम के साथ अपने अभिसरणों को स्नान करें। जब आपका श्रोता इसे सुनता है, तो यह एक मौखिक दुलार पाने की तरह है:

धन्यवाद, सैम। चलो यह करते हैं, बेट्टी। हे, डेमेट्री, क्यों नहीं? यह वास्तव में आप से बात करने के लिए अच्छा है, काठी।

किसी व्यक्ति का नाम अक्सर आमने-सामने की बातचीत में कहने से जोड़ तोड़ की आवाज आती है। हालांकि, फोन पर प्रभाव नाटकीय रूप से अलग है। अगर आपने किसी को अपना नाम कहते सुना, भले ही आप एक बड़ी शोरगुल वाली भीड़ में इधर-उधर हो रहे हों, तो आप हैरान हो जाएंगे

234

कैसे बंद करें (भले ही आप सैकड़ों मील दूर हैं) 235

और सुनो। इसी तरह, जब आपका फोन पार्टनर रिसीवर के माध्यम से आने वाले अपने खुद के नाम को सुनता है, तो यह ध्यान आकर्षित करता है और फोन से आपके द्वारा पहचानी जाने वाली परिचितता का पता लगाता है।

यदि आपका श्रोता बहक रहा है, तो यह उसे वापस लाता है। यदि मेल खोलते हुए शेड बंद हो जाए, तो वह रुक जाती है। यदि वह अपने दाँत चुनने में संकोच करता है, तो वह पिक को बाहर निकालता है। जब आप फोन पर किसी का नाम बताते हैं, तो यह आपके साथ कमरे में व्यक्ति को यान देने जैसा है।

तकनीक # 61

नाम शावर

अपना नाम सुनते ही लोग सिहर उठते हैं। फोन पर अधिक बार उपयोग करें इससे आप अपना ध्यान रखने के लिए व्यक्ति में करेंगे। आपके कॉलर का नाम फिर से आंखों से संपर्क बनाता है, दुलार, आप व्यक्ति में दे सकते हैं।

किसी का नाम बार - बार कहना जब आमने-सामने की आवाजें गूंजती हैं। लेकिन क्योंकि वहाँ आप के बीच फोन दूरी पर भौतिक दूरी है। आप इसके साथ एक अलग रंग को अपनी बातचीत स्प्रे कर सकते हैं।

कैसे उन्हें खुश करने के लिए वे तुम्हें फोन किया

Brr के लिए शुभकामना! कोई फर्क नहीं पड़ता कि आप बोर्डरूम, बेडरूम, या बाथरूम में अंगूठी सुनते हैं, स्व-स्टाइल वाले टेलीफोन विशेषज्ञ आपको बताते हैं, जवाब देने के लिए स्माइल। कुछ पेशेवरों ने आपको अपनी मुस्कराहट पर नज़र रखने के लिए अपने फ़ोन के ठीक सामने एक दर्पण लगाने का सुझाव दिया है।

वहाँ गया था, कि काम नहीं किया। एक शाम, मेरे साप्ताहिक मिट्टी-पैक चेहरे के मध्य में , फोन बज उठा। खुद को फोन के आईने में देखने के खौफ ने मेरी आवाज को मेरे चेहरे की तरह छुपा दिया। मैंने तुरंत मिरर के साथ पेशेवरों की सलाह को रद्द कर दिया। कौन एक चक्कर पोलीन्ना की तरह आवाज करना चाहता है? एक नो-मस्तिष्क चेशायर बिल्ली? एक अकेला वैरागी जिसका जीवन है

इतना सुस्त कि दिन का बड़ा रोमांच एक फोन कॉल है? कोई फोन कॉल? किसी से भी!

बड़े विजेता जवाब देने से पहले मुस्कुराते नहीं हैं। लाइन में कौन है, यह सुनने के बाद उन्होंने अपनी आवाज़ में एक मुस्कान डाली। Thats जब यह मायने रखता है। पेशेवर रूप से फोन का जवाब दें। अपना नाम कहें या अपनी कंपनी का नाम। फिर जब आप सुनते हैं कि कौन लाइन पर है, तो छोटी चाल यह है कि अपने चेहरे पर एक बड़ी मुस्कान बिखेर दें।

ओह जो, [मुस्कुराहट] आपको सुनकर कितना अच्छा लगा! सैली, [मुस्कान] आप कैसे हैं? बिल, [मुस्कान] मुझे उम्मीद थी कि यह आप होंगे।

मेरा दोस्त स्टीव वाशिंगटन, डीसी में रहता है, और कैपिटल हिल पर लॉबियों के प्रमुख व्यापार संघ का प्रमुख है। जब भी मैं स्टीव को फोन करता हूं, मुझे कभी नहीं पता होता है कि उनके दर्जनों सहायक किसके लिए जा रहे हैं

जवाब। फिर भी, जो कोई भी उत्तर देता है वह मुझे उतनी ही गर्म प्रतिक्रिया देता है।

पहले वह या वह कहता है, केबल टेलीकॉम एसोसिएशन, व्यक्तियों का नाम, और मैं आपकी कॉल कैसे निर्देशित कर सकता हूं? कोई नकली मित्रता नहीं। आवाज में कोई भी

प्रीफैब मुस्कुराता नहीं है। मुझे यकीन है कि सहायक किसी भी दर्पण में खुद को हायर करने से पीछे नहीं हट रहा है।

जब मैं कहता हूं कि मिस्टर एफ्रोस उपलब्ध है? यह लील लोन्डेस कैलिंग है, जब कर्मचारी सुपरफ्रेंडली हो जाता है। अरे हाँ, सुश्री लोन्डेस, वह या वह purrs। निश्चित रूप से! मुझे आप के माध्यम से सही डाल दिया।

वाह, क्या इससे मुझे विशेष महसूस होता है! जैसा कि इम फोन पर स्टीव के आने का इंतजार कर रहा है, मैं उसे अपनी साप्ताहिक स्टाफ मीटिंग में एक लंबी महोगनी टेबल के शीर्ष पर बैठे कल्पना करता हूं। मैं सिर्फ उन्हें अपने कर्मचारियों को निर्देश देते हुए सुन सकता हूं, अब अगर राष्ट्रपति या व्हाइट हाउस में कुछ उच्च-अप कहते हैं, तो उन्हें सही तरीके से बताएं। ओह, और निश्चित रूप से, अगर वह महत्वपूर्ण महिला लेइल लोन्डेस को बुलाती है, तो उसके माध्यम से भी सही करें।

पिछले साल वाशिंगटन का दौरा करते समय, मैंने स्टीव के साथ दोपहर का भोजन किया। मैंने उसे यह बताने का अवसर लिया कि उसके कार्यालय को फोन करने में क्या खुशी थी और मैंने उसके स्टाफ के गर्म फोन के स्वागत की सराहना की। मैंने उन्हें अपने नाम से परिचित करने के लिए धन्यवाद दिया और मैं समय-समय पर फोन करता रहा। स्टीव ने मेज पर मेरी तरफ देखा और झपका दिया। लील, उन्होंने कहा, आप टेलीफोन कौशल सिखाते हैं। हवलदार तुम पर पकड़ा?

है ना?

मुझे माफ़ कर दो अगर Im एक बुलबुला फोड़ रहा है, तो स्टीव ने कहा, लेकिन कभी भी उस रिसेप्शन को नहीं बुलाया जाता है, कोई बात नहीं जो बुला रही है।

ओह!

जब गर्दन के दर्द में दर्द होता है

लेकिन स्टीव, मैंने विरोध किया जब ईद ने शुरुआती डायपॉइंटमेंट से पुन: दावा किया कि मैं एक तकनीक का शिकार था और वीआईपी नहीं था,

क्या होगा यदि कॉलर अज्ञात है, एक पूर्ण अजनबी? निश्चित रूप से आपके कर्मचारियों को नकली पता होना चाहिए कि वे कॉलर को जानते हैं।

बेशक, Leil नहीं। उस मामले में, मैं उन्हें ऊर्जा और उत्साह दिखाने के लिए निर्देश देता हूं, जिस कारण से वे फोन कर रहे हैं। निर्वासन के लिए, मान लें कि कॉलर एक केबल ऑपरेटर है जो हमारे वर्गीकरण में शामिल होना चाहता है। फोन करने वाले को एक मुस्कुराहट और ईमानदारी मिलेगी, ओह हां, मिस्टर स्मिथ, इल ने आपको सही माध्यम से बताया।

हाँ, लेकिन मान लीजिए कि कॉलर कार्यालय फर्नीचर बेच रहा है? मैंने चुनौती दी।

क्या बात नहीं, स्टीव ने कहा। विक्रेता को समान स्वागत मिलता है
कर्मचारी सुनता है कि संकोच के बाद क्यों फोन किया। अगर मेरे कर्मचारी गर्मजोशी से कहते हैं, ओह, कार्यालय फर्नीचर! फोन करने वाले को अच्छा लगता है। और मुझे लगता है कि विक्रेता बाद में निपटने के लिए बहुत आसान है।

मैंने उससे कहा, ठीक है, स्टीव, कल सुबह से शुरू कर रहा हूँ, मुझे लगता है कि ओह वाह करने जा रहा हूँ, मुझे बहुत खुशी है कि तुम मेरी आवाज में उस कारण के लिए बुलाया।

अगली सुबह, पहली कॉल मेरे दंत चिकित्सक कार्यालय की थी। सुश्री Lowndes, यह कॉल आपको याद दिलाने के लिए है कि आप अपने सिमेंटिक चेकअप के लिए

अतिदेय हैं।

ओह, बेशक, आप बहुत सही हैं, मैं cooed। मुझे बहुत खुशी है कि आपने फोन किया। रिसेप्शनिस्ट ने आश्चर्यचकित किया लेकिन मेरी प्रतिक्रिया पर बहुत प्रसन्न हुआ। मैं अभी अपॉइंटमेंट बुक नहीं कर सकता, मैंने जारी रखा, लेकिन जैसे ही मेरा शेड्यूल फ्री हुआ, इल ने आपको कॉल किया। उसने मुझे अपने सामान्य रूप से अच्छी तरह से नहीं किया, जब आप उम्मीद करते हैं कि आप ऐसा करेंगे? वह सिर्फ संतुष्ट हो गया। (और मुझे कम से कम एक और छह महीने के लिए अपने दंत चिकित्सक कार्यालय से मैं जो चाहता था मिल गया।)

दूसरी बार फोन बजने पर, यह एक आदमी था जिसने मेरे टेप सेट को कॉल करने का आदेश दिया था ताकि शिकायत हो कि टेप में से एक टूट गया। ओह मेरी अच्छाई, मुझे बहुत खुशी है कि आपने मुझे इस बारे में बताया, मैंने लॉटरी जीतने के उत्साह के साथ कहा। फोन करने वाले को थोड़ा झटका लगा लेकिन जाहिर तौर पर मेरी प्रतिक्रिया पर खुशी हुई। बेशक, इल आपको एक और सेट देता है और मुझे आशा है कि आप मेरी माफी स्वीकार करेंगे। कॉलर संतुष्ट हो गया। (और मुझे वही मिला जो मैं चाहता था

कैसे उन्हें खुश करने के लिए वे आपको 239 कहते हैं

मेरे टेप डुप्लिकेटर्स ब्लोपर के बावजूद उसकी अच्छी इच्छा और मुंह का शब्द।)

तीसरी कॉल कठिन थी। यह एक विक्रेता से था जिसे मैं भुगतान करने के लिए भूल गया था। ओह, मुझे बहुत खुशी है कि आपने मुझे उस बिल की याद दिलाई, मैंने झूठ बोला था। फिर से, हैरान खुशी कॉलर प्रतिक्रिया थी। (मैं शायद इतिहास में पहला लेनदार था जिसने कभी भी आह्वान किया है।) मेरे दिमाग के पीछे मुझे लगा कि एक बिल था जिसे मैंने अनदेखा कर दिया था। हम जैसा बोलते हैं, वैसे ही चेक लिखना।

फिर मुझे मेरा इनाम मिला। डोनर ने कहा, वैसे, 2 प्रतिशत प्रति माह लेट-पेमेंट चार्ज के बारे में चिंता न करें । जब तक हम सप्ताह के अंत तक आपका चेक प्राप्त करते हैं, यह ठीक रहेगा। वह खुश हो गई। (और मुझे अपने निरीक्षण के बावजूद एक प्रेजेंटो फाइनेंस चार्ज मिला है।)

और इसलिए यह पूरे दिन, सप्ताह के बाकी दिनों में, और तब से पूरे समय तक चलता रहा। कोशिश करो। आप पाते हैं कि जब आप मुस्कुराते हैं, तो आपको पता चलता है कि यह कौन है या आप क्यों शांत हैं। ओह वाह, इट्स यू का प्रयोग करें! लगभग हर कॉल पर तकनीक।

तकनीक # 62 ओह

वाह, इट्स यू!

न ही एक आईएम के साथ फोन का जवाब दें, जिससे वह हर समय खुश रहे। गर्मजोशी से, कुरकुरा और पेशेवर तरीके से जवाब दें। तब, जब आप सुनते हैं कि कौन बुला रहा है, तो खुशी की एक बड़ी मुस्कान अपने पूरे चेहरे को उकेरें और अपनी आवाज पर हावी हो जाएं। आप अपने कॉलर को ऐसा महसूस कराते हैं जैसे आपकी विशाल गर्म फजी मुस्कान उसके या उसके लिए आरक्षित है।

कैसे गेटकीपर पिछले चुपके करने के लिए

नहीं, नहीं, आ गया, स्क्रीन नहीं! द स्क्रीन नामक एक यातना उपकरण चित्र। पागल वैज्ञानिक, उन्मत्त रूप से हंसते हुए, शिकार को एक विशाल मांस की चक्की में रखता है जो उसे भारी धातु स्क्रीन के माध्यम से पिघला देता है । यह दूसरी तरफ पुनर्गठित होने से

पहले एक लाख moecules में अपने शरीर को स्लाइस करता है। जब आप किसी को कार्यालय कहते हैं तो स्क्रीनिंग होना उस परीक्षा का भावनात्मक संस्करण है।

आप अपना कोल्ड कॉल लगाएं। क्या मैं मिस्टर जोन्स से बात कर सकता हूं? आप खुशी से पूछिए। कौन बुला रहा है? घिनौनी आवाज का जवाब देता है। बेशक, आपका नाम स्क्रूनर के लिए पर्याप्त रूप से प्रतिष्ठित नहीं है जो आपको अतिरिक्त दर्जा प्रदान करता है जोन्स से बात की।

उसकी निर्मम पूछताछ जारी है, और आप किस कंपनी में हैं? आप अपनी कंपनी का नाम प्रस्तुत करते हैं, प्रार्थना करते हुए यह उसके साथ स्कोर करेगा। और फिर इसे बंद करने के लिए, उसके पास पूछने के लिए प्लक है, और इसके संदर्भ में क्या है? Aaaaaagh!

स्टीव के साथ मेरे लंच के कई हफ्ते बाद, मुझे उसे फिर से बुलाने की शर्त थी। स्टीव एप्रोस उपलब्ध है? यह लेईल लोएड्स कॉलिंग है।

ओह हां, सुश्री लोन्डेस, निश्चित रूप से। मुझे आप के माध्यम से सही डाल दिया। मैं खुशी-खुशी गुनगुनाता हूं क्योंकि मैं स्टीव के लाइन में आने का इंतजार करता हूं।

एक क्षण बाद उनका सहायक वापस आया और सहानुभूतिपूर्वक कहा, इम सो सॉरी, सुश्री लोन्डेस। स्टीव ने सिर्फ लंच करने के लिए कदम रखा। मुझे पता है कि उसे तुम्हारी कॉल याद आ गई। इस बीच, इम अभी भी मुस्कुरा रहा है। क्या मुझे संदेह है कि स्टीव ने दोपहर के भोजन के लिए कदम नहीं रखा था? क्या मुझे संदेह है कि मैं वहीं बैठा हूं? क्या मैं कभी अपने बेतहाशा पागल सपनों में, सोचता हूँ कि मेरे पास बात करने के लिए समय या झुकाव नहीं है? क्या मुझे स्क्रीनिंग महसूस होती है? बिल्कुल नहीं! मैं एक लापरवाह किटेन के रूप में खुश हूं क्योंकि मैं कॉलबैक के लिए अपना नंबर छोड़ता हूं। तुम देखो, मैं शायद डरपोक स्क्रीन के लिए गिर गया है।

तकनीक # 63

डरपोक स्क्रीन

यदि आपको अपनी कॉल की स्क्रीनिंग करनी है, तो अपने कर्मचारियों को पहले हंसमुख तरीके से कहने के लिए निर्देश दें, अरे हां, बीमार ने आपको सही तरीके से रखा। क्या मैं उसे फोन कर बताऊं? यदि पार्टी ने पहले ही अपनी पहचान बना ली है, तो उसके ओह, श्री Whoozit। बीमार आप के माध्यम से सही डाल दिया।

जब सचिव बुरी खबर के साथ वापस आता है कि श्री या सुश्री बिगविग अनुपलब्ध हैं, तो कॉल करने वाले इसे व्यक्तिगत रूप से नहीं लेते हैं और कभी भी स्क्रीनिंग महसूस नहीं करते हैं। वे हर बार इसके लिए उतरते हैं, जैसे मैंने किया।

बिग शॉट्स से फोन पर आप क्या चाहते हैं

मैं एक बड़ी बिल्ली के बारे में एक रहस्य जानता हूं जो छह देशों में संपत्तियों के साथ एक अंतरराष्ट्रीय होटल श्रृंखला का मालिक है। वह हज़ारों लोगों को काम पर रखता है और उनकी अगवानी करता है, बड़े-बड़े वित्तीय संस्थानों से उधार लेता है, और दान में बहुत बड़ा योगदान देता है। मिस्टर बिग कैट (अच्छी तरह से उसे एड कहते हैं) का अपने उद्योग में एक सम्मानित और तुरंत पहचाना जाने वाला नाम है। और रहस्य का रहस्य: श्रीमती बिग कैट ऑपरेशन के पीछे असली दिमाग है।

जब मैं अपने पति के संगठन के लिए कुछ परामर्श करती थी, तो श्रीमती बिग कैट (मैं उसे सिल्विया कहती हूं) से दोस्ती हो गई। सिल्विया ने मुझे एक दोपहर चाय के लिए आमंत्रित किया। उसने मीठे रूप से माफी मांगी कि यह नौकरानी दिन थी, इसलिए उसे अपने लिए लड़ना पड़ा। जैसा कि हमने जल्दबाजी में खुद को आँगन पर बैठाया और अपनी चाय और कुरकुरे में डुबकी लगाने ही वाले थे कि फोन बज उठा। उसने खुद को इसका जवाब देने के लिए बहाना किया।

मैंने मिसेज बिग कैट को कहते सुना, नहीं, मुझे माफ करना, संकोच नहीं है। क्या मैं उसे बताऊंगी कि किसने फोन किया? । । । नहीं, मुझे नहीं पता कि वह कब लौटने की योजना बना रहा है, लेकिन अगर आप मुझे अपना नाम देते हैं और। । । नहीं, मैंने कहा मैं नहीं जानता कि किस समय नरक वापस जाना चाहिए।
। । हां, बीमार ने उसे फोन किया।

जैसा कि सिल्विया आँगन में लौटी, मुझे लगता है कि वह कॉल से नाराज हो सकती थी। हमेशा एक अच्छी फोन कहानी की तलाश में, मैंने एक सवाल-जवाब किया।

मेरी जिज्ञासा को उठाते हुए, उसने कहा, वह मूर्ख सोचता है कि एड से योगदान प्राप्त करने में संकोच हो रहा है। हा! वह हंसी मजाक किया। उसके कैंडर ने मुझे उससे और पूछने के लिए कहा। यह पता चला है कि कॉलर, एक श्री क्रेयटन, एक फंड था, जो एक प्रमुख चैरिटी एड के लिए योगदान कर रहा था। मेरी परिचारिका ने कहा कि क्रेउटन ने पिछले दो हफ्तों में दो बार फोन किया था जब एड बाहर था। और एक बार उसने मुझे अभिवादन नहीं किया, पूछा कि मैं कैसा था, या गड़बड़ी के लिए माफी माँगता हूँ। इससे मिसेज बिग कैट खुश नहीं हुईं।

क्या यह श्रीमती बिग कैट के लिए एक बड़ी जलन थी? नहीं, केवल मामूली। लेकिन क्या इसका मतलब छोटी बिल्ली के लिए एक बड़ा नुकसान था, जिसने फोन किया? यह ज़रूर किया। एड और सिल्विया बिग कैट्स के घर में, सूक्ष्मता की गिनती होती है। खाने की मेज पर, मिसेज बिग कैट अपने पति से कह सकती हैं, क्रेइटन नाम के एक बहुत अच्छे व्यक्ति ने आज आपके लिए कॉल किया, प्रिय। या वह कह सकती है, ए बल्कि क्राइटन नामक चिड़चिड़ाहट ने आज आपको बुलाया है। एक टिप्पणी या दूसरे का मतलब हो सकता है कि लाखों लोग Creightons चैरिटी द्वारा जीते या हारे हों। और सभी क्योंकि छोटी बिल्ली Creighton हल्के से श्रीमती बिग बिल्लियों मूंछ मार दी।

घर की सलाह: जीवनसाथी को सलाम। कार्यालय की सलाह: सचिव को सलाम। बिग
कैट जीवनसाथी सचिवों की एक आश्चर्यजनक संख्या गहरी है
महत्वपूर्ण व्यावसायिक निर्णयों में पंजे। जब तकनीक # 64 की
बात आती है

जीवनसाथी को सलाम

जब भी आप किसी को घर बुला रहे हैं, तो हमेशा उस व्यक्ति को पहचानें और अभिवादन करें जो जवाब देता है। जब भी आप किसी को एक या दो बार से अधिक कार्यालय कहते हैं, सचिव के साथ दोस्ती करें। कोई भी व्यक्ति जो फोन का जवाब देने के लिए काफी करीब है, आप के वीआईपी राय के लिए पर्याप्त है।

समय लगाना, समय फायर करना, समय को बढ़ावा देना, या समय खरीदना, कई पति-पत्नी का कहना है। जब यह आता है कि किसके माध्यम से कॉल आते हैं, किसके प्रस्ताव मिलते हैं

बॉस डेस्क के शीर्ष पर रख दिया जाता है, जिसे लंच नियुक्त किया जाता है, सचिवों की राय की गिनती होती है!

केवल मूर्ख कॉल करने वालों को एहसास नहीं होता है कि सभी पति / पत्नी और सचिवों के नाम हैं। सभी जीवनसाथी और सचिवों के पास जीवन है। सभी जीवनसाथी और सचिवों की भावनाएँ होती हैं। सभी जीवनसाथी और सचिवों का प्रभाव है। तदनुसार सौदा करें।

कैसे पाने के लिए आप क्या चाहते हैं!

जब अलेक्जेंडर ग्राहम बेल ने फोन का आविष्कार किया, तो उनके और उनके साथियों के पास हाय, हाउ डीन जैसे ट्राइट वाक्यांशों का कोई उपयोग नहीं था? बेल और उसके लड़कों ने कभी अपने विचारों को अपने श्रोताओं के कानों में नहीं डालना शुरू किया। उन समय में उनके मुंह से निकले पहले शब्द क्या आप बात कर सकते थे? बेल और उनके दोस्त, निश्चित रूप से, तकनीकी क्षमताओं का उल्लेख कर रहे थे।

बहुत कम लोग जानते थे, सौ साल से भी अधिक समय बाद, बड़े विजेता उसी ग्रीटिंग के एक रूप का उपयोग करेंगे। आज, ज़ाहिर है, क्या आप बात कर सकते हैं? इसका मतलब क्या बात करना सुविधाजनक है? बातचीत में प्रशंसा करने से पहले, वे हमेशा पूछते हैं कि क्या यह चैट करने का अच्छा समय है? क्या मैंने आपको अच्छे समय पर पकड़ा? क्या आपके पास विजेट अकाउंट को डिसकस करने के लिए एक मिनट है?

सभी लोगों के मस्तिष्क में एक बिग बेन होता है जो यह निर्धारित करता है कि वे आपके और आपके विचारों के लिए कितने ग्रहणशील हैं। जब आप उनकी आंतरिक कोयल घड़ी के साथ गड़बड़ करते हैं, तो वे आपकी बात नहीं मानेंगे। कोई फर्क नहीं पड़ता कि आपकी जानकारी कितनी दिलचस्प है, या आपकी कॉल कितनी सुखद है, खराब समय का मतलब आपके लिए बुरा परिणाम है।

यह तुम्हारी गलती नहीं है। जब भी आप किसी को घर पर बुलाते हैं, तो आप कभी नहीं जानते कि वह सो रही थी या फिर रसोई के स्टोव में आग लगने की वजह से। जब भी आप किसी को काम पर बुलाते हैं, आप

245

कभी नहीं पता कि एक रिपोर्ट प्राप्त करने में दो घंटे का संकोच हुआ या नहीं या फिर बिग बॉस इतनी धैर्य से अपनी डेस्क पर नहीं बैठे।

जब भी आप कॉल करते हैं, तो हमेशा कभी-कभी ध्यान न दें, न कि frquentlyalways आपके समय के बारे में पूछें। इसे एक आदत बनाओ। इसे नियम बनाओ। यह एक बनाओ आत्म दंडनीय अपराध करता है, तो अपना मुँह न चिंता अपने समय की सुविधा से बाहर पहला शब्द:

हाय, जो, यह बात करने के लिए एक अच्छा समय है? हैलो, सुसान। आपको एक मिनट मिला है? हाय, कार्ल, क्या मैंने तुम्हें अच्छा पकड़ा या मैंने तुम्हें बुरा पकड़ा? सैम, क्या आपके पास मेरे बारे में बताने के लिए कोई दूसरा है

खेल पिछले शनिवार को हुआ? इसे कहने के कई तरीके हैं, लेकिन यह सब इस बात से उबलता है

बात करने का अच्छा समय? मेरा दोस्त बैरी, एक प्रसारक, एक दिन में अधिक पूरा करता है

एक हफ्ते में ज्यादातर लोग करते हैं। वह एक चतुर गुप्त उपकरण के साथ आया था जो यह सुनिश्चित करता है कि नरक कभी भी किसी को भावनात्मक रूप से चकनाचूर न करे। वह इसे कहते हैं कि आपका समय क्या रंग है? बैरी ने लोगों को संकोच के साथ यह बताकर डिवाइस का परिचय दिया कि उनके समय के लिए बहुत सम्मान है। फिर वह एक सवाल के साथ अपनी भविष्य की बातचीत शुरू करने की अनुमति मांगता है जो नरक का आश्वासन देता है कि कभी भी उन्हें एक विषम क्षण में परेशान नहीं करता है। बैरी कहते हैं कि उनके समय का रंग क्या है पूछने में संकोच करते हैं। उन्हें ईमानदारी से जवाब देना चाहिए, लाल, पीला, या हरा।

रेड का मतलब है इम सच में भाग गया।

पीला मतलब इम व्यस्त लेकिन आपके दिमाग में क्या है? अगर इसकी जल्दी है, तो हम इससे निपट सकते हैं।

ग्रीन का मतलब श्योर, इवे को समय मिला। चल बात करते है।

लाल, कोने पर स्टॉपलाइट की तरह, मतलब बंद करो। पीला का मतलब है जल्दी करो, समय कम है या रुक जाओ और अगली हरी बत्ती का इंतजार करो। हरे का मतलब होता है जाना।

व्यस्त लोग अपने कलात्मक उपकरण को जल्दी से उठाते हैं और खेल का आनंद लेते हैं। विशेष रूप से, वे अपने समय के लिए बैरोज़ संवेदनशीलता और सम्मान का आनंद लेते हैं। वास्तव में, वे कहते हैं, उनके अधिकांश कॉलर्स वही खेलते हैं

कैसे पाने के लिए आप क्या चाहते हैं! 247

संवेदनशील खेल जब वे उसे बुलाते हैं। हाय बैरी, आपका समय किस रंग का है? क्या आप हरे हैं?

सेल्सफ्लोक्स, ग्रीन लाइट की प्रतीक्षा करें

सलापेपर्स के लिए यहां एक नोट। यदि आप एक संभावना पूछते हैं कि क्या उसके पास बात करने का समय है और जवाब वास्तव में नहीं है, लेकिन मुझे बताएं कि आपके दिमाग में क्या है, न! वह लाल होने पर अपनी बिक्री पिच न करें। जब वह पीले रंग की हो तो बात न करें। हरे, बहुत हरे रंग तक प्रतीक्षा करें। (यदि आप कभी भी अपनी संभावना से किसी हरे रंग को आते देखना चाहते हैं, तो वह है)

तकनीक # 65

आपका समय क्या रंग है?

कोई फर्क नहीं पड़ता कि आप अपने कॉल को कितना जरूरी मानते हैं, हमेशा व्यक्ति से समय के बारे में पूछकर शुरू करें। या तो आपका समय क्या रंग का उपयोग करें? डिवाइस या बस पूछें, क्या आपके लिए बात करने का यह सुविधाजनक समय है? जब आप पहले टाइमिंग के बारे में पूछते हैं, तो आप कभी भी अपने टेलिफ़ोन पार्टनर के समय के बीच में अपने पैरों के निशान ठीक से नहीं मिटा सकते। Youll कभी नहीं मिल जाएगा! सिर्फ इसलिए कि आपकी टाइमिंग सही नहीं थी।

कैसे अपने जावक ध्वनि संदेश के साथ हर किसी को प्रभावित करने के लिए

आप केवल उन लोगों के बारे में बहुत कुछ बता सकते हैं जो वे अपने संदेश मेल पर छोड़ते हैं। हैलो, उसकी मशीन जवाब देती है। अभी में नहीं हूँ। लेकिन आप शायद मुझसे बात नहीं करना चाहते हैं। बीप। क्या आपको संदेह होगा कि इस साथी में हीन भावना है?

हैलो, उसकी मशीन जवाब देती है। आपके द्वारा सुनी जाने वाली ध्वनि हमारे हत्यारे डोबर्मन पिंसर, वुल्फ की भौंकने वाली है। कृपया टोन के बाद एक मेसेज छोड़ें। बीप। क्या आपको संदेह होगा कि यह महिला ब्रेक-इन के बारे में खराब है । हम में से अधिकांश दुनिया के लिए सुनने के लिए इतनी आसानी से हमारे व्यक्तिगत foibles रिकॉर्ड नहीं है। फिर भी, लोग हमारे वॉयस मेल पर जो कहते हैं उसकी तर्ज के बीच बहुत कुछ सुन सकते हैं।

पिछले महीने मुझे अपने बेहद रूढ़िवादी ग्राहकों में से एक के लिए कुछ काम करने के लिए एक ग्राफिक कलाकार की आवश्यकता थी। मैंने मार्क को फोन किया, एक कलाकार जिसका काम मैंने बहुत देखा और पसंद किया था। उसकी उत्तर देने वाली मशीन ने रिसीवर के माध्यम से कानों को विभाजित करने वाले रॉक संगीत को नष्ट कर दिया । फिर उसकी आवाज इलेक्ट्रिक गिटार पर उठी, अरे यार, क्रूड नहीं। जेस क्रोन मुझे एक अकेला स्वेइएट का लगता है जो उस अकेले स्वर में सही लगता है। हां हां हां। बीप। मैंने रिसीवर जल्दी से पीटा

 वापस क्रैडल में भयानक कल्पनाओं को बंद करने के लिए कि कैसे मेरे ग्राहक को कॉल करना होगा अगर वह मार्क को कॉल करना था। उनका तीस सेकंड का टैलेंट शो शायद रॉक संगीतकारों के लिए एक उपयुक्त नमूना था। लेकिन एक व्यवसायी को और अधिक बहकने वाले संदेश का विकल्प चुनना चाहिए। आपके उत्तर देने वाली मशीन पर आपके द्वारा छोड़ा गया संदेश आपके काम को दर्शाता है। रखना आपका मित्रवत, तटस्थ, और अप-टू-डेट।

और रहस्य को पाती है: अपने व्यवसाय के शीर्ष पर वास्तव में आप जिस धारणा को देखते हैं, उसे देने के लिए हर दिन अपना संदेश बदलें। अध्ययनों से पता चलता है कि जब वे कॉल करते हैं तो हर बार अपडेट किए गए संदेश को सुनकर कॉलर्स लोगों को उज्जवल और अधिक कुशल समझते हैं। यदि उपयुक्त हो, तो कॉल करने वालों को बताएं कि आप कहां हैं और जब आप वापस आने का इरादा रखते हैं। यदि आपके पास ऐसे ग्राहक हैं जिन्हें इसमें भाग लेने की आवश्यकता है, तो यह महत्वपूर्ण है।

अपने कार्यालय फोन पर कुछ इस तरह का प्रयास करें: यह (नाम) है। इसका गुरुवार, 7 मई, और इल आज दोपहर तक बिक्री की बैठक में रहेगा। कृपया अपना संदेश छोड़ें और जैसे ही मैं वापस आऊँगा बीमार हो जाएगा। इस तरह, यदि आप एक ग्राहक को शाम 4 बजे तक वापस नहीं बुलाते हैं तो वह स्टीम नहीं करता है।

इसके अलावा, इसे कम रखें। कुछ लोग हर दिन अपना संदेश बदलते हैं, लेकिन यह बहुत लंबा है। मेरे एक सहकर्मी थे, एक सार्वजनिक वक्ता, जिसका नाम डैन था, जो अपने में था

बेहतरीन मधुर आवाज ने सभी अनसुने कॉलगर्ल के दिन के लिए अपनी सोच को थोप दिया।

पिछले साल मैं डैन के साथ एक प्रोजेक्ट पर काम कर रहा था और प्रगति रिपोर्ट छोड़ने के लिए उसे एक ही दिन में तीन बार कॉल करना पड़ा। हर बार उनकी मशीन ने उत्तर दिया: नमस्ते, यह डैन है, और मेरे दैनिक प्रेरक को विधमान करता है। उन्होंने अपने बड़े दर्ज किए गए सुधार के लिए अपना गला साफ किया और फिर जारी रखा। क्या आज किसी ने कुछ कहा जिससे आप नाराज हैं? तो क्या! उनकी समस्या यही है। वह नशे में थम गया। क्या किसी ने आपको गलत नज़र से देखा? तो क्या! उनकी समस्या यही है। फिर, उस भावना की भयावहता के लिए एक ठहराव अंदर डूबने के लिए। क्रोध, अतिशयोक्ति और अपने विचारों को ताकत के विचारों के साथ बदलें। शांत हो जाओ। जीवन में उन कम तुच्छ चिढ़ से ऊपर उठो। अपने विचारों को पूर्णता और सिद्धि की दिशा में केंद्रित करें। एक बार

फिर, यह दान है। मुझे आश्चर्य है कि वह भी अपने एजेंटों के फोन नंबर को यहां नहीं छोड़ता है। अपना संदेश स्वर में छोड़ दें। और एक महान शांतिपूर्ण दिन है। बीप।

पहली बार जब मैंने डांस प्रेरणादायक संदेश सुना, तो लंबाई ने मुझे बहुत परेशान किया। दूसरी बार, मैंने अपने असहनीय लंबे संदेश के माध्यम से उसे पाने के लिए इंतजार करते हुए खुद को हाइपवेंटिलेटिंग पाया। तीसरे कॉल के अनुसार, उनका विद्वत्तापूर्ण संदेश एक-दूसरे से जुड़ने वाला था। मैं उन क्रोधी विचारों से भरा हुआ था, जो क्रोध, अतिशयोक्ति, और इसके बावजूद कि वह अपने तेज मिजाज के कारण चेतावनी देता था। मुझे इससे ऊपर उठना और अपने विचारों को पूर्णता और सिद्धि की दिशा में केंद्रित करना असंभव लगा। मैं उसे नाक में दम करना चाहता था। बाहर जाने वाले संदेश प्रेरणादायक संदेश देने या लोगों की उपलब्धियों के साथ दुनिया को प्रभावित करने के लिए स्थान नहीं हैं।

मेरी एक और दोस्त, एक लेखक, ने खुद को अपनी मशीन पर इस बिल्ली के साथ कुछ छोटी बिल्ली की धारियाँ कमाईं:

नमस्कार, यह चेरिल स्मिथ है। चेरिल अपने राष्ट्रीय पुस्तक दौरे पर हैं, (उन्होंने कहा कि सभी कॉलर्स उचित रूप से प्रभावित हो सकते हैं) बारह शहरों में दिखावे के लिए। (तालियों की प्रतीक्षा के रूप में एक और विराम।) शैल 7 अक्टूबर को लौट रहे हैं (यह वह थोड़ा सा है? खुद Chery बोल रहा है।) कृपया उसके लिए अपने mesage छोड़ दें। बीप।

हाँ, चेरिल, हम जानते हैं कि आप एक महत्वपूर्ण लेखक हैं। लेकिन आपके तीसरे पक्ष के स्वयं के संदर्भ, आपकी नशीली आवाज़, और बारह शहरों के साथ शीर्ष पर रहने से किसी भी बड़ी बिल्ली को उसके मूंछ के माध्यम से डर लगता है।

एक आखिरी कोडिकिल: एक विशेष संदेश से बचें कई लोग इन दिनों का उपयोग करते हैं मैं या तो मेरी डेस्क से या दूसरी लाइन से दूर हूं। इस संदेश का उप-भाग Im है, जो मेरे डेस्क पर एक दास है और यह एक आश्चर्यजनक तथ्य है कि मैं इस समय के लिए बच गया हूं। एक रात मैं मूत में काम कर रहा था। सुबह 4 बजे मैंने सहयोगियों के फोन पर एक संदेश छोड़ने का फैसला किया, ताकि नौ बजे वह आते ही शेड प्राप्त कर ले। नमस्कार, संदेश

अपने आउटगोइंग वॉयसमेल संदेश 251 के साथ सभी को प्रभावित कैसे करें। यह फेलिशिया है। Im या तो अभी मेरी डेस्क से या दूसरी लाइन पर, लेकिन अपना संदेश टोन पर छोड़ दें। बीप। फ़ेलिशिया, बेशक आप सुबह 4 बजे अपने डेस्क से दूर सुदेय पर पहुँचते हैं! दूसरी लाइन पर?

इस घंटे? मुझे आशा नहीं है!

आप कभी नहीं जानते कि आपका संदेश किसी को कैसे प्रभावित करने वाला है। बस अपने आप को तटस्थ, मैत्रीपूर्ण, लगातार बदलते, संक्षिप्त और समझ में रखें। कोई दावा नहीं, कोई घंटी नहीं, कोई सीटी नहीं।

तकनीक # 66

लगातार बदलते संदेश

यदि आप कर्तव्यनिष्ठ और विश्वसनीय माने जाने वाले हैं, तो अपने निवर्तमान संदेश के रूप में एक संक्षिप्त, पेशेवर और दोस्ताना अभिवादन छोड़ दें। कोई संगीत नहीं। कोई चुटकुला नहीं। कोई प्रेरक संदेश नहीं। कोई दावा नहीं, घंटी, या सीटी। और रहस्य को पाती है: इसे हर दिन बदलें। आपके संदेश को फ्लॉलेस नहीं होना चाहिए। थोड़ी सी खांसी या हकलाना आपके संदेश को एक सुंदर व्याख्यात्मक वास्तविकता देता है।

कैसे उन्हें तुम वापस बुलाओ पाने के लिए

बड़े ब्रॉडवे संगीत के निर्माता ऑडिशन के दौरान क्रूर हो सकते हैं। हफ्तों तक अपने ऑडिशन के गाने की रिहर्सल करने के बाद, एक उत्सुक वाना- स्टार बनना , मंच पर कदम रखना। वह गाने के लिए अपना मुँह खोलता है। कुछ नोट्स के बाद, हृदयहीन निर्माता चिल्लाता है, धन्यवाद। NEEEXXXT! दस सेकंड में स्टारडम के सपने धराशायी!

Businesspeoples पेशेवर सपने भी अपने ऑडिशन के पहले दस सेकंड में धराशायी हो सकते हैं। उनका ऑडिशन वह संदेश है जो वे किसी को उत्तर देने वाली मशीन पर छोड़ते हैं।

सक्षम व्यवसायी सस्ते पीले-दाग वाले कागज पर वीआईपी को एक गड़बड़ हस्तलिखित व्यवसाय पत्र भेजने का सपना नहीं देखते हैं और एक प्रतिक्रिया की उम्मीद करते हैं। वे जानते हैं कि प्राप्तकर्ता इसे कूड़ेदान में फेंक देगा। फिर भी, इन लोगों में से कुछ वीआईपी आवाज मेल पर एक लाख संदेश छोड़ देंगे और एक कॉलबैक की उम्मीद करेंगे। उन्हें कभी किसी ने इतना बड़ा नहीं बताया

विजेता एक बड़े ब्रॉडवे निर्माता के समान विचार के साथ अपनी आवाज मेल पर संदेशों की जांच करते हैं। यदि आप अच्छे लगते हैं, तो आपको एक मौका मिला। यदि आप नहीं करते हैं, तो आप उनके जीवन से बाहर हैं।

वॉइस मेल पर कुरकुरा, बुद्धिमान, उत्साहित संदेश छोड़ने वाले सलामी लोग, सूट, उम्मीदवार और प्रतियोगी वापस बुलाए जाते हैं। कमी वाले स्वर और अप्रकाशित संदेशों वाले लॉस श्री या सुश्री मेक इट हैपन से कभी नहीं सुनते हैं। अपना संदेश ज़रूर दें

252

कैसे उन्हें आप 253 पर कॉल करें

तीन Cs को दर्शाता है: आत्मविश्वास, स्पष्टता और विश्वसनीयता। इसके अलावा, इसे श्रोता को लुभाने, मनोरंजन करने या रुचि रखने के लिए बनाएं। एक फ्लैट यह जो है, मुझे बड़े विजेताओं के साथ वापस नहीं मिला।

के लिए बने रहें। । ।

रेडियो डीजे अपने श्रोताओं को बांधे रखने के लिए तरकीबों का उपयोग करते हैं। शीर्ष सैलपिप के पास वापस बुलाने के लिए संभावनाओं को लुभाने के लिए इसी तरह की छोटी-छोटी तरकीबें होती हैं। Heres ने एक चट्टान-पिछलग्गू को बुलाया । यह सुनिश्चित करने के लिए कि रेडियो वाणिज्यिक के दौरान श्रोताओं के स्विच स्टेशन न हों, ब्रॉडकास्टर एक मिनी-मिस्ट्री को बाहर निकालता है : और सही के बाद कमर्शियल कुआं जीतने वाले टिकट के साथ वापस आ जाता है। । । यह तुम्हारा हो सकता है। । । बने रहें! जब भी आप किसी के लिए एक वॉइस मेल संदेश छोड़ते हैं, तो एक क्लिफ-हैंगर को शामिल करने का प्रयास करें : हाय, हैरी, यह एंड्रयू है। मेरे पास उस प्रश्न का उत्तर है जो आपने मुझसे पिछले सप्ताह पूछा था। या हाय डायने, यह बेट्सी है। मेरे पास उस परियोजना के बारे में कुछ बड़ी खबरें हैं, जो हम कर रहे थे। अब हैरी और डायने के पास एंड्रयू और बेट्सी को वापस बुलाने का एक कारण है।

अपने संदेश में व्यक्तित्व को भी पिच करें। इसे सुनने वाले लोगों की तस्वीर। उनकी जिज्ञासा को शांत करने या उन्हें मुस्कुराने के लिए कुछ कहें। आपके द्वारा छोड़ा गया संदेश आपका दस सेकंड का ऑडिशन है। अच्छा से करो।

तकनीक # 67

आपका टेन-सेकंड ऑडिशन

डायल करते समय, अपना गला साफ़ करें। यदि एक आंसरिंग मशीन उठाती है, तो बीप का दिखावा एक बड़ा ब्रॉडवे निर्माता है जो नेक्सटेक्स कह रहा है। अब आप पर। यह आपका टेन-सेकंड ऑडिशन है, यह साबित करने के लिए कि आप एक त्वरित कॉलबैक के योग्य हैं।

संयोग से, यदि कोई आवाज अनपेक्षित रूप से मेल पर आती है और आप अप्रस्तुत हैं, तो जल्दी से लटकाएं (बीप से पहले ताकि उन्हें हैंग-अप संदेश न मिले।) अपने मोहक, मोहक या दिलचस्प संदेश को शिल्प करने के लिए एक क्षण ले लो। आत्मविश्वास, स्पष्टता और करिश्मे के साथ एक बार इसका पूर्वाभ्यास करें। फिर अपने महान गर्म संदेश को छोड़ने के लिए फिर से।

एक मजेदार बात होती है। यदि आपकी पार्टी इस बार जवाब देती है, तो आप निराश होंगे।

कैसे गेटकीपर बनाने के लिए आप वीआईपी के साथ Youre बडी-बडी सोचें इस अगली टेलीफोन तकनीक के लिए प्रेरणा मध्य-मैनहट्टन शौचालय (कम-से-परिष्कृत मूल, सुनिश्चित करने के लिए) के साथ पेसोनल अनुभवों से आती है । न्यू यॉर्क सिटी, अपने सभी प्रतिष्ठित परिष्कार के बावजूद, एक सम्मान में कुछ शानदार यूरोपीय शहरों को पीछे छोड़ देता है। मैनहट्टन में कुछ सार्वजनिक शौचालय हैं। और उन में से कोई भी यूरोपीय, आकर्षक और कई बार बहुत ज्यादा नहीं सराहना की, सड़क के कोनों पर फ्रीस्टैंडिंग संरचनाएं।

उन दिनों में जब मैंने न्यूयॉर्क के व्यस्त शहर के आसपास बिक्री कॉल की, तो यह एक समस्या थी। एक दिन में कई बार। मैंने अक्सर अपने आप को कॉफी-शॉप कैशियर की दया पर पाया, जिन्होंने अपनी टॉयलेट सुविधाओं का ईर्ष्या से पालन किया। कुछ दुकानों ने खिड़की में मासिक धर्म के लिपि चिह्न भी डाल दिए हैं, बाथरूम केवल ग्राहकों के लिए हैं।

मैंने अक्सर पाया कि अगर मैंने इसे सीधे खजांची तक खेला और पूछा कि क्या मैं सुख-सुविधाओं का उपयोग कर सकता हूं तो मुझे गोली मार दी जाए। इसलिए मैंने निम्नलिखित तकनीक का उपयोग किया। कैशियर पर एक नज़र डाले बिना, आईडी

कॉफी की दुकान में आत्मविश्वास से अकड़ जाती है। आईडी मार्च बाथरूम बाउंसर के ठीक सामने है और मेरे टकटकी को एक बूथ पर स्थिर रखें। शेड मान लें कि मैं दोपहर के भोजन के लिए आ रहा था या बस

255

मेरे भूल गए दस्ताने इकट्ठा करने के लिए लौट आए। एक बार लू के द्वारपाल के बाद, आईडी उसके अगले चेक को बजाने में व्यस्त होने का इंतजार करती है। फिर, बढ़ी हुई बिजली की तरह, आईडी जॉन में छिड़का।

मैंने हमेशा की तरह इस बार भी धोखेबाज, हुम हु के अपने रवैये के बाद इस धोखे को हो-हम-सपर करार दिया । मैं यहां हर दिन अपने दिमाग के अलावा और दोपहर के भोजन के साथ आता हूं।

आइए अब हम उस डरपोक सबटेरफ़्यूज को एक सॉल्डोफ़ेल फोन तकनीक में अनुवाद करते हैं। आप पैंतरेबाज़ी का उपयोग सचिवों के आसपास चुपके और उनके दिल की जांच को चकमा दे सकते हैं। इसके बजाय इसे सीधा करने और नाम से अपनी पार्टी के लिए पूछने के बजाय, बस यह कहें कि क्या वह अंदर है? या वह अंदर है? सर्वनाम का उपयोग मौखिक रूप से एक व्यवसाय के साथ सचिव के रूप में अतीत में हो रहा है, हू हम हर दिन के रवैये को कहते हैं।

तकनीक # 68

द हो-हम कापर

अपने भाग के नाम का उपयोग करने के बजाय, आकस्मिक रूप से सर्वनाम को वह या वह आपकी जीभ को रोल करते हैं। उह को भूल जाओ, क्या मैं सुश्री बिगशॉट से बात कर सकती हूं? केवल

घोषणा, हाय, बॉब स्मिथ यहाँ, वह में है? परिचित को यह कहते हुए कि वह आपकी जीभ से सचिव को संकेत देता है कि आप और उसके बॉस पुराने दोस्त हैं।

कैसे उन्हें कहना है कि आप सुपर संवेदनशीलता है

जब भी आप किसी के साथ फोन पर बात करते हैं, तो आप उनकी आवाज़ से बहुत अधिक सुनते हैं। पृष्ठभूमि में आप कुत्तों को रोते हुए, बच्चों को रोते हुए, या एक कर्कश आवाज सुन सकते हैं। आप सभी जानते हैं, कुत्ते को अपनी पूंछ को रेफ्रिजरेटर में पकड़ा जाता है, बच्चे को खिलाना पड़ता है, या घर में आग लग जाती है। जब आप ध्वनि को यह मानकर स्वीकार करते हैं कि क्या उन्हें इसकी देखभाल करनी है, तो आप अपने श्रोताओं के दिलों को गर्म करते हैं।

जब आप काम पर किसी से बात कर रहे होते हैं, तो आप अक्सर एक और फोन बजते सुनते हैं। तुरंत कहो, मैं तुम्हारी दूसरी पंक्ति सुनता हूं। क्या आपको इसका जवाब देना है? यदि नहीं, तो भी वह इशारे की सराहना करेगा। अगर उसे दूसरी कॉल पकड़नी है, तो आप सुनिश्चित कर सकते हैं कि उसने पहली रिंग के बाद कुछ भी नहीं कहा। केवल यह सोचता है कि मैं इस बड़बड़ा व्यक्ति को अशिष्टता के बिना कैसे बाधित कर सकता हूं ताकि मैं अपने दूसरे फोन का जवाब दे सकूं? वास्तव में प्रत्येक ब्रिगेड-इन के साथ, इरिटेशन सेट करता है कि आप उसे वह करने से रोक रहे हैं जो उसे करना है।

यहाँ तकनीक आपको उस असहज स्थिति में होने से बचाने की गारंटी है।

बेशक, यह है कि आप अपने फोन करने वालों की दुनिया में व्हाट्सएप के प्रति संवेदनशील हैं। यदि आप दूर या किसी अन्य देश में किसी और से बात कर रहे हैं, तो com257 में youre को दिखाने के लिए एक और तरीका है

प्रस्तुतिकरण विभाग अपने समय क्षेत्र में समय के संदर्भों का अनुवाद करना है। जब आप एक संदेश छोड़ते हैं, तो कहते हैं कि मैं आपके समय के तीन और पांच के बीच पहुंच सकता हूं।

और विदेशी छुट्टियां न भूलें। पिछले 1 जुलाई को, मैं ऑस्ट्रेलिया के एक ग्राहक के साथ फोन पर था। मैं तब प्रभावित हुआ जब उन्होंने मुझे हैप्पी इंडिपेंडेंस डे वीकेंड विश किया। इसलिए प्रभावित होकर, वास्तव में, मैं अंतरराष्ट्रीय छुट्टियों का एक चार्ट खोजने के लिए भाग गया। मैंने अपने ऑस्ट्रेलियाई मित्र को हैप्पी ऑस्ट्रेलिया डे की शुभकामना देने के लिए अगले 26 जनवरी को अपने कैलेंडर में एक नोट किया।

यदि आप दुनिया भर के लोगों के साथ व्यापार करते हैं, तो उनकी छुट्टियों के लिए उन्हें शुभकामनाएं देना सुनिश्चित करें। यदि वे साझा नहीं करते हैं तो अपने बारे में भूल जाएं। Im अभी भी पिछले नवंबर के उस समय के बारे में बता रहा था जब मैं एक कनाडाई ग्राहक और उसके सात लोगों के साथ एक सम्मेलन बुला रहा था। मैंने उन्हें शुभकामनाएं दीं।

तकनीक # 69

आई हियर योर अदर लाइन

जब आप बैकग्राउंड में फोन सुनते हैं, तो बोलना बंद कर दें। यदि आवश्यक हो तो मैं आपकी दूसरी लाइन सुन सकता हूं, (या आपका कुत्ता भौंकना, आपका बच्चा रोना, आपका पति आपको कॉल करना)। पूछें कि क्या उसे इसमें शामिल होना है। वह करती है या नहीं, शेल को पता है कि पूछने के लिए आप एक शीर्ष कम्युनिकेटर हैं।

फोन पर लाइनों के बीच कैसे सुनें

पहली बार मैंने द विजार्ड ऑफ ओज़ को देखा, कहानी ने मुझे विचलित कर दिया। दूसरी बार जब मैंने द विजार्ड ऑफ ओज़ देखा, तो विशेष प्रभाव ने मुझे चकित कर दिया। तीसरी बार जब मैंने द विजार्ड ऑफ ओज़ को देखा, तो फोटोरैपी ने मुझे चकित कर दिया। क्या आपने कभी दो बार, तीन बार फिल्म देखी है? आप सूक्ष्मता नोटिस करते हैं और लगता है कि आपने पूरी तरह से पहली बार याद किया है।

फोन पर भी ऐसा ही है। यह सुनकर बेहतर समय के आसपास बेहतर है। क्योंकि फिल्मों की तुलना में आपके व्यावसायिक वार्तालाप अधिक परिणामी हैं, इसलिए आपको उन्हें दो, शायद तीन बार सुनना चाहिए। अक्सर हमारे पास कोई स्पष्ट विचार नहीं होता है कि वास्तव में हमारे फोन वार्तालाप में क्या हुआ था जब तक हम इसे फिर से नहीं सुनते। Youll को लगता है कि टोटोस कॉलरैंड के रंग की तुलना में अधिक महत्वपूर्ण हैं, जो आपने कल्पना की थी कि एक मस्तिष्क मिला था, जो कि अधिक डरावना था!

आप अपने महत्वपूर्ण व्यावसायिक वार्तालापों को फिर से कैसे सुनते हैं? बस कानूनी तौर पर और नैतिक रूप से टेप-रिकॉर्ड उन्हें। मैं रिकॉर्डिंग की तकनीक को कॉल करता हूं और सूक्ष्मता त्वरित रिप्ले के लिए आपके व्यवसाय की बातचीत का विश्लेषण करता हूं।

उसके फोन पर एक टेप रिकॉर्डर होने से मेरे दोस्त लौरा के करियर में एक नाटकीय बदलाव आ सकता था। एक पौष्टिक चिकित्सक, लॉरा ने एक उत्कृष्ट स्वास्थ्य पेय विकसित किया था। यह राष्ट्रीय स्तर पर विपणन के योग्य था।

मैं एक दिन लॉरास कार्यालय में था और उसकी योजनाओं के बारे में चर्चा कर रहा था और मैंने कहा, लौरा, इवे को आपके लिए सिर्फ संपर्क मिला है। कई महीने पहले, मैं फ्रेड से मिला था, जो एक सुपरमार्केट का मालिक था। फ्रेड ने मुझ पर एक एहसान किया, क्योंकि उनके अनुरोध पर, ईद ने एक सामाजिक क्लब के लिए एक निशुल्क बात की, जो वह था। फ्रेड सुपरमार्केट की दुनिया में एक बड़ा केला था, और एक हाँ के साथ वह मेरे दोस्तों के स्वास्थ्य पेय को अपने स्टोर में रख सकता था। यह लॉरा को राष्ट्रीय स्तर पर लॉन्च करेगा।

मैंने कॉल रखा और, लो और निहारना, वह अंदर था और, एक भी बड़ा लो और निहारना, फ्रेड को लॉरेंस पेय में रुचि थी।

उसे रखो, फ्रेड ने कहा।

मैंने गर्व से लॉरा को फोन सौंपा और उनकी बातचीत ठीक से शुरू हुई। ओह यकीन है, बीमार आपको एक नमूना भेजते हैं, लौरा ने कहा। पता क्या है? तब मैं

सुना लौरा ने कहा, उह, एक मिनट रुको, मुझे कुछ लिखने के लिए मिलता है। (मैं तेजी से एक कलम ले आया और उसकी नाक के सामने एक पैड धक्का दिया।) उह, फिर से क्या? आपने 4201 या 4102 कहा था? [मैं अश्रद्धा से विलाप करता हूं।] और आप गली का नाम कैसे लेते हैं? [मेरा विलाप श्रवण योग्य हो जाता है।] वूप्स, यह पेन सिर्फ स्याही से निकला है। लील, क्या आप मेरी मेज पर एक और कलम देखते हैं? [मैंने किया, और इस बार मुझे ऐसा लगा कि उसे फेंक दूंगा। क्षमा करें, फिर से क्या?

Yikes, अब मैं फोन को लौरास के हाथों से बाहर निकालना चाहता था। वह पते को दोहराने जैसे विवरण के लिए एक व्यस्त बड़े केले को परेशान नहीं करना चाहिए। वह स्पष्टीकरण के लिए अपने सचिव को बाद में वापस बुला सकती थी। लेकिन यहां तक कि अगर वह तत्काल रिप्ले तकनीक के साथ बातचीत रिकॉर्ड कर रही होती तो भी यह अनावश्यक होता। वह केवल इस बात का उल्लेख कर सकती थी कि वह रिकॉर्डर पर फ़्लिप कर रही थी (सबसे भारी हिटर उस अवधारणा के साथ सहज हैं) और उसने इसे टेप पर रखा होगा।

फ्रेड उस दिन लौरा के लिए अच्छा था। लेकिन मेरे दोस्त ने कभी उससे पीछे नहीं सुना। और आज तक, वह आश्चर्यचकित है कि क्यों। शेल ने कभी नहीं जाना कि भ्रमित फोन एक्सचेंज ने इस सौदे को नाकाम कर दिया।

क्या फ्रेड सिर्फ इसलिए अनुचित था क्योंकि लौरा फोन पर थोड़ा धीमा था? बिलकुल नहीं। फ्रेड आंकड़े, अगर इस महिला को फोन 261 पर लाइनों के बीच सुनने के लिए कितना पागल है

एक संभावित व्यापार reltionship की शुरुआत में मेरे समय के बारे में व्यंग्य, वह नीचे पाइक की तरह क्या होने जा रहा है? समझदार पसंद, फ्रेड। मुझे अभी भी लौरा पसंद है। शेस अभी भी मेरे दोस्त। लेकिन क्या मैं उसे किसी अन्य बड़े विजेता से मिलवाऊंगा जो उसकी मदद कर सकता है? मैं मौका नहीं ले सकता।

अपने इंस्टेंट रिप्ले को कैसे सेट करें

इंस्टेंट रिप्ले सरल और सस्ता है। अपने स्थानीय इलेक्ट्रॉनिक्स स्टोर पर जाएं और अपने टेलीफोन के लिए रिकॉर्डर मांगें। अपने फोन रिसीवर पर इसे थप्पड़, और दूसरे छोर को कैसेट रिकॉर्डर में प्लग करें। फिर अपने अगले महत्वपूर्ण अभिसरण के दौरान रिकॉर्डर चालू करें। यह उपकरण आपकी पहली कॉल पर आपको सैकड़ों डॉलर कमा सकता है। कुछ राज्यों में कानून की आवश्यकता होती है कि आप दूसरे पक्ष को सूचित करें जिसे

आप उन्हें रिकॉर्ड कर रहे हैं। आप जिस राज्य में रहते हैं, वहां की वैधानिकता के बारे में अधिकारियों के साथ जाँच करें। अगर इसकी एक पार्टी के लिए, चिंता मत करो। आप एक पक्ष हैं। जाहिर है कि आपको कभी भी अपने स्वयं के दूसरे सुनने के लिए किसी अन्य उद्देश्य के लिए टेप का उपयोग नहीं करना चाहिए। न केवल यह गैरकानूनी होगा, बल्कि यह गैर-जिम्मेदाराना होगा। अतिरिक्त सुरक्षा के लिए, चारों ओर लेटे हुए लोगों के टेपों को न छोड़ें। अपनी कैसेट मशीन में एक ही टेप रखें और महत्वपूर्ण विवरणों को रिकॉर्ड करने के लिए इसका उपयोग करें।

इंस्टेंट रीप्ले के साथ, आप उन गेंदों को पकड़ सकते हैं जिन्हें आपका वार्तालाप पार्टनर पहली बाउंस पर फेंकता है। आप अपने बॉस के साथ फोन पर मिलते हैं। वह एक कानूनी फर्म में चार या पांच नामों को छोड़ देता है, जिन्हें आप लिखना चाहते हैं, फिर पता, फिर नौ अंकों का ज़िप कोड। हिचकिचाहट का एहसास आपको कुछ बहुत तेज़ गेंदों से मिला, वह पूछता है, क्या मैं आपके लिए दोहराऊं? नहीं धन्यवाद, मुझे मिल गया, आप गर्व से कहते हैं, चुपचाप अपने छोटे टेप रिकॉर्डर का दोहन। बॉस प्रभावित है।

फिर भी इंस्टेंट रिप्लैट का एक और फायदा आपकी अज्ञानता को छिपाने में मदद करता है। हाल ही में मैं एक कैमरामैन के साथ फोन पर था, जो एक वीडियो टेप पर एक स्पीकर डेमो के रूप में उपयोग करने की कीमत की उपेक्षा कर रहा था। सौभाग्य से मैं बातचीत रिकॉर्ड कर रहा था क्योंकि उसकी हाय -8, वीएचएस की हड़बड़ी ,

सुपर वीएचएस, बीटा एसपी, और तीन-चौथाई इंच यू-मैटिक मुझे दीवार में एक कृंतक छेद में क्रॉल करना चाहते थे। लेकिन मैंने बाद में अपनी बातचीत का टेप सुना। मैंने उन सभी शब्दों को लिखा जो मुझे समझ में नहीं आया और फिर एक वीडियो मित्र से पूछा कि उनका क्या मतलब है। अब मैं कैमरामैन को वापस बुला सकता था और कह सकता था, ईद, बीटा एसपी पर दो-कैमरा शूट की तरह है । और क्या आप मुझे वीएचएस डब दे सकते हैं ताकि मैं कुछ ऑफ-लाइन संपादन कर सकूं? क्या आपको नहीं लगता कि अगर ईद, डू, व्हाट्स ए एस एस की तुलना में मुझे बहुत बेहतर कीमत मिली है?

भूल जाओ वे क्या कहा, वे क्या मतलब सुनो

इंस्टेंट रिप्ले भी आपको अपने कॉलर्स के शब्दों की तुलना में दूर के स्तर के प्रति संवेदनशील बनाता है। आप उनके वास्तविक उत्साह या किसी विचार के बारे में संकोच करते हैं।

जब हम कुछ चाहते हैं, तो हमारे दिमाग हम पर अजीब तरह के खेल खेलते हैं। यदि हम किसी से हाँ करने के लिए आतुर होते हैं, तो हम हाँ सुनते हैं। लेकिन हां हमेशा ऐसा नहीं लगता है। एक ग्राहक YES और उसके संकोचशील yeee-sss को स्वर्ग और नरक के रूप में अलग करते हैं। पिछले महीने मैंने पूछा कि एक महिला ने मुझे एक भाषण के लिए बुक किया था अगर उसका कार्यालय मेरे दस पेज के हैंडआउट को पुन: पेश कर सकता था । उसने मुझे वह उत्तर दिया जो मैं चाहता था, जो हाँ था। हालांकि, बाद में, मैंने हमारी बातचीत पर भरोसा किया

तकनीक # 70

तुरंत जवाब

अपने सभी व्यावसायिक वार्तालापों को रिकॉर्ड करें और उन्हें फिर से सुनें। दूसरी या तीसरी बार, आप उन महत्वपूर्ण सूक्ष्मताओं को उठाते हैं जिन्हें आपने पहली बार याद

किया था। इसके फ़ुटबॉल प्रशंसकों की तरह, जो अक्सर नहीं जानते कि क्या कोई गड़बड़ी थी, जब तक कि वे इसे तत्काल रिप्ले में फिर से नहीं देखते।

टेप पर। हैंडआउट्स के बारे में उसका जवाब बहुत हिचकिचाया था, हम्म, ठीक है, हाँ। मैंने तुरंत उसे वापस बुलाया और कहा, वैसे, उन हैंडआउट्स के बारे में चिंता मत करो।

ओह, मैं बहुत खुश हूँ! उसने पाबंद किया। क्योंकि हमारे पास वास्तव में इस तरह की चीजों के लिए बजट नहीं है। मैंने कागज की कुछ चादरों को फिर से तैयार करने के मूल्य से अपने ग्राहकों की सद्भावना में बहुत अधिक वृद्धि प्राप्त की।

आइए अब हम आपके लाइव, इन-पर्सन शो पर लौटते हैं । न केवल एक पार्टी में हिट होने के तरीके के बारे में बात करने जा रहे थे, बल्कि उन सभी लोगों पर आसानी से हिट करने के लिए जिन्हें आप एक राजनेता की तरह चाहते हैं।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

भाग आठ

एक राजनेता की तरह पार्टी का काम कैसे करें एक कमरा

राजनेताओं के छह सूत्रीय पार्टी चेकलिस्ट का काम करता है

जब किसी पार्टी में आमंत्रित किया जाता है, तो हम में से अधिकांश एक शराबी विचार के लिए इंतजार करते हैं। हमारी यादृच्छिक श्रद्धा कुछ इस तरह से होती है: हम्म, यह मजेदार हो सकता है। । । ।
आश्चर्य है कि अगर वे भोजन की सेवा करने जा रहे हैं। । । । आशा है कि यह अच्छा होगा। । । । वहां कुछ दिलचस्प लोग हो सकते हैं। । । । Wo der अगर मेरे दोस्त तो n आ रहा है। ।
। । गुल्ली, मुझे क्या पहनना चाहिए?

हालांकि, एक राजनेता किसी पार्टी के बारे में नहीं सोचता है। जबकि राजनेता, भारी-भरकम नेटवर्क वाले, गंभीर समाजसेवी, और व्यापार जगत के बड़े विजेता आमंत्रण को देख रहे हैं, वे सहज रूप से एक अलग चैनल पर दिखाई देते हैं। इससे पहले कि वे हाँ या ना के साथ RSVP करें, उनका दिमाग पत्रकार अभियान के सवालों को हल करता है। इसकी सिक्स-पॉइंट पार्टी चेकलिस्ट है। कौन? कब? क्या? क्यों? कहाँ पे? और कैसे?

उन्हें एक-एक करके लेने दें।

265

पार्टी में कौन जा रहा है?

अधिक विशेष रूप से, वहाँ कौन होगा जो मुझे मिलना चाहिए? गंभीर नेटवर्क गणना करते हैं कि मुझे व्यवसाय के लिए किसे मिलना चाहिए? मुझे राजनीतिक या सामाजिक कारणों से किसे मिलना चाहिए? और, अगर एकल और खोज, मैं संभावित प्रेम के लिए किससे मिलना चाहता हूं?

अगर वे नहीं जानते कि उपस्थिति में कौन होने जा रहा है, तो वे पूछते हैं। राजनेताओं ने पार्टी के मेजबान या परिचारिका को अनायास फोन करके पूछा, कौन आ रहा है? जैसा कि पार्टी देने वाले अतिथि सूची के बारे में लापरवाही से चैट करते हैं, राजनेता उन लोगों के नामों को लिख देते हैं जो उन्हें रुचि रखते हैं, फिर प्रत्येक से मिलने का संकल्प करें।

मुझे कब आना चाहिए?

जब भी वे कपड़े पहनना खत्म करते हैं, तो राजनेता आगमन का समय नहीं छोड़ते हैं। वे खुद से नहीं पूछते, हम्म, क्या मुझे देर से होना चाहिए? वे अपने आगमन के अनुमानित समय और प्रस्थान के अनुमानित समय की सावधानीपूर्वक गणना करते हैं।

यदि पार्टी संपर्कों के साथ उभड़ रही है, तो बड़ी संख्या में लोग वहां पहुंचते हैं ताकि उनके आने के साथ ही उनके निशान मारने शुरू हो जाएं। वीआईपी नियमित रूप से पार्टी के नियमित होने से पहले अपना व्यवसाय करने के लिए जल्दी आते हैं, जो पहले आने से नफरत करते हैं। जल्दी पहुंचने के लिए वे कभी शर्मिंदा नहीं होते हैं। आखिरकार, एकमात्र

जो लोग उन्हें देखते हैं वे अन्य शुरुआती आगमन होते हैं जो अक्सर खुद की तरह भारी हिटर होते हैं।

न ही आपको राजनेताओं के बारे में पता चलेगा, सबसे आखिरी में दरवाजा खटखटाया जाएगा। एक बार जब वे पूरा कर लेते हैं तो वे अगले अवसर के लिए अपने रास्ते पर निकल पड़ते हैं। यदि उनका एजेंडा अधिक सामाजिक है, तो वे अपने प्रस्थान के समय को खुला छोड़ने की कोशिश करते हैं और उनकी पार्टी-पार्टी शेड्यूल फ्री है। इस

तरह, अगर वे एक महत्वपूर्ण नया संपर्क बनाते हैं, तो वे उसके आसपास रह सकते हैं और उसके साथ बात कर सकते हैं। या उसे घर चलाओ। या कॉफी के लिए कहीं और जाना।

एक राजनेता की तरह पार्टी का काम कैसे करें कमरे में 267 मुझे

अपने साथ क्या लेना चाहिए?

एक राजनेता चेकलिस्ट सामान्य नहीं है, चलो देखते हैं, मेरी कंघी, कोलोन, और सांस टकसालों। वे अपनी जेब या पर्स में अधिक कार्यात्मक networing उपकरण पैक करते हैं।

यदि कॉरपोरेट बिल्लियाँ पार्टी को आगे बढ़ाएंगी, तो वे व्यवसायिक कार्डों का एक पैकेट पैक करेंगी। यदि इसका एक गल्ला जहां लोग सामाजिक सीढ़ी के बारे में सोच रहे हैं और वे पुरानी दुनिया की शान को छोड़ना चाहते हैं , तो वे मुट्ठी भर सामाजिक कार्डों को अपने नाम और संभवतः एक पते और फोन नंबर से पकड़ लेते हैं। (कुछ लोगों को विशुद्ध रूप से सामाजिक सेटिंग में एक व्यवसाय कार्ड देने का अहसास हो सकता है।) उनके पार्टी पैक में सबसे महत्वपूर्ण उपकरण एक छोटा पैड और पेन है जो महत्वपूर्ण संपर्कों पर नज़र रखता है।

पार्टी क्यों दी जा रही है?

राजनेताओं का शाश्वत दर्शन यहाँ आड़े आता है। (यह कहते हुए कि गलीचा के नीचे एक फैंसी तरीका है।) वे खुद से पूछते हैं, पार्टी के लिए क्या कारण है? एक बड़ा उद्योगपति अपनी बेटी को ग्रेजुएशन पार्टी दे रहा है? एक नवगठित कार्यकारिणी खुद को जन्मदिन का जश्न मना रही है? एक तड़क-भड़क वाला व्यवसाय अपना दसवां वर्ष मना रहा है?

अच्छा है, राजनेता खुद से कहते हैं, अथाह है। लेकिन पार्टी की असली वजह क्या है? हो सकता है कि उद्योगपति अपनी बेटी को अच्छी नौकरी दिलाना चाहता हो, इसलिए दर्जनों संभावित नियोक्ताओं को आमंत्रित किया। जन्मदिन का लड़का फिर से एकल होता है इसलिए अतिथि सूची आकर्षक और निपुण महिलाओं के साथ भारी होती है। यदि किसी अन्य दस साल के आसपास रहने जा रहा है तो व्यवसाय को अच्छे पीआर की आवश्यकता है। इसलिए उन्होंने प्रेस और सामुदायिक निर्माताओं और शेकर्स को आमंत्रित किया।

राजनीतिज्ञों के पास मेजबान वास्तविक एजेंडा को देखने के लिए विशेषज्ञ अंडर-रग दृष्टि है। वे निश्चित रूप से पार्टी में इसकी चर्चा नहीं करेंगे। हालाँकि, अंतर्दृष्टि

बैश पर अन्य भारी hitters के साथ उच्च cosciousness की एक साझा स्थिति के लिए उन्हें बढ़ाता है।

उनका ज्ञान उन्हें पार्टी देने वाले के लिए मूल्यवान एजेंट भी बनाता है। एक समझदार राजनेता पार्टी में कुछ अधिकारियों को नौकरी तलाशने वाले डगटर का परिचय देता है या बैश पर सबसे आकर्षक महिलाओं को बताता है कि एक महान लड़का जन्मदिन का लड़का क्या है। पत्रकारों के साथ बातचीत करते समय, वह मेजबान व्यवसाय की बात करता है जिसे अच्छे पीआर की आवश्यकता होती है। जब लोग पार्टी का असली समर्थन करते हैं, तो वे भविष्य में होने वाली घटनाओं के लिए लोकप्रिय और मांग वाले मेहमान बन जाते हैं।

सामूहिक मन कहाँ है?

अक्सर एक पेशे या एक रुचि समूह के लोग अधिकांश अतिथि सूची का मुकाबला करेंगे। एक राजनेता खुद को पूछे बिना किसी भी निमंत्रण को कभी स्वीकार नहीं करता है,

इस पार्टी में किस तरह के लोग होंगे, और वे किस बारे में सोच रहे होंगे? शायद डॉक्टरों की एक कमी होगी। इसलिए वह नवीनतम चिकित्सा सुर्खियों पर क्लिक करती है और थोड़ा डॉक-टॉक की रिहर्सल करती है। यदि मेहमान नए जमाने के मतदाताओं के घोंसले हैं , तो राजनेता टेलीपैथिक उपचार, तांत्रिक टोनिंग और ट्रान्स नृत्य पर गति प्राप्त करने के लिए उठता है। राजनेताओं को पता नहीं चल सकता है।

मैं पार्टी में कैसे फॉलो करूं?

अब, बड़ा समापन। मैं इसे संपर्क सीमेंट कहता हूं। इसके संपर्क राजनेता ने बनाए हैं। एक अच्छे संपर्क और कार्ड का आदान-प्रदान करने के बाद, व्यावहारिक रूप से हर कोई कहता है, यह आपसे बहुत अच्छी बात कर रहा है। अच्छी तरह से संपर्क में रहें।

यह नेक इरादे शायद ही कभी बिना मेहनत के किए जाते हैं। राजनेता, हालांकि, खाट रखने से एक विज्ञान बनाते हैं। पार्टी के बाद, वे अपने डेस्क पर बैठते हैं और सोलटेयर के खेल की तरह, उन लोगों के व्यवसाय कार्ड को बाहर निकालते हैं, जिनसे वे मिले थे। का उपयोग करते हुए

कैसे एक पार्टी की तरह काम करने के लिए एक कमरे में काम करता है 269

इस कार्ड में बाद में वर्णित बिजनेस कार्ड डोजियर तकनीक, वे तय करते हैं कि प्रत्येक के साथ कैसे, कब और क्या करना है। क्या इस व्यक्ति को फोन कॉल की आवश्यकता है? क्या किसी को एक हस्तलिखित नोट प्राप्त करना चाहिए? क्या मैं ई-मेल करूंगा या दूसरे को कॉल करूंगा ?

सिक्स-पॉइंट पार्टी चेकलिस्ट का उपयोग करें कौन? कब? क्यों? कहाँ पे? क्या? और कैसे? एक पार्टी के अपने सामान्य खेल की योजना है। अब हम बारीकियों के लिए नीचे आते हैं।

सबसे आम पार्टी ब्लोपर से कैसे बचें

पार्टी का औसत औसतन, चार्ली का कहना है कि वह बैश में आता है। वह चबाने और एक बियर के लिए जलपान की मेज के लिए एक बीलाइन बनाता है। वह तो

कुछ दोस्तों को पाता है और उनसे बातचीत शुरू कर देता है।

अपनी प्लेट पर निबल्स और अपने दोस्तों के साथ वसा को चबाते हुए, वह कभी-कभी कमरे के चारों ओर देखता है कि कौन नया और मजेदार हो सकता है। पार्टी में कई आकर्षक और दिलचस्प लोगों की उम्मीद है कि वह उसे हाजिर करेंगे और बात करने के लिए आएंगे।

चर के दृष्टिकोण के साथ गलत क्या है? सब कुछ, अगर चॉली पार्टी को उत्पादक बनाना चाहते हैं। चलिए शुरू करते हैं अवतरण पार्टी के गोवर्स पहले कुछ जलपान करते हैं और बल्ले से एक पेय छोड़ते हैं।

एक पार्टी में घुलमिल जाने वाले लोग निर्णय लेते हैं, अक्सर अवचेतन, जिनके बारे में वे दृष्टिकोण करने जा रहे हैं। क्या आप कभी खेत पर रहे हैं? या एक कुत्ता या एक बिल्ली थी? फिर आप जानते हैं कि जब आप खा रहे हैं तो आप जानवरों को कभी परेशान नहीं करते हैं। इसी तरह, जब एक इंसान जानवर खा रहा होता है, तो दूसरे इंसान जानवरों को आगे बढ़ाने में सहज महसूस नहीं करते। यदि पार्टी के जाने वाले लोग भीड़ को स्कैन करते हैं और आपको फीड बैग के साथ देखते हैं, तो वे आपके ऊपर से गुजरते हैं। अवचेतन रूप से वे खुद से कह रहे हैं, भूख हाउंड चौक नीचे और

270

सबसे आम पार्टी ब्लोपर 271 से कैसे बचें

शायद बाद में बात करें। बाद में कभी नहीं आता क्योंकि वे किसी और से दोस्ती करते हैं, जिसका मुँह पूरा नहीं भरता था।

पार्टी में आने से पहले राजनेता हमेशा खाना खाते हैं। वे जानते हैं कि उन्हें सिर्फ दो हाथों से अपने मुँह में पटाखे और चीज़ों को रखने के लिए, हाथ मिलाने के लिए, सर्कस के बाजीगरों की प्रतिभा की ज़रूरत होती है।

तकनीक # 71 मुंचिंग या
मिंगलिंग

राजनेता चाहते हैं कि वे नेत्रगोलक बनें और पेट को अपने घटकों के साथ पेट करें। किसी भी बड़े विजेता की तरह जो समीपवर्ती विज्ञान और स्थानिक रिश्तों के विज्ञान में पारंगत है, उन्हें पता है कि उनके बेल्ट बकल को छोड़कर किसी भी वस्तु को दो लोगों के बीच एक ईंट की दीवार का प्रभाव पड़ता है। इसलिए वे कभी किसी पार्टी में खाना या पीना नहीं छोड़ते।

चबाना आना या मलना आना। लेकिन दोनों करने की उम्मीद न करें। एक अच्छे राजनेता की तरह, आपके आने से पहले चौका लगाओ।

कैसे एक अविस्मरणीय प्रवेश करने के लिए

लोरेटा यंग टेलीविजन इतिहास बनाता है जब वह अपने विशाल सीढ़ी के सिर पर दिखाई देता है और सेट का सर्वेक्षण करता है। फिर उसने शो शुरू करने के लिए झपट्टा मारा।

पोप रोम में सेंट पीटर्स स्क्वायर की ओर अपनी बालकनी से बाहर निकलता है और भीड़ का सर्वेक्षण करता है। फिर वह द्वंद्व शुरू करता है।

बेट्टे डेविस द्वार में रुक जाता है और चारों ओर देखता है। फिर वह म्यूट करती है, व्हाट ए डंप!

और हर देर रात टीवी कॉमिक्स के बाद से हीरेज़ जॉनी! केंद्र के चरण और तालियां दर्शकों की छानबीन करती हैं। फिर वह अपने चेहरे पर मुस्कुराहट का कारण बताता है।

इन सभी महान प्रवेश द्वारों में क्या है? प्रत्येक क्षण में रुक जाता है और निर्णायक कार्रवाई में झपटने से पहले चारों ओर देखता है।

फिल्म निर्देशक डोरवे के शॉट्स से प्यार करते हैं जहां कैमरा पैन करता है, संगीत सूजता है, और सभी आँखें फ्रेम के नीचे खड़े होको या होनहारो के लिए गुरुत्वाकर्षण बनाती हैं। क्या स्टार एक नए मालिक के घर में एक छोटे से बिल्ली के बच्चे की तरह घबराकर कमरे में आ जाता है? या, जैसे हम में से कई एक पार्टी में करते हैं, पहले परिचित चेहरे के लिए फ्रिक करते हैं इसलिए लोग सोचते हैं कि वह असंबद्ध है या नहीं? नहीं,

तारा रुक जाता है। फिर, द्वार के द्वारा तैयार, उसकी या उसकी उल्लेखनीय उपस्थिति सभी को महसूस होती है।

जिन लोगों को इस ट्रिक में महारत हासिल है, वे इस बात से इत्तफाक रखते हैं कि थॉटिकल वाना - नेक्स्ट स्टेज की मौजूदगी है। स्टेज ग्रुपों को लगता है कि कुछ भाग्यशाली सितारे इसके साथ पैदा हुए हैं। फिर से सोचो, thespians। इसकी खेती की। राजनेता लोगों के एक कमरे में किसी का ध्यान नहीं भटकाते हैं।

राजनेता प्रवेश द्वार बनाते हैं।

एक सरल तकनीक के साथ, आप भी बड़े प्रवेश द्वार बना सकते हैं। मैं इसे रूबर्नेक द रूम कहता हूं। प्रवेश करने से पहले, द्वार में नाटकीय रूप से रुकें और अपनी आंखों से धीरे-धीरे दृश्य का सर्वेक्षण करें । यह महत्वपूर्ण है कि, जब आप द्वार पर खड़े होते हैं, तो आप नहीं सोचते, मुझे देखो। कारण है कि आप कमरे को बंद नहीं करना चाहते हैं। ऐसा है कि आप स्थिति का निदान कर सकते हैं। प्रकाश, बार, और सबसे महत्वपूर्ण, चेहरे पर ध्यान दें। संगीत सुनो, भीड़ की गूंज, चश्मे की झंकार। देखें कौन किससे बात कर रहा है। रगड़ते हुए, youll भी बी चोसर, नॉट द सेले, अगली तकनीक का उपयोग कर रहे हैं, जो आपको अपना पहला, दूसरा और शायद तीसरा लक्ष्य चुनने में मदद करता है। अब, जंगल पर राज करने वाली बड़ी बिल्ली की तरह, कमरे को पोंछने की ओर अपना पहला कदम बढ़ाने के लिए छलांग लगाओ।

रूबनेक द रूम के साथ मिलकर, फोलोइंग तकनीक का उपयोग करके देखें।

तकनीक # 72 रूबर्नेक द
रूम

जब आप सभा में पहुंचते हैं, तो द्वार में नाटकीय रूप से रुकें। फिर धीरे-धीरे स्थिति का सर्वेक्षण करें। अपनी आंखों को आगे और पीछे की तरह एक स्वाट टीम की तरह यात्रा करने दें, जो कुछ भी चलती है उसे मिटा दें।

आप जिन लोगों से मिलना चाहते हैं उनसे कैसे मिलें

राजनेता दूसरों से संपर्क करने की प्रतीक्षा नहीं करते हैं। यदि पार्टी होस्ट या उनके अभियान प्रबंधक को सूची से मेल नहीं खाना चाहिए, तो वे रबड़नॉकिंग द रूम को अपना लक्ष्य चुनते हैं। जैसा कि उनकी उत्सुक आँखें भीड़ को स्कैन करती हैं, वे खुद से पूछ रहे हैं कि मैं सबसे ज्यादा किससे बात करने का आनंद लूंगा? ऐसा कौन लगता है कि वे मेरे जीवन के लिए सबसे अधिक मांसल हो सकते हैं? मैं इस गिरोह से सबसे ज्यादा कौन सीख सकता था?

वे कैसे चुनते हैं? वे सभी को उसी तरह से देखते हैं जैसे मेरे दोस्त बॉब, कैरिकेचर कलाकार, लोगों को देखते हैं। यदि आप किसी पर अपना टकटकी लगाए रखते हैं, तो आपको एहसास होने से अधिक पूरी जानकारी बता सकते हैं। किसी की आंख में हर पलक झपकना और हर पंक्ति में यह एक कहानी कहती है कि वह जीवन की कहानी कहती है। यह कौन था जिसने कहा, तीस साल की उम्र में, हर किसी के पास वह चेहरा है जिसका वह हकदार है? फिर भी हममें से कुछ लोग जानबूझकर अजनबियों की आँखों में देखते हैं। कितना मूर्खतापूर्ण है, किसी पार्टी या सम्मेलन में संपर्क बनाने के लिए, ज्यादातर लोग उन लोगों के साथ आँख से संपर्क बनाने के लिए शर्मिंदा हैं जिन्हें हम नहीं जानते हैं।

अपने नेटवर्किंग सेमिनार में, मैं प्रतिभागियों को एक बड़ा वृत्त बनाने, कमरे के चारों ओर घूमने और चुपचाप एक-दूसरे को घूरने के लिए कहकर गहन दृश्य संपर्क बनाने के लिए प्रेरित करता हूं। एक-दूसरे की आंखों में झांकें, मैं उन्हें बताता हूं। एक-दूसरे का हालचाल जाना।

जैसा कि वे चल रहे हैं, मैं कहता हूं, सबसे महत्वपूर्ण व्यवसाय खाट, सबसे प्रिय दोस्त, या आपके जीवन का प्यार शायद नहीं है

यह कमरा। फिर भी, कुछ समय बाद, आप एक ऐसे कमरे में होंगे, जहाँ आप किसी ऐसे व्यक्ति को देखेंगे, जिसे आप समझ सकते हैं कि वह आपका जीवन बदल सकता है। मैं चाहता हूं कि आप तैयार रहें। मैं चाहता हूं कि आपके पास दृष्टिकोण बनाने की हिम्मत हो और उस विशेष व्यक्ति के लिए व्यर्थ प्रतीक्षा न करें। टहलते और घूरते हुए, मैं उनसे उन चार लोगों को चुपचाप चुनने के लिए कहता हूं जिन्हें वे ब्रेक के दौरान बात करना चाहते हैं।

केवल सुंदर लोग चुना जाएगा

जब यह अपरिचित और असुविधाजनक असाइनमेंट दिया जाता है, तो प्रतिभागियों को लगता है कि हर कोई सबसे आकर्षक के लिए एक रूपरेखा बना देगा

लोग। ऐसा कभी नहीं होता। कुछ रहस्यमय तब होता है जब लोग एक दूसरे को देखने के लिए समय निकालते हैं। हर कोई एक या दो अन्य लोगों में एक विशिष्ट सुंदरता का पता लगाता है जो बहुत ही व्यक्तिगत, बहुत विशेष है, और साधक के लिए विशिष्ट रूप से बोलता है।

मेरे जीवन का सबसे प्रिय दोस्त चिप नाम का एक छोटा सा साथी था। वह केवल 5 फीट 2 इंच लंबा था। चिप की एक बड़ी नाक थी और मोटे चश्मे के माध्यम से बाहर झाँकने वाली मज़ेदार छोटी आँखें थीं। एक पार्टी में, इस तकनीक का उपयोग किए बिना, मैंने शायद चिप पर ध्यान नहीं दिया होगा। हालांकि, मेरी एकाग्रता उस दिन थी जब हम मिले थे क्योंकि वह भाषण दे रहे थे। जब मैंने उसकी आँखों में गौर से देखा और उसके होंठों को हिलते हुए देखा, तो मैंने देखा कि उसके चेहरे से ऐसी व्यक्तिपरक सुंदरता आ रही थी। वह बारह साल तक मेरा सबसे अच्छा दोस्त बना रहा जब तक कि एक दुखद बीमारी ने उसकी जान नहीं ले ली। फिर भी, चिप अंत तक मेरे लिए सुंदर बनी रही, क्योंकि कोई भी बात नहीं कि उसका शरीर बीमारी से कैसे जुड़ गया, उसकी आत्मा में सुंदरता चमक गई।

जैसा कि संगोष्ठी के प्रतिभागी एक-दूसरे के चेहरे और चाल का पता लगाते हैं, वे अपने चेहरे में, अपनी आत्माओं में व्यक्तिपरक सौंदर्य की खोज करते हैं। कोई यह नहीं समझा सकता है कि एक व्यक्ति दूसरे को अपने विशेष चार में से एक के रूप में क्यों चुनता है। फिर भी व्यावहारिक रूप से हर कोई ब्रेक से एक नया अच्छा दोस्त बना देता है। कभी भी कोई भी व्यक्ति अचेत नहीं होता है।

जब आप उनके चेहरे की खोज करके लोगों के विशेष गुणों की तलाश करेंगे, तो आप उन्हें पा लेंगे। यदि आप अपने जीवन में वृद्धि के साथ किसी भी गैटिंग से बाहर निकलना चाहते हैं, तो अपने द्वारा चुने गए लोगों के साथ समय बिताएं, न कि केवल वे जो आपको चुनते हैं। जो आप चुनते हैं, उसमें चयनशील बनें। लेकिन चयनकर्ता होने का इंतजार न करें।

एक संगोष्ठी में ज़रूर, इसके आसान, लेकिन वास्तविक जीवन के बारे में क्या?

कभी-कभी, एक ब्रेक के बाद, एक प्रतिभागी कहेगा, इस समय मैं जिन लोगों से बात करना चाहता था, उनके पास जाना आसान था क्योंकि आपने इसे असाइनमेंट के रूप में दिया था। लेकिन एक असली पार्टी के बारे में क्या? हाल ही में, टॉड नाम के मेरे एक प्रतिभागी ने समूह के सामने मुझसे यह सवाल पूछा।

मैंने पूछा, टॉड, आपने इस बार दृष्टिकोण कैसे बनाया?

खैर, मैं बस ऊपर गया और कहा, हाय, इम टॉड। मैं तुमसे बात करना चाहता

था। कुंआ? मैंने पूछा।

तकनीक # 73

चयनकर्ता बनें, न कि शॉपी

आजीवन दोस्त, आपके जीवन का प्यार, या आपके भविष्य को बदलने वाले व्यावसायिक संपर्क पार्टी में नहीं हो सकते हैं। हालांकि, किसी दिन, कहीं, वह या वह होगा। हर पार्टी को बड़े आयोजन के लिए पूर्वाभ्यास कराएं।

उस पल के इंतजार में इधर-उधर न खड़े रहें जब वह विशेष व्यक्ति आपके पास आए। आप इसे कमरे में हर चेहरे की खोज करके बनाते हैं। रात में कोई और जहाज नहीं गुजरते। अपने जीवन में जो भी या जो भी आप चाहते हैं उस पर कब्जा करें।

277 लोगों से कैसे मिलना चाहते हैं

यह उस पर हावी हो गया कि वह किसी भी पार्टी में किसी से मिलने के लिए इस उद्घाटन वाक्यांश का उपयोग कर सकता है। एक संभावित अजीब क्षण को सुचारू करने के लिए, आप जल्दी से एक सहज प्रश्न का पालन करते हैं जैसे कि आप परिचारिका को कैसे जानते हैं? या आप क्षेत्र में रहते हैं? अब, तुम दूर हो और दौड़ रहे हो जैसे कि मेजबान ने तुम्हें प्रताड़ित किया था।

बेशक, अन्य चुनिंदा लोग पार्टी के चारों ओर घूम रहे होंगे। उनमें से कुछ, आपको जांचने के बाद, तय करेंगे कि आप उन विशेष लोगों में से एक हैं जिनसे वे बात करना चुनते हैं। निम्नलिखित एक अचेतन पैंतरेबाज़ी है, जिसे आसान बनाने के लिए उन पर आना आसान है क्योंकि उन्होंने एक बुद्धिमान विकल्प बनाया है।

कैसे एक सभा में लोगों को आप को लुभाने के लिए

क्या आपने कभी इस बात पर ध्यान दिया है कि आप कुछ कमरों में आराम महसूस करते हैं? कुर्सियों को इस तरह से व्यवस्थित किया जाता है कि आपका स्वागत करते हैं जैसे कि कह रहे हों, ठीक है और मेरे पास बैठो। इसके विपरीत, आप अन्य कमरों में प्रवेश करते हैं जहां आपको अंत में एक नि: शुल्क कुर्सी मिलने से पहले टेबल और ड्रेसर के आसपास एक सर्किट मार्ग को नेविगेट करना होगा।

इसी तरह, कुछ लोग कहने के लिए अपने शरीर के फर्नीचर, अपने हाथ और पैर की व्यवस्था करते हैं, अरे, सही पर आओ और मुझसे बात करो। फिर भी अन्य लोगों के शरीर के फर्नीचर चिल्लाते हैं, बाहर रहो! अपने जोखिम पर दृष्टिकोण। शर्मीले लोग कहते हैं कि जब वे अपनी बाहों को मोड़ते हैं तो अनजाने में दूर रहते हैं। वे पर्स को बंद करके, शराब पीकर या सिगरेट पीकर असुरक्षित संकेत देते हैं।

नियंत्रित अध्ययनों से पता चलता है कि पार्टी करने वाले लोग खुले शरीर के साथ खड़े होने वाले, हथियार रहित और अपने पक्ष में लटके हुए, पैर थोड़े अलग, उनके चेहरे पर हल्की मुस्कान के साथ आने वाले लोगों के लिए अधिक आकर्षक होते हैं। आपके और भीड़ के बीच की कोई भी वस्तु आपके पर्स को काट देने वाला अचेतन है। अधिक लोग एक महिला से संपर्क करते हैं जो एक हैंडबैग को निचोड़ने की तुलना में कंधे की थैली को खेलता है। कंधे की थैली उसकी पीठ के पीछे लटकी हुई है, इस प्रकार उसके खुले में बात करने का रास्ता छोड़ रही है।

278

कैसे एक Gathering 279 में आप लोगों को लालच देने के लिए उन्हें

लाल कलाई फ्लैश दे

अब, अनुकरणीय heres ce डी rŽsistance। आपके चेहरे के बगल में, आपकी कलाई और हथेलियाँ आपके शरीर के सबसे स्पष्ट भागों में से एक हैं। हथेलियाँ अच्छी भावनाओं के बोलती हैं।

पोप की कलाई और हथेलियाँ ऊपर उठती हैं, जब वह मेरे पीछे आता है। जब वह कहता है कि बर्गलर कलाई और हथेलियाँ ऊपर हैं, मैं हार नहीं मानता। मासूम की कलाई और हथेलियाँ ऊपर उठे हुए हैं जब वह कहता है, मुझे नहीं पता कि पैसा किसने लिया। कमजोर, खुली हथेलियों से संकेत मिलता है कि मेरे पास छिपाने के लिए कुछ नहीं है।

वे भी स्वीकृति का संकेत देते हैं। जब आप एक व्यावसायिक सहकर्मी को सुन रहे हैं, जिसे आप स्वीकृति देना चाहते हैं, तो सुनिश्चित करें कि आपकी कलाई और हथेलियाँ ऊपर हैं। भले ही आप अपने ठोड़ी पर अपना सिर आराम कर रहे हों, अपनी कलाई को आगे की ओर मोड़ें। जब भी आप किसी से बात कर रहे हों, तो अपने आप को लगातार हाथ की जाँच करें। सुनिश्चित करें कि आप सीधे अपने पोर को किसी की ओर इंगित न करें। उन्हें अपनी कलाई और हथेलियों की कोमल, कोमल त्वचा को देखने की खुशी दें, न कि झुर्रियां आपके पोर पर छिप जाएं।

आपके दिमाग में रोमांस? महिलाओं, अपने हाथों को आपके लिए कुछ तालमेल करने दें। जब महिलाएं उन्हें उत्तेजित करती हैं तो महिलाएं अपनी कलाई और हथेलियों को ऊपर की ओर घुमाती हैं। (वास्तव में, पुरुषों की अवचेतन रूप से पुरुषों के साथ बात करते समय ऑल कलाई फ्लैश उन्हें एक सेक्सी झटका देता है।)

उन लोगों के लिए एक स्पष्ट मार्ग प्रशस्त करें जो आपको विशेष पाते हैं

भयभीत छोटे जंगल बिल्लियों चट्टानों और लॉग के पीछे झुकना तो कोई बड़ा जानवर उन्हें हाजिर करेंगे। सामाजिक जंगल में, शर्मीले लोग ऐसा ही करते हैं। वे सहज रूप से कोनों की तलाश करते हैं और उन सीटों पर बैठते हैं जहां वे दिखाई नहीं देंगे।

तकनीक # 74

आओ-यहीं हाथ

मानव चुंबक बनो, मानव विकर्षक नहीं। एक सभा में खड़े होने पर, अपने शरीर को खुली स्थिति में अपने हाथों और हाथों की व्यवस्था करें। लोग सहज रूप से खुले हथेलियों की ओर बढ़ते हैं और कलाई से आने वाली स्थिति में छेड़खानी की जाती है। वे खो जाने या बीमार पंच आप स्थिति में पोर से दूर भागते हैं। अपनी कलाई और हथेलियों का उपयोग करके कहें कि मेरे पास छिपाने के लिए कुछ नहीं है, मैं आपको स्वीकार करता हूं और आप क्या कह रहे हैं, या मैं आपको सेक्सी लगता हूं।

जबकि जंगल को साफ़ करने के केंद्र में छिपकली और शेर टहलते हैं, सामाजिक जंगल में मानव बड़ी बिल्लियाँ भी साफ़-सफाई के साथ आत्मविश्वास से खड़ी रहती हैं ताकि दूसरे उन्हें देख सकें। एक राजनेता की तरह, अपने आप को एक दरवाजे के पास स्थित करें क्योंकि हर किसी को शाम को किसी न किसी रास्ते से गुजरना चाहिए।

अब हम एक ऐसी तकनीक पर आते हैं जिसका सभी राजनेता उपयोग करते हैं। वास्तव में, कुछ राजनीतिक पंडितों ने जॉन केनेडी और बिल क्लिंटन दोनों के चुनाव का श्रेय उस तकनीक की अपनी महारत को दिया है जिसे मैं ट्रैकिंग कहता हूं।

कैसे एक फिल्म स्टार की तरह उन्हें महसूस करने के लिए

1940 के दशक में फिल्में अलग थीं। प्रयोगात्मक फिल्मों से पहले, ciema veritŽ, और nouvelle अस्पष्ट, उनकी कहानियां थीं। अमेरिकियों ने रेडियो बुनेटा

और बेबी बूट्स से बंधे अपने बक्सा फॉक्सटेल में हूपिंग किया, जो रियरव्यू मिररड्रोव से फिल्म हाउस को निलंबित कर दिया, और उनके सामने एक कहानी देखी।

लगभग पूरी तरह से, सिल्वर स्क्रीन पर नायक और नायिका मिलेंगे, प्यार में पड़ेंगे, असंभव लगने वाली बाधाओं को दूर करेंगे, शादी करेंगे और (संभवत:) इसके बाद खुशी से रहेंगे। ओह, कहानियाँ थोड़ा भिन्न होती हैं। लेकिन हमेशा एक अग्रणी पुरुष और शायद एक अग्रणी महिला थी। तब बाकी दुनिया थी। सुपरिटिंग के पात्र बहुत अधिक ब्रूहा के बिना जीवित या मर सकते थे। लेकिन सितारों के जीवन की हर छोटी-बड़ी घटना महत्वपूर्ण थी।

खैर, फिल्में बदल गई होंगी। मानव स्वभाव है। एवरोन 1940 के दशक की फिल्म के स्टार की तरह लगता है। उनके जीवन की हर तुच्छ घटना क्षणिक है। Theres मुझे। फिर दुनिया के बाकी हिस्सों में।

नाश्ते के लिए किसी के पास क्या जूते थे, उसने कौन से जूते पहने थे और क्या उसने अपने दांतों को फ्लोस करने में समय लिया था, यह उस विशेष व्यक्ति के लिए अधिक घातक हो सकता है जो दूर के देशों के पतन या वैश्विक तापमान के बढ़ने से होता है।

पति और पत्नी कभी-कभी अपने पति या पत्नी को साझा करते हैं: 281

आपके पास नाश्ते के लिए क्या था, हनी? आपने उन जूतों को नहीं पहना, क्या आपने? क्या आपको फ़्लॉस करना याद था? एक दिलचस्प अंतरंगता बनाने के लिए, बड़े विजेता एक बिंदु बनाते हैं

महत्वपूर्ण संपर्क जीवन के मिनट विवरण याद रखें। नाश्ते के लिए उनके पास क्या था या क्या वे भूल गए या भूल गए, इस पर उन्होंने न तो दिलचस्पी दिखाई और न ही दिलचस्पी। लेकिन किसी को एक बड़े स्टार की तरह महसूस करने के लिए, उन्हें याद है कि उनका संपर्क साझा करने के लिए होता है।

उनकी अगुवाई करें। यदि एक संभावना का उल्लेख है कि उसके पास नाश्ते के लिए राइस क्रिस्पी थे, तो बाद में उसे मिलाया गया। यदि, चैटिंग में, आपका बॉस आपको बताता है कि उसने एक दिन काम करने के लिए असुविधाजनक जूते पहने थे, तो उसे दूसरे पर संदर्भित करने का एक तरीका खोजें। यदि आपके मुवक्किल ने एक दृढ़ फूल देने वाले का उल्लेख किया है, तो उसके अनुशासन पर बाद की तारीख में उसे सह लें। यह संकेत देता है कि वह आकाशगंगा में एक यादगार तारा है

आप से मुलाकात की यह उनके जीवन पर नज़र रखने कहा जाता है। जब आप उनके minutiae को ट्रैक करते हैं, तो आप उन्हें 1940 के दशक के फिल्म सितारों की तरह महसूस कराते हैं और उनके जीवन में होने वाली छोटी-मोटी घटनाएं आपके लिए बड़ी चिंता का विषय हैं।

यह मौका नहीं छोड़ें

राजनेता ट्रैकिंग से बाहर एक विज्ञान बनाते हैं। वे अपने कंप्यूटर पर, या अपने दिमाग में आखिरी चिंता, उत्साह, या घटना को अपने जीवन में हर किसी के साथ चर्चा में अपने डेस्क पर थोड़ा काला बॉक्स रखते हैं। वे इस बात पर नज़र रखते हैं कि लोग कहाँ थे, उन्होंने क्या कहा, और अंतिम बातचीत के बाद से वे क्या कर रहे थे। फिर अगले फोन कॉल के पहले शब्द या उस व्यक्ति से मिलना उस जानकारी से संबंधित है:

हैलो, जो। जमैका की आपकी यात्रा कैसी रही? हे सैम, क्या आपके बच्चे ने बेसबॉल टीम बनाई? हाय, सैली। क्या आपने अभी तक अपने ग्राहक से वापस सुना है? आपको

सुनकर अच्छा लगा, बॉब। इसका मतलब है कि आप बच गए

सिचुआन रेस्तरां आप पिछली बार जब हम बात करने जा रहे थे। कैसे

एक फिल्म स्टार 283 की तरह उन्हें महसूस करने के लिए

जब आप किसी के जीवन में अंतिम प्रमुख या छोटी घटना को लागू करते हैं, तो यह पुष्टि करता है कि सभी के साथ क्या ज्ञात है। वे दुनिया के सबसे महत्वपूर्ण व्यक्ति हैं।

ट्रैकिंग के सबसे शक्तिशाली रूपों में से एक है, लोगों की व्यक्तिगत उपलब्धियों की वर्षगांठ को याद करना। क्या आपके बॉस को आज से एक साल पहले उनकी वर्तमान स्थिति के लिए पदोन्नत किया गया था? क्या आपका ग्राहक सार्वजनिक हुआ? एक वर्ष के बधाई नोट भेजने के लिए जन्मदिन कार्ड की तुलना में कितना अधिक यादगार है।

लोगों को याद रखना निजी जुनून एक और है। कई साल पहले, मैंने एक पत्रिका के लिए नियमित रूप से लिखा था। मेरे तत्कालीन संपादक, कैरी, कुकी के नाम के अपने नए बिल्ली के बच्चे के साथ थे। हाल ही में मैं एक लेखक सम्मेलन में कैरी में भाग गया। प्रारंभिक बातचीत में मैंने उससे कहा, मुझे लगता है कि कुकीज़ अब तक एक पूर्ण विकसित बिल्ली है। वह कैसी है?

चकित करने वाली मुस्कुराहट मेरा इनाम थी।

लील, उसने कहा, मुझे विश्वास है कि तुम्हें कुकी याद है। हाँ, अब ठीक है और। । । कैरी कुकी, अब पूर्ण विकसित बिल्ली के बारे में एक और दस मील की दूरी पर चला गया ।

तकनीक # 75

ट्रैकिंग

एक एयर-ट्रैफिक कंट्रोलर की तरह, अपने वार्तालाप भागीदारों के जीवन का सबसे बारीक विवरण ट्रैक करें। एक प्रमुख समाचार की तरह अपनी बातचीत में उन्हें देखें। यह आत्मीयता का एक सरल भाव पैदा करता है।

जब आप किसी के जीवन की अंतिम बड़ी या छोटी घटना को मनाते हैं, तो यह इस गहरे विश्वास की पुष्टि करता है कि वह एक पुरानी शैली का नायक है जिसके चारों ओर दुनिया घूमती है। और लोग आपको उनके स्टारडम को पहचानने के लिए प्यार करते हैं।

एक हफ्ते बाद मुझे कैरी का फोन आया और मुझसे पूछा कि क्या ईद उनकी पत्रिका के लिए एक बड़ी कहानी है। क्या उसने मेरे बारे में सोचा क्योंकि मैंने ट्रैकिंग तकनीक का इस्तेमाल किया और कुकी को याद किया? कोई नहीं कह सकता, लेकिन मुझे मेरा संदेह है। Ive ने देखा कि पुरस्कार प्राप्त करने के लिए ट्रैकिंग तकनीक बहुत से लोगों पर काम कर रही है।

राजनेताओं को इतने सारे लोगों को ट्रैक करने के लिए इतने सारे तथ्यों को कैसे याद किया जाए? वे निम्नलिखित तकनीक का उपयोग करते हैं।

कैसे उन्हें आप के बारे में याद करने के साथ उन्हें विस्मित करना

कई साल पहले, मैंने मिडवेस्टर्न राज्य में एक राजनीतिक फंड जुटाने की घटना में भाग लिया । एक मेहमान ने मुझे धमकाया। कभी-कभी Id उसे कई लोगों के साथ एनिमेटेड बातचीत में देखती है। अन्य बार, hed अकेले खड़े होकर हाथ में कार्ड लिए किसी चीज को कुरेदता है। फिर अगली बार जब ईद दिखेगी, तो उसे किसी और के साथ चैट करना होगा। अगले मिनट, उसके हाथ में फिर से हाथापाई हो। उन्होंने एक घंटे से

अधिक समय तक इस पैटर्न को दोहराया। मैं एक नासमझ पड़ोसी की तरह उत्सुक हो गया। यह साथी कौन था?

शाम के समय एक बिंदु पर, मैं जलपान की मेज के पास अकेला खड़ा था। वह एक बड़ी मुस्कुराहट, एक गर्म हाथ के साथ मेरे पास आया, और अपना परिचय दिया। हाय, इम जो स्मिथ। उसने मुझसे पूछा कि मैं क्या पी रहा था। मैंने उसे सफेद शराब बताई और हमने पसंद करना शुरू कर दिया। मैं अपने पसंदीदा गोरे का उल्लेख करने के लिए हुआ था Sancerre। जब हम बात करते थे, तो मुझे अपनी जीभ काटने के लिए यह कहते हुए उसका विरोध करना पड़ा कि बुखार के नोट के साथ क्या हुआ।

कुछ मिनट बाद, मैंने कमरे में एक दोस्त को देखा और खुद को माफ कर दिया। उसने मेरा कार्ड मांगा और जैसे ही मैं दूर गया, मैंने अपने कंधे पर झपट लिया। मुझे पता था! वहाँ वह मेरे कार्ड पर हाथापाई कर रहा था। वह मेरा उद्घाटन था। मैं पीछे हट गया, और मजाक के रूप में अपनी जांच को बंद करने की कोशिश कर रहा था, कहा, अरे, मैंने आपको मेरी सलाह नहीं दी। क्या आप लिख रहे हैं?

285

उन्होंने मेरे बेस्वाद मजाक पर हार्दिक हंसी दी और कहा, तुमने मुझे पकड़ लिया! उसने मेरा कार्ड पलट दिया और मैंने उस पर लिखा एक शब्द देखा: सैंसर्रे। फिर, मेरे व्यामोह को आत्मसात करने के लिए, उसने प्रत्येक व्यक्ति की पीठ पर मुझे स्क्रिबल्स दिखाने के लिए अपने जेब भरे हुए बिजनेस कार्ड खाली कर दिए। मैंने मान लिया कि यह सिर्फ Joes था

लोगों को याद रखने में उनकी मदद करने के लिए बहुत कम प्रणाली। यह महीनों बाद तक नहीं था कि मैंने उसके पागलपन को देखा।

एक सुबह मैं अपने मेलबॉक्स में गया और जो से एक व्यक्तिगत पोस्टकार्ड मिला। उसने मुझे बताया कि वह राज्य के सीनेटर के लिए दौड़ रहा था। फिर कार्ड के निचले भाग पर, लिखा हुआ है, हाल ही में कोई अच्छा नर्तक था? जिसने मेरा दिल जीत लिया। अगर मैं उनके राज्य में रहता, तो एक लिट्ल टच जैसा कि मेरे वोट को उनके पास ले जाता।

हो सकता है कि वे उछल-उछलकर न पूछें, आपको यह कैसे याद आया? फिर भी, वे आपको याद करेंगे। कोई फर्क नहीं पड़ता कि वीआईपी कितना महत्वपूर्ण है, वह एक विशेष रिश्तेदारी को महसूस करता है

तकनीक # 76

द बिजनेस कार्ड डोजियर

किसी पार्टी में किसी से बात करने के ठीक बाद, आप अपना पेन निकाल लें। अपने व्यवसाय कार्ड के पीछे आपको बातचीत की याद दिलाने के लिए नोट्स लिखें: उसका पसंदीदा रेस्तरां, खेल, फिल्म या पेय; जिसकी वह प्रशंसा करता है, जहाँ वह बड़ा हुआ, एक उच्च विद्यालय का सम्मान; या शायद उसने एक चुटकुला सुनाया।

अपने अगले संचार में, पसंदीदा रेस्तरां, खेल, फिल्म, पेय, गृहनगर, हाई स्कूल सम्मान का संदर्भ दें। या फिर महान हंसी मजाक को दोहराएं।

उन्हें उस व्यक्ति के बारे में याद करने के लिए जो उन्हें 287 के साथ कैसे विस्मित

करता है, जो उनके सामान्य रूप से प्रसिद्ध के अलावा अन्य को संदर्भित करता है उपलब्धियों।

राजनेता लगातार खुद को बेच रहे हैं। (यदि आपने कभी सोचा है कि अमेरिका को द लैंड ऑफ प्रॉमिस क्यों कहा जाता है, तो चुनावी वर्ष में अपने कान खुले रखें।) लेकिन, निश्चित रूप से, लोगों को क्या वादा करना है, यह जानने के लिए, राजनेता आईबॉल सेलिंग नामक अगली सुपर बिक्री तकनीक का उपयोग करते हैं।

कैसे अपनी आँखों के साथ बिक्री करने के लिए

बिक्री का प्रतिशत, जो जिमी, मेरा एक अच्छा दोस्त है, पर विश्वास नहीं करना है। यहां तक कि उनके सेल्स मैनेजर को भी नहीं पता कि वह ऐसा कैसे करते हैं। पर मै करता हू। क्योंकि उसने मुझे बताया था।

जिम्मी का कहना है कि फैंसी सेल्स तकनीक वर्षों से सीखी हुई हैं (बेनिफिट्स बेचना, पार्टनरिंग, पर्सनैलिटी टाइप्स को बेचना, वैल्यू-एडेड कॉन्सेप्ट, रिजेक्शन प्रूफ़िंग, स्पिन सेलिंग) जिसे वह आईबॉल सेलिंग कहता है उसके आगे सभी पीला पड़ जाता है।

आईबॉल सेलिंग दो दर्जन क्लोजिंग टेकनीक को याद नहीं कर रही है। न ही आपत्तियों को दूर करने के लिए किसी ग्राहक के साथ मौखिक रूप से छेडछाड की जाती है। जिम्मी का कहना है कि यह काफी हद तक अपनी आँखें खुली रखने, अपने ग्राहकों की प्रतिक्रियाओं को देखने और अपनी बिक्री पिच को समायोजित करने के लिए है कि उनके ग्राहक कैसे चलते हैं।

जबकि जिमी अपनी बिक्री की पिच दे रहा है, अपने ग्राहक को यह कहने में संकोच करने पर अधिक ध्यान केंद्रित कर रहा है कि यह कैसे कहा जाता है। हीस अपने ग्राहकों को अनैच्छिक सिर चाल की जांच कर रहा है। हेस उसके हाथ के इशारों, उसके शरीर के घूमने, उसके चेहरे के एक्सप्रेशन से उसकी आंखों के उतार-चढ़ाव का अध्ययन करते हैं। जिम्मी का कहना है कि जब उनका कटर एक शब्द नहीं कह रहा है, भले ही वह आपको पोकर चेहरा देने की कोशिश कर रहा हो, वह संवाद नहीं कर सकता। वह शब्दों में नहीं कह सकता है कि वह आपकी पिच के लिए कितना ग्रहणशील है, लेकिन वह आपको स्पष्ट रूप से अनैतिक बता रहा है। जिम्मी ने कहा कि यह जानना कि क्या एक संभावना को चालू करता है, क्या उसे बंद कर देता है, और क्या समय-समय पर उसे बेअसर छोड़ देता है या बिक्री को तोड़ सकता है।

जिमी कैसे बक स्टॉप्स ढूँढता है

उत्पाद जिमी बेचता है महंगा प्रकाश उपकरण है। अक्सर उसे दस, बीस या अधिक लोगों के समूहों को बिक्री प्रस्तुतियाँ करनी चाहिए। वह कहते हैं, आईबॉल सेलिंग में पहली चुनौती यह है कि वास्तविक निर्णय निर्माता कौन है।

जिम्मी एक अपरंपरागत (आवश्यक रूप से अनुशंसित नहीं) तरीके से अपनी चुनौती को पूरा करता है। शुभ दोपहर, सज्जनों और महिलाओं के बाद, वह थोड़ा भ्रमित करने के लिए कुछ कहता है। क्यों? क्योंकि हैरान समूह नहीं जानता कि कैसे प्रतिक्रिया दें। तो उनके सिर मौसम की तरह सब पर चक्कर लगाते हैं, जो देखने के लिए एक घुमावदार दिन पर होते हैं? अब जिस्मिस को अपना निर्णय निर्माता मिल गया, ताकि वह उस व्यक्ति को आईबॉल बेचना जारी रख सके।

क्या करें जब आप अपने क्यू प्राप्त करते हैं

कुछ संकेत स्पष्ट हैं, जिम्मी कहते हैं। लोग उदासीनता के लिए अपने शॉडर को सिकोड़ते हैं, अधीरता के लिए अपनी उंगलियों को टैप करते हैं, या असहज महसूस होने

पर अपने कॉलर को ढीला करते हैं। लेकिन सैकड़ों अन्य अचेतन इशारे हैं जिनके लिए मैं अपने एंटीना को बांधे रखता हूं।

उदाहरण के लिए, मैं अपनी संभावनाओं के सटीक कोण को देखता हूं। अगर इसका पूरी तरह से मुझे सामना करना पड़ रहा है, खासकर अगर इसका प्यारा प्यारा कोण है, तो इसका मतलब है कि वे रुचि रखते हैं। उस मामले में, मैं बात करने का अधिकार रखता हूं। लेकिन अगर उनका सिर थोड़ा दूर है, तो यह एक बुरा संकेत है। मैं इसे विषय बदलने के लिए एक क्यू के रूप में लेता हूं और शायद अपने उत्पाद के एक अलग लाभ के बारे में बात करता हूं।

जिम्मी न केवल अपने ग्राहकों को पुनर्जन्म के बारे में कहने में संकोच करते हैं, बल्कि अगर वह इसके ग्रहणशील नहीं होने पर अपनी संभावनाओं को बदलने के लिए सक्रियता से कदम उठाते हैं। वह कहता है, मन के पीछे शरीर खुला होना चाहिए।

उदाहरण के लिए, वह जारी रखता है, यदि आपके ग्राहक के पास उसकी छाती के सामने उसकी बाहें हैं, तो उसे देखने के लिए हाथ रखें ताकि उसे आपसे इसे लेने के लिए उन्हें अनफॉलो करना पड़े। जिम्मी

हमेशा बाधाओं को तोड़ने के लिए प्रॉप्स से भरा एक ब्रीफकेस ले जाता है। उनके पास शादीशुदा संभावनाओं को संभालने के लिए उनकी पत्नी और बच्चों की तस्वीरें हैं, ग्राहकों के लिए उनके स्काई टेरियर के स्नैट्स, जिनके पास एक कुत्ता है, एंटीक प्रेमियों को दिखाने के लिए एक एंटीक घड़ी और गैजेट कट्टरपंथियों को दिखाने के लिए एक पॉकेट-आकार का कंप्यूटर है। जिम्मी कहते हैं, जब तक मैं उन्हें किसी चीज तक पहुंचने के लिए अपनी बाहों को खोलने के लिए पा सकता हूं, मेरे दिमाग में एक शॉट है।

जिम्मी ने अपनी पिच के समय को अपने कटोमर्स की गुप्त प्रतिक्रियाओं से मिलान करने के लिए भी रखा। जब उसका मुवक्किल किसी वस्तु के लिए पहुंचता है, तो वह इसे धीमी बात करने के लिए एक क्यू के रूप में लेता है या बस शांत हो जाता है। एक पेपर क्लिप के लिए पहुंचना या डेस्क पर एक फ़ोल्डर के शौकीन कहते हैं, मैं इसके बारे में सोच रहा हूं।

बेशक, जिमी बिक्री के लिए तैयार पापियों की तरह लगातार तलाश कर रहा है, जैसे कि अनुबंध को उठाना, कलम का शौकीन होना, या अपनी हथेलियों को मोड़ना। उस बिंदु पर, वह जल्दी से पास में कटौती करता है।

कॉन्ट्रैक्ट-साइनिंग पेन को बाहर लाने का एक और संकेत है, जब आपकी संभावनाओं का सिर प्लास्टिक के बत्तख की तरह ऊपर-नीचे होने लगता है। वे चुपचाप चिल्ला रहे हैं, हाँ, बीमार खरीद! अकुशल सेलेप लोग बस तब तक बात करते रहते हैं जब तक वे प्रशिक्षण में सीखी गई पिच को खत्म नहीं कर लेते। कई लोग इतनी देर तक बात करते रहते हैं, वे खुद को अनसुना करते हैं। इसके विपरीत, जब ग्राहक अपने सिर को आगे-पीछे करते हैं, तो कोई फर्क नहीं पड़ता कि वे क्या कह रहे हैं, उनका मतलब है कि नहीं!

आईबैलिंग इज नॉट फॉर सेलिंग ओनली

एक शब्द के बिना, आपके दोस्त और प्रियजन भी अपनी इच्छाओं को दिखाते हैं। जब मेरा दोस्त डेबोरा टोनी से जुड़ गया, तो डेबोराहट ने सबको समझा कि यह स्वर्ग में की गई शादी नहीं है। उनकी शादी के कुछ महीने पहले मैंने कहा, देब, क्या तुम सच में टोनहीज़ हो तुम्हारे लिए?

ओह हां, उसने कहा, उसका सिर दाएं और बाएं घूम रहा है, आगे-पीछे, मैं उससे बहुत प्यार करता हूं। वह शादी कभी नहीं हुई। उसके शरीर ने पहचान लिया कि उसके मन में

अभी तक क्या एहसास है।

एक राजनेता की तरह, अपने सामाजिक वार्तालापों को बिक्री पिच के रूप में समझें। यहां तक कि अगर आपके पास कोई उत्पाद नहीं है, तो आप उन्हें अपने विचारों को खरीदना चाहते हैं। यदि आपके श्रोता आपसे बात करते समय दूर हो जाते हैं, तो अपने नेत्रगोलक 291 के साथ बिक्री करने के लिए न करें

व्यक्ति कितना कठोर है, इस पर ध्यान दें। बिक्री समर्थक की तरह, अपने आप से पूछें, मैं इस व्यक्ति को चालू करने के लिए विषय को कैसे बदल सकता हूं? अगर उनका पूरा शरीर शुरू हो जाए

दूर करने के लिए, समय-सम्मानित व्यक्तिगत प्रश्न चाल का उपयोग करें। उनके पसंदीदा विषय के बारे में पूछें। जॉर्ज, आपने पिछले सप्ताह पकड़े गए बास को कितना बड़ा कहा था? या उसके नाम का उपयोग करें और एक व्यक्तिगत प्रश्न पूछें। Thats हमेशा एक धरनेवाला। आर्चीबाल्ड, आपकी हाई स्कूल फुटबॉल टीम का नाम क्या था?

Weve ने केवल कुछ प्रतिक्रियाओं के बारे में बात की। किसी के शरीर की भाषा पढ़ने के संकेत एक किताब भर सकते हैं। वास्तव में, उनमें से कई हैं। मैं अपने कुछ पसंदीदा संदर्भों में सुझाव देता हूं। 2126 बॉडी लैंग्वेज पर पढ़ें और अपने विजुअल चैनल में ट्यून करें कि आप लोगों को बेचने की कोशिश कर रहे हैं, अपना वोट प्राप्त करें, या उन्हें समझाएं कि आप नौकरी के लिए सर्वश्रेष्ठ उम्मीदवार हैं या जीवन साथी की भूमिका निभा रहे हैं।

यह हमारे श्रोताओं को जो भी हम कहते हैं उसे स्वीकार करने के साथ जिमी की सफलता दर के लिए सुपर नहीं होगा? हम कर सकते हैं अगर हम सिर्फ अपनी आँखें खुली रखें।

एक त्वरित समीक्षा

यही सब है इसके लिए। Youll पार्टी (Munching या Mingling तकनीक) में आने से पहले खाना छोड़ दें

तकनीक # 77

नेत्रदान बेचना

मानव शरीर एक चौबीस घंटे का प्रसारण स्टेशन है जो आपको रोमांचित करता है। आप मुझे बोर कर रहे हो। मुझे आपके उत्पाद का वह पहलू पसंद है। कि एक मेरे पैरों को सोता है।

अपने सभी ग्राहकों और दोस्तों के संकेतों को लेने के लिए अपने नेत्रगोलक के पीछे छिपे हुए कैमरों को सेट करें। फिर अपनी पिच और अपनी गति के अनुसार योजना बनाएं।

भारी नेटवर्किंग के लिए हाथ मुक्त। जब आप आते हैं, तो आप दरवाजे के रास्ते में रुक जाते हैं और जमीन को बिछाने के लिए रूबर्नेक रूम को बंद कर देते हैं। रबरनेकिंग करते समय, आप चोसेर रहें, न कि सेलेव और शाम के लिए अपनी संभावनाओं को चुनें। जब आप आस-पास खड़े होते हैं, तो आप आराम से आएँगे और आने-जाने के लिए आमंत्रित करेंगे ।

आप पिछले अध्याय से बैठक-लोक तकनीकों का उपयोग करने के लिए, निश्चित रूप से भूल गए हैं। यदि आप किसी ऐसे व्यक्ति से बात करते हैं, जिससे आप बात करना चाहते हैं, तो आप उन व्हाट्सएप की जांच करें, जिन पर आप टिप्पणी कर सकते हैं कोई नहीं मिल रहा है, बस पार्टी देने वाले से पूछें, Whoozat? यदि मेजबान या परिचारिका

दृष्टि में नहीं है, तो बस अपने लक्ष्य के पास खड़े रहें और तकनीक में तकनीक का सहारा लें।

पहले से मिले हुए किसी से भी चैट करते समय, आप निश्चित रूप से, अपने वोट या दिल को जीतने के लिए ट्रैकिंग का उपयोग करेंगे और बातचीत को सुनिश्चित करने के लिए पार्ट टू में सभी टेकेनिक्स आपके नए परिचित के लिए दिलचस्प है। आखिरकार,

youll हर बातचीत के साथ लक्ष्य पर सुनिश्चित करने के लिए Eyeball बेचना रोजगार। और न ही फोगेट, जैसा कि आप इतने लंबे समय से कहते हैं, अपने बिजनेस कार्ड डोजियर पर अपने अगले संपर्क के लिए सामग्री को परिमार्जन करने के लिए।

यह एक अच्छा लग रहा है जब आप यह सब ठीक किया है। इन तकनीकों का उपयोग करना जारी रखें राजनेता एक कमरे में काम करने के लिए उपयोग करते हैं, और आप अधिक महत्वहीन पार्टियों को पीड़ित नहीं करेंगे। और, पूरी किताब में सलाह के बाद, आप किसी को भी एक बेईमान व्यक्ति के रूप में हड़ताल नहीं कर सकते।

अब हम कैसे किसी से बात करें के उन्नत अनुभाग पर आगे बढ़ते हैं। निम्नलिखित तकनीकों में से कुछ आपको भ्रम में अपना सिर खरोंच कर सकती हैं। उन लोगों पर विशेष ध्यान दें जो ऐसा करते हैं क्योंकि इसका मतलब कहीं न कहीं है, कभी-कभी, आप अपने आप को अपने सिर को खरोंच कर सकते हैं कुछ अधिक दर्दनाक तरह से एक कांच की छत से टकराने से, या क्यों व्यापार का सौदा, तपस्या, या प्रेम संबंध खट्टा हो गया। आप कभी नहीं जान सकते, जब तक कि आप इसे यहां नहीं पढ़ते, कि यह आपका अपना संचार गड़बड़ा गया।

किसी से बात कैसे करें - 92 Little ट्रिक्स ...

पार्ट नौ

कैसे कभी कभी लोगों को बाघों का सबसे विश्वासघाती ग्लास छत तोड़ना है

हर हफ्ते, जब मैं एक बच्चा था, मेरी माँ मुझे एक फिल्म देखने के लिए नेशनल जियोग्राफिक सोसायटी में ले गई। बाघों में से एक इन कई वर्षों के बाद मेरे बुरे सपने पर हमला करता है। वहाँ अंधेरे थिएटर में बैठकर, मैंने देखा कि एक माँ तीन छोटे शावकों को जन्म देती है। एक का जन्म एक टांग के साथ हुआ था। मैंने देखा कि कैसे अन्य सभी बाघ शावकों ने उसे बाहर रखा। और कैमरों के सामने वहीं, उसे दूसरों ने मौत के घाट उतार दिया। मुझे याद है कि रोना और यह सोचना कि मेरे स्कूल के कुछ बच्चे कैसे स्वस्थ शावक थे। वे बहुत क्रूर हो सकते हैं।

ग्रेड स्कूल में मेरा सबसे अच्छा दोस्त स्टेला था और वह अंदर और बाहर एक सुंदर लड़की थी। लेकिन वह एक भाषण दोष था, एक फांक तालु। और हमारे कई सहपाठियों ने उसकी पीठ पीछे उसकी हँसी उड़ाई और उसे अपने खेल से बाहर कर दिया।

बच्चों के हवन में बहुत बदलाव आया। जब मैं कॉलेजों और युवा लोगों के समूहों के लिए वार्ता देता हूं, तो चर्चा अक्सर लोकप्रियता में बदल जाती है। हर कोई पसंद करना चाहता है। कभी-कभी छात्र मुझे कहानियां सुनाते हैं

इस बारे में कि किसी लड़की को मामूली शारीरिक दोष कैसे होता है, कहते हैं, एक आँख या एक घबराई हुई आँख। वे कहते हैं कि कुछ बच्चे हंसते हैं और उसका मजाक उड़ाते हैं। या एक लड़का एक लंगड़ा है तो कोई भी उसे अपनी बेसबॉल टीम के लिए नहीं चुनता है। यहां तक कि अगर वह अन्य बच्चों की तरह तेज दौड़ सकता है, तो उसके कुछ सहपाठियों को अपंग होने की छवि पसंद नहीं है।

साल बीतते जाते हैं और बच्चे वयस्क हो जाते हैं। बहुत ज्यादा बदलाव नहीं। वयस्क शारीरिक क्रूरता के बारे में, खुशी से, क्रूर नहीं हैं। लेकिन वे सामाजिक विकलांगता के बारे में क्रूर हो सकते हैं। सामाजिक अक्षमताएं कपटपूर्ण हैं क्योंकि अक्सर हम उन्हें अपने आप में नहीं पहचानते हैं। हम अपने सामाजिक हथकंडों से अंधे हो सकते हैं और अपनी मौखिक कमियों से बहरे हो सकते हैं। लेकिन उन्हें दूसरों में पहचानने की जल्दी थी।

आपके एक सहयोगी ने कितनी बार एक गूंगा, असंवेदनशील गफ़ बनाया है? कितनी बार आपने किसी मूर्खतापूर्ण कदम के कारण किसी को लिखा है? क्या आपको लगता है कि वह जानता था कि वह क्या कर रहा था? बिलकूल नही। उसे पता नहीं था कि वह एक लाइन पार कर रहा है या आपके पैर की उंगलियों पर कदम रख रहा है। संभवत: किसी ने भी उन्हें इस बारे में नहीं बताया कि कैसे किसी से बात करें, इस अंतिम खंड में चर्चा करने जा रहे हैं।

हम सभी ने कांच की छत के बारे में सुना है कि कुछ कंपनियां महिलाओं और अल्पसंख्यकों पर खर्च करती हैं। लोग शायद ही कभी किसी और तरह की कांच की छत की चर्चा करते हैं। यह एक और भी विश्वासघाती है क्योंकि आप इसके खिलाफ कानून बना सकते हैं और केवल शीर्ष संचारक इसे समेट लेते हैं। फिर भी इसकी एक रॉक-हार्ड ढाल है। कई उज्ज्वल व्यक्ति अपने सिर को मोटे कांच पर मारते हैं क्योंकि वे शीर्ष पर बड़े लड़कों और बड़ी लड़कियों में शामिल होने के लिए सीढ़ी के अगले पायदान पर चढ़ने की कोशिश करते हैं। लोगों के माध्यम से दुर्घटना करने में सक्षम हैं, जो उन नियमों का पालन करते हैं जो पालन करते हैं।

निम्नलिखित तकनीकों में से प्रत्येक पर विचार करें। यदि आप उनमें से किसी को स्पष्ट पाते हैं, तो अपने आप को पीठ पर थपथपाएं। इसका मतलब है कि आप पहले से ही उस पर एक बाघ हैं। उन हंगामेदार संवेदनाओं की तलाश में रहें, जहाँ आप खुद को यह कहते हुए पाते हैं, कि आप मज़ाक कर रहे हैं! इसमें गलत क्या है?

ध्यान रहे! इसका मतलब है कि किसी दिन, आप उस विशेष असंवेदनशीलता का सामना कर सकते हैं। फिर, जब एक बड़ा विजेता प्रतिक्रिया देता है

आपके सुझाव के अनुसार, अपने फ़ोन कॉल को वापस न करें, आपको पदोन्नति नहीं देता है, आपको पार्टी में आमंत्रित नहीं करता है, आपको अपनी तारीख को स्वीकार नहीं करना चाहिए, आपको कभी नहीं पता होगा कि क्या हुआ था। निम्नलिखित में से प्रत्येक तकनीक को पढ़ने के लिए सुनिश्चित करें कि आप इनमें से कोई भी सूक्ष्म गलतियां नहीं कर रहे हैं, जो बड़े खिलाड़ियों को आपको प्रभावित करते हैं और आपको वह प्राप्त करने से रोकते हैं जो आप जीवन में चाहते हैं।

उनके ब्लूपर्स को नजरअंदाज करके उनकी जीत कैसे जीतें

एक उल्लेखनीय प्रतिक्रिया ने मेरी आँखें खोल दीं और बड़े विजेताओं और छोटे हारे लोगों के बीच एक और अंतर पैदा कर दिया। कई साल पहले मैं एक क्लाइंट के लिए एक प्रोजेक्ट कर रहा था। मुझे फर्म में चार सबसे बड़ी मछलियों द्वारा दोपहर के भोजन पर ले जाने का आनंद था। वे संचार समस्याओं के साथ मुझे चाहते थे कि उनकी कंपनी अनुभव कर रही थी।

हम व्यस्त दोपहर के भोजन में व्यस्त मिडटाउन रेस्तरां में गए। हर टेबल पर तरह-तरह के कॉर्पोरेट जीव भरे हुए थे। मध्य-प्रबंधन प्रकार उनके सूट और संबंधों या उच्च कॉलर वाले ब्लाउज में लंच कर रहे थे । कार्यकर्ता और सचिव अपनी नीली शर्ट या छोटी स्कर्ट में घूम रहे थे। रेस्तरां बातचीत और विश्वास के साथ गूंज रहा था।

प्रवेश के दौरान, हम कॉपनी चुनौतियों के बारे में गहन चर्चा में थे। CFO, श्री विल्सन, वित्तीय दृष्टिकोण के बारे में बात कर रहे थे जब अचानक, BLAM! छह फीट दूर नहीं, एक वेटर ने व्यंजनों से भरा एक ट्रे गिरा दिया। चश्मा टूट गया, चांदी के बर्तन संगमरमर के फर्श के खिलाफ चढ़ गए, और एक गर्म बेक्ड आलू विल्सन के पैरों के लिए एक सीधी राह में हमारी मेज के नीचे लुढ़का।

व्यावहारिक रूप से रेस्तरां में हर कोई अपमानित की ओर मुड़ गया वेटर। हमने ऊह -ओह, बटरफिंगर्स का कैकोफनी सुना! वूप्स, इसे देखो! लड़का, यहाँ अपने पिछले दोपहर के भोजन, और तरह-तरह के तीखे और अपमानजनक हँसी-मज़ाक करता है।

हालांकि, विल्सन ने अपने एकालाप के एक शब्द को याद नहीं किया। मेरी मेज पर एक भी बड़ा खिलाड़ी नहीं आया और न ही पलकें झपकाईं। यह ऐसा था जैसे कुछ हुआ ही न हो। हमारे विचार-विमर्श को जारी रखते हुए रेस्तरां धीरे-धीरे हमारे चारों ओर शांत हो गया। (कुछ ही मिनटों बाद पके हुए आलू को हमारी मेज के नीचे से वापस गोली मार दी। उस पल में, मैंने खुद को आश्चर्यचकित पाया कि क्या विल्सन अपनी युवावस्था में एक फुटबाल खिलाड़ी थे।)

कॉफी पर, विपणन निदेशक, सुश्री डॉसन, कंपनी के विस्तार की योजना बना रही थी। अचानक उसने अपनी बाहों के साथ एक विस्तारक इशारा किया, जिसने उसके कॉफी कप पर दस्तक दी। जैसा कि मैं कहने वाला था, हे प्रिय, मैं अपनी जीभ को काटता हूं। इससे पहले कि मैं मदद करने के लिए अपने नैपकिन को पकड़ पाता, डावसन मैला पोखर को अपने साथ डुबो रहा था, और अपने विलायती होने के एक शब्दांश को याद नहीं कर रहा था। मेज पर उसके शांत सहयोगियों में से कोई भी ove बने कप को नोटिस नहीं करता था।

उस पल में, मैंने महसूस किया कि बड़े लड़के और बड़ी लड़कियाँ कोई ब्लोअर नहीं देखते हैं, कोई ब्लोपर्स नहीं सुनते हैं। वे बटरफिंगर्स या व्हूप्स या यहां तक कि उह-ओह नहीं कहते हैं । वे अपने सहयोगियों को अनदेखा करते हैं। वे चुपके से अपने साथियों को मामूली छींटे, फिसलते, फफकते और मुंह से आवाज नहीं निकालते। इस प्रकार, तकनीक देखें नो ब्लूपर्स, हियरिंग नो ब्लोअर्स का जन्म हुआ।

मुझे अपने मौन में पीड़ित होने दो

मेरा एक दोस्त है जो हर बार मुझे छींकता है, ओह, क्या आप ठंड के साथ सह रहे हैं? हर बार जब मैं एक अंकुश पर एक कदम याद करता हूं, तो सावधान रहें! हर बार जब वह मुझे एक लंबे दिनों के काम के बाद देखता है तो वह पूछता है, क्या आप थक गए हैं? दी, यह ब्लॉपर्स के महान गुलदाउदी में छोटे तलना है। और बेचारा आदमी शायद हिचकिचाता है

मेरी जरूरतों के प्रति संवेदनशील होना। लेकिन, इसे डुबो देना, ठंड के साथ नीचे आना, अंकुश का गायब होना और थका हुआ दिखना ठंड से कम है। मुझे तुम्हारी खामोशी को सहने दो।

यदि आप एक दोस्त के साथ डिनर कर रहे हैं और वह एक बोनर बनाती है, तो उसके उल्टे ग्लास पर अंधे हो जाएं। उसके छींक, खांसी, या हिचकी से बहरे हो। कोई फर्क नहीं पड़ता है कि आपके gesundheit, व्हूप्स या मुस्कुराहट को कितनी अच्छी तरह से जानते हैं, किसी को भी अपने स्वयं के मानव धोखाधड़ी की याद दिलाना पसंद नहीं है।

ठीक है, आप कहते हैं, छोटी पर्चियों के लिए, लेकिन विषम परिस्थितियों में क्या करना चाहिए? कहो कि सोडा का एक लहरदार ज्वार आपकी दिशा में तालिका में भर रहा है और जब तक यह आपकी गोद में नहीं पहुंच जाता, तब तक इसे अनदेखा करना असंभव होगा।

यदि संभव हो, तो चतुराई से वर्तमान को बाधित करने और बात रखने के लिए अपने नैपकिन को फ्लिप करें। आने वाले ज्वार से पहले आपके द्वारा शुरू किए गए वाक्य के एक शब्दांश को याद नहीं करने की कोशिश करें। इस बिंदु पर, आपका साथी क्षमाप्रार्थी माफी माँग सकता है। किसी भी समय अपने वर्तमान वाक्यांश में कुछ भी नहीं बोलना और बात करना जारी रखना। ऐसी छोटी रेत पर बड़ी बिल्ली कैमाराडरी के महल बनाए जाते हैं।

तकनीक # 78

नो ब्लूपर्स देखें, नो ब्लोपर्स सुनें

कूल कम्युनिकेटर अपने दोस्तों, सहयोगियों, परिचितों और प्रियजनों को सामान्य ब्लोपर्स से ऊपर रहने और जैविक कार्यों को शर्मसार करने वाले मिथक की अनुमति देते हैं। वे बस अपने साथियों को मामूली छींटे, फिसलता, फफूंद, और अशुद्ध पस नोटिस नहीं करते हैं। वे स्पष्ट रूप से अपने साथी नश्वर में रास्पबेरी और मानव धोखाधड़ी के अन्य

सभी संकेतों को अनदेखा करते हैं। बड़े विजेता कभी भी बच्चों के गफ़्फ़ाज़ी से नहीं मिलते।

उनके Bloopers 299 की अनदेखी करके उनके एफए के स्नेह को कैसे जीतें

यदि लोग चमकते हुए नहीं होने पर उन क्षणों को याद रखने से नफरत करते हैं, तो लगभग मोहभंग के रूप में एक और घटना है। यह तब होता है जब एक वार्ताकार चमक रहा होता है और स्पॉटलाइट अचानक अत्यावश्यक मामले में पिवोट कर देता है। हड़बड़ाहट में वक्ता भूल जाता है।

टॉप कम्युनिकेटर्स ने ग्लोबी गबर्स आंखों में इस तकनीक के साथ चमक वापस ला दी।

जब उनका जीभ लड़खड़ा रहा हो तो उनका दिल कैसे जीतें

प्राचीन जापान में, यदि आप किसी की जान बचाते हैं, तो उनका शेष जीवन आपको सेवा देने के लिए बिताना उनका कठिन कार्य था। आजकल, यदि आप किसी की कहानी को बचाते हैं, तो उस प्राचीन वृत्ति का एक अणु अभी भी उसकी नसों के माध्यम से प्रभावित होता है।

हस समय यह होता रहता है। एक समूह में कोई अपने बड़े बिंदु से पहले एक कहानी कह रहा है, बूम! एक रुकावट है। कोई नया समूह में शामिल होता है, पटाखे और पनीर की ट्रे के साथ एक खानपान वाला व्यक्ति आता है, या एक बच्चा रोने लगता है। अचानक हर किसी का ध्यान नए आगमन की ओर जाता है, ट्रे पर निबल या मनमोहक छोटा सा तिलक। किसी को भी स्पीकर के इंटरप्टिऑनसेप्ट के बारे में पता नहीं है। वे इस तथ्य के बारे में सब भूल जाते हैं कि वक्ता ने अपनी बात नहीं रखी।

या आप सभी लिविंग रूम के आस-पास बैठे हैं और कोई मजाक बता रहा है। अचानक, उनकी बड़ी पंच लाइन से ठीक पहले, थोड़ा जॉनी एक डिश या फोन की घंटी बजाता है। दुर्घटना के बाद, हर कोई थोड़ा जॉनी अनाड़ीपन के बारे में बात करता है। कॉल के बाद, विषय कॉलर के आसन्न विवाह या चिकित्सा ऑपरेशन में बदल जाता है। किसी को भी याद नहीं है कि महान पंच लाइन को जॉय टेलर का गर्भपात हो गया। (जब आप एक रेस्तरां में सभी को रिगल कर रहे हों, तो

300

कैसे उनके दिल को जीतने के लिए जब उनकी जीभ 301 लड़खड़ा रही है

आपने कभी गौर किया है कि आप अपनी प्रफुल्लित करने वाली पंच लाइन से ठीक पहले हर किसी के ऑर्डर लेने के लिए वेटर द्वारा अपनी घड़ी को लगभग कैसे सेट कर सकते हैं?)

अधिकांश मज़ाक और कहानी कहने वाले, आक्रमण के बाद, अब, जैसा कि मैं कह रहा था, कहने के लिए बहुत डरपोक हैं। । । इसके बजाय, वे शाम के बाकी समय को व्यथित महसूस करते हुए बिताते हैं, जो उन्हें खत्म करने के लिए मिलता है। आप जहां आते हैं, उसके बारे में बचाव करें। मैं जिस तकनीक से कॉल करता हूं, उसे लेंड हेल हेल टोंग कहकर बचाव करें।

कहानीकारों की आंखों में कृतज्ञता देखें क्योंकि वह स्थिर हो जाता है जहां उसकी कहानी डूब जाती है और वह फिर से ध्यान के केंद्र की ओर रवाना हो जाता है। बाकी समूह द्वारा उनकी अभिव्यक्ति और आपकी संवेदनशीलता की पहचान अक्सर पर्याप्त इनाम है। आप और भी भाग्यशाली हैं यदि आप किसी ऐसे व्यक्ति की कहानी को बचा

सकते हैं जो आपको किराए पर दे सकता है, आपको बढ़ावा दे सकता है, आपसे खरीद सकता है, या फिर अपना जीवन बढ़ा सकता है। बड़े विजेताओं के पास हाथी की यादें हैं। जब आप उन्हें लेंड द हेल्पिंग टंग जैसे सूक्ष्म उपकार करते हैं, तो वे आपको वापस भुगतान करने का एक तरीका खोज लेते हैं।

तकनीक # 79

एक सहायक जीभ उधार

जब भी किसी की कहानी निरस्त की जाती है, तो अंतरविरोध को खुद ही खेलने दें। हर किसी को थोड़ा प्रिय होने का समय दें, उनके खाने का ऑर्डर दें, या चीन के दांतेदार टुकड़े उठाएँ।

फिर, जब समूह आश्वस्त होता है, तो बस उस व्यक्ति से कहें, जिसे कहानी-व्यवधान का सामना करना पड़ा है , अब कृपया अपनी कहानी पर वापस जाएँ। या बेहतर अभी तक, याद रखें कि वे कहाँ थे और फिर पूछते हैं, तो क्या हुआ।
। । (और अंतिम कुछ शब्दों को भरें)।

हार्वे मैके, दुनिया के सबसे उल्लेखनीय नेटवर्क, जो लिफाफा विक्रेता से कॉर्पोरेट सीईओ और अमेरिका में से एक से सबसे अधिक मांग वाले हैं - व्यवसाय और प्रेरक वक्ताओं के बाद, हमें सिखाता है कि दुनिया एहसानों पर गोल हो जाती है। वह कितना सही है! अगली तीन तकनीकें शक्ति के इस महत्वपूर्ण संतुलन की अनिर्दिष्ट सूक्ष्मताओं को प्रकट करती हैं।

कैसे उन्हें यह पता करने के लिए उन्हें में जाने दो

जानकार व्यवसायियों को पता है कि हर कोई लगातार एक ही रेडियो स्टेशन के लिए तैयार है। जब भी कोई कुछ भी कहता है, तो श्रोताओं की सहज प्रतिक्रिया मेरे लिए क्या है? बिक्री पेशेवरों ने इस निरंतर क्वेरी को परिचित, WIIFM की उच्च स्थिति तक बढ़ा दिया है। वे WIIFM सिद्धांत पर इतना सख्त ध्यान देते हैं कि वे अपने उत्पाद या सेवा की विशेषताओं के साथ अपनी पिच नहीं खोलते हैं। खरीदार के लाभों को उजागर करके शीर्ष पेशेवरों की शुरुआत होती है।

संवेदनशील बातचीत के दौरान सामरिक कारणों को छोड़कर, बड़े विजेताओं ने मेरे लिए दोनों व्हाट्सएप रखे हैं? और इसमें आपके लिए क्या है? (WIIFY) मेज पर सही बाहर। यह इतना महत्वपूर्ण है कि, अगर कोई एक WIIFM या WIIFY करता है, तो पनाह देने वाले को कम हारने वाले के स्टटस पर वापस भेज दिया जाता है।

मैंने एक बार दोपहर के भोजन के लिए एक आकस्मिक परिचित को आमंत्रित किया। मुझे अपने मार्केटिंग व्यवसाय के प्रमुख सैम के साथ परामर्श करने की उम्मीद थी। मैंने उसे अपनी इच्छा बताई और मजाक में पूछा कि क्या एक महान रेस्तरां में दोपहर के भोजन के बदले में उसके बहुमूल्य समय का एक घंटा उपलब्ध था। यह कहने का मेरा तरीका था, देखो सैम, मुझे पता है कि स्वादिष्ट दोपहर के भोजन और मेरी कंपनी के संदिग्ध plesure को छोड़कर आपको कोई वास्तविक लाभ नहीं है। (दूसरे शब्दों में, मैं WIIFY प्रकट कर रहा था।) बैठक को उसके लिए और भी सुविधाजनक बनाने के लिए, मैंने कहा, सैम, अपने पड़ोस में तारीख और सबसे अच्छे रेस्तरां का चयन करें।

हमारे दोपहर के भोजन के परामर्श का दिन घूमता रहा और मैंने पूरे शहर में पैंतालीस मिनट का सफर तय किया और अपने चुने हुए रेस्तरां में पहुँच गया। मेरे प्रवेश करते ही, मैं

मुस्कुराते हुए सी-टेरीपीस के रूप में सैम के साथ कमरे में सबसे बड़ी मेज के चारों ओर व्यवस्थित लोगों की भीड़ देखकर हैरान था। जाहिर है, यह वह सेटिंग नहीं थी, जिसमें मैं उसके साथ कॉसट कर सकता था। दुर्भाग्य से, सैम ने कोट जांच द्वारा मुझे पहले ही देखा था। मैं फंस गया था।

दोपहर के भोजन के बाद कॉफी आने तक यह समझ में नहीं आया कि सैम ने समूह को क्यों इकट्ठा किया। वह चाहता था कि प्रत्येक अपने संगठन के लिए विशेष विशेषज्ञता पर प्रीसेटेशन दान करें। धूर्त लोमड़ी ने मेरे लिए अपने स्वयं के व्हाट्सएप का खुलासा किया?

अगर सैम एक सीधा निशानेबाज और बड़ा खिलाड़ी होता, तो उसने मुझे फोन पर बताया होता, लेइल, इम को बोलने वालों का एक समूह मिल रहा है, जो डुट्ट्रीट लंच के लिए मेरे संगठन के लिए सहायक हो सकता है। मैं, निश्चित रूप से, आपके बोलने के व्यवसाय के बारे में आपके सवालों के जवाब देने की कोशिश करूंगा, लेकिन हम दस का समूह होंगे। क्या आप हमसे जुड़ना चाहेंगे, या जब हम अधिक गोपनीयता रख सकते हैं तो क्या हम एक और तारीख चुनेंगे?

मैं ख़ुशी से सम्स ग्रुप के लिए प्रो फ्रीज़ बोलता था, वह इसके बारे में सामने था। इसके बजाय, WIIFM का खुलासा नहीं करने से, हम दोनों हार गए। मैंने एक दिन खो दिया और उसकी चालाकी के कारण, उसने अपने समूह के लिए मेरा मुफ्त भाषण खो दिया।

आप मदद करने की खुशी से इनकार नहीं करते

बड़े विजेताओं ने मेज पर अपने कार्ड रखे, जब किसी से कोई एहसान माँग रहे थे। कई अच्छी तरह से लोगों को यह कहने के लिए शर्मिंदा हैं कि एहसान उनके लिए कितना महत्वपूर्ण है। इसलिए वे पूछते हैं कि इसकी आकस्मिक जांच कब हुई है।

स्टीफन नाम के मेरे एक मित्र ने एक बार मुझसे पूछा था कि क्या मुझे पता है कि कोई भी बैंड उनके संगठन को उनके वार्षिक कार्यक्रम के लिए रख सकता है। मैंने उससे कहा कि नहीं, मुझे माफ करना। मैं सच में न। लेकिन स्टीफन ने उस पर जाने नहीं दिया। उन्होंने कहा, लील, क्या आपने एक बार जहाजों पर बैंड के साथ काम नहीं किया था?

उन्हें कैसे पता करने के लिए उन्हें यह 305 के लिए

मैंने उससे कहा हां, लेकिन अब मेरा उनसे संपर्क नहीं है। मुझे लगा कि यह अंत था। लेकिन स्टीफन ने नहीं किया। उसने मुझे आगे कर दिया और मैंने खुद को भ्रमित और चिढ़ पाया। अंत में मैंने कहा, स्टीफन, बैंड प्राप्त करने के लिए किसके प्रभारी हैं?

उसने भेड़िये से कहा, मैं हूँ।

क्रिमीनी विकेट, स्टीफन, आपने मुझे यह क्यों नहीं बताया कि यह आपकी जिम्मेदारी थी? उस मामले में, मुझे कुछ शोध करने दें और देखें कि क्या मैं आपके लिए एक अच्छा खोज सकता हूं। मैं अपने दोस्त को एक एहसान करने के लिए खुश था। लेकिन स्टीफन ने मुझे यह नहीं बताया कि यह उनके लिए कितना महत्वपूर्ण था, मदद नहीं मिलने का जोखिम था। वह भी WIIFM खुलासा नहीं करके अपने दोस्तों के सम्मान में एक या दो पायदान नीचे चला गया।

किसी से पक्ष लेने के लिए कहने पर, उन्हें बताएं कि आपके लिए कितना मायने रखता है। आप एक सीधे निशानेबाज के रूप में सामने आते हैं, और आपकी मदद करने की खुशी अक्सर पर्याप्त इनाम होती है। उन्हें उस खुशी से इनकार नहीं है!

एहसानों को मांगना या देना एक ऐसा कपड़ा है जो अत्यंत संवेदनशीलता के साथ बुना हुआ होता है। आइए हम इस नाजुक कपड़े को सिलाई करने के लिए और अधिक तरीके तलाशते हैं ताकि आपके रिश्ते में दरार न आए।

तकनीक # 80

नंगे दफन WIIFM (और WIIFY)

जब भी आप एक बैठक का सुझाव देते हैं या एक पक्ष पूछते हैं, तो संबंधित लाभों को विभाजित करें। पता चलता है कि इसमें आपके लिए क्या है और दूसरे के लिए व्हाट्सएप इसके ज़ेब के लिए है। यदि कोई छिपा हुआ एजेंडा बाद में आता है, तो आपको एक धूर्त लोमड़ी का लेबल मिल जाएगा।

कैसे वे तुम्हारे लिए एहसान करना चाहते हैं

मेरे ग्राहकों में से एक, सुसान इवांस, एक बड़ी अचल संपत्ति फर्म का प्रमुख है। एक बार, अपने कार्यालय में एक आगामी परियोजना के बारे में चर्चा करते हुए, उनके सीरियल्स की चर्चा हुई। मुझे माफ करना, सुश्री इवांस, फोन पर अपने बहनोई हैरी।

ओह, बेशक, वह मुस्कुराया, उसे डाल दिया। मेरे ग्राहक, रुकावट के लिए माफी माँगता है, फोन उठाया। मैंने उसकी निजता देने के लिए कुछ क्षणों के लिए कमरे में छोड़ दिया।

जब मैं वापस लौटा, तो सुसान बस लटका हुआ था, कह रहा था, निश्चित रूप से, उसने मुझे फोन किया है। उसने मुझे बताया कि कॉल उसके ब्रोइन-लॉ की थी, जिसका एक छोटा चचेरा भाई एक गैस स्टेशन में काम करता था, लेकिन उसे रियल एस्टेट में करियर बनाया गया था। वह युवक मुझे बुलाने जा रहा है और इल मुझे देखता है कि क्या मैं उसकी मदद कर सकता हूं। यह स्पष्ट था कि वह अपने बहनोई को एक एहसान करने के लिए खुश थी । हमने अपनी चर्चा को उठाया, जहां हम चले गए।

चार मिनट बाद नहीं, सचिव ने फिर से चर्चा की। सुश्री इवांस, एक सन्नी लेकर लाइन पर हैं। वह कहता है कि अपने भाई-इलवा हैरिस के चचेरे भाई से संकोच करें और आपको फोन करने में संकोच करें। मेरे मुवक्किल को रोका गया। मैं उसकी अभिव्यक्ति से कह सकता था कि वह संकोच के साथ कह रही थी, लड़का, मेरे भारी भाई-भाभी ने कभी भी बेकार नहीं किया, क्या उसने? यह हम दोनों को स्पष्ट लग रहा था कि क्या हुआ था। पसंद

बिजली की चमक, हैरी को गर्म-सांस लेने के लिए चचेरे भाई को बुलाया जाना चाहिए ताकि उसे बड़ा शीर्षक दिया जाए: इवांस उसे देखेगा! फिर, सुश्री इवांस को तुरंत डायल करके, सन्नी ने कहा कि ऐसा लगता है कि बिडल इंटरव्यू उनके अन्यथा सुस्त और निराशाजनक जीवन की सबसे महत्वपूर्ण घटना थी।

यह सच है या नहीं, एक सत्यता बनी रही चचेरा भाई चचेरे भाई एक अनिर्णायक नियम के लिए जिज्ञासु था बड़े विजेता हमेशा मानते हैं: किसी के पक्ष में होने पर तुरंत कूदना मत। भुगतान करने से पहले, उस पर सहमत होने की खुशी का स्वाद चखने के लिए पेसन को अनुकूल समय देने की अनुमति दें।

दोनों भाई-बहन और संभावित कर्मचारी समय के कारण इवांस के अनुमान में फिसल गए। यह सुनिश्चित करने के लिए कि बच्चा अपनी अचल संपत्ति-मोगुल भाभी को जल्दी

से बुलाएगा , हैरी को अपने चचेरे भाई को खुशखबरी सुनाने से एक दिन पहले इंतजार करना चाहिए। साथ ही, युवा सोनी को चचेरे भाई हैरी से इवांस शेड्यूल के बारे में पूछना चाहिए था। कभी-कभी एक तात्कालिक कॉल फायदेमंद होता है लेकिन तब नहीं जब आपको कोई एहसान दे रहा हो।

कोई सोच सकता है कि इवांस अनुचित रूप से सन्नी को न्यायपूर्ण रूप से न्याय कर रहे थे क्योंकि उसने उसे एहसान का स्वाद नहीं लेने दिया। उससे गहरा चलता है। Evanss

अवचेतन विचार प्रक्रिया कुछ इस तरह से होती है: यदि यह बच्चा प्राप्त करते समय समय की सूक्ष्मताओं के प्रति असंवेदनशील है

तकनीक # 81

इम इम द फ़ेवर

जब भी कोई दोस्त किसी एहसान पर सहमत होता है, तो अपने उदार दोस्त को पिपेर का भुगतान करने से पहले उसके लाभ की खुशी को याद करने की अनुमति दें।

कितना लंबा? कम से कम चौबीस घंटे।

नौकरी, घर की बिक्री पर बातचीत करते समय वह कितना संवेदनशील हो सकता है? एक एजेंट को एक मालिक के लिए अतिरेक कॉल का मतलब हो सकता है कि फर्म के लिए कमीशन में खोए हुए हजारों।

बड़े विजेताओं के पास आपके भविष्य में अलौकिक दृष्टि है। वे हर संचार दोष को देखते हैं जो आप अपने एक्स-रे पर दृश्यमान ब्लोट के रूप में बनाते हैं । यह जीवन में सफल होने के लिए आपके रोग का निदान करता है।

चलो पक्ष पूछने वाले और पक्ष अनुदानकर्ता के बीच अभी तक एक और कठिन सूत्र को देखते हैं जो कि रिश्ते को नष्ट नहीं करना चाहिए।

एहसान के लिए कैसे पूछें (और उन्हें प्राप्त करें!)

मैंने एक बार एक अच्छी तरह से जुड़े दोस्त से पूछा जो लॉस एंजिल्स की एक शीर्ष प्रतिभा एजेंसी में काम करता है, अगर वह किसी भी मशहूर हस्तियों को जानता है कि मैं उस परियोजना के लिए संपर्क कर सकता हूं जिस पर मैं काम कर रहा था। तानिया फ़्लॉप हो गई, हालांकि उसका रोलोडेक्स और मेरे लिए आवश्यक नामों के साथ आया। यह हम दोनों के लिए स्पष्ट था, मैं उसके बड़े समय का बकाया था।

जब मैंने उसे फोन पर धन्यवाद दिया, तो तानिया ने कहा, ओह इम यकीन है कि तुम मुझे वापस भुगतान करने का एक तरीका खोजोगे।

ठीक है, निश्चित रूप से मैं करूंगा, मैंने कहा। कहने की जरूरत नहीं। और अच्छी तरह से यह कहे बिना जाना चाहिए था। वह मुझे याद दिला रही थी कि वह दोस्ती से बाहर है, लेकिन बदले में उसे कुछ उम्मीद थी।

दो दिन बाद, तानिया ने फोन किया और कहा कि वह कुछ महीनों में न्यूयॉर्क आ रही है। वह अभी जाँच कर रही थी कि क्या मैं उसे ऊपर रख सकता हूँ। स्वाभाविक रूप से मैं कर सकता था, लेकिन वापसी के पक्ष में इतनी तेज़ी से भुनाते हुए एक आसान कदम नहीं था। जब कोई आपके लिए कुछ अच्छा करता है, तो आप अपने आप को हाथियों की स्मृति के साथ पाते हैं। वास्तव में, आप सचेत रूप से एहसान वापस करने के तरीकों की तलाश करते हैं। अगर तानिया को फोन किया जाता, तो भी कई साल बाद, मुझे लगता है कि मैं उसके साथ रह चुकी थी। सच कहूं, मुझे खुशी थी कि यह इतनी जल्दी आ गया

ताकि मैं स्कोर भी बना सकूं। फिर भी, मुझे लगता है कि पूरे वस्तु विनिमय पहलू को छोड़ दिया गया था। यह धूमिल हो गया कि क्या होना चाहिए था

309

दोनों तरफ एक उदार साझा। टार्निश हमेशा टार्निश पर बंद पहनता है।

जब आप किसी पर एक एहसान करते हैं और वे स्पष्ट रूप से आपको एक एहसान करते हैं, तो कुछ सप्ताह प्रतीक्षा करें। यह tat के लिए शीर्षक की तरह लग रहा है। एहसान पूछने वाले को उस आनंददायी मिथक की अनुमति दें, जिसे आपने खुशी-खुशी किया था, जिसके बारे में आपने सोचा नहीं था कि आप बदले में क्या प्राप्त करेंगे। वे जानते हैं कि यह सच नहीं है। तुम्हें पता है कि सच नहीं है। लेकिन केवल कुछ हारने वाले इसे स्पष्ट करते हैं।

अगली तीन तकनीकों में समय भी शामिल है, एहसान का नहीं, बल्कि महत्वपूर्ण चर्चाओं का।

तकनीक # 82

तैसा (रुको। रुको।) तात

जब आप किसी पर एक एहसान करते हैं और यह स्पष्ट है कि वह आपके ऊपर बकाया है, तो उसे भुगतान करने के लिए कहने से पहले उपयुक्त समय की प्रतीक्षा करें। उसे इस तथ्य (या कल्पना) का आनंद लेने दें कि आपने इसे दोस्ती से बाहर कर दिया था। बहुत तेजी से अपने शीर्षक के लिए अपने शीर्षक में न करें।

कैसे पता करें कि पार्टियों में क्या नहीं है

जब प्राचीन समय में पुलिस एक चोर की पूंछ पर गर्म थी, तो हेद ने शांतिपूर्वक चर्च में घुसने की तलाश की। बदमाश जानता था कि अगर वह एक वेदी के पास पहुंच सकता है, तो निराश पोज उसे तब तक गिरफ्तार नहीं कर सकता जब तक वह बाहर नहीं आ जाता।

जब जंगल में भेड़ियों का एक पैकेट जैकबेट की गर्म खोज में होता है, तो भयभीत बनियों की आँखें एक खोखले लॉग की तलाश करती हैं। वह जानता है कि भेड़िये उसे तब तक खा नहीं सकते, जब तक वह उभर नहीं आता।

इसी तरह मानव जंगल में, बड़ी बिल्लियों के पास कुछ सुरक्षित ठिकाने हैं। हालांकि अनिर्दिष्ट, वे दसवीं शताब्दी की वेदी या लॉग में छेद के रूप में सुरक्षित हैं । स्पष्ट रूप से समझे गए समय और स्थानों पर, यहां तक कि सबसे मुश्किल बाघ जानता है कि उसे हमला नहीं करना चाहिए। मैं इन सुरक्षित ठिकानों को कॉल करता हूं।

मेरा एक मित्र है, एक विज्ञापन एजेंसी का अध्यक्ष कर्स्टन, जो हर साल मुझे अपनी कंपनी क्रिसमस पार्टी में आमंत्रित करता है। एक साल, छुट्टी की भावना अतिरिक्त-उच्च स्विंग में थी। अभिप्रेरणा उच्च थी और शैंपेन स्वतंत्र रूप से बहती थी। यह एक भयानक बैश था।

शाम घिर गई, और अधिक चुलबुली बहने लगी और हॉलिडे के रिवीलर का डेसिबल स्तर और बढ़ गया। इतना ऊँचा, वास्तव में, कि कर्स्टन ने मुझे बताया कि वह पीछे के दरवाजे से बाहर जा रही थी और मुझे मेरे स्थान पर छोड़ने की पेशकश की।

311

जैसे ही हम बाहर निकलने की दिशा में अपना रास्ता बना रहे थे, हमें भीड़ में एक अजीब सी आवाज़ सुनाई दी, ओह किर्रर-स्टिन, कीर्र-स्टिन! एक मेल-रूम कार्यकर्ता,

बहुत अधिक मौसमी भावना, अपने मालिक के लिए जाग गई और कहा, तुम्हें पता है, यह एक महान पार्टी है, एक grr-reat पार्टी। लेकिन मुझे कुछ समझ में आ रहा है। अगर आधी लागत सात के लिए एक बच्चे की देखभाल की सुविधा में चली गई , तो उन्हें काम करने वाले पूर्वस्कूली बच्चों के साथ सात माताओं की गिनती करें। । ।

एक शीर्ष संचारकर्ता कर्स्टन ने जेनेस को अपने हाथों में लिया और उसे एक बड़ी मुस्कान दी। उसने कहा, जेन, आप गणित में स्पष्ट रूप से उत्कृष्ट हैं। आप सही हैं, इस सुविधा के उद्घाटन के लिए वास्तव में पार्टी की लागत का आधा हिस्सा क्या होगा। व्यावसायिक घंटों के दौरान इसके बारे में बात करते हैं। हमने फिर एक तेज प्रस्थान किया।

मेरे स्थान पर वापस जाने के दौरान, उसने एक बड़ी सांस ली और कहा, वाह, इम हैप्पी ओवर।

क्या आप पार्टी, कर्स्टन का आनंद नहीं लेते हैं? मैंने पूछा।

खैर, निश्चित रूप से, उसने कहा, लेकिन आप कभी नहीं जानते कि क्या होने वाला है। उदाहरण के लिए, उसने कहा, वह टिप्पणी जेन ने की थी। वह बताती हैं कि प्रबंधन ने कर्मचारियों के लिए बाल देखभाल सुविधा खोलने के बारे में कई बैठकें की हैं। वास्तव में, एक अप्रयुक्त भंडारण क्षेत्र को एक सुंदर नर्सरी में बदलने की योजना पहले से ही काम कर रही थी। Na • vely, मैंने कर्स्टन से पूछा कि वह जेन से क्यों नहीं मिला।

यह सही समय या स्थान नहीं था। कर्स्टन ने पार्टी में जिस तरह से किसी भी बड़े विजेता को अब टकराव की बात कही थी (लेकिन बाद में संभावित रूप से चुप रहने की निंदा की थी) ने सिचुएशन को संभाल लिया था।

दुर्भाग्यवश, जेन ने दुर्भाग्यवश, पहले सुरक्षित सेल्फ -हेवन नियम को तोड़ दिया , पार्टीज फॉर प्रैटर। क्या कर्स्टन ने जेन का पीछा किया था? क्या उसने उसके अनुचित व्यवहार को दंडित किया? नहीं, तो निश्चित रूप से। फिर भी, जेन शायद कुछ महीनों के लिए नतीजों को महसूस करेंगे, जब यह प्रचार के समय आया था। लेकिन तब तक गरीब जेन भी नहीं जानता था कि उसे क्यों पारित किया गया था।

क्या यह एक बार के अतिशयों की वजह से होगा ? जेन शायद गड़गड़ाहट, हाँ। जेन गलत है। बस इतना है कि बड़े खिलाड़ियों को नहीं ले सकते

पार्टीज़ 313 में कैसे कहें क्या नहीं पता

मौका है कि उनके प्रमुख लोगों में से एक अन्य पार्टी में बहुत अधिक छुट्टी की भावना महसूस करेगा और अगली बार एक महत्वपूर्ण ग्राहक का सामना करेगा।

चलिए दूसरी सुरक्षित पनाहगाह की ओर बढ़ते हैं जहाँ बड़ी बिल्लियाँ बड़ी बिल्लियों के पंजे से बच सकती हैं और, उन्हें उम्मीद है, कम लोगों की तरक्की।

तकनीक # 83 पार्टियां

प्रटर के लिए हैं

मानव जंगल में तीन पवित्र सुरक्षित ठिकाने हैं जहां सबसे कठिन बाघ जानता है कि उसे हमला नहीं करना चाहिए। इनमें से पहली पार्टी है।

पार्टियां सुखद और अच्छी संगति के लिए होती हैं, टकराव के लिए नहीं। बड़े खिलाड़ी, यहां तक कि जब अपने दुश्मनों के बगल में बुफे मेज, मुस्कान और सिर हिलाते हैं। वे कठिन सेटिंग्स के लिए कठिन बात छोड़ देते हैं।

डिनर पर कैसे कहें क्या नहीं पता

क्या आपने कभी सोचा है कि बड़े मालिकों के बीच व्यापार लंच, अंतरिम रूप से लंबे समय तक, कभी-कभी दोपहर में अच्छी तरह से क्यों चलता है? क्या आपको कभी इसका शक हुआ क्योंकि वे कंपनी के खर्च खाते में एक दूसरे को बैठना, पीना और मालिश करना पसंद करते हैं? शायद उसी का एक तत्व है। लेकिन मुख्य कारण यह है कि डाइनिंग टेबल पार्टी की तुलना में एक अधिक पवित्र सुरक्षित आश्रय स्थल है। बड़े लड़कों और बड़ी लड़कियों को एहसास होता है, चाहे वह एक व्यापार रात्रिभोज, दोपहर का भोजन, या नाश्ता, एक साथ रोटी तोड़ना एक समय है जब उन्हें व्यवसाय के किसी भी अप्रिय पहलुओं पर चर्चा नहीं करनी चाहिए। आखिरकार, कठिन बातचीत आपकी भूख को मार सकती है।

बड़े पट्टिका के बीच एक औसत व्यावसायिक दोपहर के भोजन पर सुनो। हम कांच की गुच्छी सुनते हैं क्योंकि वे बातचीत के दौरान पेय का सेवन करते हैं। वे गोल्फ, मौसम पर चर्चा कर रहे हैं, और व्यापार की स्थिति के बारे में सामान्य अवलोकन कर रहे हैं। मुख्य पाठ्यक्रम को छोड़कर, प्रवचन भोजन, कला, करंट अफेयर्स, और अन्य नॉन्ट्रीटिंग विषयों में बदल जाता है।

व्यर्थ समय? कोई पूछ सकता है। हर्गिज नहीं! बड़े खिलाड़ी एक-दूसरे को बहुत ध्यान से देखते हैं, एक-दूसरे के कौशल, ज्ञान, कौशल की गणना करते हैं। एनएफएल स्काउट्स की तरह कॉलेज फुटबॉल अभ्यास का पालन करते हुए, वे निर्धारित करने वाले को सही सामान मिला। बड़े

खिलाड़ियों को पता है कि सामाजिक अवसर पर लोग खुद को कैसे संभालते हैं, यह उनके बड़े व्यवसाय की मांसपेशियों का सटीक बैरोमीटर है । जैसा कि वे मुस्कुरा रहे हैं और एक-दूसरे का मजाक उड़ा रहे हैं, वे सभी चुप आलोचनात्मक निर्णय ले रहे हैं।

अंत में, कॉफी आता है। इस बिंदु पर एक या एक से अधिक दिग्गजों ने धीरे-धीरे व्यापार को बढ़ा दिया है। स्वाभाविक रूप से, वह या वह अनिच्छा के साथ करता है, स्पष्ट राहत को दबाने की कोशिश कर रहा है कि आखिरकार वे महत्वपूर्ण सामानों के लिए नीचे उतर सकते हैं। उन्होंने कहा, इस तरह की एक जीनल कंपनी को पैसा बनाने जैसे सांसारिक मामलों से खुद को चिंतित होना चाहिए।

जब वे इस महत्वपूर्ण काम से बाहर हो जाते हैं, उसके बाद ही वे व्यापार पर चर्चा कर सकते हैं। लेकिन कोई गंदा धंधा नहीं। बड़े लोग कॉफी पर मंथन कर सकते हैं। वे मिठाई पर प्रस्तावों पर चर्चा कर सकते हैं। वे कॉर्डियल्स पर नए विचारों के आसपास टॉस कर

सकते हैं। वे चेक के इंतजार के दौरान विलय, अधिग्रहण या साझेदारी के सकारात्मक पक्ष का पता लगा सकते हैं।

हालांकि, किसी भी असहमति, गलतफहमी या विवादास्पद पहलू को उठना चाहिए, उन्हें तुरंत इसे दूसरी तालिका, सम्मेलन की मेज पर भेज देना चाहिए।

डाइनिंग के लिए

तकनीक # 84 डिनर

बड़े विजेताओं द्वारा सम्मानित सबसे सुरक्षित रक्षकों का भोजन कक्ष है। एक साथ रोटी तोड़ना एक ऐसा समय है जब वे कोई अप्रिय मामला नहीं उठाते हैं। भोजन करते समय, वे इसके ओके टू ब्रेनस्टॉर्म को जानते हैं और व्यवसाय के सकारात्मक पक्ष पर चर्चा करते हैं: उनके सपने, उनकी इच्छाएं, उनके डिजाइन। वे सहयोगी को मुक्त कर सकते हैं और नए विचारों के साथ आ सकते हैं। लेकिन कोई कठिन व्यवसाय नहीं।

यह समझौता संभवतः एक विवेकपूर्ण समझौते से एक दूसरे पर अपच पैदा करने के लिए नहीं हुआ। कठिन बातचीत असंगत है और अन्यथा पूरी तरह से माउथवॉटर वील चॉप को बर्बाद कर सकती है।

संयोग से, एक ही नियम सामाजिक जंगल में लागू होता है। यदि एक दोस्ती या प्रेम संबंध में एक साथी के पास चर्चा करने के लिए कुछ भारी रिश्तेदारी मुद्दे हैं, तो उन्हें मिठाई के बाद के लिए बचाएं। यहां तक कि अगर आप समस्या का समाधान नहीं करते हैं, तो आप स्वादिष्ट चॉकलेट सूप का आनंद लेना चाहते हैं।

इसका पता लगाने के लिए हमारे तीसरे और अंतिम सुरक्षित हेवन में

क्रॉल करें। कैसे पता करें कि चांस मीटिंग में क्या कहना है नहीं

विगेट्स बेचने वाले विलियम हफ्तों से बिग विनर को फोन पर देखने की कोशिश कर रहे हैं कि क्या बीडब्ल्यूएस कंपनी अपने विजेट की लाइन खरीदेगी। बिग विनर अभी भी विली विगेट्स पर विचार कर रहा है और अंततः अपने कॉल को वापस करने की योजना बना रहा है। हालांकि, हमारी कहानी में इस बिंदु पर, हमारे छोटे हेरोस फोन नहीं गाए हैं।

ऐसा ही होता है, एक शाम विली खुद को सुपरमार्केट लाइन में बिग विनर के पीछे खड़ा पाता है।

क्या सौभाग्य है! विली सोचता है।

ओह नरक! बिग विनर सोचता है। मुझे उम्मीद है कि इस घंटे में मुझे अपने विजेट्स की बात करने में संकोच नहीं होगा।

जो लोग सुरक्षित ठिकानों की सराहना करते हैं, वे जानते हैं कि इस कहानी के दो बहुत अलग अंत हैं। विली जो अहा, इवे के साथ विगेट्स लाता है

अब आप उसकी आँख में चमक लाते हैं, कभी भी उसकी कॉल वापस नहीं आती है। यहां तक कि अगर बिग विनर अन्य सभी के ऊपर विलीज विगेट्स पसंद करते हैं, तो वे सुपरमार्केट के जाल को थोड़ा कम करने वाले को दंडित करने के लिए पर्याप्त रूप से दर्दनाक पाएंगे।

हालाँकि, विली जो सिर्फ हैलो कहता है, BW, विगेट्स के एक शब्द के साथ, आपको कैसे देखना अच्छा है, एक बड़े खिलाड़ी को भी दिखाता है। यह विली सबसे निश्चित रूप से अपनी कॉल लौटाएगा शायद बिग विनर्स राहत के अगले दिन और विली के अनुग्रह के लिए आभार।

317 तकनीक #

85

चिटचैट के लिए चांस एनकाउंटर हैं

यदि आप किसी के साथ किसी भी संवेदनशील संचार में बेच रहे हैं, बातचीत कर रहे हैं, तो एक मौका बैठक में पूंजीकरण न करें। अपने गलती से मिलने की धुन को मधुर और हल्का रखें। अन्यथा, यह बड़े विजेता के साथ आपके हंस गीत में बदल सकता है।

यदि आप चाहते हैं कि आप उन्हें बड़े विजेता के दर्जे तक पहुंचाएँ, तो लगातार लोगों के लिए सुरक्षित स्थान बनाएं। आप खुद को उनके साथ भोजन करते हुए पा सकते हैं, उनके साथ पार्टियों में जा सकते हैं, हॉल में बड़े हेलोसोस प्राप्त कर सकते हैं, और व्यापारिक घंटों के दौरान बहुत तेजी से सौदों को बंद कर सकते हैं। कौन जानता है? यदि आपकी इच्छा है, तो आप अपने आप को शीर्ष पर कुछ भारी सामाजिककरण के लिए भी सक्षम बना सकते हैं। बड़े विजेता एक-दूसरे को गोल्फ खेलने के लिए निमंत्रण स्वीकार करने, अपने देश के घरों में सप्ताहांत बिताने या एक-दूसरे के पूल में आराम करने के लिए सुरक्षित बनाते हैं। वे जानते हैं कि पानी में तैरने वाले शार्क नहीं होंगे, झींगा कॉकटेल में दफन कोई रेजर ब्लेड नहीं होगा।

उन्हें सुनने के लिए कैसे तैयार करें

एक बार रात में, कई साल पहले न्यूयॉर्क शहर की सड़क पर, मैंने एक आदमी को एक कार में घुसने की कोशिश करते हुए पकड़ा। मैं उसे रोकने के लिए चिल्लाया। सामग्री से बचने के बजाय, बर्गर - बर्गलर ने प्रतिशोध लेने का फैसला किया। जैसे ही उसने मुझे पीछे किया, उसने मुझे सीमेंट पर गिरा दिया और मैंने अपनी खोपड़ी पर अंकुश लगा दिया।

Dizzily, मैं एक पास के हॉपिटल के आपातकालीन कक्ष में wobbled। मेरे धड़कते हुए सिर के खिलाफ एक आइस पैक पकड़े हुए, मुझे अपने पते, टेलीफोन, और सामाजिक सुरक्षा नंबर, बीमा वाहक, पॉलिसी नंबर, विज्ञापन naseam पर आपातकालीन कक्ष ट्राइसे नर्स द्वारा ग्रील्ड किया गया था। जैसे कि उसने कहा था, आपकी टूटी खोपड़ी के साथ बिल्ली। आप मुझे उसके बारे में बाद में बता सकते हैं। आपका बीमा नंबर क्या है?

मुझे उस मीनू के साथ परेशान मत करो! मैं बस यही चाहता था कि कोई मुझे, किसी को भी, मेरे साथ क्या हुआ। यह बहुत अंत तक नहीं था

उसकी निर्मम और दुखद पूछताछ कि उसने पूछा, तो क्या हुआ?

मैंने बाद में अपनी दुखभरी कहानी एक दोस्त सू की को बताई, जो एक नर्स है जो दूसरे आपातकालीन कमरे में भर्ती होने का काम करती है। उसने कहा, मुझे पता है। मुझे विश्वास है कि वे इस तरह से फॉर्म प्रिंट करते हैं। घायल लोगों को यह बताने की जरूरत नहीं है कि फार्म की अंतिम पंक्ति तक उनके साथ क्या हुआ था। सू ने कहा कि टूटी हुई हड्डियों और जले के साथ ईआर में पीड़ित लोगों से महत्वपूर्ण संख्यात्मक विवरण प्राप्त करना एक वास्तविक चुनौती थी। जब तक, उसने कहा,

319

उसने अपने सवाल को चारों ओर घुमाया। शेड पहले उनसे पूछें कि क्या हुआ। वेद उसे इसके बारे में सब बताते हैं। श्रद्धा सहानुभूतिपूर्वक सुनें। फिर, उसने कहा, वे केवल मुझे उस इन्फोमेशन के लिए खुश थे जो मुझे चाहिए था।

अच्छे मालिक इस मानव को बात करने की जरूरत समझते हैं। रॉबर्ट, जो मेरा एक सहकर्मी है, जो एक छोटी सी विनिर्माण कंपनी का मालिक है, कहता है कि जब भी

उसका कोई कर्मचारी किसी समस्या के बारे में शिकायत करता है, तो वह पहले तथ्यों के लिए आग पकड़ने वालों को कभी पकड़ता नहीं है। वह कर्मचारी को पूरी तरह से सुनता है। वह उसे कैंटॉकेर के ग्राहक, असहयोगी सहकर्मी के बारे में बताता है। फिर, संकोच के बाद उसने अपनी छाती को पकड़ लिया, रॉबर्ट कहते हैं, मुझे तथ्य बहुत अधिक स्पष्ट रूप से मिलते हैं।

जब आपके पास महत्वपूर्ण जानकारी है

गैरेज में काम करने वाला कोई भी बच्चा जानता है कि आप एक पूर्ण टैंक में अधिक गैस पंप नहीं कर सकते। इसे बंद करने के लिए बहुत ज्यादा, और यह सीमेंट पर अलग हो गया। इसी तरह, आपके श्रोताओं का मस्तिष्क हमेशा अपने विचारों, चिंताओं और उत्साह से भरा होता है। यदि आप अपने विचारों को अपने श्रोताओं के मस्तिष्क में पंप करते हैं, जो उसकी खुद की धारणाओं से भरा है, तो आपको एक प्रदूषित मिश्रण मिलेगा, फिर एक स्पिल। यदि आप चाहते हैं कि आपके सर्वोच्च विचार उसके टैंक में प्रवाहित न हों, तो उसके टैंक को पहले पूरी तरह से सूखा दें।

तकनीक # 86 उनके

टैंक खाली करें

यदि आपको जानकारी की आवश्यकता है, तो लोगों को पहले अपना पूरा कहना दें। धैर्य से इंतजार करें जब तक कि उनकी सुई खाली न हो और आखिरी बूंद बाहर निकल जाए और सीमेंट पर अलग हो जाए। यह सुनिश्चित करने का एकमात्र तरीका है कि आपके टैंक अपने विचारों को प्राप्त करने के लिए अपने स्वयं के आंतरिक शोर से काफी खाली हैं।

उन्हें सुनने के लिए कैसे तैयार करें 321

जब भी आप भावनात्मक रूप से चार्ज किए गए मामलों पर चर्चा कर रहे हों, तो आपके कूदने से पहले स्पीकर को पूरी तरह से खत्म कर दें। यह अनंत काल की तरह प्रतीत होगा, लेकिन चंचल फेलो को खत्म करने का एकमात्र तरीका नरक है जब आप अपनी बारी सुनेंगे।

Im इससे पहले कि आप अपने ग्राहक होने का आनंद ले सकें

मेल-ऑर्डर ऑपरेशन चलाने वाली कंपनियां इस तकनीक से संकेत ले सकती थीं। एक कारण, मुझे एलएल बीन, एक मेल-ऑर्डर कपड़े और स्पोर्ट्स-इक्विपमेंट आउटफिट से ऑर्डर करने में मज़ा आता है , क्या वे मुझे पहनने योग्य या विजेट के बारे में सवाल पूछना चाहते हैं जो मैं पहले चाहता हूं। उन्होंने मुझे मेरे सवालों के साथ गुणवत्ता, उपलब्ध अंग, कैसे दिखते हैं, कैसा महसूस होता है, कैसे इसकी खुशबू आती है, और यह कैसे काम करता है, के बारे में बताया। फिर, जब Im सभी मेरे चार आकार-दस, लाल-और-चार्टरेस, नरम, गंधहीन विजेट प्राप्त करने के बारे में हैरान हो गए , तो उन्होंने मेरे क्रेडिट कार्ड नंबर को स्पष्ट रूप से पूछा।

अन्य कंपनियों ने पहले मुझे नंबर, समाप्ति तिथि, मेरा ग्राहक नंबर (जो मैं कैटलॉग के पीछे कभी नहीं मिल सकता) पर ग्रील्ड किया है, और इससे पहले कि मैं अद्भुत के बारे में कल्पना करने के लिए अतीत में उनसे कितनी बार Ive का आदेश दिया था विजेट मैं उनसे खरीदना चाहता हूँ। खरीद से बाहर सभी आनंद लेता है और कभी-कभी बिक्री को मारता है।

शीर्ष संचारक आपको केवल इतना ही करते हैं कि आप उस पर कार्य करते हैं। आप अगली तकनीक का उपयोग करते हैं, जबकि आप ड्रिबलिंग की प्रक्रिया में हैं।

इमो, कॉस्मोपॉलिटन पत्रिका के ग्रैंड डेम हेलेन गुरली ब्राउन द्वारा आविष्कार किया गया एक शब्द है। ईमो का अनुवाद अधिक भाव दें! एक बार कॉस्मोपॉलिटन ने मुझे सांप्रदायिक संवेदनशील मामलों पर एक लेख लिखने के लिए कहा (सबसे विशेष रूप से युवा महिलाओं को अपने प्रेमी को अधिक भावुक बनाने के बारे में सलाह देने के लिए)। मैंने मनोवैज्ञानिकों, संचार विशेषज्ञों और सेक्सोलॉजिस्ट के एक साक्षात्कार का साक्षात्कार लिया। मेरा मसौदा कॉस्मो से वापस आ गया है और हर पृष्ठ पर और अधिक ईएमओ के साथ चिह्नित किया गया है।

मैंने अपने संपादक को फोन किया और पूछा कि इसका क्या मतलब है। उसने कहा कि सेक्स चिकित्सक और तथाकथित विशेषज्ञों के साथ उस सभी तथ्यात्मक सामान को नीचे रखने का हेलेंस तरीका था । उस भावना के बारे में लिखें, जब युवती को लगता है कि जब उसका प्रेमी पर्याप्त भावुक नहीं है, तो आरोपी पुरुष को जिस तरह का सामना करना पड़ता है, वैसा ही खालीपन महसूस होता है, और दंपति को अपनी विचित्रता पर चर्चा करने के बारे में महसूस होता है। हेलेन गुरली ब्राउन, एक प्रमाणित बड़े विजेता, को यह सब पसंद है और यह जानता है कि इसे कैसे प्राप्त किया जाए। हेलेन ने पहचाना, जब समय सही है, तो तर्कसंगत को अस्वीकार करें और भावनाओं के साथ सहानुभूति रखें। दूसरे शब्दों में, ईमो पर धब्बा।

अरे नहीं! वह मर गया होगा!

एलएल बीन ने हाल ही में मेरे चारों ओर ईमो को धब्बा लगा दिया। कई महीने पहले, मेरे दोस्त फिल कुछ पतलून खरीदना चाहते थे और एक rec322 के लिए कहा

 ommendation। मैंने उसे योग्यता दिखाने के लिए उसे अपनी अलमारी में खींच लिया और
एलएल बीन कपड़े का निर्माण। इसने उन्हें आश्वस्त किया और फिल ने नेवी-ब्लू ड्रेस पतलून की एक जोड़ी का आदेश दिया ।

फिल ने एक सुंदर रेस्तरां में एक नई प्रेमिका के साथ पहली बार अपने ब्रांड नए एलएल बीन पैंट पहने। मा के पीछे जाने के दौरान, कोज़ी के कोने वाले बूथ पर, जिसने अनुरोध किया था, उसकी तारीख उसके शाम के बैग को गिराने के लिए हुई। फिल तुरंत इसे लेने के लिए झुका। Riiiiiiip! मिडल सीम के ठीक नीचे।

अधिकांश दार्शनिकों का सामना करना पड़ रहा था, जो दुर्योग का सामना कर रहे थे। कुछ चिढ़ गया। फिल, फटे हुए सीम को एक साथ मिलाने के लिए, अपने बन्स को उड़ाने के लिए, उसने बूथ में अपना रास्ता बनाया। शाम के बाकी हिस्सों में ठंडी असबाब ने उन्हें अपने अपमान की याद दिला दी।

जब मैंने फिल्स क्लेश के बारे में सुना, तो मैं एलएल बीन पर गुस्सा था। मैंने तुरंत उनके ग्राहक सेवा एजेंटों में से एक को बुलाया। उसने फिलिंग्स के बारे में बताया था, लेकिन मैं अभी भी सिहर रही थी। उसने धैर्य से सुना और मुझसे आपदा का विवरण भी पूछा। जब मैंने लंबी दुख भरी कहानी को पूरा किया, तो एजेंट ने कहा, ओह दैट टेरिबल। मैं समझता हूं, आपके दोस्त को बहुत अजीब लगा होगा।

हां, उसने किया, मैं सहमत हो गया। वह मर गया होगा! उसने कहा। वह निश्चित रूप से था, मैंने कहा, उसकी उत्कृष्ट समझ पर आश्चर्य हुआ

स्थिति। और आप, जब आपने इसके बारे में सुना। आपने बहुत ही भयानक महसूस किया होगा, विशेष रूप से आपके द्वारा हमारे उत्पादों की अत्यधिक अनुशंसा करने के बाद।

ठीक है, आपके उत्पाद आमतौर पर उत्कृष्ट होते हैं, मैंने कहा, थोड़ा शांत करते

हुए। Im इतना खेद है कि हमने आपको यह दर्द और पीड़ा दी है, उसने कहा।

ओह, मैंने बाधित किया। यह तुम्हारी गलती नहीं है। अब मैं मैथुन करने लगा था। यह सिर्फ एक सनकी रहा होगा कि यह एक जोड़ी पैंटवासा ...

तकनीक # 87

इमो को इको करें

तथ्य बोलते हैं। भावनाएँ चिल्लाती हैं। जब भी आपको किसी भावनात्मक स्थिति के बारे में लोगों से तथ्यों की आवश्यकता होती है, तो उन्हें अनुकरण करने दें। उनके तथ्यों को सुनें लेकिन उनकी भावनाओं के साथ पागल की तरह सहानुभूति रखें। ईमो पर धब्बा लगाना अक्सर उनके भावनात्मक तूफान को शांत करने का एकमात्र तरीका है।

इस कहानी के लिए और अधिक, लेकिन मुझे इको द इमो तकनीक को रोकने के लिए यहां विराम दें।

चतुर ग्राहक सेवा प्रतिनिधि ने न केवल मेरे टैंक को खाली किया और मुझे इको द इमो के साथ नरम किया। उसने मुझे पूरी तरह से भंग कर दिया

अगली तकनीक

आप की तरह उन्हें बनाने के लिए कैसे

अगले दिन, यूपीएस ने न केवल प्रतिस्थापन स्लैक्स वितरित किए, बल्कि पैकेज में लिखा एक हस्तलिखित माफी और एक उपहार उपहार प्रमाण पत्र था। क्या मैं फिर से उस कंपनी से ऑर्डर करूंगा? तुम शर्त लगा लो मैं करूँगा क्या मैं उनके कपड़ों की सिफारिश किसी और से करूंगा? तुम शर्त लगा लो मैं करूँगा शीर्ष ग्राहक सेवा के लोग गलतियों का स्वागत करते हैं क्योंकि वे जानते हैं कि यह उनकी फर्म को चमकने का मौका देता है। जब भी आप गड़बड़ करते हैं और कोई इसकी वजह से पीड़ित होता है, तो सुनिश्चित करें कि वे आगे निकल जाएं, आगे का रास्ता। मैं तकनीक को माई गूफ, योर गेन कहता हूं।

एक महत्वपूर्ण ग्राहक कार्यालय का दौरा करते हुए, मैंने एक बार एक गलीचा पर ट्रिप किया और एक नाक डुबकी ली, जिससे उसकी मेज पर एक फूलदान में तीन-बिंदु लैंडिंग हुई। मेरी नाक बख्श दी गई, लेकिन उसकी फूलदान स्मिथेरेंस में बिखर गया। पागल गोंद की दो नलियाँ और बहुत सारी जहाँ यह टुकड़ा बाद में जाता है, कलश वापस उसकी मेज पर था, और हम सहमत थे कि यह बहुत अच्छा लग रहा है। फिर भी, अगले दिन मेरे पास एक संदेशवाहक एक सुंदर फूलदान था, लगभग एक - एक के मूल्य का दस गुना , इसमें एक दर्जन गुलाब थे।

जब भी हम बोलते हैं, मेरा ग्राहक मुझे हर बार कहता है कि वह नए फूलदान को देखता है, वह मुस्कुराता है। (उस पर अपने नाम के साथ एक कलम से बेहतर प्रोत्साहन उपहार, नहीं?) अगली बार जब मैं उसके कार्यालय का दौरा करूंगा, तो मेरा ग्राहक उसके कुछ और मूल्यवान ब्रेकर छिपा सकता है। लेकिन, माई गूफ, योर गेन के लिए धन्यवाद, अगली बार होगा।

325 तकनीक #

88

माई गोफ, योर गेन

जब भी आप बोनर बनाते हैं, तो सुनिश्चित करें कि आपका शिकार लाभान्वित हो। अपनी गलती को सुधारने के लिए यह पर्याप्त नहीं है। अपने आप से पूछें, मैं इस पीड़ित आत्मा के लिए क्या कर सकता हूं ताकि वह खुश हो जाए या मैं खुश हो जाऊं? फिर, जल्दी करो! इस तरह से, आपका लक्ष्य आपका लाभ बन जाएगा।

अब, मान लीजिए कि यह आपके बू-बू नहीं है। यह उनका है। आप उनके लाभ को अपना लाभ कैसे बना सकते हैं? पढ़ते रहिये।

क्लास के साथ चूहा कैसे ट्रैप करें

जापान में, कुछ नागरिक चेहरा खोने के बजाय अपना जीवन खोना पसंद करते हैं। अमेरिका में, एक ही मोडिफिकेशन के साथ एक ही मौत की इच्छा मौजूद है। यांक उस नश्वर की मृत्यु का सपना देखता है जिसने उसे हार का सामना करना पड़ा।

दुश्मन क्यों बना? जब तक कि सिनेमाघरों को पकड़ना या झूठ बोलना आपका दायित्व नहीं है, उन्हें इससे दूर होने दें। फिर immedately उन्हें बाहर निकलना

आपका जीवन और जीवन आप के लिए जिम्मेदार हैं। यहां तक कि जब मामला खुला और किसी के खिलाफ बंद हो गया, तो आपको चूहे की बदबू ने फँसा दिया और वह बच गया।

इस उच्च संवेदनशीलता के बारे में मैंने जो सबसे अच्छा उदाहरण सुना, वह मेरे एक ग्राहक का था। वह लेडी स्टेफ़नी के रूप में जानी जाने वाली एक अमीर सोशलाइट के घर पर ब्रंच के लिए आमंत्रित थीं। लेडी स्टेफ़नीज़ घर सुंदर ओबजेट्स डार्ट से भरा था। उनमें से कम से कम नहीं बहुत मूल्यवान फैबरगू अंडे का एक उत्कृष्ट संग्रह था, जिसकी सभी मेहमानों ने प्रशंसा की।

सुरुचिपूर्ण शैंपेन ब्रंच के अंत में, मेरे मुवक्किल ने मुझे बताया कि वह कई अन्य मेहमानों के साथ बातचीत कर रही थी। बस फिर, लेडी स्टेफ़नी ने मेरे ग्राहक के रूप में एक ही समय में एक महिला को छोड़ दिया। ओह, मुझे बहुत खुशी है कि आप मेरे फैबेरोगो संग्रह को स्वीकार कर रहे थे, लेडी स्टेफ़नी ने कहा, मेहमानों की जेब में हाथ डालकर उसे मिंक कोट पहनाया गया और उसमें से एक को बाहर निकाल दिया।

327

उसके अनमोल अंडे। आप इसे सूरज की रोशनी में देखना चाहते होंगे। आइए, हम इसे एक साथ देखें। यह उज्ज्वल प्रकाश को खूबसूरती से प्रतिबिंबित करता है।

मिंक-क्लैड चोर gulped और चोरी को देखने के लिए जो उसके कोमल फंसाने देखा था चारों ओर देखा। मेरे मुवक्किल और फ़ोयर में मौजूद सभी लोगों ने देखा कि क्या हुआ था, लेकिन लेडी स्टेफ़नी को आगे ले गए और प्रयास करने वाले नास्तिक के na • veted का नाटक किया।

चेयर को एक कदम आगे ले जाते हुए, लेडी स्टेफ़नी और चिपचिपा-मेहमान ने सूरज की रोशनी में अंडे की प्रशंसा की। तब लेडी स्टेफ़नी ने अपने फेबर्जो अंडे के साथ सुरक्षित रूप से अपनी मर्दाना उँगलियों के बीच सुरक्षित रखा, खजाने को अपनी सही जगह पर रखने के लिए घर से मार्च किया। लेडी स्टीफ़नीज़ की आखिरी उपस्थिति से, अंडे से छीनने का प्रयास उसकी कार में वापस आ गया। परिचारिका ने फुसफुसाए फिल्चर को उसके अहं छोड़ दिए गए कुछ अहंकारी कतरों के साथ दूर जाने दिया।

लेडी स्टेफनी आगे क्यों आई? हर कोई जो चालाकी से बाद में सुना के बारे में सुना चोरी चोरी लेडी स्टेफ़नी के लिए सम्मान नवीनीकृत किया है। चोर को डराते हुए, फिर भी

उसके गर्व को बढ़ाते हुए, लेडी स्टेफ़नी ने उसे सबसे अधिक परिचारिका की प्रतिष्ठा रखने में मदद की।

बड़े विजेताओं को बुरे लोगों को बमर से दूर क्यों जाने दिया जाता है? क्योंकि, माताओं ने शरारती बच्चों को उन्हें सहलाने के लिए, ढोंगी का सामना करने के लिए कहा कि मैं देखभाल करने का एक तरीका है। अपना मुंह बंद करके (और

तब दरवाजा हमेशा के लिए), तुम कह रहे हो, तुम मेरे नीचे इतने हो, मैं भी तुम पर अपने शब्दों को बर्बाद नहीं करने जा रहा हूं।

मैया कुल्पा!

बड़े विजेता उन छोटे दोस्तों के लिए बच के निकल जाते हैं जो वे खुद को दोष देकर रखना चाहते हैं। यदि कोई दोस्त खो जाता है और आपके घर पहुंचने में एक घंटे की देरी हो रही है, तो उसे बताएं कि मैंने जो निर्देश दिए हैं, वे भयानक थे। वह आपके लिमोज का कटोरा तोड़ता है? ओह, मुझे इसे ऐसी अनिश्चित स्थिति में नहीं छोड़ना चाहिए था। यह है

कक्षा 329 के साथ एक चूहा कैसे ट्रैप करें

पुराने मेए की नियमित दिनचर्या जो आपको हर किसी के लिए पसंद करती है, खासकर जब उन्हें एहसास होता है कि यह आपकी गलती नहीं थी।

टोरंटो, कनाडा के निवासियों में अनुग्रह के लिए अच्छी तरह से अर्जित प्रतिष्ठा है। उन्होंने इसे पिछले साल टोरंटो शहर के एक दवा की दुकान में प्रदर्शित किया था। एक दुकानदार ने अपनी जेब में एक शुद्ध वस्तु के साथ सुरक्षा प्रणाली के माध्यम से बाहर टहलने का प्रयास किया। सभी अमेरिकी दुकानदारों की तरह तीर्थयात्री अलार्म बिखरने के बजाय, कई अमेरिकी शहरों में, एक स्वादिष्ट थोड़ा ठंडा लग रहा था। सार्वजनिक पते पर एक आकर्षक आवाज आई। क्षमा करें, हम इन्वेंट्री कंट्रोल सिस्टम को निष्क्रिय करने में विफल रहे हैं। जब आप ग्राहक सहायता प्रतिनिधि का आपकी सहायता के लिए इंतजार करते हैं, तो आपके धैर्य के लिए धन्यवाद। इज़ फ्रीज, पंक, कहने का यह अच्छा तरीका नहीं है, जबकि हम आपको फ्रिक करते हैं?

अब अगली तकनीक पर चलते हैं ताकि लोगों को गड़बड़ करने से बचाने में मदद करें ताकि वे आपको अपना सर्वश्रेष्ठ दे सकें।

तकनीक # 89

एक एस्केप हैच छोड़ें

जब भी आप किसी को झूठ बोलते हुए पकड़ते हैं, फिल्माते हैं, अतिशयोक्ति करते हैं, विकृत करते हैं, या धोखा देते हैं, तो सीधे गंदे बतख का सामना न करें। जब तक अपराधी को पकड़ने या सुधारने की जिम्मेदारी आपकी नहीं होती जब तक कि आप अपने जाल में फंसने वाले अपराधी को उसके टुकड़े-टुकड़े में एक टुकड़े में बांधकर अन्य निर्दोष पीड़ितों को बचा नहीं लेते। फिर कभी उस पर टकटकी लगाने का संकल्प न करें।

सेवा कार्मिक से आप जो भी प्राप्त करना चाहते हैं

एक मानार्थ पत्र को बटरकप कहा जाता है क्योंकि यह प्राप्तकर्ता को बटर करता है। बटरकप अच्छे हैं। यहां तक कि अच्छे लोग किसी के बारे में अपने बॉस के लिए बटरकप हैं।

मुझे एक बार एक बड़े पैमाने पर फोटोकॉपी की जरूरत थी। यह इतना विशाल था कि स्टेपल्स कार्यालय-आपूर्ति स्टोर के सहायक प्रबंधक को नहीं लगा कि यह सप्ताह के

अंत तक समाप्त हो सकता है। फिर भी, वह गंभीर रूप से, बीमार

प्रयत्न। मेरे उत्साह और आशा में वह कर सकता था, मैंने कहा, वाह, आप महान हैं! क्या आपके बॉस का नाम? आपके पर्यवेक्षक को आपको काम पर रखने के लिए बधाई का पत्र मिलना चाहिए। आप वास्तव में अपने ग्राहकों के लिए कठिन प्रयास करते हैं। मेरे अचरज मेंट के लिए, न केवल मेरी प्रिंटिंग का काम दो दिन पहले किया गया था, बल्कि हर बार जब मैं स्टेपल में चलता हूं, तो सहायक प्रबंधक रेड कार्पेट को रोल आउट करता है।

हम्म, मैं सोचने लगा। मैं कुछ पर हो सकता है। एहसान के लिए प्रशंसा का एक प्रशस्ति पत्र अभी तक प्राप्त नहीं किया गया एक चतुर रणनीति हो सकता है। मैंने अपनी परामर्श सूची में कुछ भारी हिटर्स के साथ इसकी जांच करने का निर्णय लिया।

एक साथी मुझे पता है, टिम, एक शीर्ष ट्रैवल एजेंट, एक वास्तविक कैन-डू लड़का है। उसे कुछ भी मिलता है उसके दोस्त फिंगर स्नैप मांगते हैं। जब आप हार्ड-टू- थिएटर थिएटर टिकट चाहते हैं तो साथी को कॉल करें । हेस

330

सेवा कार्मिक 331 से आप जो चाहें प्राप्त करें

जब आप कहते हैं कि आपका एयरलाइन होटल बुक है या फ्लाइट ओवरसोल्ड है, तो आप उसे कॉल करें।

जब मैंने उसे अपने बटरकप अनुभव के बारे में बताया, तो टिम ने हंसते हुए कहा, निश्चित रूप से, लील। यह आपको खबर है? किसी को बॉस के लिए एक प्रशंसा पत्र एक महान एक महान इक्का नीति के वादे का मालिक है। यह एक लिखित राइडर के रूप में अच्छा है कि आप भविष्य में अच्छी तरह से ध्यान रखा जाएगा।

अब मेरे कंप्यूटर में एक मानक है। बटरकप इस प्रकार है:

प्रिय [पर्यवेक्षक का नाम],

मुझे पता है कि आपके जैसे संगठन के लिए ग्राहक सेवा कितनी महत्वपूर्ण है। यह पत्र कर्मचारी के नाम [] को सराहने के लिए है। वह / वह एक [कर्मचारी शीर्षक] का एक उदाहरण है जो असाधारण ग्राहक सेवा देता है। [स्टोर या व्यवसाय का नाम] मेरे व्यवसाय के लिए मेरे हिस्से के लिए धन्यवाद है [कर्मचारी का नाम] द्वारा दी गई सेवा।

आभार, [हस्ताक्षर]

Ive ने यह पत्र पार्किंग लॉट्स, बीमा कंपनियों के मालिकों और दर्जनों दुकानों के प्रबंधकों को भेजा है जहाँ मैं नियमित रूप से खरीदारी करता हूँ। मुझे यकीन है कि क्यों मैं एक पार्किंग की जगह पाने के बारे में चिंता करने की जरूरत नहीं है जब बहुत भरा है, मेरे बीमा एजेंट से एक तत्काल कॉलबैक, और मेरे नियमित रूप से खरीदारी की दुकान पर चौकस सेवा।

लेकिन सावधान रहना! न केवल पूछें, आपके पर्यवेक्षक का नाम क्या है? उन शब्दों को सुनकर नवंबर में एक कर्मचारी को टर्की के रूप में बना सकते हैं। इसे तारीफ में अवश्य लें। कुछ ऐसा कहो, वाह,

तुम बहुत अच्छे हो। आपके पर्यवेक्षकों का नाम क्या है? आईडी उसे पत्र लिखना पसंद है। फिर लिखो! Youll हमेशा उसकी या उसकी किताब में एक वीआईपी हो।

अपने मालिक के लिए

Teechnique # 90

बटरकप

क्या आपके पास स्टोर क्लर्क, अकाउंटेंट, लॉ फर्म जूनियर पार्टनर, टेलर, ऑटो मैकेनिक, मा ”tre d, मसाज थेरेपिस्ट, किड्स टीचर कोई अन्य वर्कर है जिसे आप भविष्य में विशेष ध्यान देना चाहते हैं? उनकी देखभाल करने का एक निश्चित तरीका है कि आप उन्हें अपना सर्वश्रेष्ठ देने के लिए अपने बॉस को बटरकप भेजें।

अगली तकनीक आपको बताती है कि जब आप समूह में होते हैं तो वीआईपी के रूप में कैसे खड़े होते हैं।

क्राउड में लीडर कैसे बनें, अनुयायी नहीं

मैकार्थी युग के दौरान, सरकार ने यह तय करने के लिए घुसपैठ की गई राजनीतिक रैलियों में घुसपैठ की कि कौन राष्ट्रीय सुरक्षा के लिए खतरनाक था। एजेंटों को तालियां बजाकर प्रशिक्षित किया गया। उन्होंने उन पुरुषों की तस्वीरें खींची और जांच की, जिन्होंने पहले ताली बजाई, ब्रावो को जोर से चिल्लाया, और राजनीतिक रूप से भड़काऊ भाषणों के अंत में सबसे लंबे समय तक मुस्कुराते रहे। जासूसों ने उन खतरनाक लोगों को डब किया। घुसपैठियों ने महसूस किया कि पहली प्रतिक्रियावादी विश्वासपात्र बिल्लियां थीं, जिनके पास अनुयायियों को मनाने की शक्ति थी और भीड़ का नेतृत्व करने के लिए करिश्मा था।

कम राजनीतिक रूप से संवेदनशील सभाओं में भी यही सिद्धांत लागू होता है। जो लोग किसी प्रस्तुति या होने के लिए सबसे पहले प्रतिक्रिया करते हैं, बिना यह देखने के लिए कि हर कोई कैसे प्रतिक्रिया दे रहा है, नेतृत्व क्षमता के पुरुष और महिलाएं हैं।

कूल कैट्स क्लैप फर्स्ट

आप एक सभागार में बैठे हैं, जिसमें सैकड़ों साथी आपकी फर्म के अध्यक्ष को सुनने के लिए एक नया प्रस्तावना पेश करते हैं। जैसा कि आप दर्शकों में गुमनाम रूप से फिसलते हैं, आपको लगता है कि आपकी अभिव्यक्ति पोडियम पर पुरुष या महिला के लिए अदृश्य है। ऐसा नहीं! एक वक्ता के रूप में, मैं आपको अपने हर सहकर्मी की गारंटी देता हूं

333

हर मुस्कुराहट, हर भ्रांति, हर आंख में हर प्रकाश और असाधारण मानव बुद्धि का हर प्रतीक उसे या उसके पीछे चमकता देखता है।

इसी तरह, प्रेजेंटेशन बनाने वाली कंपनी के अध्यक्ष ने अपने कॉरपोरेट जंगल का औचक निरीक्षण किया और पुसिंगों ने उस पर पीठ थपथपाते हुए कहा कि कर्मचारियों को सहानुभूति है और जो नहीं हैं। वह भी जानता है

जिसमें उसके सामने तैरते चेहरों के समुद्र में खुद की तरह भारी हिटर होने की क्षमता है। कैसे?

क्योंकि भारी हिटर, यहां तक कि जब वे स्पीकर के साथ सहमत नहीं होते हैं, तो पोडियम पॉन्टिस्पेटर का समर्थन करते हैं। क्यों? क्योंकि वे जानते हैं कि इसका क्या होना पसंद है। वे जानते हैं, कोई फर्क नहीं पड़ता कि कमरे के सामने बिल्ली कितना बड़ा या जला हुआ है, जब भीड़ की स्वीकृति के बारे में चिंतित भाषण देते हैं।

जब कंपनी का बड़ा शॉट उसकी अंतिम पंक्ति को बचाता है, तो सावधानी से भीड़ को अपने पैरों या कर्मचारियों को परिचित करने के लिए लाने से वंचित किया जाता है, क्या आपको लगता है कि इस बात से अनजान है कि स्वीकृति के लिए कौन ट्रिकल, या रिप्टाइड शुरू करता है? बिल्कुल नहीं! यद्यपि धनुष धारण करते समय उसका सिर नीचे होता है, लेकिन मैकार्थी-युग के जासूस की अंतर्दृष्टि के साथ , वह मानता है

तकनीक # 91

श्रोताओं का नेतृत्व

करें

कोई फर्क नहीं पड़ता कि पोडियम के पीछे कितनी बड़ी बिल्ली है, अंदर से घिरी हुई एक छोटी सी डरी हुई बिल्ली है जो भीड़ की स्वीकृति के बारे में चिंतित है।

जब आप एक सकारात्मक प्रतिक्रिया में अपने श्रोताओं का नेतृत्व करते हुए देखते हैं, तो बड़े विजेता आप एक बड़े विजेता को मान लेते हैं। सबसे पहले तालियाँ बजाएँ या सार्वजनिक रूप से उस स्त्री या पुरुष की सराहना करें, जिससे आप सहमत हैं (या उससे एहसान चाहते हैं)।

ठीक है जिसने तालियों का उद्घाटन किया, ठीक है कि आखिरी शब्द कब तक बोले गए, और वास्तव में कितने उत्साह से! अपने हाथों को एक साथ रखने के लिए सबसे पहले, अपने पैरों पर कूदने वाले पहले व्यक्ति होने के नाते, और यदि उपयुक्त हो, तो सबसे पहले ब्रावो चिल्लाने के लिए, आपको बाघ के साथ बड़ी बिल्ली का दर्जा मिलता है जो बात कर रहा था।

चाहे बात कितनी भी छोटी क्यों न हो, पहले क्लैपर कोई भी हो, बात को अनौपचारिक कैसे बना सकता है। यह देखने के लिए इंतजार न करें कि हर कोई कैसे जवाब देने वाला है। भले ही इसके तीन या चार पेप्ले के चारों ओर एक छोटा समूह खड़ा हो, वक्ताओं के विचारों के साथ सहानुभूति रखने वाला पहला व्यक्ति हो, अच्छा विचार रखने वाला पहला हो। इसका प्रमाण सकारात्मक है एक व्यक्ति जो अपने स्वयं के वृत्ति पर भरोसा करता है।

सभी सही चाल कैसे करें

किसी भी मिनट, किसी भी दूसरे, फुटबॉल प्रशंसकों को स्कोर पता है। यहां तक कि बिग जॉर्ज को भी देखा जाता है, फुटबॉल रविवार को टीवी सेट के सामने दर्जन भर जानते हैं। उसके पोदीने के बर्तन को पोक करें, और एक पलक में, नरक आपको बताता है कि कौन जीत रहा है, कौन हार रहा है, और ठीक कितने अंकों से।

जीवन के खेल में प्रमुख खिलाड़ी जॉर्ज की तरह हैं। यहां तक कि जब आप सोचते हैं कि वे दर्जनों हैं, तो वे लगातार अपने बीच के स्कोर के बारे में जानते हैं

और उनके जीवनसाथी और फेल्ली में सभी शामिल थे! उन्हें पता है कि कौन जीत रहा है, कौन हार रहा है, और कितने अंकों से।

जब दो जापानी व्यवसायी मिलते हैं, तो यह स्पष्ट होता है कि कौन शीर्ष पर है। आप इसे मिलीमीटर में मापते हैं कि झुकते समय फर्श के करीब उनकी नाक कैसे आती है।

(बॉटम मेन्स नोज़ डाइव्स लोअर।)

अमेरिका में, हम ध्यान से एक रिश्ते में स्कोर दिखाते हुए कोरियोग्राफ़ी धनुष नहीं हैं। लेकिन बड़प्पन में लड़कियों n n लड़कियों को पता है कि कौन शीर्ष कुत्ता है और आज कौन नीचे कुत्ता है। (यह कल बदल सकता है।)

नीचे के कुत्ते को गहराई से दही लगाना चाहिए। उसे दोष दिखाना चाहिए। नीचे के कुत्ते को शीर्ष कुत्तों के कार्यालय में मिलने की पेशकश करनी चाहिए, उपयुक्त होने पर रेस्तरां टैब उठाएं और शीर्ष कुत्तों के समय का सम्मान करें। यदि नीचे का कुत्ता उचित आक्षेप दिखाने में विफल रहता है, तो वह नहीं करता है

उसकी नाक को जमीन में गाड़ दो। वह बस अपने आप को बड़ी लीग में छाल के लिए अयोग्य घोषित करता है।

Thats मेरी प्रेमिका लौरा के लिए क्या हुआ, जिसने स्वस्थ मिल्कशेक को समाप्त कर दिया था। (इंस्टेंट रिप्ले से उसे याद रखें?) जब हमने आखिरी बार लौरा को छोड़ा था, तो वह फ्रेड के साथ अपने अवसरों को उड़ा रही थी, एक सुपरमार्केट श्रृंखला के शीर्ष केले, उसे अपने मेलिंग पते के विवरण के लिए ग्रिल करते हुए, शिकायत करते हुए कि उसकी कलम स्याही से बाहर थी, उसने उसे उकसाया। प्रतीक्षा करें जबकि वह एक और मिल गया है, गलत, विज्ञापन मतली लिखने की संख्या।

मैंने आपको सबसे खराब हिस्सा नहीं बताया। जब फ्रेड ने अपने स्वास्थ्य शेक के नमूनों को भेजने के लिए लौरा को आमंत्रित करने के लिए पर्याप्त उदारता के बाद, उसने एक और बम गिराकर पूछा कि उसे किस शिपिंग सेवा का उपयोग करना चाहिए। उसने फेडेक्स कहा होगा क्योंकि मैंने सुना है कि लौरा कहती है, ठीक है, मेरे मिल्कशेक को प्रशीतित रहने की जरूरत है। क्या FedEx के पास प्रशीतित ट्रक हैं?

इस बिंदु पर मुझे पता था कि उसने अपने ही फोन कॉर्ड द्वारा सौदे का गला घोंट दिया था। वह डंकी शिपिंग विवरण के साथ सुपरमार्केट Czar को नंगा करना चाहिए। वास्तव में, लौरा को बहुत आभारी होना चाहिए, उसे व्यक्तिगत रूप से पेय को अगले दिन वितरित करना चाहिए, अगर जरूरत पड़ने पर उसकी नाक के साथ उसके सुपरमार्केट के लिए सभी तरह से। लौरा स्पष्ट रूप से स्काई में द ग्रेट स्कोरकार्ड के बारे में नहीं जानती थी। उस दिन टैली फ्रेड सब कुछ था, लौरा कुछ भी नहीं।

बड़े विजेताओं ने कलम को कागज, उंगलियों को कीबोर्ड, मुंह से फोन, या किसी को हाथ लगाने के लिए इसे त्वरित गणना करने के लिए डाल दिया। वे खुद से पूछते हैं कि इस रिश्ते से सबसे ज्यादा फायदा किसे है? क्या

हम में से प्रत्येक ने हाल ही में किया है कि दूसरे से डिमांस्ट्रेशन मांगता है? और मैं स्कोर भी क्या कर सकता हूं?

फ्रेंड्स टैब्स टू भी

द स्काई में महान स्कोरकार्ड बस के लोगों पर बस नहीं है। अगर परिवार के सदस्य और दोस्त उनकी तरफ ध्यान से देखते हैं

प्रियजन सिर, वे इसे हाजिर करेंगे। और, एक ओवर-द-काउंटर स्टॉक की तरह, यह हर दिन ऊपर या नीचे जाता है। जब आप गड़बड़ करते हैं, तो आपको अपने स्कोर को और भी अधिक करने की ज़रूरत होती है। प्यार को जिंदा रखने के लिए द ग्रेट स्कोरकार्ड इन द स्काई पर नजर रखें।

कई महीने पहले, मैं एक covention पर चार्ल्स नाम के एक अच्छे चैप से मिला। हमने अपने पसंदीदा खाद्य पदार्थों पर चर्चा शुरू की। उनका पेस्टो सॉस के साथ हॉमेड लैंगाइन था। मुझे चार्ल्स बहुत पसंद थे और मैं एक पेस्टो सॉस बनाता हूं। इन दोनों तत्वों के उल्लेखनीय संयोग ने मुझे अपने स्थान पर रात्रिभोज के लिए आमंत्रित करने के लिए प्रेरित किया। महान, उन्होंने कहा। हमने इसे अगले मंगलवार को सात-तीस के लिए सेट किया ।

मंगलवार की दोपहर, मैं बड़ी तारीख की तैयारी शुरू करता हूं। दीवार पर कोयल घड़ी ने मेरी प्रगति की निगरानी की। पांच कोयल में, मैं पाइन नट्स को खोजने के लिए दुकान पर जाता हूं। छह कोयल द्वारा, घर वापस तुलसी और लहसुन पीसने। सात कोयल में, इम तह नैपकिन, मेज की स्थापना, ताजी मोमबत्तियां बाहर खींचते हैं। वूप्स, देर से चल रहा है। मैं कपड़े बदलता हूं और खुद को सजता हूं। जब सात-तीस मारपीट होती है, तो मैं सब तैयार हो जाता हूं। पेस्तो और मैंने उसके आने का इंतजार किया।

चारों ओर आठ ओलों का रोल है और कोई दोस्त नहीं। खैर, मुझे पता है, बीमार शराब खोलते हैं और इसे सांस लेते हैं। एक और घंटा बीत गया और कोई चार्ल्स नहीं। कोयल मुझे अब नौ बार कोयल कहती है। मैं पक्षी को मानना शुरू कर देता हूं। यह स्पष्ट है कि चार्ल्स नहीं आ रहा है। मुझे खड़ा किया गया है।

अगले दिन चार्ल्स ने आधे अधूरे माफ़ी और एक संगीन बहाने के साथ बुलाया। उनकी कार टूट गई। जी, आई एम सॉरी, मैंने कहा। (मैं कहना चाहता था, क्या मार्टियंस ने आपको पकड़ लिया? क्या आप किसी दूसरे ग्रह पर गए थे जहां मुझे फोन करने के लिए कोई फोन नहीं था? मैंने व्यंग्य का विरोध किया।) हालांकि, उन्होंने ध्वनि विरोधाभास किया इसलिए मैं इसे भूलने के लिए तैयार था। उसके अगले सवाल तक।

उन्हें स्पष्ट रूप से पता नहीं था कि द ग्रेट स्कोकार्ड इन द स्काई में हेद फिसल कैसे गया, क्योंकि उसने अपने ब्लोपर के लिए ठीक इतालवी रेस्तरां में पेस्टो के साथ मुझे लिगाइन के लिए आमंत्रित करने के बजाय पूछा, उन्होंने पूछा कि हम आपके घर में कब फिर से बस सकते हैं?

कभी नहीं, चार्ली।

कैसे सभी सही कदम 339 बनाने के लिए

तकनीक # 92

आकाश में महान स्कोरकार्ड

किन्हीं दो लोगों के सिर के ऊपर एक अदृश्य तराजू मँडरा रहा है। संख्या में लगातार उतार-चढ़ाव होता रहता है, लेकिन एक नियम बना रहता है: कम स्कोर वाला खिलाड़ी उच्च स्कोर वाले खिलाड़ी के प्रति सम्मान का भुगतान करता है। द ग्रेट स्कोरकार्ड इन द स्काई पर अपनी नज़र न रखने का दंड खेल से बाहर फेंकना है। स्थायी रूप से।

आपकी किस्मत

वी ने हाउ टू टॉक टू एनीव में कई लोगों से मुलाकात की। उनके कुछ नाम बदल दिए गए हैं, लेकिन प्रत्येक बहुत वास्तविक है। हाल ही में, मैंने उन कुछ लोगों को ट्रैक करने का निर्णय लिया, जिनके साथ ईद ने वर्षों में रास्ते पार किए। मैं देखना चाहता था कि वे अब तक क्या कर रहे हैं।

मेरी पुरानी दोस्त, जो मिल्कशेक लाखों का सपना देखती थी, लेकिन सुपरमार्केट सीज़र स्कोरकार्ड को नजरअंदाज करती थी, अब अपने दिन की नौकरी पर वापस आ गई है। सैम, जिसने मुझे प्रकट नहीं किया था कि वह मुझे अपने संगठन के लिए बोलना चाहता था, अब कोई नहीं है। सोनी, जो अपने भाई-ससुर के चचेरे भाई को बहुत जल्दी-जल्दी फोन करके बुलाती थी, अभी भी गैस पंप कर रही है। तानिया, जिन्होंने तात के लिए तत्काल उपाधि पर जोर दिया, अब प्रतिभा एजेंसी में वह भयानक काम नहीं है। गरीब जेन, मेल-रूम क्लर्क जो पाँच साल पहले क्रिसमस पार्टी में अपने बॉस से भिड़ गया था, अभी भी पैकेज लपेट रहा है। और दान, जिसने अपने फोन पर लंबे समय तक प्रेरणादायक संदेश छोड़ दिया, अब एक असम्बद्ध संख्या को एक महत्वाकांक्षी वक्ता के लिए एक अच्छा संकेत है।

जबकि बैरी जो हर किसी को पूछता है वह कहता है, व्हाट कलर इज योर टाइम? हाल ही में नेशनल एसोसिएशन ऑफ़ टॉक शो होस्ट द्वारा वर्ष का ब्रॉडकास्टर चुना गया। जो, जो अपने बिजनेस कार्ड डोजियर पर सभी का ध्यान रखता है, अब एक राज्य सीनेटर है।

जिमी सेलिंग के विशेषज्ञ जिमी, हाल ही में सक्सेस पत्रिका में लिखे गए थे। स्टीव, जिनके कर्मचारियों ने ओह वाह, इट्स यू लिखा है! हर कॉलर के लिए, केबल सर्किट पर सबसे अनुरोधित वक्ताओं में से एक है। टिम, कैन -डू वाला लड़का जो अपने बॉस के लिए बटरकप्स लिखकर हर उद्योग में काम करने वालों से चाहता है, अब ट्रैवल एजेंसी का मालिक है। और ग्लोरिया, मेरे नाई जो महान नटशेल रुसुम देता है, ने हाल ही में न्यूयॉर्क के फैशनेबल फिफ्थ एवेन्यू पर एक सैलून खोला।

क्या यह कहने का मतलब यह है कि सिर्फ इसलिए कि पहले लोगों ने मुझे परेशान किया और कुछ अन्य लोगों को वे एक अपमानजनक अस्तित्व में निर्वासित कर दिया गया था? और बाद वाला समूह जिसने लोगों को हँसाया था, वह महान ऊंचाइयों को प्राप्त करेगा? बिलकूल नही। उन

उनके जीवन के अलग-अलग क्षणों की हमने जांच की लेकिन उनमें से एक कदम उन्होंने हर दिन बनाया।

लेकिन गौर कीजिए: अगर आप लौरा, सैम, सन्नी, तानिया, जेन या डैन से रूबरू हुए थे और उन्होंने आपको फोन किया था, तो क्या आपको ऐसा लगेगा कि आप उनके लिए खुद को बढ़ा रहे हैं? शायद ऩही। उनके चीर हरण की स्मृति अभी भी चुस्त है।

जबकि अगर आपने बैरी, जो, जिम्मी, स्टीव, टिम, या ग्लोरिया से सुना है, तो आपके विनिमय की सुखद यादें आपके ऊपर बाढ़ आ जाएंगी। Youd उनके लिए जो कुछ भी आप कर सकते थे करना चाहते हैं।

अपनी प्रतिक्रिया को कई हजारों से गुणा करें। जैसा कि हमने परिचय में कहा, कोई भी अकेले शीर्ष पर नहीं जाता है। वर्षों से, इन बड़े विजेताओं की चिकनी चाल ने दिलों पर कब्जा कर लिया है और उन सैकड़ों लोगों के मन को जीत लिया है, जिन्होंने जो भी सीढ़ी चुनी, उसके शीर्ष पर उन्हें चीर-फाड़ करने में मदद मिली।

जीवन के माध्यम से रैग्ड सवार के बजाय एक सहज सहज प्रेमी कैसे बन सकता है? इसका जवाब पिछले सर्दियों में एक बर्फीले दिन में स्पष्ट रूप से स्पष्ट हो गया। क्रॉस-कंट्री स्की पर बड़े करीने से तैयार ट्रैक के साथ लुम्बरिंग करते हुए , मैं एक नॉर्डिक स्की को तेजी से एक ही पगडंडी में घुमाता हुआ देखा। मैं अपने उच्च किक या उसके snazzy

विकर्ण पोलिंग का निरीक्षण करने की जरूरत है मुझे पता है कि मैं एक समर्थक के रास्ते में बाधा डाल रहा था।

कैसे सभी सही चालें बनाने के लिए 341

सुपर स्कोयर अतीत से बाहर निकल सकता है, इसलिए मेरे धड़कते हुए पैरों को ट्रैक से बाहर फेंकने के लिए ऊर्जा जुटाते हुए, उन्होंने चतुराई से खांचे से बाहर निकाल दिया, जिससे मेरे लिए सभी तैयार हो गए। जैसा कि उसने मेरी ओर देखा, वह थोड़ा धीमा, मुस्कुराया, सिर हिलाया, और कहा, गुड मॉर्निंग, स्कीइंग के लिए सुंदर दिन, यह नहीं है?

मैंने उनके सम्मान की सराहना की (और आग्रह है कि हम बर्फ पर बराबर थे!)। मुझे पता था कि वह मुझे नहीं देख रहा था। मैं यहां हूं! लेकिन आह, तुम वहाँ हो। मुझे तुम्हारे लिए जगह बनाने दो।

जैसा कि मैंने इस पुस्तक के शुरुआती शब्दों में निहित किया है, उन दो प्रकार के विचारकों के बीच जीवन की सफलता में अंतर असंभव है।

सुपर स्कीयर अपनी चाल को इतनी इनायत से क्यों खींच पा रहा था? क्या वह कौशल के साथ पैदा हुआ था? नहीं, उनकी एक जानबूझकर चाल थी जो अभ्यास से बढ़ी थी।

अभ्यास भी सभी चिकनी कम्युनिकेशन चालों का फव्वारा है। उत्कृष्टता एक एकल और एकान्त कार्रवाई नहीं है। यह छोटे चिकनी चाल बनाने के कई वर्षों का परिणाम है, छोटे लोगों की तरह बानवे थोड़ा

कैसे किसी से बात करने में पता चला है। ये कदम आपके भाग्य का निर्माण करते हैं।

याद रखें, किसी क्रिया को दोहराना एक आदत है। आपकी आदतें आपके चरित्र का निर्माण करती हैं। और तुम्हारा चरित्र ही तुम्हारा भाग्य है। सफलता आपकी नियति बन सकती है।